

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	19
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	21
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	23
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	24
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	28
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior.....	31
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	34
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	35
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	36
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	37
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	39
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto .....	40
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	41
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables .....	58
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	79
Notas al pie .....	92

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

## RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2025

Durante 2025, logramos alcanzar los niveles deseados de rentabilidad mediante la expansión de márgenes en línea con la guía, mientras mitigábamos los efectos de un entorno económico desafiante en Estados Unidos que fue impulsado por un débil sentimiento del consumidor. Nuestra marca “Better For You” continúa operando de una manera favorable y sigue protegida de estos efectos; sin embargo, la tendencia a la baja que hemos observado a lo largo del año en el canal de institucional en Estados Unidos, ha contrarrestado su impacto positivo. GIMSA continuó viéndose afectada por el incremento en los costos de materias primas, mientras que Europa continuó ofreciendo un desempeño excepcional, mejorando la mezcla de canales y optimizando de la oferta de productos. Asia y Oceanía mostraron un impulso positivo en la demanda, mientras que Centroamérica sigue ofreciendo resultados sólidos al enfocarse en aumentar la capacidad para satisfacer la creciente demanda. Gracias a una ejecución estratégica consistente, GRUMA cerró el año en línea con las expectativas y entró a 2026 con un impulso positivo, ya que la dinámica del mercado mostró señales de mejora hacia el final del año.

## DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
	4T25	4T24	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,096	1,097	(0)
Ventas netas	1,589.8	1,555.3	2
Utilidad de Operación	212.7	229.5	(7)
Margen Operativo (%)	13.4%	14.8%	(140) pb
UAFIRDA <sup>1</sup>	277.7	292.4	(5)
UAFIRDA / Ventas (%)	17.5%	18.8%	(130) pb
Resultado Neto Mayoritario	126.6	155.4	(18)

<sup>1</sup> UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(−) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

### Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz nixtamalizado y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

### Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz nixtamalizado y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general y frituras de maíz con sabor, haciendo énfasis en productos más saludables y de mayor valor agregado. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca, una constante innovación de productos con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz Nixtamalizado, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz Nixtamalizado: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de

maíz nixtamalizado para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz nixtamalizado para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz nixtamalizado, sobre todo en México. Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz nixtamalizado en la elaboración de diferentes tipos de productos.

**Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas:** Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

---

### Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz nixtamalizado;
  - aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
  - aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
  - costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
  - costos de energía y otros productos similares;
  - adquisiciones, expansiones y desinversiones;
  - efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
  - efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
  - volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
  - competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
  - competencia en el negocio de la harina de maíz; y
  - condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.
- 

### Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

---

## RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2025

Durante 2025, logramos alcanzar los niveles deseados de rentabilidad mediante la expansión de márgenes en línea con la guía, mientras mitigábamos los efectos de un entorno económico desafiante en Estados Unidos que fue impulsado por un débil sentimiento del consumidor. Nuestra marca “Better For You” continúa operando de una manera favorable y sigue protegida de estos efectos; sin embargo, la tendencia a la baja que hemos observado a lo largo del año en el canal de institucional en Estados Unidos, ha contrarrestado su impacto positivo. GIMSA continuó viéndose afectada por el incremento en los costos de materias primas, mientras que Europa continuó ofreciendo un desempeño excepcional, mejorando la mezcla de canales y optimizando de la oferta de productos. Asia y Oceanía mostraron un impulso positivo en la demanda, mientras que Centroamérica sigue ofreciendo resultados sólidos al enfocarse en aumentar la capacidad para satisfacer la creciente demanda. Gracias a una ejecución estratégica consistente, GRUMA cerró el año en línea con las expectativas y entró a 2026 con un impulso positivo, ya que la dinámica del mercado mostró señales de mejora hacia el final del año.

## DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
	4T25	4T24	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,096	1,097	(0)
Ventas netas	1,589.8	1,555.3	2
Utilidad de Operación	212.7	229.5	(7)
Margen Operativo (%)	13.4%	14.8%	(140) pb
UAFIRDA <sup>1</sup>	277.7	292.4	(5)
UAFIRDA / Ventas (%)	17.5%	18.8%	(130) pb
Resultado Neto Mayoritario	126.6	155.4	(18)

<sup>1</sup> UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(−) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

4T25 versus 4T24

El **volumen de ventas** se mantuvo estable en 1,096 mil toneladas métricas, impulsado por desafíos en Estados Unidos, principalmente en el canal institucional, debido a un débil sentimiento del consumidor, en línea con las tendencias observadas en trimestres anteriores. Volúmenes en todas las demás filiales fuera de Estados Unidos y GIMSA incrementaron volumen gracias a un impulso positivo en la demanda.

**Las ventas netas** incrementaron 2% a US\$1,589.8 millones, impulsado principalmente por un buen desempeño en Europa, Asia y Oceanía, y Centroamérica, apoyado por una mezcla de precios favorable y una mayor demanda en cada una de estas filiales. Las ventas de operaciones fuera de México representaron el 70% de las cifras consolidadas.

**El costo de ventas** aumentó 5% a US\$987.1 millones, principalmente impulsado por mayores costos de materias primas en GIMSA, GRUMA Europa, y Asia y Oceanía. Como porcentaje de ventas netas, el costo de ventas incrementó a 62.1% de 60.7%.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 4% a US\$391.4 millones debido a (1) un aumento en los costos logísticos; y (2) mayores costos de mercadotecnia en relación con 4T24. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 24.6% de 24.1%.

**Otros ingresos, neto**, fueron de US\$1.4 millones en comparación con un gasto de US\$5.9 millones el año pasado. El cambio se debió principalmente a las ganancias de reclamaciones de seguros sobre activos dañados en trimestres anteriores.

La **utilidad de operación** disminuyó un 7% a US\$212.7 millones. El margen de operación se contrajo 140 puntos base a 13.4% de 14.8%.

El **UAFIRDA** disminuyó 5% a US\$277.7 millones y el margen UAFIRDA bajó 130 puntos base a 17.5% de 18.8%. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 77% del consolidado.

El **costo de financiamiento, neto**, fue de US\$35.6 millones, principalmente debido al efecto de un peso más fuerte sobre la deuda denominada en pesos y en posiciones monetarias.

**Los impuestos a la utilidad** fueron US\$50.5 millones, una disminución del 31% con respecto al 4T24, debido a una menor utilidad antes de impuestos, como resultado de la dinámica mencionada anteriormente. La tasa impositiva efectiva del trimestre fue de 28.5% en comparación con 31.9% en el 4T24.

**La utilidad neta mayoritaria** se disminuyó 18% a US\$126.6 millones.

*Los fundamentales del negocio principal de GRUMA continúa mostrando un fuerte impulso, con la excepción del sentimiento del consumidor en Estados Unidos. Como resultado, los mayores ingresos no pudieron compensar el incremento en el costo de ventas, principalmente debido a desafíos temporales en México. Esperamos un mejor desempeño a corto plazo una vez superados estos desafíos.*

## RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

4T25 versus 4T24

## Gruma Estados Unidos

		Trimestre					
		4T25	%	4T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
<i>Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)</i>							
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas <sup>1</sup>	372		388		(16)	(4)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	818.1	100.0	863.1	100.0	(45)	(5)
	Utilidad de Operación	125.0	15.3	138.1	16.0	(13)	(9)
	UAFIRDA	169.1	20.7	182.2	21.1	(13)	(7)

<sup>1</sup> Todas las datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 4% a 372 mil toneladas métricas, principalmente debido a la contracción del volumen en el canal institucional, en línea con la tendencia de los trimestres anteriores, y reflejando la baja confianza del consumidor en Estados Unidos.

**Las ventas netas** disminuyeron 5% a US\$818.1 millones debido principalmente por la disminución del volumen mencionada anteriormente.

**El costo de ventas** disminuyó 5% a US\$468.5 millones en línea con menor volumen.

Los **gastos de venta y administración** disminuyeron 2% a US\$227.4 millones, debido a (1) menores comisiones pagadas; (2) una disminución en costos logísticos durante el trimestre; y (3) menores costos de mercadotecnia, todo en línea con menores ventas durante el trimestre. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 27.8% de 26.8% en 4T24.

**Otros ingresos, neto**, fueron de US\$2.7 millones en comparación con US\$0.4 millones en el 4T24, resultando principalmente del pago de reclamaciones de seguros sobre activos dañados.

La **utilidad de operación** disminuyó 9% a US\$125.0 millones, y el margen de operación bajó 70 puntos base a 15.3% de 16.0%.

**El UAFIRDA** disminuyó 7% a US\$169.1 millones y el margen UAFIRDA bajó a 20.7% de 21.1% en el 4T24.

*A pesar de los desafíos presentados, GRUMA Estados Unidos logró mitigar estos efectos y cerró el año con niveles atractivos de rentabilidad. Esta subsidiaria se vio particularmente presionada por los efectos de una débil confianza del consumidor, la cual ha sido una constante a lo largo del año.*

## GIMSA

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)	Trimestre					
	4T25	%	4T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
GIMSA <sup>1</sup>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	554	554	(0)	(0)	
Harina de maíz y otros	Ventas netas	475.9	100.0	479.0	100.0	(3) (1)
	Utilidad de Operación	37.2	7.8	41.3	8.6	(4) (10)
	UAFIRDA	51.2	10.8	54.6	11.4	(3) (6)

<sup>1</sup> Conversión simple al tipo de cambio de Ps.17.9667/dólar al 31 de diciembre de 2025. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

<sup>2</sup> Todas las datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

**El volumen de ventas** se mantuvo estable en 554 mil toneladas métricas como resultado una base de comparación difícil, debido a la mayor actividad en los programas humanitarios gubernamentales que apoyan a las comunidades rurales durante todo 2024. A pesar de ello, la demanda estable de los productores de tortillas de todo el país compensó este efecto.

**Las ventas netas** disminuyeron 1% a US\$475.9 millones, en línea con el desempeño del volumen y la mezcla de productos vendidos.

**El costo de ventas** incrementó 7% a US\$353.0 millones debido principalmente a mayores costos de materias primas. Como porcentaje de las ventas netas, incrementó a 74.2% de 68.6%.

Los **gastos de venta y administración** disminuyeron 20% a US\$83.9 millones, resultado principalmente de menores regalías pagadas. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración mejoraron a 17.6% de 22.0%.

**Otros gastos, neto**, fueron US\$1.9 millones en comparación de US\$3.6 millones en 4T24, resultado principalmente de menores gastos relacionados con activos dañados por malas condiciones climáticas en el 4T24.

La **utilidad de operación** disminuyó 10% a US\$37.2 millones, y el margen de operación fue 7.8% comparado con 8.6% en el 4T24.

**El UAFIRDA** decreció 6% a US\$51.2 millones en el 4T25 y el margen UAFIRDA se contrajo 60 puntos base a 10.8% de 11.4%.

*Los principales impulsores de ingresos se encuentran bien posicionados y se espera que sigan siendo el motor de la subsidiaria mexicana de GRUMA hacia adelante. Los retos derivados de los costos de materias primas son de carácter temporal y deberían resolverse durante la primera mitad de 2026.*

<i>Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)</i>	Trimestre					
	4T25	%	4T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
<b>GRUMA EUROPA</b>	<b>Volumen de Ventas<sup>1</sup></b>	<b>108</b>	<b>106</b>		<b>1</b>	<b>1</b>
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	<b>125.6</b>	<b>100.0</b>	<b>110.7</b>	<b>100.0</b>	<b>15</b>
	Utilidad de Operación	<b>7.2</b>	<b>5.7</b>	<b>7.2</b>	<b>6.5</b>	<b>(0)</b>
	<b>UAFIRDA</b>	<b>11.4</b>	<b>9.1</b>	<b>11.0</b>	<b>10.0</b>	<b>0</b>
						<b>3</b>

<sup>1</sup> Todas las datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

**El volumen de ventas** se incrementó 1% a 108 mil toneladas métricas en el 4T25, ya que la continua expansión de la tortilla en el continente y el impulso positivo en el negocio de la harina de maíz apoyaron el crecimiento en el periodo, a pesar de las presiones inflacionarias en España.

**Las ventas netas** crecieron un 14% a US\$125.6 millones como resultado de (1) la mezcla general de negocio que favorece al canal minorista frente al canal institucional de tortilla; y (2) una mezcla de ventas más rentable en el negocio minorista de la tortilla.

