Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	19
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	21
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	23
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	24
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	28
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	31
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	34
[700002] Datos informativos del estado de resultados	35
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	36
[800001] Anexo - Desglose de créditos	37
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	39
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	40
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	41
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	54
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	58
[800500] Notas - Lista de notas.....	59
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	62
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	83
Notas al pie.....	93

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2021

El tercer trimestre reflejó una tendencia que identificamos durante el 2T21 en relación a una evolución positiva en el canal minorista de tortilla en los Estados Unidos y en Europa, además de la recuperación gradual que ha presentado el canal industrial de tortilla en estas dos divisiones. Después de aplicar un aumento en los precios de nuestra harina de maíz de manera exitosa en los Estados Unidos y en México, nos complace ver reflejado en nuestros ingresos, el cambio en precios en las operaciones de harina de maíz para restablecer rentabilidad, y un muy satisfactorio desempeño en el negocio de tortilla. Adicionalmente, en el negocio de tortilla de los Estados Unidos, acabamos de aumentar precios, estableciendo una atractiva base para el 4T21 y el 2022. Además, nos complace reportar una muy positiva aceptación de nuestros productos en Asia y Oceanía, la cual representa una gran oportunidad para GRUMA, que hemos capitalizado de una manera muy eficiente.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	AoA		
	3T21	3T20	VAR (%)
Estado de Resultados (MXN millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,054	1,053	0
Ventas netas	23,903	23,473	2
Utilidad de Operación	2,778	2,998	(7)
Margen Operativo (%)	11.6%	12.8%	(120) pb
UAFIRDA ¹	3,694	3,954	(7)
UAFIRDA / Ventas (%)	15.5%	16.8%	(130) pb
Resultado Neto Mayoritario	1,478	1,645	(10)

¹ UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas saludables en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Entrar y Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de maíz para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz, sobre todo en México.

Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2021

El tercer trimestre reflejó una tendencia que identificamos durante el 2T21 en relación a una evolución positiva en el canal minorista de tortilla en los Estados Unidos y en Europa, además de la recuperación

gradual que ha presentado el canal industrial de tortilla en estas dos divisiones. Después de aplicar un aumento en los precios de nuestra harina de maíz de manera exitosa en los Estados Unidos y en México, nos complace ver reflejado en nuestros ingresos, el cambio en precios en las operaciones de harina de maíz para restablecer rentabilidad, y un muy satisfactorio desempeño en el negocio de tortilla. Adicionalmente, en el negocio de tortilla de los Estados Unidos, acabamos de aumentar precios, estableciendo una atractiva base para el 4T21 y el 2022. Además, nos complace reportar una muy positiva aceptación de nuestros productos en Asia y Oceanía, la cual representa una gran oportunidad para GRUMA, que hemos capitalizado de una manera muy eficiente.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	AoA		
	3T21	3T20	VAR (%)
Estado de Resultados (MXN millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,054	1,053	0
Ventas netas	23,903	23,473	2
Utilidad de Operación	2,778	2,998	(7)
Margen Operativo (%)	11.6%	12.8%	(120) pb
UAFIRDA ¹	3,694	3,954	(7)
UAFIRDA / Ventas (%)	15.5%	16.8%	(130) pb
Resultado Neto Mayoritario	1,478	1,645	(10)

¹ UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +/- gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

RESULTADOS CONSOLIDADOS

3T21 versus 3T20

El **volumen de ventas** se mantuvo sin cambio en Ps.1,054 mil toneladas métricas en comparación con el 3T20.

Las **ventas netas** aumentaron 2% a Ps.23,903 millones debido a (1) un aumento en el volumen de ventas en la división de los Estados Unidos; (2) incrementos en los precios de harina de maíz en las divisiones de los Estados Unidos y México; y (3) mayores ventas netas en nuestras operaciones de tortilla a medida que la economía de los Estados Unidos y de Europa se siguen reabriendo. El crecimiento en las ventas netas fue parcialmente contrarrestado por la fortaleza del peso mexicano (“MXN” o “peso”) contra el dólar estadounidense (“USD” o “dólar”), al medirse las cifras de las operaciones fuera de México en términos de pesos. Excluyendo la apreciación del peso, las ventas netas hubieran crecido 9%. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron el 74% de las cifras consolidadas.

El **costo de ventas** subió 7% a Ps.15,293 millones debido a mayores precios de maíz y a inflación en otras materias primas, así como a mayores costos de mano de obra en las divisiones de los Estados Unidos y Europa. Como porcentaje de ventas netas, aumentó a 64.0% de 61.0% por las dinámicas en costos arriba mencionadas.

Los **gastos de venta y administración** bajaron 8% a Ps.5,848 millones debido a la fortaleza del peso frente al dólar, además de eficiencias en gastos corporativos a pesar de tener mayores costos de distribución en las divisiones de los Estados Unidos y de México. Como porcentaje de ventas netas, los gastos mejoraron de manera importante de 27.0% a 24.5%.

Otros ingresos, neto, fueron de Ps.17 millones comparado con un de Ps.183 millones el año pasado. El cambio de Ps.166 millones fue debido a la recuperación de reclamaciones de seguros durante el 3T20 en la división de Europa.

La **utilidad de operación** cayó 7% a Ps.2,778 millones. El margen de operación disminuyó 120 puntos base a 11.6% de 12.8%. Excluyendo las ganancias no recurrentes del 3T20, la utilidad de operación habría disminuido 2%.

El **UAFIRDA** disminuyó 7% a Ps.3,694 millones y el margen UAFIRDA decreció 130 puntos base a 15.5%. Excluyendo las ganancias no recurrentes del 3T20, el UAFIRDA hubiera bajado 2%.

El **costo de financiamiento, neto**, se mantuvo prácticamente sin cambio en Ps.379 millones.

Los **impuestos a la utilidad** fueron de Ps.922 millones, 5% menos que el año anterior. La tasa efectiva de impuestos para el trimestre fue de 38% en comparación con 37% en el 3T20.

La **utilidad neta mayoritaria** bajó 10% a Ps.1,478 millones debido principalmente a las dinámicas en costos mencionadas anteriormente. Excluyendo las ganancias no recurrentes del 3T20, la utilidad neta mayoritaria hubiera permanecido sin cambio.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

3T21 versus 3T20

Gruma Estados Unidos

Estado de Resultados Seleccionado (MXN millones)		AoA					
		3T21	%	3T20	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	Volumen de Ventas ²	388		372		16	4
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	13,389		12,623		765	6
	Utilidad de Operación	1,812	13.5	1,800	14.3	12	1
	UAFIRDA	2,383	17.8	2,382	18.9	1	0

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.20.3060/dólar al 30 de septiembre de 2021. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** aumentó 4.2% a 388 mil toneladas métricas impulsado por un crecimiento del 10.3% en **harina de maíz** debido principalmente a la demanda de clientes de los sectores industrial y minorista, ya que la economía continúa reabriendo y algunos de ellos se preparan para una temporada de altas ventas en línea con sus propios ciclos de negocio. El volumen de ventas de **tortilla** permaneció sin cambio debido a una demanda atípica en el 3T20 como resultado de la pandemia, mientras que la recuperación en el canal institucional se ha dado por los restaurantes que han aumentado sus operaciones. El canal minorista de tortilla continúa en niveles históricos por una fuerte base de clientes generada en los últimos años, y principalmente por la demanda de la línea de productos "Better For You", la cual ha sido extremadamente bien recibida por el mercado objetivo de GRUMA.

Las **ventas netas** subieron 6% a Ps.13,389 millones debido al mayor volumen de ventas y a una mejor mezcla de ventas en el negocio de tortilla, además de aumentos de precios implementados a mediados del trimestre en la división de harina de maíz de GRUMA. En la división de tortilla, acabamos de aumentar precios, cuyo beneficio deberá reflejarse a principios del cuarto trimestre mostrando una recuperación en el margen UAFIRDA.

El **costo de ventas** creció 9% a Ps.7,752 millones debido principalmente a (1) un mayor volumen vendido; (2) una mayor proporción de productos de mayor valor agregado; (3) mayores costos de mano de obra para cubrir horas extras ante la baja oferta de mano de obra durante el trimestre; y (4) mayores costos de materias primas y de otros granos. El costo de ventas como porcentaje de ventas netas subió a 57.9% de 56.2% como resultado de las presiones en costos adicionales anteriormente mencionados en relación al 3T20. Con estos aumentos de precios implementados durante el cuarto trimestre, GRUMA espera que el margen bruto se recupere a finales de año.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 3% a Ps.3,818 millones debido a mayores gastos de ventas en conexión con un mayor volumen vendido y por el aumento en los costos de distribución durante el trimestre. Como porcentaje de ventas netas, mejoró de 29.5% a 28.5%.

La **utilidad de operación** subió 1% a Ps.1,812 millones y el margen de operación bajó 80 puntos base a 13.5% de 14.3%.

El **UAFIRDA** permaneció sin cambio en Ps.2,383 millones, y el margen de UAFIRDA disminuyó 110 puntos base a 17.8% de 18.9%. Con los aumentos de precios implementados durante el cuarto trimestre, esperamos alcanzar mayores niveles de rentabilidad.

Las operaciones en la división de los Estados Unidos fueron respaldadas por una base estable de clientes en el canal minorista, alcanzando un crecimiento del 4% en el volumen de ventas y del 6% en ventas netas, lo que indica una perspectiva positiva en la evolución del negocio.

GIMSA

Estado de Resultados Seleccionado (MXN millones)		AoA					
		3T21	%	3T20	%	VAR (\$)	VAR (%)
GIMSA	Volumen de Ventas ¹	503		513		(10)	(2)
Harina de maíz y otros	Ventas netas	6,379		5,666		714	13
	Utilidad de Operación	700	11.0	646	11.4	54	8
	UAFIRDA	996	15.6	921	16.3	75	8

¹ Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** cayó 2% a 503 mil toneladas métricas, principalmente por el efecto de los aumentos de precios frente a los mayores precios del maíz. Esperamos que este efecto en los volúmenes sea temporal mientras que nuestros clientes llevan a cabo la rotación de inventarios y los reponen con harina de maíz de nuevo precio.

Las **ventas netas** aumentaron 13% a Ps.6,379 millones reflejando incrementos graduales de precios implementados durante el año a la fecha.

El **costo de ventas** subió 18% a Ps.4,740 millones debido a un mayor costo del maíz en comparación con el 3T20. Este incremento en costos fue parcialmente contrarrestado con ganancias en coberturas reflejadas en otros ingresos. Como porcentaje de ventas netas, aumentó a 74.3% de 71.1% por las dinámicas anteriormente mencionadas.