**El costo de ventas** se incrementó 13% a US\$91.0 millones durante el trimestre debido a (1) mayores costos de materias primas; (2) mayores costos laborales como resultado de la inflación; y (3) crecimiento en volumen. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas se mantuvo estable en 72.5% en el 4T25.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 23% a US\$27.8 millones principalmente debido a elevados costos de distribución en el 4T25. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración incrementaron a 22.1% de 20.4%.

**Otros ingresos, neto**, totalizaron US\$0.4 millones en comparación con un gasto de US\$0.6 millones en el 4T24 como resultado del pago de reclamaciones sobre activos dañados.

**La utilidad de operación** disminuyó 1% a US\$7.2 millones 4T25. El margen de operación decreció 80 puntos base a 5.7% en 4T25 de 6.5%.

El **UAFIRDA** fue de US\$11.4 millones, una mejora de 3% de US\$11.0 millones en el 4T24, y el margen UAFIRDA disminuyó a 9.1% de 10.0% el año pasado.

*GRUMA Europa extendió su desempeño positivo gracias a la expansión, una mezcla más rentable y el fortalecimiento del valor de marca en todo el continente; los desafíos logísticos —específicamente el aumento de los costos de flete— compensaron el sólido desempeño de esta subsidiaria; sin embargo, estos desafíos son temporales y, a pesar de su impacto, la división europea cerró el año con bases sólidas.*

## Gruma Asia y Oceanía

		Trimestre					
		4T25	%	4T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
<i>Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)</i>							
GRUMA ASIA Y OCEANIA <sup>1</sup>	Volumen de Ventas <sup>1</sup>	27		26		1	3
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	74.2	100.0	68.5	100.0	6	8
	Utilidad de Operación	7.7	10.3	5.6	8.2	2	37
	UAFIRDA	10.6	14.3	8.3	12.1	2	28

<sup>1</sup> Todas las datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

**El volumen de ventas** aumentó 3% a 27 mil toneladas métricas, debido a una actividad económica positiva en Australia y un sólido desempeño en Malasia en el 4T25.

**Las ventas netas** crecieron 8% a US\$74.2 millones como resultado de (1) mayor volumen; y (2) una mezcla de ventas más rentable en algunos mercados a los que sirve esta división.

**El costo de ventas** se incrementó 6% a US\$50.4 millones durante el trimestre, como resultado de (1) mayores costos de materias primas; y (2) reparaciones generales. Como porcentaje de ventas netas mejoró a 67.9% de 69.5% en el 4T24.

Los **gastos de venta y administración** subieron 5% a US\$16.2 millones, como resultado de (1) comisiones más altas pagadas en línea con el crecimiento de los ingresos; y (2) aumento de los gastos de mercadotecnia para apoyar la marca. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración bajaron a 21.8% de 22.4% en el 4T24.

La **utilidad de operación** se incrementó 37% a US\$7.7 millones, mientras que el margen de operación fue de 10.3% comparado con 8.2% en el 4T24.

**El UAFIRDA** creció 28% a US\$10.6 millones y el margen UAFIRDA subió 220 puntos base a 14.3% de 12.1% en el 4T24.

*Nuestra división de Asia y Oceanía observó una fuerte demanda en todos los mercados que atiende, particularmente en Malasia y Australia. Con la incorporación de nuestra nueva planta en China a la producción, hemos logrado diluir los costos incrementales y aliviar el apalancamiento operativo en consecuencia. Esperamos que este efecto continúe conforme aumentemos la producción en esta planta, respaldados por una mayor demanda.*

## Gruma Centroamérica

		Trimestre					
		4T25	%	4T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
<i>Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)</i>							
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas <sup>1</sup>	64		61		3	5
Harina de maíz y otros	Ventas netas	102.4	100.0	100.5	100.0	2	2
	Utilidad de Operación	19.2	18.7	15.1	15.1	4	27
	UAFIRDA	21.7	21.2	17.3	17.2	4	26

<sup>1</sup> Todas las datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

**El volumen de ventas** aumentó un 5% hasta 64 mil toneladas métricas, como resultado de la mayor demanda de productos de harina de maíz en todos los mercados que esta filial cubre.

**Las ventas netas** aumentaron 2% a US\$102.4 millones, en línea con mayor volumen vendido.

**El costo de ventas** se disminuyó 10% a US\$57.8 millones durante el 4T25, como resultado de menores costos de materias primas. Como porcentaje de ventas netas, el costo de ventas mejoró a 56.5% de 63.9% en 4T24.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 23% a US\$24.7 millones debido a elevados gastos de distribución. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración incrementaron a 24.1% de 20.0%.

La **utilidad de operación** aumentó 27% a US\$19.2 millones y el margen de operación aumentó 360 puntos base a 18.7% de 15.1%.

**El UAFIRDA** aumentó 26% a US\$21.7 millones de US\$17.3 millones en el 4T24 y el margen UAFIRDA se expandió 400 puntos base a 21.2% de 17.2%.

*Nuestra división en Centroamérica sigue experimentando un gran impulso conforme enriquecemos nuestra mezcla de ventas mediante la innovación y ampliamos nuestra línea de productos en toda la región. Esperamos ampliar este desempeño en el futuro y aún más con la incorporación de un molino que nos permitirá atender la creciente demanda.*

## Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** disminuyó a US\$16.5 millones de US\$22.0 millones, principalmente debido a los mayores costos en las operaciones de tortillas mexicanas en el 4T25 en comparación con el 4T24.

## LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del cuarto trimestre se llevará a cabo el jueves, 19 de febrero de 2026 a las 11:30 am tiempo del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407-0784, internacional +1 (201) 689-8560.

## PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía. Los resultados de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten a dólares usando el tipo de cambio promedio del periodo. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por

Subsidiaria” de este reporte, las cifras de GIMSA fueron convertidas a dólares usando conversión simple al tipo de cambio de Ps. 17.9667/dólar al 31 de diciembre de 2025. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

## ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 25,000 empleados y 77 plantas. En 2025, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$6,400 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar [www.gruma.com](http://www.gruma.com).

*Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los costos internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.*

---

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

## SITUACIÓN FINANCIERA

Diciembre 2025 versus Septiembre 2025

### Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** incrementaron 1% a US\$5,068.4 millones en comparación con septiembre de 2025. Este cambio se debió principalmente a un aumento del 4% en inventarios y un incremento del 2% en Propiedades, Planta y Equipo.

Los **pasivos totales** disminuyeron 1% a US\$2,831.2 millones, como resultado de una disminución en las cuentas por pagar.

El **capital contable mayoritario** incrementó 3% a US\$2,234.4 millones.

## Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA incrementó 2% o US\$36 millones a US\$1,843 millones en relación con el fortalecimiento del peso frente al dólar estadounidense en relación a finales de septiembre. El múltiplo de Deuda Neta / UAFIRDA subió a 1.3x. Aproximadamente 67% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares.

### Deuda

(millones de dólares)

Var vs Dic'24				Var vs Sep'25		
Dic'25	Dic'24	(\$)	(%)	Sep'25	(\$)	(%)
1,843	1,667	176	11%	1,807	36	2%

### Perfil de Vencimientos de Deuda<sup>(1)</sup>

(millones de dólares)

	Tasa	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032+	Total
Bono 2034	Fija 5.39%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Scotiabank 2024	SOFR + 1.10%		25.0						25.0
RCF BBVA 2022	SOFR + 0.75%		140.0						140.0
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%			111.3					111.3
Cebures Gruma22 (MXN \$4,500)	TIE + 0.29%			250.5					250.5
Otros:									
MXN	7.58%	111.3							111.3
EUR	3.04%	15.6							15.7
<b>TOTAL</b>	<b>6.06%</b>	<b>126.9</b>	<b>415.5</b>	<b>111.3</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>800.0</b>	<b>1,453.8</b>

<sup>(1)</sup> Los US\$389 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

## INVERSIONES

Las inversiones de capital de GRUMA fueron de US\$74 millones en el 4T25 y US\$225 millones para todo el año 2025, destinándose principalmente a los siguientes proyectos durante el trimestre: (1) Adiciones y reemplazo de equipos operativos en Estados Unidos; (2) actualizaciones y mantenimiento general en toda la empresa, particularmente en GIMSA; y (3) expansiones de capacidad en Europa.

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	Trimestre			Acumulado		
	4T25	4T24	VAR (%)	2025	2024	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)						
Ventas Netas	1,589.8	1,555.3	2	6,374.6	6,486.9	(2)
Costo de Ventas	987.1	944.5	5	3,882.0	3,988.3	(3)
Utilidad Bruta	602.7	610.8	(1)	2,492.7	2,498.6	(0)
Margen Bruto (%)	37.9%	39.3%	(140) pb	39.1%	38.5%	60 pb
Gasto de Administración y Ventas	391.4	375.5	4	1,620.0	1,611.1	1
Otros Gastos (Ingresos), Neto	(1.4)	5.9	(124)	(17.5)	(2.7)	(541)
Utilidad de Operación	212.7	229.5	(7)	890.2	890.2	(0)
Margen Operativo (%)	13.4%	14.8%	(140) pb	14.0%	13.7%	30 pb
Costo de Financiamiento, Neto	35.6	0.9	3,678	126.6	78.3	62
Gastos Financieros	33.5	33.1	1	134.2	133.2	1
Productos Financieros	(3.4)	(10.8)	68	(13.1)	(24.8)	47
Resultado en Instrumentos Financieros Derivados	(0.1)	0.0	0	(0.1)	0.0	0
Fluctuación Cambiaria	5.7	(21.0)	127	6.7	(29.4)	123
Resultado por posición monetaria	(0.0)	(0.3)		(1.1)	(0.7)	
Impuestos a la Utilidad	50.5	72.9	(31)	244.7	279.9	(13)
Resultado Neto	126.6	155.6	(19)	518.9	532.1	(2)
Resultado Neto Mayoritario	126.6	155.4	(18)	519.3	531.9	(2)
Resultado por Acción <sup>1</sup>	0.37	0.43	(15)	1.51	1.48	2
Depreciación y Amortización	76.9	73.3		279.3	249.7	
UAFIRDA <sup>2</sup>	277.7	292.4	(5)	1,136.0	1,131.1	0
UAFIRDA / Ventas (%)	17.5%	18.8%	(130) pb	17.8%	17.4%	40 pb
Inversiones	74	69	8	225	233	(4)

## Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias

Resumen de Estado de Balance (USD millones)	Dic-25	Dic-24	VAR (%)	Sep-25	VAR (%)
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	411	340	21	456	(10)
Clientes	550	515	7	562	(2)
Otras cuentas y documentos por cobrar	210	153	37	207	1
Inventarios	1,120	989	13	1,081	4
Activo Circulante	2,338	2,041	15	2,340	(0)
Propiedad, Planta y Equipo	2,391	2,184	9	2,344	2
<b>Activo Totales</b>	<b>5,068</b>	<b>4,497</b>	<b>13</b>	<b>5,018</b>	<b>1</b>
Deuda a Corto Plazo	186	73	155	147	27
Pasivo Circulante	898	749	20	898	0
Deuda a largo Plazo	1,652	1,589	4	1,655	(0)
<b>Pasivo Total</b>	<b>2,831</b>	<b>2,543</b>	<b>11</b>	<b>2,846</b>	<b>(1)</b>
Capital Contable Mayoritario	2,234	1,952	14	2,169	3
<b>Capital Contable Total</b>	<b>2,237</b>	<b>1,955</b>	<b>14</b>	<b>2,172</b>	<b>3</b>
Activo Circulante / Pasivo Circulante	2.60	2.72		2.61	
Pasivo Total / Capital Contable Total	1.27	1.30		1.31	
Deuda Neta/ UAFIRDA <sup>2</sup>	1.26	1.17		1.17	
UAFIRDA /Gastos Financieros <sup>3</sup>	8.46	8.49		8.60	
Valor Contable por Acción <sup>1</sup>	6.48	5.41		6.22	

<sup>1</sup> En base a 344'551,885 acciones para diciembre 2025, 360'512,428 acciones para diciembre 2024 y 348'882,998 acciones para septiembre 2025.

<sup>2</sup> UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +/- gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

<sup>3</sup> Últimos doce meses.