Los **gastos de venta y administración** crecieron 3% a Ps.1,050 millones por comisiones en línea con aumentos de precios y por mayores gastos de fletes en comparación con el 3T20. Como porcentaje de ventas netas, los gastos bajaron a 16.5% de 17.9%.

Otros ingresos, neto, fueron de Ps.110 millones, Ps.86 millones más, debido principalmente a operaciones de cobertura relacionadas con el aumento en el precio del maíz. Estas operaciones de cobertura ayudaron a mitigar el aumento en el costo de ventas.

La **utilidad de operación** aumentó 8.4% a Ps.700 millones y el margen de operación bajó 40 puntos base llegando a 11%. Es importante resaltar que la reducción en el margen es debido a un efecto aritmético al pasar mayores costos que se traducen en mayores precios en los productos.

El **UAFIRDA** subió 8% colocándose en Ps.996 millones. El margen UAFIRDA disminuyó 70 puntos base a 15.6% de 16.3%. Es importante resaltar que la reducción en el margen es debido a un efecto aritmético al pasar mayores costos que se traducen en mayores precios en los productos. Dado que los aumentos de precios deben reflejarse en su totalidad durante el cuarto trimestre, esperamos que los márgenes se continúen beneficiando en línea con estos cambios.

La rentabilidad se ha incrementado en comparación con el 3T20, reflejando un crecimiento del 10% en UAFIRDA / tonelada.

Gruma Europa

Estado de Resultados Seleccionado (MXN millones)		AoA					
		3T21	%	3T20	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA EUROPA ¹	Volumen de Ventas ²	97		108		(11)	(10)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	1,804		1,548		256	17
	Utilidad de Operación	82	4.5	205	13.2	(123)	(60)
	UAFIRDA	152	8.4	267	17.2	(115)	(43)

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.20.3060/dólar al 30 de septiembre de 2021. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 10% a 97 mil toneladas métricas. El negocio de **tortilla** presentó un aumento en el volumen de ventas del 16% debido a una recuperación estable en el canal institucional, aunado a una exitosa estrategia de penetración en el mercado minorista de Mission desde principios de año. De hecho, ya hemos alcanzado los niveles que traíamos antes de la pandemia, al mismo tiempo que hemos alcanzado un récord en los volúmenes de venta. Sin embargo, el negocio de **molienda de maíz** cayó 20% debido a (1) menores ventas derivadas del efecto de acumulación de inventarios en el 3T20 debido al COVID-19; (2) mayor costo de maíz en regiones con alta sensibilidad a los precios; y (3) menores ventas de subproducto, el cual es utilizado principalmente para consumo animal.

Las **ventas netas** crecieron 17% a Ps.1,804 millones como resultado de un crecimiento del 20% en ventas en el negocio de tortilla y de un aumento del 10% en las ventas netas del negocio de molienda de maíz en GRUMA, a pesar de los fundamentales de volumen mencionados anteriormente.

El **costo de ventas** se incrementó 21% a Ps.1,399 millones debido a mayores ventas de tortilla durante el trimestre, además de mayores costos de materias primas, empaque y mano de obra. Como porcentaje de ventas netas, subió a 77.6% de 74.8% impulsado por las dinámicas mencionadas anteriormente.

Los **gastos de venta y administración** bajaron 6% a Ps.324 millones debido a eficiencias en costos relacionadas con gastos de mercadotecnia y administración, así como un menor volumen de ventas. Como porcentaje de ventas netas, los gastos disminuyeron a 18.0% de 22.3%.

Otros ingresos, neto, fueron Ps.2 millones, una caída de Ps.157 millones, como resultado de recuperaciones de reclamos de seguros que respaldaron otros ingresos en el 3T20.

La **utilidad de operación** bajó Ps.82 millones de Ps.205 millones y el margen de operación disminuyó a 4.5% de 13.2% en el 3T20. Esta caída resultó de ganancias no recurrentes incluidas en otros ingresos en el 3T20.

El **UAFIRDA** cayó Ps.115 millones a Ps.152 millones de Ps.267 millones, y el margen UAFIRDA bajó 880 puntos base a 8.4% de 17.2%, dadas las ganancias no recurrentes incluidas en otros ingresos en el 3T20. Excluyendo las ganancias no recurrentes durante el 3T20, el UAFIRDA hubiera crecido 39%.

Las exitosas campañas de mercadeo durante el 2020 y la recuperación hacia niveles prepandemia en el canal institucional de tortilla, han impulsado el crecimiento de tortilla de GRUMA en doble dígito en lo que va de 2021.

Gruma Centroamérica

Estado de Resultados Seleccionado (MXN millones)		AoA					
		3T21	%	3T20	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas ¹	62		61		1	1
Harina de maíz y otros	Ventas netas	1,373		1,432		(58)	(4)
	Utilidad de Operación	64	4.6	148	10.3	(84)	(57)
	UAFIRDA	99	7.2	192	13.4	(93)	(48)

¹ Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** subió 1% a 62 mil toneladas métricas como resultado de una mayor demanda en productos selectos de harina de maíz y tortilla en el 3T20.

Las **ventas netas** disminuyeron 4% a Ps.1,373 millones por la fortaleza del peso frente al dólar.

El **costo de ventas** creció 7% a Ps.999 millones debido (1) al aumento en el costo del maíz en los mercados globales, así como el costo de otras materias primas; y (2) mayores costos de servicios y combustibles. Como porcentaje de ventas netas, aumentó a 72.7% de 65.0%.

Los **gastos de venta y administración** bajaron 12% a Ps.313 millones debido a eficiencias en el gasto enfocadas a mantener estable la estructura de costos. Como porcentaje de ventas netas, los gastos mejoraron a 22.8% de 24.7%.

La **utilidad de operación** bajó a Ps.64 millones y el margen de operación cayó 570 puntos base a 4.6% de 10.3%.

El **UAFIRDA** disminuyó Ps.93 millones a Ps.99 millones y el margen UAFIRDA bajó 620 puntos base a 7.2% de 13.4%.

A pesar de los altos estándares comparativos establecidos en el 2020 debido a la pandemia, la división de Gruma Centroamérica ha logrado mantener volúmenes de venta más altos en relación al 3T20; confiamos en que los aumentos de precios restablecerán los márgenes a medida que aumenten los volúmenes en esta división.

Gruma Asia y Oceanía

El **volumen de ventas** creció 10% a 24 mil toneladas métricas y las **ventas netas** aumentaron 6% a Ps.1,217 millones debido principalmente al volumen de ventas tanto en el canal minorista como en el canal institucional de Malasia, aunado a un crecimiento en el canal minorista en Australia, como resultado de las estrategias de mercadeo de GRUMA. Sin embargo, el crecimiento de las ventas netas fue parcialmente contrarrestado por la fortaleza del peso frente al dólar.

El **costo de ventas** subió 4.5% a Ps.826 millones debido primordialmente a (1) el mencionado volumen de ventas; (2) mayores costos de materias primas y empaque; y (3) un aumento en los costos de mano de obra. Como porcentaje de ventas netas, mejoró a 67.9% des 68.7% en el 3T20.

Los **gastos de venta y administración** bajaron 9% a Ps.238 millones, como resultado de menores costos de distribución y logística.

La **utilidad de operación** creció 54% a Ps.152 millones, mientras que el margen de operación fue de 12.5% en comparación con 8.6% en el 3T20.

El **UAFIRDA** aumentó 31% a Ps.205 millones y el margen UAFIRDA subió 330 puntos base a 16.9% de 13.6% en el 3T20.

La división de Asia y Oceanía generó sanos niveles de crecimiento mientras que impulsó los márgenes.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** aumentó Ps.163 millones a Ps.144 millones debido a (1) el desempeño en la división de Gruma Asia y Oceanía; (2) un mejor desempeño en la división de Tecnología; y (3) menores gastos corporativos durante el trimestre.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del tercer trimestre se llevará a cabo el jueves 21 de octubre de 2021 a las 11:30 am tiempo del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407 0784, internacional +1 (201) 689 8560.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los resultados de las subsidiarias extranjeras se convierten a pesos mexicanos aplicando el tipo de cambio promedio del periodo. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por Subsidiaria” de este reporte, las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa fueron convertidas a pesos usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.20.3060/dólar al 30 de septiembre de 2021. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 22,200 empleados y 73 plantas. En 2020, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$4,600 millones, de las cuales el 76% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los precios internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Septiembre 2021 versus junio 2021

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** se mantuvieron sin cambio en Ps.76,791 millones en comparación con junio 2021, derivado principalmente del efecto neto de menores saldos de efectivo y por un aumento en propiedad, planta y equipo.

Los **pasivos totales** bajaron 1% a Ps.47,935 millones.

El **capital contable mayoritario** aumentó 3% a Ps.28,879 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$1,478 millones, US\$24 millones menos que en junio 2021. Aproximadamente 74% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares. En términos de pesos, la deuda de GRUMA subió 1% a Ps.29,933 millones por la debilidad del peso frente al dólar en comparación con junio 2021.

Deuda

(millones de dólares)

Sep'21	Sep'20	Var vs Sep'20		Jun'21	Var vs Jun'21	
		(\$)	(%)		(\$)	(%)
1,478	1,460	18	1	1,502	(24)	(2)

Perfil de Vencimientos de Deuda⁽¹⁾

(millones de dólares)

	Tasa	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	TOTAL
Bono 2024	Fija 4.875%				400				400
Crédito Largo Plazo Scotiabank 2019	Fija 2.79%					250			250
Club Loan Scotiabank 2021	LIBOR + 1.00%						200		200
Cebures Gruma18 (MXN \$3,000)	Fija 8.52%			147.7					147.7
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%							98.5	98.5
Otros:									
USD	1.18%	2.0							2.0
EUR	1.08%	0.1	12.6	12.4	12.4	10.4	10.4	0.0	58.4
TOTAL	4.22% (prom.)	2.1	12.6	160.2	412.4	260.4	210.4	98.5	1,156.6

(1) Los US\$322 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

INVERSIONES

Las inversiones de GRUMA en el 3T21 fueron de US\$65 millones. Los proyectos principales fueron: (1) construcción y aumento de capacidad de producción en las nuevas plantas de tortilla en Indiana y España; (2) mantenimiento para reiniciar operaciones en la planta de tortilla de Omaha; (3) sistemas de tratamiento de aguas residuales en la planta de harina de maíz en Evansville; (4) aumento de capacidad en la planta de tortilla de Malasia; y (5) vehículos para distribución en las plantas de tortilla en la división de México. Adicionalmente, invertimos US\$45 millones para adquirir la propiedad de una de nuestras plantas de tortilla en California, que anteriormente estaba en arrendamiento.