Información por Subsidiaria <sup>1</sup>		Trimestre						Acumulado							
		Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		4T25	%	4T24	%	VAR (\$)	VAR (%)	2025	%	2024	%	VAR (\$)	VAR (%)
<b>GRUMA ESTADOS UNIDOS</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>372</b>		388		(16)		(4)		<b>1,535</b>		1,576		(40)	(3)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	<b>818.1</b>	100.0	863.1	100.0	(45)		(5)		<b>3,447.5</b>	100.0	3,605.1	100.0	(158)	(4)
	Costo de Venta	<b>468.5</b>	57.5	493.8	57.2	(25)		(5)		<b>1,933.1</b>	56.1	2,057.2	57.1	(124)	(6)
	Utilidad Bruta	<b>349.6</b>	42.7	369.3	42.8	(20)		(5)		<b>1,514.4</b>	43.9	1,547.9	42.9	(33)	(2)
	Gastos de Venta y Adm.	<b>227.4</b>	27.8	231.7	26.8	(4)		(2)		<b>959.6</b>	27.8	965.9	26.8	(6)	(1)
	Utilidad de Operación	<b>125.0</b>	15.3	138.1	16.0	(13)		(9)		<b>568.2</b>	16.5	588.8	16.8	(21)	(3)
	UAFIRDA	<b>169.1</b>	20.3	182.2	21.1	(13)		(7)		<b>740.1</b>	21.5	744.3	20.6	(4)	(1)
<b>GIMSA</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>554</b>		554		(0)		(0)		<b>2,127</b>		2,140		(13)	(1)
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	<b>475.9</b>	100.0	479.0	100.0	(3)		(1)		<b>1,842.1</b>	100.0	1,857.3	100.0	(15)	(1)
	Costo de Venta	<b>353.0</b>	74.2	328.8	68.6	24		7		<b>1,343.1</b>	72.9	1,344.2	72.4	[1]	(0)
	Utilidad Bruta	<b>122.9</b>	25.8	150.2	31.4	(27)		(18)		<b>499.0</b>	27.1	513.0	27.6	(14)	(3)
	Gastos de Venta y Adm.	<b>83.9</b>	17.6	105.3	22.0	(21)		(20)		<b>357.1</b>	19.4	354.8	19.1	2	1
	Utilidad de Operación	<b>37.2</b>	7.8	41.3	8.6	(4)		(10)		<b>144.9</b>	7.9	157.4	8.5	(13)	(8)
	UAFIRDA	<b>51.2</b>	10.8	54.6	11.4	(3)		(6)		<b>197.7</b>	10.7	207.4	11.2	(10)	(5)
<b>GRUMA EUROPA</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>108</b>		106		1		1		<b>426</b>		418		8	2
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	<b>125.6</b>	100.0	110.7	100.0	15		14		<b>511.3</b>	100.0	452.2	100.0	59	13
	Costo de Venta	<b>91.0</b>	72.5	80.2	72.5	11		13		<b>358.4</b>	70.1	315.8	69.8	43	14
	Utilidad Bruta	<b>34.6</b>	27.5	30.4	27.5	4		14		<b>152.9</b>	29.9	136.4	30.2	16	12
	Gastos de Venta y Adm.	<b>27.8</b>	22.1	22.6	20.4	5		23		<b>108.8</b>	21.3	97.3	21.5	12	12
	Utilidad de Operación	<b>7.2</b>	5.7	7.2	6.5	(0)		(1)		<b>44.4</b>	8.7	38.2	8.5	6	16
	UAFIRDA	<b>11.4</b>	9.1	11.0	10.0	0		3		<b>60.6</b>	11.9	52.6	11.6	8	15
<b>GRUMA ASIA Y OCEANÍA</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>27</b>		26		1		3		<b>104</b>		100		5	5
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	<b>74.2</b>	100.0	68.5	100.0	6		8		<b>281.4</b>	100.0	267.4	100.0	14	5
	Costo de Venta	<b>50.4</b>	67.9	47.6	69.5	3		6		<b>193.4</b>	68.7	182.9	68.4	10	6
	Utilidad Bruta	<b>23.8</b>	32.1	20.9	30.5	3		14		<b>88.1</b>	31.3	84.5	31.6	4	4
	Gastos de Venta y Adm.	<b>16.2</b>	21.8	15.3	22.4	1		5		<b>62.1</b>	22.1	59.3	22.2	3	5
	Utilidad de Operación	<b>7.7</b>	10.3	5.6	8.2	2		37		<b>25.9</b>	9.2	25.2	9.4	1	3
	UAFIRDA	<b>10.6</b>	14.3	8.3	12.1	2		28		<b>37.8</b>	13.4	36.0	13.5	2	5
<b>GRUMA CENTROAMÉRICA</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>64</b>		61		3		5		<b>247</b>		240		7	3
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	<b>102.4</b>	100.0	100.5	100.0	2		2		<b>397.0</b>	100.0	393.4	100.0	4	1
	Costo de Venta	<b>57.8</b>	56.5	64.2	63.9	(6)		(10)		<b>230.2</b>	58.0	241.0	61.3	(11)	(4)
	Utilidad Bruta	<b>44.6</b>	45.5	36.3	36.1	8		23		<b>166.8</b>	42.0	152.4	38.7	14	9
	Gastos de Venta y Adm.	<b>24.7</b>	24.1	20.1	20.0	5		23		<b>99.3</b>	25.0	93.8	28.9	5	6
	Utilidad de Operación	<b>19.2</b>	18.7	15.1	15.1	4		27		<b>67.2</b>	16.9	58.2	14.8	9	16
	UAFIRDA	<b>21.7</b>	21.2	17.3	17.2	4		26		<b>76.2</b>	19.2	66.3	16.9	10	15
<b>OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>(29)</b>		(38)		9		24		<b>(103)</b>		(135)		32	24
	Ventas Netas	<b>(6.5)</b>	100.0	(66.5)	100.0	60		90		<b>(104.7)</b>	100.0	(88.4)	100.0	(16)	(18)
	Costo de Venta	<b>(33.7)</b>	518.5	(70.1)	105.4	36		52		<b>(176.2)</b>	168.3	(152.8)	172.9	(23)	(15)
	Utilidad Bruta	<b>27.1</b>	(416.9)	3.6	(54.5)	24		653		<b>71.5</b>	(68.3)	64.4	(72.9)	7	11
	Gastos de Venta y Adm.	<b>11.5</b>	(176.9)	(19.4)	29.2	31		159		<b>33.0</b>	(31.5)	40.0	(45.2)	[7]	{18}
	Utilidad de Operación	<b>16.5</b>	(253.8)	22.0	(35.1)	(6)		(25)		<b>39.6</b>	(37.8)	22.4	(25.3)	17	77
	UAFIRDA	<b>13.6</b>	(209.2)	18.9	(28.4)	(5)		(28)		<b>23.5</b>	(22.4)	24.4	(27.6)	[1]	(4)
<b>CONSOLIDADO</b>	Volumen de Ventas <sup>2</sup>	<b>1,096</b>		1,097		(2)		(0)		<b>4,337</b>		4,338		(1)	(0)
	Ventas Netas	<b>1,589.8</b>	100.0	1,555.3	100.0	34		2		<b>6,374.6</b>	100.0	6,486.9	100.0	(112)	(2)
	Costo de Venta	<b>987.1</b>	62.1	944.5	60.7	43		5		<b>3,882.0</b>	60.9	3,988.3	61.5	(106)	(3)
	Utilidad Bruta	<b>602.7</b>	37.9	610.8	39.3	(8)		(1)		<b>2,492.7</b>	39.1	2,498.6	38.5	(6)	(0)
	Gastos de Venta y Adm.	<b>391.4</b>	24.6	375.5	24.1	16		4		<b>1,620.0</b>	25.4	1,611.1	24.8	9	1
	Otros Gtos. (Ing.), Neto	<b>(1.4)</b>		5.9		(7)		(124)		<b>(17.5)</b>		(2.7)		(15)	(541)
	Utilidad de Operación	<b>212.7</b>	13.4	229.5	14.8	(17)		(7)		<b>890.2</b>	14.0	890.2	13.7	(0)	(0)
	UAFIRDA	<b>277.7</b>	17.5	292.4	18.8	(15)		(5)		<b>1,136.0</b>	17.8	1,131.1	17.4	5	0

<sup>1</sup> Para mayor información ver "Procedimientos Contables".<sup>2</sup> Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

## Control interno [bloque de texto]

**Procedimientos y Controles de Revelación.**

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF contables emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF contables y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

---

**Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]**

---

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

---

## [110000] Información general sobre estados financieros

<b>Clave de cotización:</b>	GRUMA
<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2025-01-01 al 2025-12-31
<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>	2025-12-31
<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	GRUMA, S.A.B. de C.V.
<b>Descripción de la moneda de presentación :</b>	USD
<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	MILES DE DOLARES
<b>Consolidado:</b>	Si
<b>Número De Trimestre:</b>	4
<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros  
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

*DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BANCO BRADESCO, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, HSBC, ITAÚ BBA, JEFFERIES, J.P. MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, SIGNUM RESEARCH, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.*

---

## [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	411,225,000	340,335,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	722,994,000	669,779,000
Impuestos por recuperar	64,604,000	29,577,000
Otros activos financieros	19,104,000	12,222,000
Inventarios	1,119,616,000	988,832,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,337,543,000	2,040,745,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	2,337,543,000	2,040,745,000
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	7,830,000	7,498,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	9,722,000	9,464,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	2,048,773,000	1,867,099,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	342,494,000	316,736,000
Crédito mercantil	204,206,000	161,604,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	17,517,000	18,719,000
Activos por impuestos diferidos	90,418,000	64,766,000
Otros activos no financieros no circulantes	9,894,000	10,486,000
Total de activos no circulantes	2,730,854,000	2,456,372,000
Total de activos	5,068,397,000	4,497,117,000
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	628,830,000	611,646,000
Impuestos por pagar a corto plazo	49,828,000	30,674,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	137,351,000	18,028,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	59,061,000	63,602,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	22,924,000	25,474,000
Total provisiones circulantes	22,924,000	25,474,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	897,994,000	749,424,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	897,994,000	749,424,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	1,132,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,321,701,000	1,290,671,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	330,376,000	298,688,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	127,002,000	92,769,000
Otras provisiones a largo plazo	47,149,000	40,822,000
Total provisiones a largo plazo	174,151,000	133,591,000
Pasivo por impuestos diferidos	106,949,000	69,110,000
Total de pasivos a Largo plazo	1,933,177,000	1,793,192,000
Total pasivos	2,831,171,000	2,542,616,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	354,218,000	364,562,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	2,223,167,000	2,091,213,000
Otros resultados integrales acumulados	(342,974,000)	(504,108,000)
Total de la participación controladora	2,234,411,000	1,951,667,000
Participación no controladora	2,815,000	2,834,000
Total de capital contable	2,237,226,000	1,954,501,000
Total de capital contable y pasivos	5,068,397,000	4,497,117,000

## [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31	Trimestre Año Actual 2025-10-01 - 2025-12-31	Trimestre Año Anterior 2024-10-01 - 2024-12-31
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>				
Ingresos	6,374,623,000	6,486,942,000	1,589,766,000	1,555,306,000
Costo de ventas	3,881,970,000	3,988,325,000	987,069,000	944,480,000
Utilidad bruta	2,492,653,000	2,498,617,000	602,697,000	610,826,000
Gastos de venta	1,311,969,000	1,292,659,000	317,228,000	304,340,000
Gastos de administración	308,064,000	318,473,000	74,172,000	71,158,000
Otros ingresos	17,539,000	2,737,000	1,388,000	0
Otros gastos	0	0	0	5,876,000
Utilidad (pérdida) de operación	890,159,000	890,222,000	212,685,000	229,452,000
Ingresos financieros	14,341,000	54,869,000	3,585,000	32,128,000
Gastos financieros	140,917,000	133,152,000	39,174,000	33,070,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	763,583,000	811,939,000	177,096,000	228,510,000
Impuestos a la utilidad	244,679,000	279,890,000	50,480,000	72,948,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	518,904,000	532,049,000	126,616,000	155,562,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	518,904,000	532,049,000	126,616,000	155,562,000
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	519,275,000	531,889,000	126,625,000	155,367,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(371,000)	160,000	(9,000)	195,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
<b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad por acción [partidas]</b>				
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.47	1.46	0.36	0.43
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.47	1.46	0.36	0.43
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.47	1.46	0.36	0.43
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.47	1.46	0.36	0.43