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	AoA			Acumulado		
	3T21	3T20	VAR (%)	2021	2020	VAR (%)
Estado de Resultados (MXN millones)						
Ventas Netas	23,903	23,473	2	68,532	69,163	(1)
Costo de Ventas	15,293	14,321	7	43,817	42,361	3
Utilidad Bruta	8,610	9,152	(6)	24,715	26,802	(8)
Margen Bruto (%)	36.0%	39.0%	(300) pb	36.1%	38.8%	(270) pb
Gasto de Administración y Ventas	5,848	6,338	(8)	17,327	18,339	(6)
Otros Gastos (Ingresos), Neto	(17)	(183)	91	(771)	(250)	(209)
Utilidad de Operación	2,778	2,998	(7)	8,159	8,713	(6)
Margen Operativo (%)	11.6%	12.8%	(120) pb	11.9%	12.6%	(70) pb
Costo de Financiamiento, Neto	379	376	1	1,182	2,487	(52)
Gastos Financieros	399	413	(3)	1,213	1,277	(5)
Productos Financieros	(25)	(18)	(41)	(53)	(57)	7
Resultado en Instrumentos Financieros Derivados	0	0	0	25	206	(88)
Fluctuación Cambiaria	4	(19)	121	(2)	1,061	(100)
Impuestos a la Utilidad	922	972	(5)	2,646	2,263	17
Resultado Neto	1,478	1,645	(10)	4,331	3,958	9
Resultado Neto Mayoritario	1,478	1,645	(10)	4,330	3,957	9
Resultado por Acción ¹	3.80	4.10	(7)	11.15	9.87	13
Depreciación y Amortización	913	956	(5)	2,716	2,769	(2)
Deterioro de Activos de Larga Duración	2	0		6	0	
UAFIRDA ²	3,694	3,954	(7)	10,881	11,482	(5)
UAFIRDA / Ventas (%)	15.5%	16.8%	(130) pb	15.9%	16.6%	(70) pb
Inversiones (Milliones Us\$)	110	50	122	216	104	108

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	AoA			ToT	
	Sep-21	Sep-20	VAR (%)	Jun-21	VAR (%)
Resumen de Estado de Balance (MXN millones)					
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	6,863	7,852	(13)	8,300	(17)
Clientes	8,785	8,648	2	7,672	15
Otras cuentas y documentos por cobrar	2,989	2,850	5	3,827	(22)
Inventarios	12,725	12,803	(1)	13,023	(2)
Activo Circulante	31,881	32,749	(3)	33,309	(4)
Propiedad, Planta y Equipo	38,966	39,343	(1)	37,270	5
Activo Totales	76,791	79,983	(4)	76,470	0
Deuda a Corto Plazo	825	3,299	(75)	792	4
Pasivo Circulante	15,460	17,455	(11)	16,229	(5)
Deuda a largo Plazo	29,108	29,406	(1)	28,859	1
Pasivo Total	47,935	50,397	(5)	48,428	(1)
Capital Contable Mayoritario	28,879	29,599	(2)	28,055	3
Capital Contable Total	28,856	29,586	(2)	28,043	3
Activo Circulante / Pasivo Circulante	2.06	1.88		2.05	
Pasivo Total / Capital Contable Total	1.66	1.70		1.73	
Deuda / UAFIRDA ³	2.02	2.23		1.97	
UAFIRDA / Gastos Financieros ³	9.17	8.06		9.25	
Valor Contable por Acción ¹	74.34	73.84		71.42	

¹ En base a 388'457,844 acciones para septiembre 2021, 400'864,151 acciones para septiembre 2020 y 392'828,281 acciones para junio 2021.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

Información por Subsidiaria		AoA						Acumulado					
		3T21	%	3T20	%	VAR (\$)	VAR (%)	2021	%	2020	%	VAR (\$)	VAR (%)
<i>Estado de Resultados Seleccionado (MXN millones)</i>													
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	Volumen de Ventas ²	388		372		16	4	1,134		1,131		3	0
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	13,389		12,623		765	6	38,721		37,653		1,068	3
	Costo de Venta	7,752	57.9	7,097	56.2	655	9	22,178	57.3	21,218	56.4	960	5
	Utilidad Bruta	5,637	42.1	5,527	43.8	110	2	16,543	42.7	16,435	43.6	108	1
	Gastos de Venta y Adm.	3,818	28.5	3,721	29.5	97	3	11,212	29.0	10,970	29.1	242	2
	Utilidad de Operación	1,812	13.5	1,800	14.3	12	1	5,312	13.7	5,439	14.4	(127)	(2)
	UAFIRDA	2,383	17.8	2,382	18.9	1	0	7,034	18.2	7,129	18.9	(96)	(1)
GIMSA	Volumen de Ventas ²	503		513		(10)	(2)	1,518		1,546		(28)	(2)
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	6,379		5,666		714	13	18,057		17,105		952	6
	Costo de Venta	4,740	74.3	4,028	71.1	712	18	13,751	76.2	12,205	71.4	1,546	13
	Utilidad Bruta	1,640	25.7	1,638	28.9	2	0	4,306	28.8	4,900	28.6	(594)	(12)
	Gastos de Venta y Adm.	1,050	16.5	1,016	17.9	34	3	3,143	17.4	3,016	17.6	127	4
	Utilidad de Operación	700	13.0	646	11.4	54	8	1,656	9.2	1,999	11.7	(343)	(17)
	UAFIRDA	996	15.6	921	16.3	75	8	2,520	14.0	2,818	16.5	(298)	(11)
GRUMA EUROPA¹	Volumen de Ventas ²	97		108		(11)	(10)	282		312		(30)	(10)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	1,804		1,548		256	17	4,977		4,288		689	16
	Costo de Venta	1,399	77.6	1,157	74.8	242	21	3,825	76.8	3,190	74.4	635	20
	Utilidad Bruta	405	22.4	391	25.2	14	4	1,152	23.2	1,098	25.6	55	5
	Gastos de Venta y Adm.	324	18.0	344	22.3	(20)	(6)	994	20.0	993	23.2	1	0
	Utilidad de Operación	82	4.5	205	13.2	(123)	(60)	496	10.0	268	6.3	228	85
	UAFIRDA	152	8.4	267	17.2	(115)	(43)	697	14.0	447	10.4	250	56
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas ²	62		61		1	1	175		179		(4)	(2)
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	1,373		1,432		(58)	(4)	3,843		4,201		(358)	(9)
	Costo de Venta	999	72.7	930	65.0	69	7	2,727	71.0	2,754	65.5	(26)	(1)
	Utilidad Bruta	374	27.3	502	35.0	(127)	(25)	1,116	29.0	1,448	34.5	(332)	(23)
	Gastos de Venta y Adm.	313	22.8	354	24.7	(41)	(12)	914	23.8	1,067	25.4	(153)	(14)
	Utilidad de Operación	64	4.6	148	10.3	(84)	(57)	213	5.5	378	9.0	(166)	(44)
	UAFIRDA	99	7.2	192	13.4	(93)	(48)	324	8.4	515	12.3	(191)	(37)
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	Volumen de Ventas ²	4		(2)		6	281	16		(12)		28	228
	Ventas Netas	1,078		897		181	20	3,154		2,232		922	41
	Costo de Venta	470	43.6	329	36.7	141	43	1,445	45.8	837	37.5	608	73
	Utilidad Bruta	608	56.4	567	63.2	41	7	1,709	54.2	1,395	62.5	314	23
	Gastos de Venta y Adm.	373	34.6	576	64.2	(203)	(35)	1,114	35.3	1,290	57.8	(176)	(14)
	Utilidad de Operación	144	13.4	(19)	(2.1)	163	858	545	17.3	87	3.9	458	526
	UAFIRDA	81	7.5	(61)	(6.8)	142	233	344	10.9	(133)	(6.0)	477	359
EFFECTO POR CONVERSION SIMPLE³	Ventas Netas	(121)		1,308		(1,428)	(109)	(220)		3,683		(3,904)	(106)
	Costo de Venta	(67)		779		(846)	(109)	(109)		2,157		(2,266)	(105)
	Utilidad Bruta	(54)		529		(583)	(110)	(111)		1,526		(1,637)	(107)
	Gastos de Venta y Adm.	(30)		327		(357)	(109)	(51)		1,003		(1,054)	(105)
	Utilidad de Operación	(24)		218		(242)	(111)	(63)		541		(604)	(112)
	UAFIRDA	(17)		254		(271)	(107)	(38)		705		(743)	(105)
CONSOLIDATED	Volumen de Ventas ²	1,054		1,053		1	0	3,125		3,155		(30)	(1)
	Ventas Netas	23,903		23,473		430	2	68,532		69,163		(631)	(1)
	Costo de Venta	15,293	64.0	14,321	61.0	973	7	43,817	63.9	42,361	61.2	1,456	3
	Utilidad Bruta	8,610	36.0	9,152	39.0	(543)	(6)	24,715	36.1	26,802	38.8	(2,088)	(8)
	Gastos de Venta y Adm.	5,848	24.5	6,338	27.0	(490)	(8)	17,327	25.3	18,339	26.5	(1,013)	(6)
	Otros Gtos. (Ing.), Neto	(17)		(183)		166	91	(771)		(250)		(522)	(209)
	Utilidad de Operación	2,778	11.4	2,998	12.8	(219)	(7)	8,159	11.9	8,713	12.6	(553)	(6)
	UAFIRDA	3,694	15.5	3,954	16.8	(261)	(7)	10,881	15.9	11,482	16.6	(600)	(5)

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps. 20.3060/dólar al 30 de septiembre de 2021. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo en las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa se refleja en "Efecto por Conversión Simple".