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31	Trimestre Año Actual 2025-10-01 - 2025-12-31	Trimestre Año Anterior 2024-10-01 - 2024-12-31
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) neta	518,904,000	532,049,000	126,616,000	155,562,000
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>				
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(12,739,000)	(9,750,000)	(12,739,000)	(9,750,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(12,739,000)	(9,750,000)	(12,739,000)	(9,750,000)
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	86,950,000	(31,501,000)	21,337,000	(60,937,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	86,950,000	(31,501,000)	21,337,000	(60,937,000)
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(8,229,000)	3,835,000	(10,237,000)	(14,655,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(8,229,000)	3,835,000	(10,237,000)	(14,655,000)
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	82,483,000	(141,486,000)	15,608,000	(28,617,000)
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	82,483,000	(141,486,000)	15,608,000	(28,617,000)
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31	Trimestre Año Actual 2025-10-01 - 2025-12-31	Trimestre Año Anterior 2024-10-01 - 2024-12-31
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	161,204,000	(169,152,000)	26,708,000	(104,209,000)
Total otro resultado integral	148,465,000	(178,902,000)	13,969,000	(113,959,000)
Resultado integral total	667,369,000	353,147,000	140,585,000	41,603,000
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	667,388,000	353,154,000	140,589,000	41,604,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(19,000)	(7,000)	(4,000)	(1,000)

## [520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	518,904,000	532,049,000
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	244,679,000	279,890,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	245,685,000	240,862,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	156,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	6,692,000	(29,397,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	(88,000)	(458,000)
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(1,708,000)	(1,749,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(34,008,000)	(96,148,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(9,663,000)	19,107,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(6,755,000)	3,563,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(12,608,000)	(25,919,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(3,846,000)	88,588,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	428,536,000	478,339,000
<b>Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones</b>	947,440,000	1,010,388,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(117,270,000)	(123,250,000)
+ Intereses recibidos	(11,377,000)	(16,972,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	274,083,000	241,554,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
<b>Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>	779,250,000	875,112,000
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	33,769,000	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	13,069,000	15,238,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	224,965,000	233,495,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	105,000	181,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2025-01-01 - 2025-12- 31	2024-01-01 - 2024-12- 31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	11,385,000	16,972,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(3,618,000)	3,303,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(238,003,000)	(198,163,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	279,501,000	152,201,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	1,372,505,000	1,563,626,000
- Reembolsos de préstamos	1,289,061,000	1,719,431,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	90,475,000	85,920,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	99,152,000	105,046,000
- Intereses pagados	117,204,000	102,900,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	142,000	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(502,746,000)	(601,872,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	38,501,000	75,077,000
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	32,389,000	(84,788,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	70,890,000	(9,711,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	340,335,000	350,046,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	411,225,000	340,335,000

## [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	364,562,000	0	0	2,091,213,000	0	(511,365,000)	7,257,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	364,562,000	0	0	2,091,213,000	0	(511,365,000)	7,257,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	519,275,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(13,021,000)	0	169,363,000	(8,229,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	506,254,000	0	169,363,000	(8,229,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	104,795,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(10,344,000)	0	0	(269,505,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(10,344,000)	0	0	131,954,000	0	169,363,000	(8,229,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	354,218,000	0	0	2,223,167,000	0	(342,002,000)	(972,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Componentes del capital contable [eje]</b>									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(504,108,000)	1,951,667,000	2,834,000	1,954,501,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(504,108,000)	1,951,667,000	2,834,000	1,954,501,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	519,275,000	(371,000)	518,904,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	161,134,000	148,113,000	352,000	148,465,000	
Resultado integral total	0	0	0	0	161,134,000	667,388,000	(19,000)	667,369,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	104,795,000	0	104,795,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(279,849,000)	0	(279,849,000)	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	161,134,000	282,744,000	(19,000)	282,725,000	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(342,974,000)	2,234,411,000	2,815,000	2,237,226,000	

## [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	370,437,000	0	0	1,817,207,000	0	(333,723,000)	(13,484,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	370,437,000	0	0	1,817,207,000	0	(333,723,000)	(13,484,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	531,889,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(4,928,000)	0	(177,642,000)	3,835,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	526,961,000	0	(177,642,000)	3,835,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	107,163,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	16,906,000	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(5,875,000)	0	0	(145,792,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(5,875,000)	0	0	274,006,000	0	(177,642,000)	20,741,000	0	0
Capital contable al final del periodo	364,562,000	0	0	2,091,213,000	0	(511,365,000)	7,257,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Componentes del capital contable [eje]</b>									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(347,207,000)	1,840,437,000	2,841,000	1,843,278,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(347,207,000)	1,840,437,000	2,841,000	1,843,278,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	531,889,000	160,000	532,049,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(173,807,000)	(178,735,000)	(167,000)	(178,902,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(173,807,000)	353,154,000	(7,000)	353,147,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	107,163,000	0	107,163,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	16,906,000	16,906,000	0	16,906,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	(151,667,000)	0	(151,667,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(156,901,000)	111,230,000	(7,000)	111,223,000	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(504,108,000)	1,951,667,000	2,834,000	1,954,501,000	

## [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	354,218,000	364,562,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	9,154	8,990
Numero de obreros	16,059	16,090
Numero de acciones en circulación	344,551,885	360,512,428
Numero de acciones recompradas	11,835,588	4,881,847
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

## [700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31	Trimestre Año Actual 2025-10-01 - 2025-12-31	Trimestre Año Anterior 2024-10-01 - 2024-12-31
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>				
Depreciación y amortización operativa	[1] 245,841,000	240,862,000	[2] 65,037,000	62,943,000

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

Concepto	Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31
<b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b>		
Ingresos	6,374,623,000	6,486,942,000
Utilidad (pérdida) de operación	890,159,000	890,222,000
Utilidad (pérdida) neta	518,904,000	532,049,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	519,275,000	531,889,000
Depreciación y amortización operativa	<sup>(1)</sup> 245,841,000	240,862,000

## [800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]						Moneda extranjera [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Moneda nacional [miembro]						Intervalo de tiempo [eje]						Moneda extranjera [miembro]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
<b>Bancarios [sinopsis]</b>																							
Comercio exterior (bancarios)																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Con garantía (bancarios)																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Banca comercial																							
1. BBVA EUR 45MM	SI	2019-10-16	2026-10-16	Fijo 0.950%													10,592,000						
2. RCF SCOTIABANK 2024	NO	2024-04-24	2027-09-27	VAR SOFR 1M + 1.10%														25,029,000					
3. RCF BBVA 2022	NO	2025-07-28	2027-07-28	VAR SOFR 3M + 0.75%														138,939,000					
4. INBURSA	NO	2025-09-11	2026-01-08	8.07%		30,612,000																	
5. BBVA	NO	2025-12-18	2026-01-15	8.07%		22,263,000																	
6. INBURSA	NO	2025-12-18	2026-01-15	8.07%		30,612,000																	
7. INBURSA	NO	2025-12-23	2026-01-22	8.03%		27,829,000																	
8. REVOLVENTE BNP	SI	2025-12-04	2026-12-04	7.5%													5,000,000						
<b>TOTAL</b>					0	111,316,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	15,592,000	163,968,000	0	0	0	0		
Otros bancarios																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total bancarios																							
<b>TOTAL</b>					0	111,316,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	15,592,000	163,968,000	0	0	0	0		
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																							
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																							
1. BONO 10Y2034	SI	2024-12-09	2034-12-04	Fijo 5.39%																	497,827,000		
2. BONO 30Y2054	SI	2024-12-09	2054-12-04	Fijo 5.761%																	298,605,000		
3. CEBURE GRUMA21	NO	2021-05-21	2028-05-12	Fijo 7.00%							111,106,000												
4. CEBURE GRUMA22	NO	2022-10-13	2027-10-07	VAR. TIIE + 0.29%		250,195,000															796,432,000		
<b>TOTAL</b>					0	0	250,195,000	111,106,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	796,432,000			
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			
Colocaciones privadas (quirografarios)																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			
Colocaciones privadas (con garantía)																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																							
<b>TOTAL</b>					0	0	250,195,000	111,106,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	796,432,000			
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																							
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																							
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0			

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]					
<b>Proveedores [sinopsis]</b>																
<b>Proveedores</b>																
VARIOS	NO	2025-12-31	2026-12-31		0	131,542,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXT	NO	2025-12-31	2026-12-31		0	0	0	0	0	0	0	139,402,000	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	131,542,000	0	0	0	0	0	139,402,000	0	0	0	0
<b>Total proveedores</b>																
<b>TOTAL</b>					0	131,542,000	0	0	0	0	0	139,402,000	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b>																
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	5,918,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	5,918,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																
<b>TOTAL</b>					0	5,918,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total de créditos</b>																
<b>TOTAL</b>					0	248,776,000	250,195,000	111,106,000	0	0	0	154,994,000	163,968,000	0	0	796,432,000

## [800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

### Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

**Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:**

17.9667 pesos por 1 dólar americano  
 501.42 colones costarricenses por 1 dólar americano  
 1.4936 dólar australiano por 1 dólar americano  
 7.0794 yuan chino por 1 dólar americano  
 0.7425 libra esterlina por 1 dólar americano  
 0.7917 franco suizo por 1 dólar americano  
 0.8512 euro por 1 dólar americano  
 4.0483 ringgits por 1 dólar americano  
 42.3878 grivnas ucranianas por 1 dólar americano  
 78.2267 rublos rusos por 1 dólar americano  
 42.8623 liras turcas por 1 dólar americano  
 1.2846 dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	141,731,000	2,546,438,000	7,151,000	128,480,000	2,674,918,000
Activo monetario no circulante	2,260,000	40,605,000	0	0	40,605,000
Total activo monetario	143,991,000	2,587,043,000	7,151,000	128,480,000	2,715,523,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	34,600,000	621,639,000	387,000	6,946,000	628,585,000
Pasivo monetario no circulante	994,850,000	17,874,171,000	0	0	17,874,171,000
Total pasivo monetario	1,029,450,000	18,495,810,000	387,000	6,946,000	18,502,756,000
Monetario activo (pasivo) neto	(885,459,000)	(15,908,767,000)	6,764,000	121,534,000	(15,787,233,000)

## [800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
<b>MASECA, MISSION</b>				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	1,745,111,000	0	0	1,745,111,000
<b>MASECA, MISSION, GUERRERO</b>				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	4,629,512,000	4,629,512,000
<b>TOTAL</b>	<b>1,745,111,000</b>	<b>0</b>	<b>4,629,512,000</b>	<b>6,374,623,000</b>

## [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

**Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]**

### 1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

### 2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competitadoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

### 3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

### 4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

Al 31 de diciembre de 2025, Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por \$641 miles de dólares.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

---

### **Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]**

---

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. La valuación del instrumento incluye un ajuste por el riesgo de crédito de la Compañía o la contraparte, según corresponda. Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, aceite de soya, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la inefectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 31 de diciembre de 2025, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

---

### **Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]**

---

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

---

### **Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]**

---

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y

competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía contrata *forwards* y/o opciones de tipo de cambio con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano que impacta el precio de las compras de maíz de las operaciones en México. En ocasiones la Compañía también utiliza forwards para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

La Compañía define sus estrategias de cobertura con base a los planes de compra que pronostican volúmenes, precios, y fechas de las compras de sus principales insumos. Los planes de compra son preparados por el área de Abastecimientos de cada división y son autorizados por el Comité Ejecutivo.

Es posible que con el tiempo cambie la expectativa de compra de los insumos contra el plan de compra originalmente autorizado. En ese caso, se revisa la estrategia de cobertura contra la nueva exposición esperada, y de ser necesario se modifican las coberturas contratadas con la autorización del Comité Central de Riesgos. En estos casos se vuelve a evaluar la efectividad de la cobertura y en caso de que se determine parte o la totalidad de la cobertura como inefectiva, el resultado sería aplicado a resultados.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

Las posiciones abiertas de instrumentos financieros derivados al 31 de diciembre son:

	2025	
	Monto Nocional	Valor Razonable (Miles de dólares)
<b>Activos circulantes:</b>		
Futuros de maíz (b) (*)	835,000 Bushels	\$ 81
Futuros de trigo (a)	6,500,000 Bushels	1,122
Opciones de maíz (a)	5,900,000 Bushels	303
Swaps de maíz (a)	10,620,000 Bushels	433
Total activos circulantes de instrumentos financieros derivados		\$ 1,939
<b>Pasivos circulantes:</b>		
Futuros de trigo (a) (c)	1,710,000 Bushels	\$ 421
Futuros de maíz (b) (c) (*)	150,000 Bushels	6
Futuros de gas natural (a) (c)	1,740,000 Mmbtu	214
Swaps de gas natural (a)	2,620,000 Mmbtu	1,107
Swaps de diesel (a)	5,254,000 Galones	314
Forwards de tipo de cambio (a)	104,900 Miles USD	3,104
Subtotal		\$ 5,166
Llamadas de margen (c)		(641)
Total pasivos circulantes de instrumentos financieros derivados		\$ 4,525
Total pasivo neto de instrumentos financieros derivados		\$ (2,586)

(a) Cobertura de flujo de efectivo: Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

(b) Cobertura de valor razonable: Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

(c) Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El monto por \$641 miles de dólares representan solo aquellas llamadas de margen requeridas a la Compañía que se compensan para efectos de los estados financieros.