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el

“Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2021-01-01 al 2021-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2021-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER, BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, HSBC, INTERCAM, INVEX, J.P.MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, NAU SECURITIES, SANTANDER,

SCOTIABANK, SIGNUM RESEARCH, VECTOR, VE POR MÁS, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	6,862,846,000	6,172,754,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	10,867,172,000	10,386,573,000
Impuestos por recuperar	315,746,000	431,344,000
Otros activos financieros	923,185,000	1,064,769,000
Inventarios	12,724,639,000	11,944,943,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	31,693,588,000	30,000,383,000
Activos mantenidos para la venta	187,705,000	0
Total de activos circulantes	31,881,293,000	30,000,383,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	96,097,000	108,809,000
Impuestos por recuperar no circulantes	110,387,000	87,787,000
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	33,013,527,000	31,044,031,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	5,952,016,000	6,198,838,000
Crédito mercantil	3,434,518,000	3,466,772,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	476,399,000	485,810,000
Activos por impuestos diferidos	1,737,671,000	2,310,978,000
Otros activos no financieros no circulantes	89,177,000	72,678,000
Total de activos no circulantes	44,909,792,000	43,775,703,000
Total de activos	76,791,085,000	73,776,086,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	13,992,518,000	11,452,255,000
Impuestos por pagar a corto plazo	208,239,000	413,385,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	389,453,000	3,828,353,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	740,448,000	717,338,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	129,370,000	127,093,000
Total provisiones circulantes	129,370,000	127,093,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	15,460,028,000	16,538,424,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	15,460,028,000	16,538,424,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	115,368,000	179,310,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	23,404,919,000	20,336,346,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	5,793,183,000	5,962,332,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	1,101,277,000	1,088,390,000
Otras provisiones a largo plazo	747,642,000	740,576,000
Total provisiones a largo plazo	1,848,919,000	1,828,966,000
Pasivo por impuestos diferidos	1,312,497,000	1,259,007,000
Total de pasivos a Largo plazo	32,474,886,000	29,565,961,000
Total pasivos	47,934,914,000	46,104,385,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	4,814,637,000	4,924,197,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	21,019,830,000	20,596,419,000
Otros resultados integrales acumulados	3,044,476,000	2,163,650,000
Total de la participación controladora	28,878,943,000	27,684,266,000
Participación no controladora	(22,772,000)	(12,565,000)
Total de capital contable	28,856,171,000	27,671,701,000
Total de capital contable y pasivos	76,791,085,000	73,776,086,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-09-30	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Actual 2021-07-01 - 2021-09-30	Trimestre Año Anterior 2020-07-01 - 2020-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	68,531,970,000	69,163,055,000	23,903,053,000	23,473,200,000
Costo de ventas	43,817,427,000	42,360,932,000	15,293,314,000	14,320,773,000
Utilidad bruta	24,714,543,000	26,802,123,000	8,609,739,000	9,152,427,000
Gastos de venta	14,189,803,000	14,590,750,000	4,849,183,000	5,063,992,000
Gastos de administración	3,136,795,000	3,748,608,000	998,809,000	1,273,674,000
Otros ingresos	771,465,000	249,892,000	16,723,000	183,003,000
Otros gastos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) de operación	8,159,410,000	8,712,657,000	2,778,470,000	2,997,764,000
Ingresos financieros	54,918,000	56,732,000	24,775,000	36,299,000
Gastos financieros	1,237,383,000	2,543,531,000	403,311,000	412,663,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	6,976,945,000	6,225,858,000	2,399,934,000	2,621,400,000
Impuestos a la utilidad	2,645,789,000	2,262,908,000	922,368,000	971,950,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	4,331,156,000	3,962,950,000	1,477,566,000	1,649,450,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	(599,000)	(4,941,000)	(34,000)	(4,401,000)
Utilidad (pérdida) neta	4,330,557,000	3,958,009,000	1,477,532,000	1,645,049,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,330,052,000	3,957,125,000	1,478,003,000	1,644,901,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	505,000	884,000	(471,000)	148,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	11.05	9.78	3.77	4.07
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	(0.01)	0	(0.01)
Total utilidad (pérdida) básica por acción	11.05	9.77	3.77	4.06
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	11.05	9.78	3.77	4.07
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	(0.01)	0	(0.01)
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	11.05	9.77	3.77	4.06

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-09-30	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Actual 2021-07-01 - 2021-09-30	Trimestre Año Anterior 2020-07-01 - 2020-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	4,330,557,000	3,958,009,000	1,477,532,000	1,645,049,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	890,914,000	115,736,000	(16,635,000)	543,520,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	890,914,000	115,736,000	(16,635,000)	543,520,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	40,851,000	4,015,605,000	901,102,000	4,011,105,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	40,851,000	4,015,605,000	901,102,000	4,011,105,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-09-30	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Actual 2021-07-01 - 2021-09-30	Trimestre Año Anterior 2020-07-01 - 2020-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	6,553,000	(4,368,000)	6,107,000	(4,368,000)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	938,318,000	4,126,973,000	890,574,000	4,550,257,000
Total otro resultado integral	938,318,000	4,126,973,000	890,574,000	4,550,257,000
Resultado integral total	5,268,875,000	8,084,982,000	2,368,106,000	6,195,306,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	5,268,804,000	8,085,531,000	3,689,944,000	6,758,148,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	71,000	(549,000)	(1,321,838,000)	(562,842,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-09-30	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	4,330,557,000	3,958,009,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	599,000	4,941,000
+ Impuestos a la utilidad	2,645,789,000	2,262,908,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	2,715,612,000	2,769,227,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	6,436,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(2,407,000)	1,060,919,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	(416,237,000)	79,946,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(148,562,000)	(11,979,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(797,959,000)	(801,994,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(481,165,000)	238,575,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	1,532,835,000	1,265,513,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	1,741,165,000	707,992,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(469,045,000)	560,096,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	6,327,061,000	8,136,144,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	10,657,618,000	12,094,153,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(1,003,291,000)	(1,121,819,000)
+ Intereses recibidos	(45,415,000)	(46,314,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	2,175,022,000	2,672,948,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	9,440,472,000	10,496,710,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	566,408,000	64,257,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	4,361,984,000	2,292,122,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	31,814,000	51,153,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2021-01-01 - 2021-09-30	2020-01-01 - 2020-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	45,415,000	46,314,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(27,031,000)	(23,230,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(3,809,006,000)	(2,255,934,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	2,003,422,000	2,409,233,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	11,740,219,000	7,699,577,000
- Reembolsos de préstamos	11,428,656,000	7,209,262,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	919,872,000	772,355,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	1,627,717,000	1,516,615,000
- Intereses pagados	593,493,000	748,314,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(24,881,000)	(205,618,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(4,857,822,000)	(5,161,820,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	773,644,000	3,078,956,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(83,552,000)	829,535,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	690,092,000	3,908,491,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	6,172,754,000	3,943,501,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	6,862,846,000	7,851,992,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	4,924,197,000	0	0	20,596,419,000	0	2,326,757,000	(163,107,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	4,924,197,000	0	0	20,596,419,000	0	2,326,757,000	(163,107,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,330,052,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	6,553,000	0	41,285,000	890,914,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,336,605,000	0	41,285,000	890,914,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,047,281,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	(51,373,000)	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(109,560,000)	0	0	(1,865,913,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(109,560,000)	0	0	423,411,000	0	41,285,000	839,541,000	0	0
Capital contable al final del periodo	4,814,637,000	0	0	21,019,830,000	0	2,368,042,000	676,434,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	2,163,650,000	27,684,266,000	(12,565,000)	27,671,701,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	2,163,650,000	27,684,266,000	(12,565,000)	27,671,701,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	4,330,052,000	505,000	4,330,557,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	932,199,000	938,752,000	(434,000)	938,318,000		
Resultado integral total	0	0	0	0	932,199,000	5,268,804,000	71,000	5,268,875,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	2,047,281,000	774,000	2,048,055,000		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(51,373,000)	(51,373,000)	0	(51,373,000)		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(1,975,473,000)	0	(1,975,473,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	(9,504,000)	(9,504,000)		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	880,826,000	1,194,677,000	(10,207,000)	1,184,470,000		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	3,044,476,000	28,878,943,000	(22,772,000)	28,856,171,000		

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,120,602,000	0	0	20,574,206,000	0	394,845,000	(100,241,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	5,120,602,000	0	0	20,574,206,000	0	394,845,000	(100,241,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,957,125,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(4,368,000)	0	4,017,399,000	115,375,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,952,757,000	0	4,017,399,000	115,375,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,250,990,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	183,914,000	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(152,196,000)	0	0	(2,257,038,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(152,196,000)	0	0	(555,271,000)	0	4,017,399,000	299,289,000	0	0
Capital contable al final del periodo	4,968,406,000	0	0	20,018,935,000	0	4,412,244,000	199,048,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	294,604,000	25,989,412,000	(11,878,000)	25,977,534,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	294,604,000	25,989,412,000	(11,878,000)	25,977,534,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,957,125,000	884,000	3,958,009,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	4,132,774,000	4,128,406,000	(1,433,000)	4,126,973,000		
Resultado integral total	0	0	0	0	4,132,774,000	8,085,531,000	(549,000)	8,084,982,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	2,250,990,000	0	2,250,990,000		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	183,914,000	183,914,000	0	183,914,000		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(2,409,234,000)	0	(2,409,234,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	4,316,688,000	3,609,221,000	(549,000)	3,608,672,000		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	4,611,292,000	29,598,633,000	(12,427,000)	29,586,206,000		

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	4,814,637,000	4,924,197,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	7,823	7,550
Numero de obreros	14,425	14,704
Numero de acciones en circulación	388,457,644	397,297,269
Numero de acciones recompradas	5,748,272	8,193,787
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-09-30	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Actual 2021-07-01 - 2021-09-30	Trimestre Año Anterior 2020-07-01 - 2020-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	^[1] 2,722,048,000	2,769,227,000	^[2] 915,031,000	956,492,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2020-10-01 - 2021-09-30	Año Anterior 2019-10-01 - 2020-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	90,472,046,000	88,604,861,000
Utilidad (pérdida) de operación	10,795,159,000	11,109,439,000
Utilidad (pérdida) neta	5,741,540,000	5,193,412,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,740,983,000	5,192,235,000
Depreciación y amortización operativa	⁽⁹⁾ 3,998,556,000	3,552,574,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Banca comercial																
1. REINDUS	SI	2013-01-01	2022-10-01	FIJO 3.950%							3,028,000	0	0	0	0	
2. SANTANDER ESPAÑA	SI	2018-05-15	2021-12-15	VAR. EURIBOR + 0.65%						1,446,000	0	0	0	0	0	
3. BBVA EUR 11.8MM	SI	2017-07-21	2024-07-21	FIJO 1.53%							39,862,000	39,862,000	39,862,000	0	0	
4. BBVA EUR 45MM	SI	2019-10-16	2026-10-16	FIJO 0.950%								211,958,000	212,164,000	212,164,000	424,864,000	
5. BANAMEX	NO	2021-07-19	2021-10-18	VAR. Libor + 1.10%						40,612,000						
6. BONO 10Y2024	SI	2014-12-05	2024-12-03	FIJO 4.88%							0	0	0	8,097,036,000	0	
7. TERM LOAN SCOTIABANK 5Y2026	SI	2021-03-31	2026-03-31	VAR. Libor + 1.00%											4,038,942,000	
8. TERM LOAN SCOTIABANK 6Y2025	SI	2019-12-19	2025-12-19	FIJO 2.79%											5,051,286,000	
9. CEBURE GRUMA18	NO	2018-09-27	2023-09-21	VAR. TIIE + 0.38%			2,995,323,000									
10. CEBURE GRUMA21	NO	2021-05-21	2028-05-12	FIJO 7%						1,991,457,000						
TOTAL					0	0	2,995,323,000	0	0	1,991,457,000	42,058,000	42,890,000	251,820,000	252,026,000	8,309,200,000	9,515,092,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bancarios																
TOTAL					0	0	2,995,323,000	0	0	1,991,457,000	42,058,000	42,890,000	251,820,000	252,026,000	8,309,200,000	9,515,092,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	NO	2021-01-09	2022-09-30		0	1,078,003,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
VARIOS EXT	NO	2021-01-09	2022-09-30		0	0	0	0	0	0	0	0	6,897,385,000	0	0	0	0
TOTAL					0	1,078,003,000	0	0	0	0	0	0	6,897,385,000	0	0	0	0
Total proveedores																	
TOTAL					0	1,078,003,000	0	0	0	0	0	0	6,897,385,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	217,848,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	217,848,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	217,848,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																	
TOTAL					0	1,295,851,000	2,995,323,000	0	0	1,991,457,000	42,058,000	6,940,275,000	251,820,000	252,026,000	8,309,200,000	9,515,092,000	