(\*) Corresponden a posiciones cortas.

El impacto en los resultados del trimestre es de (\$896) miles de dólares por valuación y \$3,423 miles de dólares por operaciones terminadas.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

**GRUMA S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS**  
**OPERACIONES TERMINADAS DE INSTRUMENTOS**  
**FINANCIEROS DERIVADOS DE MAÍZ, TRIGO, GAS NATURAL Y**  
**COMBUSTIBLES**  
**DEL 1 DE OCTUBRE AL 31 DE DICIEMBRE DE 2025**  
(miles de dólares)



**OPERACIONES  
TERMINADAS**

<b>Forwards de Tipo de Cambio</b>	3,500
<b>Swaps Diesel</b>	(65)
<b>Futuros de Maíz</b>	703
<b>Swaps de Maíz</b>	536
<b>Futuros de Trigo</b>	(3,377)
<b>Swaps Gas Natural</b>	(160)
<b>Futuros Gas Natural</b>	(177)
<b>Futuros Aceite de Soya</b>	1,138
<b>TOTAL GANANCIA</b>	<b>2,099</b>
<b>RECONOCIDO EN RESULTADO INTEGRAL</b>	<b>(8,595)</b>
<b>RECONOCIDO EN RESULTADOS</b>	<b>3,423</b>
<b>RECONOCIDO EN INVENTARIOS</b>	<b>7,271</b>

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 31 de diciembre de 2025 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por \$641 miles de dólares.

Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

**Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]**

**Información Cuantitativa**

**A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.**

**Resumen de Instrumentos Financieros Derivados**

**Al 31 de diciembre de 2025**

**Cifras en miles de dólares**

**Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo, Aceite de Soya y Combustibles:**

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Noctonal			22. Valor del Activo Subyacente (USD)		Valor Razonable (miles de USD)		24. Vencimiento (miles de USD)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de)	23. Posición Corta / Larga	
		4to. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025		4to. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	4to. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	2026	2027			
Futuros maíz	Cobertura	985,000	Bushels	520,000	Bushels	4,532.5	4,302.6	75	972	75	-	6	Corta
Futuros maíz	Cobertura	-	Bushels	5,070,000	Bushels		4,302.6	-	(1,168)	-	-	-	Larga
Futuros trigo	Cobertura	8,210,000	Bushels	4,360,000	Bushels	5,606.3	5,779.5	701	(3,788)	701	-	421	Larga
Futuros Aceite soya	Cobertura	-	Libras	480,000	Libras	0,412.3	-	1,207	-	-	-	-	Larga
Swap maíz	Cobertura	10,620,000	Bushels	13,650,000	Bushels	4,429.2	4,255.6	433	(570)	433	-	-	Larga
Opción maíz	Cobertura	5,900,000	Bushels	8,260,000	Bushels	-	-	303	813	303	-	-	Larga
Swap diésel	Cobertura	5,254,000	Gallons	6,464,000	Gallons	3,563.4	3,678.3	(314)	270	(314)	-	-	Larga
Swap gas	Cobertura	2,620,000	Mmbtu	3,760,000	Mmbtu	3,064.5	3,063.4	(1,107)	(247)	(1,107)	-	-	Larga
Futuros gas	Cobertura	1,740,000	Mmbtu	2,330,000	Mmbtu	3,623.6	3,788.5	(214)	(372)	(214)	-	214	Larga
									(123)	(2,883)	(123)	-	641

**Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:**

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Noctonal (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de USD)		24. Vencimientos por Año (Miles de USD)		25. Colateral/ líneas de Crédito/ Garantías (Miles de USD)	23. Posición Corta / Larga
				4to. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	4to. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	4to. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	2026	2027		
Forwards	Venta	Cobertura	U.SD-MXN	25,800		20,935.3	-	3,465	-	-	-	-	Corta
Forwards	Compra	Cobertura	U.SD-MXN	28,500	28,500	18,796.1	(909)	(108)	(909)	-	-	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	U.SD-MXN	25,500	25,500	18,629.0	(709)	2	(709)	-	-	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	U.SD-MXN	16,000	28,800	18,579.5	18,547.3	(503)	(111)	(503)	-	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	U.SD-MXN	34,900	34,900	18,635.4	18,635.4	(963)	9	(963)	-	-	Larga
				104,900	143,500				(3,104)	3,257	(3,104)	-	

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Al 31 de diciembre de 2025, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.

b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competitadoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

Al 31 de diciembre de 2025, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

## [800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	408,484,000	332,540,000
Total efectivo	408,484,000	332,540,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	2,741,000	7,795,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	2,741,000	7,795,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	411,225,000	340,335,000
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Clientes	549,593,000	515,004,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	46,827,000	43,360,000
Total anticipos circulantes	46,827,000	43,360,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	120,760,000	103,759,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	120,760,000	103,759,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	5,814,000	7,656,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	722,994,000	669,779,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	859,546,000	739,560,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	859,546,000	739,560,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	12,680,000	13,610,000
Productos terminados circulantes	143,375,000	141,427,000
Piezas de repuesto circulantes	83,722,000	67,818,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	20,293,000	26,417,000
Total inventarios circulantes	1,119,616,000	988,832,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes no circulantes	7,830,000	7,498,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	7,830,000	7,498,000
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	187,694,000	169,000,000
Edificios	566,152,000	518,036,000
Total terrenos y edificios	753,846,000	687,036,000
Maquinaria	1,070,316,000	947,113,000
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	218,552,000	220,296,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	6,059,000	12,654,000
Total de propiedades, planta y equipo	2,048,773,000	1,867,099,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	3,410,000	3,216,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	11,097,000	12,454,000
Licencias y franquicias	30,000	30,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	2,980,000	3,019,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	17,517,000	18,719,000
Crédito mercantil	204,206,000	161,604,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	221,723,000	180,323,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	270,944,000	265,022,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	8,799,000	7,981,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	8,799,000	7,981,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	8,799,000	7,981,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	4,086,000	4,788,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	4,086,000	4,788,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	345,001,000	333,855,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	628,830,000	611,646,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	126,908,000	9,382,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	5,918,000	7,229,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	4,525,000	1,417,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	137,351,000	18,028,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	1,132,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	1,132,000
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	163,968,000	173,917,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	1,157,733,000	1,116,754,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	1,321,701,000	1,290,671,000
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	47,149,000	40,822,000
Otras provisiones a corto plazo	22,924,000	25,474,000
Total de otras provisiones	70,073,000	66,296,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(342,002,000)	(511,365,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(972,000)	7,257,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(342,974,000)	(504,108,000)
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	5,068,397,000	4,497,117,000
Pasivos	2,831,171,000	2,542,616,000
Activos (pasivos) netos	2,237,226,000	1,954,501,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	2,337,543,000	2,040,745,000
Pasivos circulantes	897,994,000	749,424,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,439,549,000	1,291,321,000

## [800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-12-31	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-12-31	Trimestre Año Actual 2025-10-01 - 2025-12-31	Trimestre Año Anterior 2024-10-01 - 2024-12-31
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>				
<b>Ingresos [sinopsis]</b>				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	6,374,623,000	6,486,942,000	1,589,766,000	1,555,306,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	6,374,623,000	6,486,942,000	1,589,766,000	1,555,306,000
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses ganados	13,145,000	24,811,000	3,427,000	10,781,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	29,397,000	0	21,031,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	142,000	0	124,000	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	<sup>[3]</sup> 1,054,000	<sup>[4]</sup> 661,000	34,000	316,000
Total de ingresos financieros	14,341,000	54,869,000	3,585,000	32,128,000
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses devengados a cargo	117,270,000	123,251,000	28,325,000	30,189,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	6,692,000	0	5,670,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	16,955,000	9,901,000	5,179,000	2,881,000
Total de gastos financieros	140,917,000	133,152,000	39,174,000	33,070,000
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>				
Impuesto causado	223,637,000	247,043,000	60,812,000	71,455,000
Impuesto diferido	21,042,000	32,847,000	(10,332,000)	1,493,000
Total de Impuestos a la utilidad	244,679,000	279,890,000	50,480,000	72,948,000

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, la Compañía optó por revelar dicha información en base a la NIC 34.

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

### Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

#### Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA incrementó 2% o US\$36 millones a US\$1,843 millones en relación con el fortalecimiento del peso frente al dólar estadounidense en relación a finales de septiembre. El múltiplo de Deuda Neta / UAFIRDA subió a 1.3x. Aproximadamente 67% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares.

#### Deuda

(millones de dólares)

Var vs Dic'24				Var vs Sep'25			
Dic'25	Dic'24	(\$)	(%)	Sep'25	(\$)	(%)	
1,843	1,667	176	11%	1,807	36	2%	

#### Perfil de Vencimientos de Deuda<sup>(1)</sup>

(millones de dólares)

	Tasa	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032+	Total
Bono 2034	Fija 5.39%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.78%							300.0	300.0
RCF Scotiabank 2024	SOFR + 1.10%		25.0					25.0	
RCF BBVA 2022	SOFR + 0.75%		140.0					140.0	
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%			111.3				111.3	
Cebures Gruma22 (MXN \$4,500)	TIE + 0.29%		250.5					250.5	
Otros:									
MXN	7.58%	111.3						111.3	
EUR	3.04%	15.6						15.7	
<b>TOTAL</b>	<b>6.06%</b>	<b>126.9</b>	<b>415.5</b>	<b>111.3</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>0.0</b>	<b>800.0</b>	<b>1,453.8</b>

<sup>(1)</sup> Los US\$389 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

El 28 de julio de 2025, la Compañía dispuso \$140,000 miles de dólares de su línea de crédito comprometida por hasta \$150,000 miles de dólares, contratada el 28 de julio de 2022 por BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México, con un plazo de 5 años y una tasa de interés de SOFR más un margen aplicable actual de 75 puntos base. Los recursos fueron utilizados para pagar anticipadamente el crédito contratado el 31 de julio de 2023 por \$140,000 miles de dólares, otorgado por BBVA México, S.A., y Banco Mercantil del Norte, S.A. en partes iguales, con un plazo de 5 años y una tasa de interés de SOFR más una sobretasa de 130 puntos base pagadero en una sola exhibición al vencimiento.

### Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 344,551,885 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de \$354,218 miles de dólares.

Al 31 de diciembre de 2025, se tienen recompradas 11,835,588 acciones.

### Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los períodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información

intermedia (NIC 34). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 31 de diciembre de 2025.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2024 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

---

## [800600] Notas - Lista de políticas contables

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 31 de diciembre de 2025.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2024 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

### Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

### Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

#### -INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y, cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

Para los instrumentos financieros derivados que fueron contratados para cubrir ciertos riesgos y que no calificaron para la contabilidad de cobertura, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos son reconocidos inmediatamente en resultados y se incluyen en otros ingresos (gastos), neto o en el costo de financiamiento, neto, de acuerdo con la naturaleza de la partida cubierta.

Los instrumentos financieros derivados que la Compañía designa y califica como coberturas contables, se clasifican como:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura. La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

#### **a. Coberturas de valor razonable**

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

#### **b. Coberturas de flujo de efectivo**

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

Cuando se utilizan contratos de opciones para cubrir transacciones pronosticadas, la Compañía designa sólo el valor intrínseco de las opciones como instrumento de cobertura. Las ganancias o pérdidas relacionadas

con la porción efectiva del cambio en el valor intrínseco de las opciones se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. Los cambios en el valor en el tiempo de las opciones que se relacionan con la partida cubierta (valor temporal) se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. El valor intrínseco de las opciones sobre operaciones de moneda extranjera se determina con referencia al tipo de cambio spot del mercado relevante. El diferencial entre el tipo de cambio de ejercicio contratado y el tipo de cambio spot del mercado descontado se define como el valor del tiempo. Se descuenta cuando es material.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de instrumentos derivados que fueron designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconocen en la reserva de coberturas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados, dentro de otros ingresos (gastos), neto.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados. Sin embargo, cuando la transacción pronosticada reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas en resultado integral, se transfieren del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del activo no financiero o pasivo no financiero.