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

20.3060	pesos por 1 dólar americano
629.71	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.3933	dólar australiano por 1 dólar americano
6.4662	yuan chino por 1 dólar americano
0.7448	libra esterlina por 1 dólar americano
0.9347	franco suizo por 1 dólar americano
0.8622	euro por 1 dólar americano
4.1842	ringgits por 1 dólar americano
26.7124	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
72.7608	rublos rusos por 1 dólar americano
8.8433	liras turcas por 1 dólar americano
1.3611	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	446,318,000	9,062,933,000	282,465,000	5,735,730,000	14,798,663,000
Activo monetario no circulante	1,810,000	36,754,000	1,172,000	23,792,000	60,546,000
Total activo monetario	448,128,000	9,099,687,000	283,637,000	5,759,522,000	14,859,209,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	440,164,000	8,937,970,000	131,427,000	2,668,759,000	11,606,729,000
Pasivo monetario no circulante	1,150,161,000	23,355,169,000	63,145,000	1,282,229,000	24,637,398,000
Total pasivo monetario	1,590,325,000	32,293,139,000	194,572,000	3,950,988,000	36,244,127,000
Monetario activo (pasivo) neto	(1,142,197,000)	(23,193,452,000)	89,065,000	1,808,534,000	(21,384,918,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
MASECA, MISSION				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	17,671,608,000	0	0	17,671,608,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	50,860,362,000	50,860,362,000
TOTAL	17,671,608,000	0	50,860,362,000	68,531,970,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

A. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados y fines de los mismos.

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de

precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

A esta fecha Gruma no tiene llamadas de margen con sus contrapartes.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura, se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable

se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde. Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2021, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reporte.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía realizó transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. En ocasiones la Compañía también utiliza *forwards* para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

La Compañía celebró contratos de cobertura de tasa de interés relacionada con la deuda a largo plazo que vence en 2023.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya

cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Se celebraron ciertas transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado.

El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados:

Al 30 de septiembre de 2021 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles se valoraron a su valor razonable de mercado.

Las posturas abiertas de maíz y trigo que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$551,391 miles de pesos, la cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2021 la Compañía tiene compromisos en firme para compras de maíz así como instrumentos financieros que calificaron como coberturas de valor razonable. Este instrumento de cobertura representa una utilidad de \$11,680 miles de pesos. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable de la partida cubierta. Al 30 de septiembre de 2021 estos instrumentos financieros tuvieron una efectividad del 100%.

Las posturas abiertas de maíz que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de \$642 miles de pesos la cual se aplicó en los resultados del ejercicio.

Las posturas abiertas de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$209,375 miles de pesos, la cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Las posturas abiertas de combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de \$9,517 miles de pesos la cual se aplicó en los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2021 los instrumentos derivados de tipo de cambio se valoraron a su valor razonable de mercado. Las posturas abiertas de los instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$51,841 miles de pesos, la cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2021, los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de aproximadamente \$100,995 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio.

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados tales como swaps de tasa de interés con el propósito de administrar el riesgo de la tasa de interés de la deuda a largo plazo. La compañía celebró contratos swap de tasa de interés para cubrir los Certificados Bursátiles con vencimiento en 2023, mediante el cual la tasa variable del crédito TIIE 28D se intercambia por una tasa fija de 8.14%. Al 30 de septiembre de 2021 las posiciones abiertas de los instrumentos financieros de swap de tasa de interés se valoraron a valor razonable de mercado. El resultado de la valuación al 30 de septiembre de 2021 de los instrumentos financieros que calificaron como cobertura de flujo de efectivo fue una pérdida de \$90,001 miles de pesos, la cual se aplicó en el resultado integral dentro del capital contable.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

Durante el ejercicio del año 2021, se transfirieron \$41,018 miles de pesos de la reserva por coberturas de flujo de efectivo y se aplicaron al rubro de inventario. Dicho monto corresponde a la ganancia generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y trigo, por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y trigo por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una utilidad por \$318,433 miles de pesos, la cual se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Al 30 de septiembre de 2021, no hay operaciones terminadas de instrumentos derivados de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2021, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una pérdida

de \$131,722 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral, y se espera se transfiera al inventario en el ejercicio 2021.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2021 sobre los instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron un efecto favorable de \$29,263 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2021 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos que no calificaron como cobertura contable es de \$441,355 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del tercer trimestre de 2021 sobre derivados de tipo de cambio generaron una pérdida de \$33,461 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2021 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$136,272 miles de pesos.

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 30 de septiembre de 2021 la Compañía no tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen". Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

II. Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados Al 30 de septiembre de 2021

Cifras en miles de pesos

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)	Posición Corta / Larga
		3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	2021	2022		
Futuros Maiz	Cobertura	3,350,000 Bushels	5,710,000 Bushels	106.9619	104.0302	66,435	45,486	66,435	-	n.a.	Larga
Futuros Maiz	Negociación*	1,800,000 Bushels		105.9477		642		642	-	n.a.	Larga
Futuros Trigo	Cobertura	7,640,000 Bushels	10,220,000 Bushels	147.1677	126.4666	212,337	142,263	63,514	148,823	n.a.	Larga
Futuros Aceite Soya	Cobertura	11,400,000 Libras	12,480,000 Libras	11.7135	11.1375	28,426	26,165	-	28,426	n.a.	Larga
Swap maiz	Cobertura	69,365,000 Bushels	48,565,000 Bushels	110.1885	114.7360	42,786	441,045	(11,484)	54,270	n.a.	Larga
Opción maiz	Negociación*	- Bushels	1,850,000 Bushels		118.6700	-	11,757	-		n.a.	Larga
Opción maiz	Cobertura	(39,810,000) Bushels	(45,605,000) Bushels	110.9088	117.8572	213,087	87,078	-	213,087	n.a.	Corta
Swap diesel	Cobertura	951,229 Gallons	1,691,107 Gallons	69.8296	67.3914	15,044	24,887	15,044		n.a.	Larga
Swap gas	Negociación*	330,000 Mmbtu	240,000 Mmbtu	110.2034	72.4770	11,762	6,014	9,700	2,062	n.a.	Larga
Swap gas	Cobertura	4,410,000 Mmbtu	1,500,000 Mmbtu	110.9452	69.4743	118,316	37,812	61,573	56,743	n.a.	Larga
Futuros gas	Cobertura	3,510,000 Mmbtu	1,380,000 Mmbtu	97.7448	70.0421	76,014	32,464	51,038	24,977	n.a.	Larga
						784,850	854,971	256,462	528,387		

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Nominal (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de Pesos)		24. Vencimientos por Año (Miles de Pesos)		25. Colateral/ líneas de Crédito/ Garantías (Miles de Pesos)	Posición Corta / Larga
				3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	2021	2022		
Forwards	Venta	Cobertura	USD-MXN	13,625	3,900	21.6201	22.0210	7,194	7,129	6,058	1,137	n.a.	Corta dólar
Forwards	Compra	Negociación	USD-MXN	-	30,000	21.1550		-	(32,675)	-		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	-	2,800	21.0800		-	11,407	-		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	-	4,000	21.2040		-	(21,264)	-		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	-	6,100	21.1350		-	(6,776)	-		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	40,600	40,600	20.2150	20.2150	22,781	2,144	6,657	16,125	n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	40,600	40,600	20.1975	20.1975	21,865	1,182	6,304	15,562	n.a.	Larga dólar
				94,825	128,000			51,841	(38,852)	19,018	32,823		

1)Forward de cobertura con cap de \$24 pesos por dólar.

2)Forward de negociación con cap de \$24 pesos por dólar (2do. Trim.). La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

3)Forward de cobertura con cap de \$22.50 pesos por dólar.

Instrumentos Financieros Derivados de Tasa de Interés:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Ncional (Miles de MXN)	Valor del Activo Subyacente (Tasa Int %)		Valor Razonable (miles de pesos)		Vencimiento por año (miles de pesos)		Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
			3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	3er. Trimestre 2021	2do. Trimestre 2021	2021	2022-2023	
			Swap Tasa de interés	Cobertura	1,000,000	4.75000%	4.53000%	(29,988)	
Swap Tasa de interés	Cobertura	1,000,000	4.75000%	4.53000%	(30,007)	(41,517)	(5,691)	(24,316)	
Swap Tasa de interés	Cobertura	1,000,000	4.75000%	4.53000%	(30,007)	(41,517)	(5,691)	(24,316)	
	Cobertura	3,000,000			(90,001)	(124,528)	(17,069)	(72,932)	

23. Al 30 de septiembre de 2021 en las operaciones de instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles se tiene un efecto favorable en posiciones largas de \$571,763 miles de pesos y un efecto favorable de \$213,087 miles de pesos en posiciones cortas. En las operaciones de instrumentos financieros de tipo de cambio se tiene un efecto favorable en posiciones largas de \$44,647 miles de pesos y un efecto favorable de \$7,194 miles de pesos en posiciones cortas.