### c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

---

## Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

---

### -EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

## Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

### -UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

## Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

### - OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

#### a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del periodo al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actariales se cargan o acreditan al patrimonio como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

### b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

### c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

---

## Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

---

### Activos financieros

#### (i) Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden a costo amortizado.
- Aquellos que se miden posteriormente a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Los activos financieros no son reclasificados en forma posterior a su reconocimiento inicial, salvo que la Compañía cambie su modelo de negocio para su gestión, en cuyo caso todos los activos financieros

afectados serán reclasificados en el primer día del primer periodo de reporte siguiente al cambio en el modelo de negocio.

La Compañía clasifica un activo financiero a costo amortizado si se ubica en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

La Compañía clasifica un activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral, si se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo se alcanza obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

#### (ii) Reconocimiento

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

#### (iii) Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilicen a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que están directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción para los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como gastos.

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

#### (iv) Deterioro

La Compañía aplica el método simplificado, el cual requiere el reconocimiento de las pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de las cuentas por cobrar y documentos y cuentas por cobrar a largo plazo, a partir de su registro inicial.

Para medir las pérdidas crediticias esperadas, los activos se agrupan con base en características similares de riesgo y número de días transcurridos desde su registro inicial. Las tasas de deterioro crediticio se basan en los perfiles del cobro de ventas durante un periodo de 12 meses antes del 31 de diciembre de 2024, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas ocurridas en dicho periodo.

Las cuentas por cobrar y documentos por cobrar a largo plazo se cancelan cuando no existe una expectativa razonable de recuperación.

### **Compensación de instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

---

### **Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]**

#### **-INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

---

### **Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]**

Ver descripción de la política contable para activos financieros y pasivos financieros.

---

### **Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]**

#### **(i) Clasificación**

La Compañía clasifica todos sus pasivos financieros al costo amortizado, con excepción de los pasivos de instrumentos financieros derivados los cuales se miden a valor razonable con cambios en resultados.

Deudas y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

#### Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar (instrumentos financieros derivados).

##### (ii) Baja

Los pasivos financieros son eliminados del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es pagada, cancelada o ha expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero que fue extinguido o transferido a un tercero y la contraprestación pagada, incluyendo activos transferidos o pasivos asumidos que no involucran efectivo, se reconoce en el resultado del periodo.

#### Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

---

#### Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

---

##### -MONEDA EXTRANJERA

###### a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la funcional de cada entidad consolidada se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

## b. Conversión de entidades

### Conversión de entidades para subsidiarias con economías no hiperinflacionarias

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares americanos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del año.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Efectos por conversión de moneda”.

### Conversión de entidades para subsidiarias con economías hiperinflacionarias

Antes de su conversión a dólares, los estados financieros de las entidades cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por el factor de inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía presenta los efectos de hiperinflación y conversión a moneda de presentación en el patrimonio en el rubro de efectos por conversión de moneda, debido a que se considera que la combinación de ambos efectos cumple con la definición de diferencia en cambio de conformidad con la NIC 21.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de GRUMA. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Efectos por conversión de moneda” en la medida que la cobertura sea efectiva.

### c. Reconocimiento de los efectos de inflación en países con economías hiperinflacionarias

La compañía reconoce los efectos de la inflación en la información financiera de sus subsidiarias cuando operan en un país con un entorno económico hiperinflacionario.

Los principales procedimientos para aplicar los efectos de la inflación en la información financiera de la subsidiaria son los siguientes:

- Las partidas no monetarias, como propiedades, planta y equipo, activos intangibles e inventarios, que no se mantienen a valores actuales a la fecha del estado de situación financiera, así como los componentes del patrimonio, se actualizan aplicando los factores de inflación correspondientes desde su fecha de adquisición o aportación.
- Los elementos del estado de resultados se actualizan aplicando los factores de inflación, excepto por la depreciación y amortización y por el impacto en el costo de los inventarios cuando son consumidos.
- La ganancia o pérdida por posesión de partidas monetarias, se presenta en el estado de resultados y se determina aplicando el factor de inflación del periodo a la diferencia entre activos y pasivos monetarios.

### Turquía

A partir de abril de 2022, Turquía se considera una economía hiperinflacionaria debido principalmente a que la inflación acumulada en los últimos tres años superó el 100%. El deterioro de la condición económica y los controles de divisas, apoyan la conclusión de que es una economía hiperinflacionaria para propósitos contables. A partir de esa fecha, la información financiera de la subsidiaria ubicada en Turquía ha sido ajustada para reconocer los efectos acumulados de la inflación con efectos retroactivos al 1 de enero de 2022. Estos ajustes no representaron un impacto significativo en las cuentas consolidadas de la Compañía.

---

### Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

---

#### -MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

---

### Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

---

#### -DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo, activos por derecho de uso e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento después de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo) y en algunos casos se agrupan para evaluarlos a nivel de segmento operativo.

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

---

## Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

### **-IMPUUESTO A LA UTILIDAD**

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales

que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

---

## **Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]**

---

### **-ACTIVOS INTANGIBLES**

#### **a. Crédito mercantil**

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

#### **b. Activos intangibles con vida útil definida**

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

**c. Activos intangibles con vida útil indefinida**

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

**d. Investigación y desarrollo**

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

---

**Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]**

---

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

---

**Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]**

---

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

## Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

### -ARRENDAMIENTOS

Las operaciones celebradas por la Compañía, en cuyos contratos efectuados con las contrapartes, le transmita el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación, se clasifican como arrendamientos. Existe control si la Compañía obtiene los beneficios económicos por el uso del activo y tiene el derecho a dirigir y decidir sobre el uso de dicho activo durante el plazo del arrendamiento.

La Compañía aplica el modelo de contabilidad de arrendamientos, que consiste en reconocer todos los arrendamientos dentro del estado de situación financiera. Se reconocen como arrendamientos aquellos contratos celebrados por la Compañía con un periodo de vigencia mayor a 12 meses y cuyo activo subyacente tenga un valor mayor a cinco mil dólares americanos.

Para los contratos que contengan componentes de arrendamiento, así como componentes distintos de arrendamiento, la Compañía, en su carácter de arrendataria, asigna el valor de los componentes de acuerdo a lo siguiente:

- Cuando existe un precio individual observable para cada componente, se separa y asigna de acuerdo con los precios individuales relativos de los componentes, y aplica para todos los activos de esa clase.
- Cuando no existe un precio individual para algunos o todos los componentes, no se separarán los componentes y se contabilizan como un componente único de arrendamiento, y aplica para todos los activos de esa clase.

El plazo de un arrendamiento se determina con base en el periodo forzoso del contrato, además de los periodos renovables optativos acordados en dicho contrato, si la Compañía está razonablemente segura de prorrogarlo considerando factores tales como: mejoras realizadas al activo arrendado, penalizaciones por no extender el contrato, determinación de costos altos por incurrir para el reemplazo del activo arrendado, entre otros; y que la opción de extensión la pueda ejercer únicamente la Compañía.

Los pagos por arrendamiento que se incluyen en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden:

- a) Pagos por arrendamiento fijos, menos incentivos de arrendamiento por cobrar;
- b) Pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa;
- c) Importes que se prevé pagar por la empresa en virtud de garantías del valor residual;

- d) El precio de ejercer una opción de compra que como arrendatario está razonablemente seguro de ejercer; y
- e) Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

Para los arrendamientos, la Compañía reconoce, al comienzo del contrato, un pasivo por arrendamiento, descontado a la tasa de interés incremental. Posterior a la fecha de comienzo, se mide incrementando el valor del pasivo para reflejar el interés devengado y disminuyendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

La tasa incremental se determina utilizando las tasas de interés de bonos comparables para empresas con calificación crediticia similar a la de la Compañía, adicionando el factor de riesgo de crédito de la Compañía y el factor de riesgo del país en donde se ubica el activo. Lo anterior, considerando un plazo similar al del contrato de arrendamiento y con una seguridad semejante.

Para los arrendamientos de propiedades, planta y equipo que contienen términos de cuotas variables, en los cuales la renta a pagar se modifica durante el plazo del arrendamiento, los posibles aumentos futuros en los pagos de renta variables se incluyen en el pasivo por arrendamiento hasta que surtan efecto, en ese momento se reevalúa dicho pasivo y se ajusta el activo por derecho de uso.

El gasto por interés de un pasivo por arrendamiento se reconoce mensualmente aplicando a dicho saldo la tasa de interés incremental durante el plazo del contrato.

Al comienzo del contrato, el activo por derecho de uso se reconoce a su costo, el cual incluye el valor presente de los pagos acordados en dicho contrato y cualquier costo directo inicial incurrido por la Compañía, tales como restauraciones o desmantelamientos; posterior a dicha fecha, se mide disminuyendo del costo del activo la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de su valor.

La Compañía aplica el método de línea recta para la depreciación de los activos por derecho de uso, la cual inicia en la fecha de comienzo del contrato de arrendamiento.

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el periodo más corto entre la vida útil del activo y el plazo de arrendamiento. Si la Compañía tiene certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil del activo subyacente.

La Compañía reconoce en resultados los pagos por arrendamientos de corto plazo o en los que el activo subyacente sea de bajo valor, aplicando el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

En los casos de terminación parcial o total de contratos, la Compañía en su carácter de arrendataria contabilizará la nueva medición del pasivo por arrendamiento, disminuyendo el importe en libros del activo por derecho de uso para reflejar dicha terminación del arrendamiento y reconocerá en el resultado del periodo las ganancias o pérdidas relacionadas.

La Compañía aplica pruebas de deterioro a los activos por derecho de uso cuando existe indicios de que el valor registrado en libros pueda no ser recuperado.

## **Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]**

### **-INVENTARIOS**

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral dentro de patrimonio, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

## **Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]**

### **-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS**

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

---

## Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

---

### -PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Los repuestos y refacciones que la Compañía espera utilizar en un periodo mayor a un año y que son atribuibles a un equipo específico se reconocen como activo dentro de Propiedades, planta y equipo. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian de acuerdo con la vida útil del componente de la mejora o con la vida remanente del contrato de arrendamiento, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

Años

Edificios.....	25 – 50
Maquinaria y equipo.....	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de otros ingresos (gastos), neto.

---

### **Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]**

#### **-PROVISIONES**

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

---

### **Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]**

#### **-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS**

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se

estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

---

## **Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]**

---

### **-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS**

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

---

## **Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]**

---

### **-SUBSIDIARIAS**

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para

asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 31 de diciembre de 2025 son:

	<b>% de tenencia</b>
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	100.00
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

---

#### **Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]**

---

#### **-PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR**

Estos saldos representan los pasivos por bienes y servicios prestados a la Compañía antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 30 días de su reconocimiento. Los proveedores y otras cuentas por pagar se presentan como pasivos circulantes, a menos que el saldo no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

La Compañía tiene establecidos programas de financiamiento a proveedores, por medio de los cuales éstos pueden descontar sus documentos con distintas instituciones financieras. El saldo por pagar derivado de estos programas se reconoce dentro de la cuenta de proveedores en el estado consolidado de situación financiera, no generando una obligación de pago con la institución financiera. El costo financiero de dichas operaciones es a cargo de los proveedores. Este programa con proveedores se presenta como una actividad de operación en el estado de flujos de efectivo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

---

#### **Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]**

---

**-CUENTAS POR COBRAR**

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación para cuentas de cobro dudoso o deterioro representa las expectativas de pérdidas crediticias futuras y obliga al reconocimiento de dichas pérdidas desde el momento en que se reconoce la cuenta por cobrar.

---

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

#### BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 31 de diciembre de 2025.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2024 de la Compañía. Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 13 de febrero de 2026, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha.

#### BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Los factores clave de incertidumbre en las estimaciones y supuestos se mantienen igual que los aplicados en el ejercicio anterior.

#### MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

#### USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el periodo en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.

## INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Los segmentos a reportar por la Compañía son unidades estratégicas de negocio, las cuales ofrecen diferentes productos en distintas regiones geográficas. Estas unidades de negocios se administran en forma independiente ya que cada negocio requiere tecnología y estrategias de mercado distintas.