25. Al 30 de septiembre de 2021 la Compañía no tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen".

Durante el ejercicio del año 2021, se transfirieron \$41,018 miles de pesos de la reserva por coberturas de flujo de efectivo y se aplicaron al rubro de inventario. Dicho monto corresponde a la ganancia generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y trigo, por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y trigo por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una utilidad por \$318,433 miles de pesos, la cual se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Al 30 de septiembre de 2021, no hay operaciones terminadas de instrumentos derivados de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2021, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una pérdida de \$131,722 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral, y se espera se transfiera al inventario en el ejercicio 2021.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2021 sobre los instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron un efecto favorable de \$29,263 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2021 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos que no calificaron como cobertura contable es de \$441,355 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del tercer trimestre de 2021 sobre derivados de tipo de cambio generaron una pérdida de \$33,461 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2021 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$136,272 miles de pesos.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de combustibles:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2021, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento en el valor del activo subyacente resultaría un efecto desfavorable de \$22,544 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2021. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Ncional	Al 30 de Septiembre de 2021		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Futuros Maiz	Negociación*	1,800,000 Bushels	105.9477	642	(19,071)	(47,676)	(95,353)
Swap gas	Negociación*	330,000 Mmbtu	110.2034	11,762	(3,473)	(8,682)	(17,365)
				12,403	(22,544)	(56,359)	(112,718)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.

b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

La tabla de sensibilidad ya contiene esta información.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de maíz y combustibles, basado en nuestra posición al 30 de septiembre de 2021, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor del activo subyacente resultaría en un cargo adicional a resultados por \$22,544, \$56,359 y \$112,718 miles de pesos, respectivamente, para contratos no calificados.

30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	6,629,346,000	6,105,454,000
Total efectivo	6,629,346,000	6,105,454,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	233,500,000	67,300,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	233,500,000	67,300,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	6,862,846,000	6,172,754,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	8,784,990,000	8,266,504,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	519,594,000	464,859,000
Total anticipos circulantes	519,594,000	464,859,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	938,420,000	1,197,651,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	938,420,000	1,197,651,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	624,168,000	457,559,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	10,867,172,000	10,386,573,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	9,134,471,000	8,571,704,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	9,134,471,000	8,571,704,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	271,837,000	226,586,000
Productos terminados circulantes	1,983,204,000	1,868,622,000
Piezas de repuesto circulantes	1,028,845,000	948,894,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	306,282,000	329,137,000
Total inventarios circulantes	12,724,639,000	11,944,943,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	187,705,000	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	187,705,000	0
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	96,097,000	108,809,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	96,097,000	108,809,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	2,250,605,000	2,425,958,000
Edificios	7,742,559,000	7,839,728,000
Total terrenos y edificios	9,993,164,000	10,265,686,000
Maquinaria	18,007,341,000	17,321,966,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	4,447,388,000	2,950,457,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	565,634,000	505,922,000
Total de propiedades, planta y equipo	33,013,527,000	31,044,031,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	65,466,000	69,114,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	294,961,000	302,532,000
Licencias y franquicias	537,000	234,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	115,435,000	113,930,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	476,399,000	485,810,000
Crédito mercantil	3,434,518,000	3,466,772,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	3,910,917,000	3,952,582,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	7,975,388,000	6,220,081,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	67,194,000	91,289,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	67,194,000	91,289,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	67,194,000	91,289,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	236,921,000	143,745,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	236,921,000	143,745,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	5,713,015,000	4,997,140,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	13,992,518,000	11,452,255,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	84,948,000	2,720,179,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	217,848,000	60,458,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	86,657,000	1,047,716,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	389,453,000	3,828,353,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	115,368,000	179,310,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	115,368,000	179,310,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	23,314,918,000	20,155,237,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	90,001,000	181,109,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	23,404,919,000	20,336,346,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	747,642,000	740,576,000
Otras provisiones a corto plazo	129,370,000	127,093,000
Total de otras provisiones	877,012,000	867,669,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	2,368,042,000	2,326,757,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	676,434,000	(163,107,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	3,044,476,000	2,163,650,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	76,791,085,000	73,776,086,000
Pasivos	47,934,914,000	46,104,385,000
Activos (pasivos) netos	28,856,171,000	27,671,701,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	31,881,293,000	30,000,383,000
Pasivos circulantes	15,460,028,000	16,538,424,000
Activos (pasivos) circulantes netos	16,421,265,000	13,461,959,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-09-30	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Actual 2021-07-01 - 2021-09-30	Trimestre Año Anterior 2020-07-01 - 2020-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	68,531,970,000	69,163,055,000	23,903,053,000	23,473,200,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	68,531,970,000	69,163,055,000	23,903,053,000	23,473,200,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	51,136,000	54,943,000	23,831,000	17,389,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	2,407,000	0	0	18,675,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	1,375,000	1,789,000	944,000	235,000
Total de ingresos financieros	54,918,000	56,732,000	24,775,000	36,299,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,003,291,000	1,121,819,000	326,114,000	350,032,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	1,060,929,000	3,924,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	24,882,000	205,618,000	168,000	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	209,210,000	155,165,000	73,105,000	62,631,000
Total de gastos financieros	1,237,383,000	2,543,531,000	403,311,000	412,663,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	2,090,424,000	2,261,756,000	748,221,000	795,033,000
Impuesto diferido	555,365,000	1,152,000	174,147,000	176,917,000
Total de Impuestos a la utilidad	2,645,789,000	2,262,908,000	922,368,000	971,950,000

[800500] Notas - Lista de notas**Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]**

Al ser información financiera intermedia, la Compañía optó por revelar dicha información en base a la NIC 34.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]**Perfil de Deuda**

La deuda de GRUMA fue de US\$1,478 millones, US\$24 millones menos que en junio 2021. Aproximadamente 74% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares. En términos de pesos, la deuda de GRUMA subió 1% a Ps.29,933 millones por la debilidad del peso frente al dólar en comparación con junio 2021.

Deuda

(millones de dólares)

Sep'21	Sep'20	Var vs Sep'20		Jun'21	Var vs Jun'21	
		(\$)	(%)		(\$)	(%)
1,478	1,460	18	1	1,502	(24)	(2)

Perfil de Vencimientos de Deuda⁽¹⁾

(millones de dólares)

	Tasa	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	TOTAL
Bono 2024	Fija 4.875%				400				400
Crédito Largo Plazo Scotiabank 2019	Fija 2.79%					250			250
Club Loan Scotiabank 2021	LIBOR + 1.00%						200		200
Cebures Gruma18 (MXN \$3,000)	Fija 8.52%			147.7					147.7
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%							98.5	98.5
Otros:									
USD	1.18%	2.0							2.0
EUR	1.08%	0.1	12.6	12.4	12.4	10.4	10.4	0.0	58.4
TOTAL	4.22% (prom.)	2.1	12.6	160.2	412.4	260.4	210.4	98.5	1,156.6

(1) Los US\$322 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 388,828,281 acciones nominativas comunes Serie “B”, con valor total de \$4,814,637.

Al 30 de septiembre de 2021, se tienen recompradas 5,748,272 acciones.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2021, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2021.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2020 de la Compañía.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2021.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2020 de la Compañía.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción y, por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y, cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

Para los instrumentos financieros derivados que fueron contratados para cubrir ciertos riesgos y que no calificaron para la contabilidad de cobertura, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos son reconocidos inmediatamente en resultados y se incluyen en otros gastos, neto o en el costo de financiamiento, neto, de acuerdo con la naturaleza de la partida cubierta.

Los instrumentos financieros derivados que la Compañía designa y califica como coberturas contables, se clasifican como:

-coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);

- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura. La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de instrumentos derivados que fueron designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconocen en la reserva de coberturas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados, dentro de otros ingresos (gastos), neto.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados. Sin embargo, cuando la transacción pronosticada reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas en resultado integral, se transfieren del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del activo no financiero o pasivo no financiero.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Activos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden a costo amortizado.
- Aquellos que se miden posteriormente a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Los activos financieros no son reclasificados en forma posterior a su reconocimiento inicial, salvo que la Compañía cambie su modelo de negocio para su gestión, en cuyo caso todos los activos financieros afectados serán reclasificados en el primer día del primer periodo de reporte siguiente al cambio en el modelo de negocio.

La Compañía clasifica un activo financiero a costo amortizado si se ubica en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

La Compañía clasifica un activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral, si se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo se alcanza obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

(ii) Reconocimiento

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

(iii) Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilicen a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que están directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción para los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como gastos.

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

(iv) Deterioro

La Compañía aplica el método simplificado, el cual requiere el reconocimiento de las pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de las cuentas por cobrar y documentos y cuentas por cobrar a largo plazo, a partir de su registro inicial.

Para medir las pérdidas crediticias esperadas, los activos se agrupan con base en características similares de riesgo y número de días transcurridos desde su registro inicial. Las tasas de deterioro crediticio se basan en los perfiles del cobro de ventas durante un periodo de 12 meses antes del 31 de diciembre de 2020, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas ocurridas en dicho periodo.

Las cuentas por cobrar y documentos por cobrar a largo plazo se cancelan cuando no existe una expectativa razonable de recuperación.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos financieros y pasivos financieros.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica todos sus pasivos financieros al costo amortizado, con excepción de los pasivos de instrumentos financieros derivados los cuales se miden a valor razonable con cambios en resultados.

Préstamos y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar (instrumentos financieros derivados).

(ii) Baja

Los pasivos financieros son eliminados del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es pagada, cancelada o ha expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero que fue extinguido o transferido a un tercero y la contraprestación pagada, incluyendo activos transferidos o pasivos asumidos que no involucran efectivo, se reconoce en el resultado del periodo.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades extranjeras

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del año.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión, se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Conversión de entidades extranjeras”.

Antes de su conversión a pesos, los estados financieros de las subsidiarias extranjeras cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por la inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Conversión de entidades extranjeras” en la medida que la cobertura sea efectiva.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de GRUMA.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento después de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reverseen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2021, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2021, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

-CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

Las operaciones celebradas por la Compañía, en cuyos contratos efectuados con las contrapartes, le transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación, se clasifican como arrendamientos. Existe control si la Compañía obtiene los beneficios económicos por el uso del activo y tiene el derecho a dirigir y decidir sobre el uso de dicho activo durante el plazo del arrendamiento.

La Compañía aplica el modelo de contabilidad de arrendamientos, que consiste en reconocer todos los arrendamientos dentro del estado de situación financiera. Se reconocen como arrendamientos aquellos contratos celebrados por la Compañía con un periodo de vigencia mayor a 12 meses y cuyo activo subyacente tenga un valor mayor a cinco mil dólares americanos.

Para los contratos que contengan componentes de arrendamiento, así como componentes distintos de arrendamiento, la Compañía, en su carácter de arrendataria, asigna el valor de los componentes de acuerdo a lo siguiente:

- Cuando existe un precio individual observable para cada componente, se separa y asigna de acuerdo con los precios individuales relativos de los componentes, y aplica para todos los activos de esa clase.
- Cuando no existe un precio individual para algunos o todos los componentes, no se separarán los componentes y se contabilizan como un componente único de arrendamiento, y aplica para todos los activos de esa clase.

El plazo de un arrendamiento se determina con base en el periodo forzoso del contrato, además de los periodos renovables optativos acordados en dicho contrato, si la Compañía está razonablemente segura de prorrogarlo considerando factores tales como: mejoras realizadas al activo arrendado, penalizaciones por no extender el contrato, determinación de costos altos por incurrir para el reemplazo del activo arrendado, entre otros; y que la opción de extensión la pueda ejercer únicamente la Compañía.