Los segmentos a reportar por la Compañía son:

- Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América):  
Este segmento produce y distribuye más de 20 variedades de harina de maíz que se usan para producir y distribuir diferentes tipos de tortillas y frituras de maíz en los Estados Unidos de América. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION y GUERRERO en tortilla empacada.
- Harina de maíz (México):  
Su actividad consiste en la producción y comercialización de harina de maíz en México bajo la marca MASECA, la cual se utiliza principalmente en la preparación de tortillas y otros productos relacionados.
- Harina de maíz y tortilla empacada y otros (Europa):  
Este segmento produce y distribuye variedad de harinas que se usan en la elaboración de distintos tipos de tortillas, panes planos, grits y otros productos en la misma categoría en Europa. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION en productos empacados.
- Otros segmentos:  
Esta sección representa aquellos segmentos cuyos importes en lo individual no exceden al 10% del total consolidado de ventas netas, utilidad de operación y activos totales. Estos segmentos comprenden:
  - a) Harina de maíz, palmito, arroz y otros productos (Centroamérica)
  - b) Tortilla empacada (México)
  - c) Tortilla de trigo y frituras (Asia y Oceanía)

- d)Tecnología y equipo, segmento responsable de la investigación, desarrollo y producción de equipo y maquinaria para la producción de harina de maíz y de tortilla, y la construcción de las plantas de producción de harina de maíz de la Compañía  
e) Alimentos balanceados para ganado (México)

Los precios de venta entre segmentos se determinan con base en precios de mercado. El Director General evalúa el desempeño en función del resultado de operación de cada unidad de negocio.

**Cifras presentadas en miles de dólares americanos, excepto donde se indique lo contrario.**

Información por segmento al 31 de diciembre de 2025 y por el año terminado en esa fecha:

<u>Cifras en miles de dólares</u>	<b>Harina de maíz y tortilla empacada</b>		<b>Harina de maíz y tortilla empacada</b>		<b>Eliminaciones y gastos corporativos</b>	<b>Total</b>
	(Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	(Europa)	Otros segmentos		
Ventas netas a clientes externos	\$ 3,440,616	\$ 1,573,364	\$ 510,413	\$ 850,230	\$ -	\$ 6,374,623
Ventas netas entre segmentos	6,858	161,182	893	196,160	(365,093)	-
Costo de Ventas	1,933,102	1,264,983	358,417	695,028	(369,560)	3,881,970
Utilidad de operación	568,202	136,784	44,425	80,171	60,577	\$ 90,159
Depreciación y amortización	171,931	40,751	16,197	40,933	(33,127)	245,695
Activos totales	1,864,253	1,465,432	564,797	1,223,674	(49,759)	5,068,397
Pasivos totales	683,121	190,425	167,022	231,238	1,559,365	2,831,171
Inversión en activos fijos	85,290	69,710	23,738	56,041	(9,804)	224,965

Información por segmento al 31 de diciembre de 2024 y por el año terminado en esa fecha:

<u>Cifras en miles de dólares</u>	<b>Harina de maíz y tortilla empacada</b>		<b>Harina de maíz y tortilla empacada</b>		<b>Eliminaciones y gastos corporativos</b>	<b>Total</b>
	(Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	(Europa)	Otros segmentos		
Ventas netas a clientes externos	\$ 3,598,393	\$ 1,630,359	\$ 451,542	\$ 906,648	\$ -	\$ 6,486,942
Ventas netas entre segmentos	6,697	179,044	653	189,967	(376,361)	-
Costo de Ventas	2,057,232	1,313,331	315,762	673,353	(371,353)	3,988,325
Utilidad de operación	588,786	153,182	38,219	75,622	34,413	\$ 90,222
Depreciación y amortización	155,484	48,607	14,373	37,293	(14,897)	240,860
Activos totales	1,936,242	1,226,636	457,254	1,001,657	(124,672)	4,497,117
Pasivos totales	702,726	169,773	145,460	228,572	1,296,085	2,542,616
Inversión en activos fijos	52,759	77,393	21,946	86,727	(5,230)	233,495

## Información por segmento del Cuarto Trimestre de 2025

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada		Harina de maíz y tortilla empacada		Eliminaciones y gastos corporativos		Total
	(Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	(Europa)	Otros segmentos			
Ventas netas a clientes externos	\$ 816,510	\$ 424,114	\$ 125,439	\$ 223,703	\$ -	\$ 1,589,766	
Ventas netas entre segmentos	1,591	44,631	204	52,401	(98,827)	-	
Costo de Ventas	468,454	347,712	91,039	183,682	(103,818)	987,069	
Utilidad de operación	124,998	36,549	7,193	21,250	22,695	212,685	
Depreciación y amortización	44,143	13,885	4,223	10,835	(8,205)	64,881	
Inversión en activos fijos	27,938	21,398	11,572	15,040	(1,456)	74,492	

## Información por segmento del Cuarto Trimestre de 2024

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada		Harina de maíz y tortilla empacada		Eliminaciones y gastos corporativos		Total
	(Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	(Europa)	Otros segmentos			
Ventas netas a clientes externos	\$ 861,198	\$ 382,546	\$ 110,549	\$ 201,013	\$ -	\$ 1,555,306	
Ventas netas entre segmentos	1,908	42,810	122	53,021	(97,861)	-	
Costo de Ventas	493,782	291,908	80,225	172,316	(93,752)	944,480	
Utilidad de operación	138,102	36,776	7,347	20,624	26,703	229,452	
Depreciación y amortización	44,110	11,795	3,797	9,271	(6,030)	62,943	
Inversión en activos fijos	6,361	23,666	9,678	28,116	1,097	68,918	

## Información por áreas geográficas:

Cifras en miles de dólares	Al 31 de diciembre de				Cuarto Trimestre			
	2025	%	2024	%	2025	%	2024	%
<u>Ventas netas:</u>								
Estados Unidos de América	\$ 3,440,616	54	\$ 3,598,393	56	\$ 816,510	51	\$ 861,198	56
México	1,745,111	27	1,776,262	27	471,186	30	414,533	27
Europa	510,413	8	451,542	7	125,439	8	110,549	7
Centroamérica	397,050	6	393,353	6	102,439	6	100,496	6
Asia y Oceania	281,433	5	267,392	4	74,192	5	68,530	4
	\$ 6,374,623	100	\$ 6,486,942	100	\$ 1,589,766	100	\$ 1,555,306	100
<u>Inversión del año en activo fijo:</u>								
Estados Unidos de América	\$ 85,280	38	\$ 52,759	23	\$ 27,938	38	\$ 6,361	9
México	90,010	40	118,996	51	25,598	34	34,930	51
Europa	23,738	11	21,846	9	11,572	15	9,678	14
Centroamérica	18,891	8	16,188	7	4,938	7	8,597	12
Asia y Oceania	7,046	3	23,706	10	4,446	6	9,352	14
	\$ 224,965	100	\$ 233,495	100	\$ 74,492	100	\$ 68,918	100
<u>Activos Totales</u>								
Cifras en miles de dólares	Al 31 de diciembre de							
	2025	%	2024	%	2025	%	2024	%
Estados Unidos de América	\$ 1,864,253	37	\$ 1,936,242	43	\$ 683,121	24	\$ 702,726	27
México	1,982,522	39	1,531,704	34	1,860,548	66	1,574,638	62
Europa	564,797	11	457,254	10	167,022	6	145,460	6
Centroamérica	322,209	6	282,000	6	45,942	1	54,926	2
Asia y Oceania	334,616	7	289,917	7	74,538	3	64,866	3
	\$ 5,068,397	100	\$ 4,497,117	100	\$ 2,831,171	100	\$ 2,542,616	100
<u>Pasivos Totales</u>								

## PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Los movimientos de propiedades, planta y equipo para el año terminado el 31 de diciembre de 2025 se analizan como sigue:

**Propiedad, planta y equipo**

(Cifras en miles de Dólares)	Terrenos y Edificios	Maquinaria y Equipo	Mejoras a locales arrendados	Construcciones en proceso y otros	Total
<b><u>Al 31 de diciembre de 2024</u></b>					
Costo Atribuido	\$ 756,403	\$ 2,472,719	\$ 306,977	\$ 220,296	\$ 3,756,395
Depreciación acumulada	(267,070)	(1,512,952)	(109,264)	-	(1,889,286)
<b>Valor neto en libros al 31 de diciembre de 2024</b>	<b>\$ 489,333</b>	<b>\$ 959,767</b>	<b>\$ 197,713</b>	<b>\$ 220,296</b>	<b>\$ 1,867,109</b>

**Por el año terminado el 31 de diciembre de 2025**

<b>Saldo inicial</b>	<b>\$ 489,333</b>	<b>\$ 959,767</b>	<b>\$ 197,713</b>	<b>\$ 220,296</b>	<b>\$ 1,867,109</b>
Efectos por conversión	37,176	71,287	1,502	11,723	121,688
Adiciones	2,162	61,633	18	150,008	213,821
Disposiciones	(407)	(4,108)	-	-	(4,515)
Gasto depreciación del periodo	(17,266)	(139,251)	(10,423)	-	(166,940)
Otras Transferencias	48,974	94,767	1,583	(145,324)	-
Otros	-	20,395	1,270	(19,546)	2,119
Deterioro	(91)	(65)	-	-	(156)
Activos en Arrendamiento, comodato, netos de depreciación	-	11,144	-	-	11,144
Adiciones por combinaciones de negocios	2,302	806	-	1,395	4,503
<b>Saldo final al 31 de diciembre de 2025</b>	<b>\$ 562,183</b>	<b>\$ 1,076,375</b>	<b>\$ 191,663</b>	<b>\$ 218,552</b>	<b>\$ 2,048,773</b>

**Al 31 de diciembre de 2025**

Costo Atribuido	860,785	2,756,100	312,621	218,552	4,148,058
Depreciación acumulada	(298,602)	(1,679,725)	(120,958)	-	(2,099,285)
<b>Valor neto en libros al 31 de diciembre de 2025</b>	<b>\$ 562,183</b>	<b>\$ 1,076,375</b>	<b>\$ 191,663</b>	<b>\$ 218,552</b>	<b>\$ 2,048,773</b>

**PASIVOS FINANCIEROS**

Al 31 de Diciembre de 2025 (Cifras en miles de dólares):	Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo					Total
	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años		
Deuda a corto y largo plazo	\$ 126,970	\$ 415,463	\$ 111,317	\$ 800,000	\$ 1,453,751	
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	79,636	118,605	88,466	519,805	806,512	
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	74,487	120,831	69,725	312,269	577,312	
Proveedores	270,944	-	-	-	270,944	
Instrumentos financieros	4,525	-	-	-	4,525	
	<b>\$ 556,563</b>	<b>\$ 654,900</b>	<b>\$ 269,508</b>	<b>\$ 1,632,074</b>	<b>\$ 3,113,045</b>	
Al 31 de Diciembre de 2024 (Cifras en miles de dólares):	Menos de un año					Total
	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años		
Deuda a corto y largo plazo	\$ 9,382	\$ 256,459	\$ 238,676	\$ 800,000	\$ 1,304,517	
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	84,833	163,430	95,776	564,038	908,077	
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	77,131	115,718	71,288	238,018	502,155	
Proveedores	265,022	-	-	-	265,022	
Instrumentos financieros	1,418	-	-	-	1,418	
	<b>\$ 437,786</b>	<b>\$ 535,607</b>	<b>\$ 405,740</b>	<b>\$ 1,602,056</b>	<b>\$ 2,981,189</b>	

Ciertos contratos de deuda contienen diversas restricciones, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediararse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado. Las razones financieras se calculan de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de deuda, al final de cada periodo anual o trimestral. Las principales razones financieras son las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses, definida como utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización consolidada (EBITDA por sus siglas en inglés) de los últimos doce meses, entre los gastos financieros consolidados de los últimos doce meses, la cual no podrá ser menor a 2.5 veces.
- Razón de apalancamiento neto, definida como el total de la deuda consolidada entre el EBITDA consolidado de los últimos doce meses, la cual no podrá ser mayor a 3.5 veces.

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía cumple satisfactoriamente con las razones financieras y entrega de información financiera requerida. No existen indicios de que la Compañía tendrá dificultades para cumplir con dichas restricciones por los próximos doce meses.

**CAPITAL SOCIAL**

El capital social de la Compañía está representado por 344,551,885 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de \$354,218 miles de dólares.

Al 31 de diciembre de 2025 se tienen recompradas 11,835,588 acciones.

## DIVIDENDOS

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 25 de abril de 2025, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de \$5.76 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.44 pesos por acción los días 11 de julio y 10 de octubre de 2025 y el 9 de enero y 10 de abril de 2026.

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 26 de abril de 2024, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de \$5.04 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.26 pesos por acción los días 12 de julio y 11 de octubre de 2024 y el 10 de enero y 11 de abril de 2025.