Los pagos por arrendamiento que se incluyen en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden:

- a) Pagos por arrendamiento fijos, menos incentivos de arrendamiento por cobrar;
- b) Pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa;
- c) Importes que se prevé pagar por la empresa en virtud de garantías del valor residual;
- d) El precio de ejercer una opción de compra que como arrendatario está razonablemente seguro de ejercer; y
- e) Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

Para los arrendamientos, la Compañía reconoce, al comienzo del contrato, un pasivo por arrendamiento, descontado a la tasa de interés incremental. Posterior a la fecha de comienzo, se mide incrementando el valor del pasivo para reflejar el interés devengado y disminuyendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

La tasa incremental se determina utilizando las tasas de interés de bonos comparables para empresas con calificación crediticia similar a la de la Compañía, adicionando el factor de riesgo de crédito de la Compañía y el factor de riesgo del país en donde se ubica el activo. Lo anterior, considerando un plazo similar al del contrato de arrendamiento y con una seguridad semejante.

Para los arrendamientos de propiedades, planta y equipo que contienen términos de cuotas variables, en los cuales la renta a pagar se modifica durante el plazo del arrendamiento, los posibles aumentos futuros en los pagos de renta variables se incluyen en el pasivo por arrendamiento hasta que surtan efecto, en ese momento se reevalúa dicho pasivo y se ajusta el activo por derecho de uso.

El gasto por interés de un pasivo por arrendamiento se reconoce mensualmente aplicando a dicho saldo la tasa de interés incremental durante el plazo del contrato.

Al comienzo del contrato, el activo por derecho de uso se reconoce a su costo, el cual incluye el valor presente de los pagos acordados en dicho contrato y cualquier costo directo inicial incurrido por la Compañía, tales como restauraciones o desmantelamientos; posterior a dicha fecha, se mide disminuyendo del costo del activo la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de su valor.

La Compañía aplica el método de línea recta para la depreciación de los activos por derecho de uso, la cual inicia en la fecha de comienzo del contrato de arrendamiento.

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el período más corto entre la vida útil del activo y el plazo de arrendamiento. Si la Compañía tiene certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil del activo subyacente.

La Compañía reconoce en resultados los pagos por arrendamientos de corto plazo o en los que el activo subyacente sea de bajo valor, aplicando el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

La Compañía aplica pruebas de deterioro a los activos por derecho de uso cuando existe indicios de que el valor registrado en libros pueda no ser recuperado.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral dentro de patrimonio, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo

dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian de acuerdo con la vida útil del

componente de la mejora o con la vida remanente del contrato de arrendamiento, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Edificios	25 – 50
Maquinaria y equipo	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de Otros gastos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento

de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 30 de septiembre de 2021, las principales subsidiarias incluidas en la consolidación son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	100.00
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

-PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Estos saldos representan los pasivos por bienes y servicios prestados a la Compañía antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 30 días de su reconocimiento. Los proveedores y otras cuentas por pagar se presentan como pasivos circulantes, a menos que el pago no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

La Compañía tiene establecidos programas de financiamiento a proveedores, por medio de los cuales éstos pueden descontar sus documentos con distintas instituciones financieras. El saldo por pagar derivado de estos programas se reconoce dentro de la cuenta de proveedores en el estado consolidado de situación financiera, no generando una obligación de pago con la institución financiera. El costo financiero de dichas operaciones es a cargo de los proveedores.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación para cuentas de cobro dudoso o deterioro representa las expectativas de pérdidas crediticias futuras y obliga al reconocimiento de dichas pérdidas desde el momento en que se reconoce la cuenta por cobrar.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

-TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA SIN CAMBIO DE CONTROL

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la

participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2021.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2020 de la Compañía. Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 14 de Octubre de 2021, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha.

La Compañía adoptó las siguientes modificaciones vigentes a partir del 1 de enero de 2020, las cuales no tuvieron impacto en la posición financiera o resultados de operación de la Compañía:

- Modificaciones a la NIIF 3, Combinación de Negocios – Definición de Negocio.
- Modificaciones a la NIC 1, Presentación de Estados Financieros y la NIC 8, Políticas contables, cambios en estimaciones y errores – Definición de Materialidad.
- Modificaciones a la NIIF 9 - Instrumentos Financieros, NIC 39 – Instrumentos Financieros y NIIF 7 – Instrumentos financieros, revelaciones – Reforma a la tasa de interés de referencia.
- Modificaciones al Marco Conceptual

A) BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Los factores clave de incertidumbre en las estimaciones y supuestos se mantienen igual que los aplicados en el ejercicio anterior, excepto por los impactos de la pandemia COVID-19.

B) MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de GRUMA.

C) USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados no auditados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.
- Los supuestos clave de las pruebas de deterioro de la inversión en Venezuela.

Cifras presentadas en miles de pesos mexicanos, excepto donde se indique lo contrario.

INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Los segmentos a reportar por la Compañía son unidades estratégicas de negocio, las cuales ofrecen diferentes productos en distintas regiones geográficas. Estas unidades de negocios se administran en forma independiente ya que cada negocio requiere tecnología y estrategias de mercado distintas.

Los segmentos a reportar por la Compañía son:

- Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América):
Este segmento produce y distribuye más de 20 variedades de harina de maíz que se usan para producir y distribuir diferentes tipos de tortillas y frituras de maíz en los Estados Unidos de América. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION y GUERRERO en tortilla empacada.
- Harina de maíz (México):
Su actividad consiste en la producción y comercialización de harina de maíz en México bajo la marca MASECA, la cual se utiliza principalmente en la preparación de tortillas y otros productos relacionados.
- Harina de maíz y tortilla empacada y otros (Europa):

Este segmento produce y distribuye variedad de harinas que se usan en la elaboración de distintos tipos de tortillas, panes planos, grits y otros productos en la misma categoría en Europa. Las principales marcas son MASECA, en harina de maíz y Mission en productos empacados.

- Otros segmentos:

Esta sección representa aquellos segmentos cuyos importes en lo individual no exceden al 10% del total consolidado de ventas netas, utilidad de operación y activos totales. Estos segmentos comprenden:

- Harina de maíz, palmito, arroz y otros productos (Centroamérica)
- Tortilla empacada (México)
- Tortilla de trigo y frituras (Asia y Oceanía)
- Tecnología y equipo, segmento responsable de la investigación, desarrollo y producción de equipo y maquinaria para la producción de harina de maíz y de tortilla, y la construcción de las plantas de producción de harina de maíz de la Compañía

Los precios de venta entre segmentos se determinan con base en precios de mercado. El Director General evalúa el desempeño en función del resultado de operación de cada unidad de negocio.

Información por segmento por los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021

Cifras en miles de pesos	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)		Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
	Harina de maíz (México)					
Ventas netas a clientes externos	\$ 38,478,513	\$ 16,311,424	\$ 4,938,552	\$ 8,803,481	\$ -	\$ 68,531,970
Ventas netas entre segmentos	51,740	1,745,808	9,191	1,824,426	(3,631,165)	-
Utilidad (pérdida) de operación	5,263,929	1,656,278	481,636	551,927	205,641	8,159,411
Depreciación y amortización	1,737,453	861,887	209,825	446,545	(540,111)	2,715,599
Inversión en activos fijos	2,483,186	677,742	806,828	453,958	(59,730)	4,361,984

Información por segmento por los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2020

Cifras en miles de pesos	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)		Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
	Harina de maíz (México)					
Ventas netas a clientes externos	\$ 40,944,329	\$ 15,240,427	\$ 4,579,406	\$ 8,353,438	\$ 45,455	\$ 69,163,055
Ventas netas entre segmentos	71,454	1,865,063	10,238	1,640,496	(3,587,251)	-
Utilidad (pérdida) de operación	5,922,678	1,999,011	288,955	608,441	(106,429)	8,712,656
Depreciación y amortización	1,868,109	819,197	202,184	441,913	(562,176)	2,769,227
Inversión en activos fijos	1,293,119	285,835	485,785	381,273	(153,890)	2,292,122

Información por segmento Tercer Trimestre 2021

Cifras en miles de pesos	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)		Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)		Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
	Harina de maíz (México)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz (México)			
Ventas netas a clientes externos	\$ 13,266,072	\$ 5,772,352	\$ 1,785,941	\$ 3,078,688	\$ -	\$ 23,903,053	
Ventas netas entre segmentos	17,743	606,978	2,811	600,736	(1,228,268)	-	
Utilidad (pérdida) de operación	1,792,374	699,960	78,260	174,434	33,443	2,778,471	
Depreciación y amortización	574,924	293,651	72,313	148,877	(176,897)	912,868	
Inversión en activos fijos	1,450,008	223,386	381,014	129,737	35,357	2,219,502	

Información por segmento Tercer Trimestre 2020

Cifras en miles de pesos	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)		Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)		Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
	Harina de maíz (México)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz (México)			
Ventas netas a clientes externos	\$ 13,779,775	\$ 5,054,902	\$ 1,650,146	\$ 2,942,922	\$ 45,455	\$ 23,473,200	
Ventas netas entre segmentos	26,661	610,827	4,126	678,512	(1,320,126)	-	
Utilidad (pérdida) de operación	1,964,428	646,013	222,074	297,862	(132,609)	2,997,768	
Depreciación y amortización	645,242	275,065	70,799	154,699	(189,313)	956,492	
Inversión en activos fijos	728,521	119,957	153,696	240,062	(139,617)	1,102,619	

Información por áreas geográficas por los nueve meses terminados el 30 de Septiembre de 2021 y 2020

	Acumulado a Septiembre (miles de pesos)				Tercer Trimestre (miles de pesos)			
	2021	%	2020	%	2021	%	2020	%
Ventas netas:								
Estados Unidos de América	\$ 38,478,513	56	\$ 40,944,329	59	\$ 13,266,072	56	\$ 13,779,775	59
México	17,686,803	26	16,332,956	24	6,260,780	26	5,461,234	23
Europa	4,938,552	7	4,579,406	7	1,785,941	7	1,650,146	7
Centroamérica	3,843,013	6	4,201,240	6	1,373,367	6	1,431,762	6
Asia y Oceanía	3,585,089	5	3,105,124	4	1,216,893	5	1,150,283	5
	\$ 68,531,970	100	69,163,066	100	\$ 23,903,053	100	\$ 23,473,200	100
Inversión del año en activo fijo:								
Estados Unidos de América	\$ 2,483,186	57	\$ 1,293,119	56	\$ 1,450,008	65	\$ 728,521	66
México	886,738	20	457,923	20	331,062	15	182,464	16
Europa	806,828	18	485,785	21	381,014	17	153,696	14
Centroamérica	74,278	2	23,225	2	25,888	2	20,051	2
Asia y Oceanía	110,954	3	32,070	1	31,530	1	17,887	2
	\$ 4,361,984	100	\$ 2,292,122	100	\$ 2,219,502	100	\$ 1,102,619	100