## GASTO POR IMPUESTO A LA UTILIDAD

<b>Miles de dólares</b>	<b>Acumulado a Diciembre</b>		<b>Cuarto Trimestre</b>	
	<b>2025</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
<b>Utilidad antes de Impuestos</b>	\$ 763,583	\$ 811,939	\$177,096	\$228,510
Gasto por impuesto causado	(223,637)	(247,043)	(60,812)	(71,455)
Gasto por impuesto diferido	(21,042)	(32,847)	10,332	(1,493)
<b>Impuesto a la utilidad</b>	<b>\$ (244,679)</b>	<b>\$ (279,890)</b>	<b>\$ (50,480)</b>	<b>\$ (72,948)</b>
<b>Tasa efectiva (%)</b>	<b>(32.0)</b>	<b>(34.5)</b>	<b>(28.5)</b>	<b>(31.9)</b>

## CONTINGENCIAS

La Compañía y sus subsidiarias están involucradas en diversos litigios no resueltos que surgen en el curso ordinario del negocio. Es política de la Compañía provisionar los importes relacionados con los litigios si surge una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza. En opinión de la Compañía no se espera que la resolución de estas controversias tenga un efecto adverso significativo en su situación financiera, resultados de operación o flujos de efectivo.

## Descripción de sucesos y transacciones significativas

**PROCEDIMIENTO ADMINISTRATIVO DE COMPETENCIA RELACIONADO CON LA INVESTIGACIÓN REALIZADA EN LOS MERCADOS DE LA DISTRIBUCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DEL MAÍZ, ASÍ COMO DE LA PRODUCCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE HARINA DE MAÍZ Y SERVICIOS RELACIONADOS EN MÉXICO.**

El 7 de octubre de 2024, la Autoridad Investigadora de la anterior Comisión Federal de Competencia Económica (“COFECE”) le notificó a la Compañía su dictamen preliminar respecto de la investigación iniciada en noviembre de 2022 (el “Dictamen Preliminar”), sobre los mercados de la distribución y comercialización del maíz, así como de la producción, comercialización y distribución de harina de maíz y servicios relacionados en México (el “Mercado Investigado”), mediante el cual determinó, preliminarmente, “que no existen condiciones de competencia efectiva en los mercados de producción, comercialización y distribución de harina de maíz blanca y azul a granel dirigida para la elaboración comercial de tortillas de harina de maíz, con una dimensión geográfica regional (“Mercados Relevantes”), por la probable existencia de una barrera a la competencia y libre concurrencia”.

En su Dictamen Preliminar, la Autoridad Investigadora de COFECE propuso diversas medidas correctivas tendientes a eliminar la barrera a la competencia que alegó haber identificado de manera preliminar, para con ello solucionar la presunta falta de condiciones de competencia efectiva en los Mercados Relevantes, destacando su propuesta de desincorporación de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA. Asimismo, la Autoridad Investigadora propuso medidas correctivas en relación con ciertas estrategias comerciales, a ser adoptadas por GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A. DE C.V. y sus subsidiarias (“GIMSA”). Cabe destacar que el Dictamen Preliminar y las medidas correctivas propuestas tenían carácter de preliminares y estuvieron basadas en la información que la Autoridad Investigadora de la COFECE tuvo a su disposición, además de estar sujetas a la decisión definitiva del Pleno de la autoridad de competencia económica.

De acuerdo con el marco aplicable, el 9 de diciembre de 2024, la Compañía presentó en tiempo y forma, ante COFECE, el escrito de objeciones al Dictamen Preliminar, incluyendo argumentos de defensa y elementos de prueba para desvirtuar las conclusiones preliminares de la Autoridad Investigadora. COFECE admitió a trámite el escrito presentado por la Compañía, así como todas las pruebas que fueron ofrecidas por GRUMA, consistentes principalmente en pruebas documentales y periciales en materia de economía, química en alimentos y de ingeniería en procesos, mismas que ya fueron desahogadas.

Mientras se llevaba a cabo el procedimiento en comento, el 16 de julio de 2025, se reformaron diversas disposiciones de la Ley Federal de Competencia Económica (“LFCE”), de conformidad con la reforma Constitucional del 20 de diciembre de 2024, estableciendo, en términos generales y entre otros asuntos, que el Ejecutivo Federal será la autoridad encargada de conducir la materia de competencia económica en México. Dichas reformas contemplan la creación de un nuevo organismo denominado Comisión Nacional Antimonopolio (“CNA”), sustituyendo a la COFECE. La CNA no tiene el carácter de órgano constitucional autónomo que caracterizaba a la COFECE, ya que es un organismo público descentralizado de la Administración Pública Federal, sectorizado a la Secretaría de Economía. La CNA entró en funciones el 17 de

octubre de 2025, una vez que se integró su Pleno y se designó a su Presidente. Por lo anterior, la CNA fue la autoridad de competencia económica que continuó con el desahogo del procedimiento de la Compañía a partir de ese momento.

El 20 de octubre de 2025, concluida la etapa de desahogo de pruebas, la CNA notificó a GRUMA el inicio del plazo de 15 días hábiles para presentar sus alegatos, para que posteriormente el Pleno de la CNA pudiera emitir su resolución, misma que a su vez podría ser impugnada por la Compañía por la vía judicial.

No obstante lo anterior, en noviembre de 2025, la Compañía presentó un escrito de propuesta de medidas idóneas y económicamente viables de conformidad con el artículo 94, fracción VII, de la LFCE (las “Medidas Alternativas”), para solucionar aquellas inquietudes de competencia externadas por la Autoridad Investigadora de la COFECE, de forma preliminar, en su Dictamen Preliminar, brindando certeza de que la Compañía nunca ha buscado generar condiciones de fidelización indebida de los Industriales de la Masa y la Tortilla (“IMyT”) y reiterando su compromiso permanente con la competencia y el correcto funcionamiento del Mercado Investigado; por ende, se suspendió el plazo de 15 días hábiles antes mencionado para que la CNA pudiera analizar las Medidas Alternativas propuestas por la Compañía.

Las Medidas Alternativas consisten principalmente en acciones concretas, realizables, efectivas y verificables, enfocadas en ajustar los contratos de apoyo que la Compañía otorga para la adquisición de maquinaria (en modalidades de comodato o arrendamiento) y los apoyos financieros a clientes del segmento IMyT. Los ajustes, aplicables tanto a contratos vigentes como futuros durante la vigencia de las medidas, tienen principalmente como objetivo dar certeza a los IMyT de que: (1) no existen compromisos mínimos de compra de harina de maíz bajo sus contratos de apoyo financiero; y (2) no hay obligaciones de exclusividad hacia la Compañía en la compra de harina de maíz. Vale la pena aclarar que estas medidas no contemplan la desincorporación de activos que la Autoridad Investigadora había propuesto inicialmente, en particular no se requiere la venta de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA.

El 23 de enero de 2026, el Pleno de la CNA notificó a la Compañía su aceptación de las Medidas Alternativas, por considerarlas idóneas y económicamente viables para atender las inquietudes señaladas preliminarmente por la Autoridad Investigadora de COFECE, dando así por concluido en definitiva el procedimiento administrativo derivado de la investigación iniciada en noviembre de 2022 en relación con el Mercado Investigado. A partir de ese momento, la Compañía cuenta con plazos que oscilan entre los 90 y los 180 días para fijar, conjuntamente con la CNA, los términos de la documentación que implementará las Medidas Alternativas, las cuales se buscará tengan efectos inmediatos a partir de dicha determinación, incluyendo la terminación de contratos de comodato de maquinaria, ajustes a los formatos de contrato para nuevos arrendamientos y financiamientos a clientes IMyT, envíos de estados de cuenta, comunicaciones a clientes y mecanismos de verificación acordados con la autoridad.

Con la convicción de que el actuar de la Compañía siempre se ha conducido dentro del marco de la ley, la Compañía colaboró abiertamente y de buena fe con la autoridad de competencia económica desde el inicio de la Investigación del Mercado Investigado, y seguirá colaborando de la misma forma, con el fin de velar por los intereses de los accionistas, colaboradores, clientes y consumidores de la Compañía.

Asimismo, la conclusión de este procedimiento y la implementación de las Medidas Alternativas fortalecen la certidumbre para que la Compañía continúe impulsando el desarrollo responsable de sus operaciones en México. Esto permitirá a la Compañía seguir invirtiendo, generando empleos y contribuyendo a que más familias y negocios tengan acceso a productos de harina de maíz de calidad, además de poder seguir llevando productos hechos en México a más mercados internacionales.

La Compañía reitera su compromiso constante con la competencia y continuará compitiendo en los méritos, con base en la calidad de sus productos, su innovación constante y un servicio de valor para los clientes.

## **IMPACTOS POR EL CONFLICTO EN UCRANIA**

Durante el mes de febrero de 2022, las fuerzas militares de Rusia invadieron Ucrania. Esto ha resultado en la imposición de sanciones a Rusia y a Bielorrusia por los Estados Unidos de América, el Reino Unido, la Unión Europea y otros países, así como contra sanciones impuestas por Rusia a dichos países. Esto ha ocasionado un cambio abrupto en la situación geopolítica, con una importante incertidumbre sobre la duración del conflicto.

El conflicto también ha contribuido a un aumento de la volatilidad en los mercados de divisas, los precios de la energía, las materias primas y otros costos de insumos, así como tensiones en la cadena de suministro y un aumento de la inflación en muchos países.

La Compañía ha valorado las consecuencias de este conflicto en los estados financieros consolidados, con las conclusiones siguientes:

Evaluación del Control: De acuerdo con la NIIF 10” Estados Financieros Consolidados” la Compañía ha evaluado y confirma que los cambios en el entorno legal y operativo de sus subsidiarias ubicadas en Rusia y Ucrania no ha afectado la capacidad de ejercer control sobre las entidades en estos países.

El impacto en el cuarto trimestre 2025, en las operaciones de las subsidiarias ubicadas en Ucrania y Rusia no fue significativo para los ingresos consolidados, la utilidad de operación y la posición financiera consolidada.

La Compañía continuará monitoreando los eventos resultantes por este conflicto en curso, evaluando las opciones disponibles para tratar de mitigar un mayor riesgo de pérdida y continuaremos evaluando el posible impacto sobre la inversión en estas subsidiarias.

---

## **Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]**

---

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados han sido preparados siguiendo las mismas políticas y métodos contables que en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del año más reciente.

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

---

### **Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias**

---

Los productos de la Compañía no tienen una estacionalidad importante, sin embargo, el volumen de ventas de algunos productos varía ligeramente durante el año.

---

### **Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia**

---

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

---

### **Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en períodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores**

---

No hay cambios en las estimaciones.

---

### **Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital**

---

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital.

Al 31 de diciembre de 2025 se tienen recompradas 11,835,588 acciones.

---

---

**Dividendos pagados, acciones ordinarias:** 99,152,000**Dividendos pagados, otras acciones:** 0**Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:** 0.2806**Dividendos pagados, otras acciones por acción:** 0

---

**Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados**

---

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

---

---

**Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante períodos intermedios**

---

El 28 de agosto de 2025, la Compañía adquirió el 100% del capital social de Productos Deshidratados Arran, S.A. de C.V. (“Arran”), entidad dedicada a la fabricación y comercialización de botanas, mediante un contrato de compraventa celebrado con sus accionistas.

La adquisición contribuye a la estrategia de crecimiento de la Compañía en el mercado de botanas. El precio total de la transacción ascendió a \$34,317 miles de dólares, pagaderos en efectivo.

La combinación de negocios fue contabilizada conforme al método de adquisición. A la fecha de adquisición, el valor razonable de los activos netos identificables es de \$3,987 miles de dólares.

Como resultado de la adquisición, la Compañía reconoció un crédito mercantil por \$30,330 miles de dólares, atribuible principalmente a las sinergias esperadas, la adquisición de un negocio en marcha con fuerza laboral organizada y entrenada, y las perspectivas de crecimiento en México y Estados Unidos.

Adicionalmente, en la combinación de negocios se reconoció un pasivo contingente por \$1,549 miles de dólares.

Del 1 de enero al 31 de diciembre de 2025, Arran registró ingresos por \$10,378 miles de dólares y una utilidad neta aproximada de \$459 miles de dólares.

---

---

## Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

---

### -BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los períodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

---

### Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

---

No hay cambios en las estimaciones.

---

## Notas al pie

[1] ↑

—  
El gasto por depreciación y amortización en 2025 que se presenta en este anexo incluye deterioro de activos de larga duración por aproximadamente \$156 miles de dólares.

[2] ↑

—  
El gasto por depreciación y amortización por el periodo del 1 de octubre de 2025 al 31 de diciembre de 2025 que se presenta en este anexo incluye deterioro de activos de larga duración por aproximadamente \$156 miles de dólares.

[3] ↑

—  
El ingreso financiero que se presenta en este anexo, incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.

[4] ↑

—  
El ingreso financiero que se presenta en este anexo, incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.