(Miles de pesos)	Activos totales				Pasivos Totales			
	Al 30 de Septiembre de 2021	%	Al 31 de Diciembre de 2020	%	Al 30 de Septiembre de 2021	%	Al 31 de Diciembre de 2020	%
Activos totales								
Estados Unidos de América	\$ 34,249,993	45	\$ 32,190,039	44	\$ 12,246,853	26	\$ 12,255,045	27
México	22,511,462	29	21,820,608	30	30,864,137	64	29,154,123	63
Europa	10,993,532	14	10,518,220	14	3,090,839	6	2,928,748	6
Centroamérica	3,183,933	4	3,190,461	4	547,161	1	662,979	1
Asia y Oceanía	5,852,165	8	6,056,758	8	1,185,915	3	1,103,490	3
	\$ 76,791,085	100	\$ 73,776,086	100	\$ 47,934,905	100	\$ 46,104,385	100

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Los movimientos de propiedades, planta y equipo para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021 y el año terminado el 31 de diciembre de 2020 se analizan como sigue:

Propiedad, planta y equipo	Terrenos y Edificios	Maquinaria y Equipo	Mejoras a locales arrendados	Construcciones en proceso y otros	Total
(Cifras en miles de \$ capturar moneda funcional)					
<u>Al 31 de diciembre de 2020</u>					
Costo Atribuido	12,333,742	43,239,396	3,764,477	2,950,458	62,288,073
Depreciación acumulada	(4,330,943)	(25,411,509)	(1,501,590)	-	(31,244,042)
Valor neto en libros al 31 de diciembre 2020	8,002,799	17,827,887	2,262,887	2,950,458	31,044,031
<u>Por los nueve meses terminados el 30 de Septiembre de 2021</u>					
Saldo inicial	8,002,799	17,827,887	2,262,887	2,950,458	31,044,031
Efectos por conversión	16,098	90,708	31,175	21,260	159,241
Adiciones	20,892	665,340	-	3,589,610	4,275,842
Disposiciones	(296,117)	(97,349)	(15,189)	(2,755)	(411,410)
Gasto depreciación del periodo	(204,735)	(1,631,925)	(95,001)	(14,517)	(1,946,178)
Tranferencias a disponibles para venta	-	(187,705)	-	-	(187,705)
Otras Transferencias	240,682	1,826,313	29,673	(2,096,668)	-
Otros activos	-	-	-	-	-
Deterioro	-	(6,436)	-	-	(6,436)
Otros activos en arrendamiento	-	86,142	-	-	86,142
Saldo final al 30 de Septiembre de 2021	7,779,619	18,572,975	2,213,545	4,447,388	33,013,527
<u>Al 30 de Septiembre de 2021</u>					
Costo Atribuido	12,299,980	45,065,694	3,827,291	4,447,388	65,640,353
Depreciación acumulada	(4,520,361)	(26,492,719)	(1,613,746)	-	(32,626,826)
Valor neto en libros al 30 de Septiembre de 2021	7,779,619	18,572,975	2,213,545	4,447,388	33,013,527

PASIVOS FINANCIEROS

Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo

Al 30 de Septiembre de 2021 (Cifras en miles de pesos):	Menos de un				
	año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	84,951	3,503,846	17,684,429	2,212,699	23,485,924
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	991,159	1,711,666	595,592	226,006	3,524,423
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	1,059,600	1,694,763	1,246,728	5,992,507	9,993,597
Proveedores y otras cuentas por pagar	14,339,735	-	-	-	14,339,735
Instrumento financieros	86,657	90,001	-	-	176,658
	16,562,101	7,000,275	19,526,749	8,431,211	51,520,337

Al 31 de Diciembre de 2020 (Cifras en miles de pesos):	Menos de un				
	año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	2,720,179	6,569,756	13,449,808	221,388	22,961,131
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	910,490	1,532,450	643,913	1,659	3,088,512
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	1,048,820	1,633,145	1,341,777	6,491,067	10,514,809
Proveedores y otras cuentas por pagar	11,635,270	-	-	-	11,635,270
Instrumento financieros	1,047,715	181,110	-	-	1,228,825
	17,362,474	9,916,461	15,435,498	6,714,114	49,428,547

Los contratos de préstamos vigentes contienen diversas restricciones, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado.

Las razones financieras se calculan de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de crédito. Las principales razones financieras son las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses, la cual se define como las utilidades antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización consolidada (EBITDA por sus siglas en inglés) de los últimos doce meses, entre los gastos financieros consolidados, la cual no podrá ser menor a 2.5 veces.
- Razón de apalancamiento neto, la cual se define como el total de la deuda neta, que se define como el total de pasivos consolidados y garantías de la Compañía de obligaciones con terceros sin relación con el negocio menos el efectivo y equivalentes de efectivo, entre el EBITDA consolidado, la cual no podrá ser mayor a 3.5 veces.

Al 30 de septiembre de 2021, la Compañía cumple satisfactoriamente con las restricciones financieras y entrega de información financiera requerida.

CAPITAL SOCIAL

El capital social de la Compañía está representado por 388,457,644 acciones nominativas comunes Serie "B", con valor total de \$4,814,637.

Al 30 de septiembre de 2021, se tienen recompradas 5,748,272 acciones.

DIVIDENDOS

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 23 de abril de 2021, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de \$5.20 pesos por acción en circulación. Este pago

se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.30 pesos los días 9 de julio y 8 de octubre de 2021, 7 de enero y 8 de abril de 2022.

GASTO POR IMPUESTO A LA UTILIDAD

Miles de pesos	Acumulado a Septiembre		Tercer Trimestre	
	2021	2020	2021	2020
Utilidad antes de Impuestos	6,977	6,226	2,400	2,621
Gasto por impuesto causado	(2,090)	(2,262)	(748)	(795)
Gasto por impuesto diferido	(555)	(1)	(174)	(177)
Impuesto a la utilidad	(2,646)	(2,263)	(922)	(972)
Tasa efectiva (%)	(37.9)	(36.3)	(38.4)	(37.1)

CONTINGENCIAS

La Compañía y sus subsidiarias están involucradas en diversos litigios no resueltos que surgen en el curso ordinario del negocio. Es política de la Compañía provisionar los importes relacionados con los litigios si surge una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza. En opinión de la Compañía no se espera que la resolución de estas controversias tenga un efecto adverso significativo en su situación financiera, resultados de operación o flujos de efectivo.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

El 31 de marzo de 2021, GRUMA informó que obtuvo un crédito por US\$200 millones, el cual utilizará para refinanciar diversos pasivos denominados en dólares y en pesos. El crédito por US\$200 millones fue otorgado conjuntamente por The Bank of Nova Scotia y Bank of America México, S.A., Institución de Banca Múltiple, a un plazo de 5 años, con una tasa de LIBOR más una sobretasa de 100 puntos base, pagadero en una sola exhibición a su vencimiento. Este refinanciamiento permite a GRUMA mejorar las condiciones de costo de su deuda, así como su perfil de vencimientos.

El 19 de mayo de 2021, GRUMA informa que, como parte de un programa de colocación de certificados bursátiles de corto plazo y de largo plazo, con carácter revolvente, por un monto total autorizado de \$8,000,000,000.00 (ocho mil millones de pesos 00/100 M.N.), el día de hoy llevó a cabo exitosamente la

oferta pública y el cierre de libro correspondiente a los certificados bursátiles de largo plazo a ser emitidos en el mercado local de deuda por la cantidad de \$2,000,000,000.00 (dos mil millones de pesos 00/100 M.N.), a un plazo de 7 años, los cuales devengarán intereses ordinarios a una tasa fija anual igual a 7.00%, calculada a partir de una referencia de MBONO de 6.52% más una sobretasa de 48 puntos base. La oferta de los certificados bursátiles tuvo una sobredemanda de 3.83x veces respecto del monto ofertado. Se espera que la emisión y liquidación de los certificados bursátiles suceda el 21 de mayo de 2021.

Los certificados bursátiles han sido calificados como "AAA(mex)" en una escala local por Fitch México y "mxAA+" por S&P Global Ratings. Los recursos provenientes de esta oferta pública serán utilizados para liquidar un crédito bancario a largo plazo denominado en moneda nacional con una tasa de interés anual de TIE a 28 días, más una sobretasa de 55 puntos base y con vencimiento en septiembre de 2021, por lo que esta operación mejorará el perfil de vencimientos de la compañía.

El 3 de Junio se refinanció a un plazo de 5 años la línea de crédito revolvente comprometida de Gruma SAB por US\$ 250 millones que tenía vencimiento en abril de 2022. Coöperatieve Rabobank U.A. ("Rabobank") participó como banco agente y como estructuradores líderes Bank of America N.A., Bank of Nova Scotia, Credit Agricole Corporate and Investment Bank, JP Morgan N.A., y Rabobank. La nueva línea tiene una tasa de interés de Libor más una sobretasa de 115 puntos base y una comisión por saldos no dispuestos del 0.32% anual. La línea no se encuentra utilizada actualmente.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados han sido preparados siguiendo las mismas políticas y métodos contables que en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del año más reciente, excepto la estimación del impuesto a la utilidad. Para periodos intermedios, la Compañía determina el gasto por impuesto a la utilidad utilizando la tasa promedio efectiva anual para las subsidiarias más importantes.

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los productos de la Compañía no tienen una estacionalidad importante, sin embargo el volumen de ventas de algunos productos varían ligeramente durante el año

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital.

Al 30 de septiembre de 2021 se tienen recompradas acciones propias de capital por 5,748,272.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	1,626,407,206
---	---------------

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	4.12
--	------

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2021, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización en 2021 que se presenta en este anexo , incluye deterioro de activos fijos por aproximadamente \$6.4 millones de pesos.

[2] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo del 1 de julio de 2021 al 30 de septiembre de 2021 que se presenta en este anexo incluye:

Un cargo por deterioro de activos fijos de \$2.2 millones de pesos

[3] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo de 12 meses del 1 de octubre de 2020 al 30 de septiembre de 2021 que se presenta en este anexo incluye:

Un cargo no monetario en los resultados operativos del cuarto trimestre 2020 de \$342.5 millones de pesos por el deterioro del crédito mercantil asociado a la unidad generadora de efectivo de Gruma Reino Unido, así como un cargo por deterioro de activos fijos de \$15.9 millones de pesos