

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	17
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	37
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	38
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	39
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	51
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	55
[800500] Notas - Lista de notas.....	56
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	64
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	83
Notas al pie.....	91

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

GRUMA REPORTA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2020

El desempeño de GRUMA durante el tercer trimestre del 2020 ha continuado mejorando al beneficiarse principalmente de un mayor consumo de tortilla en casa, particularmente en los Estados Unidos. La pandemia del COVID-19 ha ayudado a acelerar el que los consumidores se acostumbren más al uso de tortillas, aumentando así el consumo per cápita, especialmente entre los no hispanos. Además, las tendencias más saludables y la versatilidad de las tortillas para distintos tipos de recetas han apoyado el mayor consumo. Creemos que estas cuestiones continuarán expandiendo la industria de la tortilla a un mayor ritmo.

DATOS SOBRESALIENTES

El volumen de ventas en el negocio de tortilla en los Estados Unidos creció considerablemente, particularmente en el canal minorista, mientras que el negocio de harina de maíz estuvo limitado por acumulación de inventarios en los Estados Unidos y en México, resultando en un **volumen de ventas** similar a nivel consolidado.

Las **ventas netas** aumentaron 17% debido primordialmente a mayores precios promedio, especialmente en Gruma Estados Unidos, además de la debilidad del peso mexicano (“MXN” o “peso”) que benefició las operaciones de GRUMA en el extranjero, esto al medirse las cifras en términos de pesos. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 77% de los resultados consolidados.

El **UAFIRDA** creció 20% y el margen UAFIRDA mejoró 30 puntos base a 16.8% debido a un mejor desempeño en todas las subsidiarias, alcanzando su nivel más alto en la historia. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó 82% de los resultados consolidados.

El UAFIRDA históricamente más alto de GRUMA se logró a pesar de los costos y gastos relacionados con el COVID-19, los cuales fueron de aproximadamente Ps.196 millones durante el 3T20, de los cuales Ps.144 millones se dieron en Gruma Estados Unidos. La compañía logró una reducción significativa en los costos y gastos relacionados al COVID-19 en comparación con 2T20.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 26% a Ps.1,645 millones debido a un mejor desempeño operativo, al beneficio de la debilidad del peso y a menores gastos financieros.

La **deuda neta** de GRUMA, medida en términos de dólares, bajó US\$45 millones durante el trimestre a US\$1,111 millones, representando una razón **deuda neta/UAFIRDA** de 1.7 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	3T20	3T19	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,053	1,056	0%
Ventas Netas	23,473	20,053	17%
Utilidad de Operación	2,998	2,474	21%
Margen de Operación	12.8%	12.3%	50 pb
UAFIRDA	3,954	3,299	20%
Margen UAFIRDA	16.8%	16.5%	30 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,645	1,304	26%

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas saludables en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Entrar y Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de maíz para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz, sobre todo en México. Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y

- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

GRUMA REPORTA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2020

El desempeño de GRUMA durante el tercer trimestre del 2020 ha continuado mejorando al beneficiarse principalmente de un mayor consumo de tortilla en casa, particularmente en los Estados Unidos. La pandemia del COVID-19 ha ayudado a acelerar el que los consumidores se acostumbren más al uso de tortillas, aumentando así el consumo per cápita, especialmente entre los no hispanos. Además, las tendencias más saludables y la versatilidad de las tortillas para distintos tipos de recetas han apoyado el mayor consumo. Creemos que estas cuestiones continuarán expandiendo la industria de la tortilla a un mayor ritmo.

DATOS SOBRESALIENTES

El volumen de ventas en el negocio de tortilla en los Estados Unidos creció considerablemente, particularmente en el canal minorista, mientras que el negocio de harina de maíz estuvo limitado por acumulación de inventarios en los Estados Unidos y en México, resultando en un **volumen de ventas** similar a nivel consolidado.

Las **ventas netas** aumentaron 17% debido primordialmente a mayores precios promedio, especialmente en Gruma Estados Unidos, además de la debilidad del peso mexicano (“MXN” o “peso”) que benefició las operaciones de GRUMA en el extranjero, esto al medirse las cifras en términos de pesos. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 77% de los resultados consolidados.

El **UAFIRDA** creció 20% y el margen UAFIRDA mejoró 30 puntos base a 16.8% debido a un mejor desempeño en todas las subsidiarias, alcanzando su nivel más alto en la historia. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó 82% de los resultados consolidados.

El UAFIRDA históricamente más alto de GRUMA se logró a pesar de los costos y gastos relacionados con el COVID-19, los cuales fueron de aproximadamente Ps.196 millones durante el 3T20, de los cuales Ps.144 millones se dieron en Gruma Estados Unidos. La compañía logró una reducción significativa en los costos y gastos relacionados al COVID-19 en comparación con 2T20.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 26% a Ps.1,645 millones debido a un mejor desempeño operativo, al beneficio de la debilidad del peso y a menores gastos financieros.

La **deuda neta** de GRUMA, medida en términos de dólares, bajó US\$45 millones durante el trimestre a US\$1,111 millones, representando una razón **deuda neta/UAFIRDA** de 1.7 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	3T20	3T19	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,053	1,056	0%
Ventas Netas	23,473	20,053	17%
Utilidad de Operación	2,998	2,474	21%
Margen de Operación	12.8%	12.3%	50 pb
UAFIRDA	3,954	3,299	20%
Margen UAFIRDA	16.8%	16.5%	30 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,645	1,304	26%

RESULTADOS CONSOLIDADOS

3T20 versus 3T19

El **volumen de ventas** se mantuvo prácticamente sin cambio en 1,053 mil toneladas.

Las **ventas netas** se incrementaron 17% a Ps.23,473 millones debido especialmente a (1) mayores precios en todas las subsidiarias, particularmente en Gruma Estados Unidos por una mejor mezcla de ventas; y (2) al beneficio de la debilidad del peso mexicano contra el dólar estadounidense (“USD” o “dólar”) al medirse las cifras de las operaciones fuera de México en términos de pesos.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 61% de 62.9% debido principalmente a una mejor mezcla de ventas en Gruma Estados Unidos. En términos absolutos, el costo de ventas subió 14% a Ps.14,321 millones debido básicamente a (1) el impacto de la debilidad del peso en subsidiarias extranjeras; y, en menor medida, (2) aumentos en costos, especialmente en Gruma Estados Unidos y GIMSA; y (3) costos extraordinarios derivados del COVID-19.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas subieron a 27% de 24.7% primordialmente por (1) Otras Subsidiarias, debido particularmente a pagos por indemnizaciones relacionados con recortes de personal realizados durante el trimestre, por gastos de seguros, y por donaciones; y (2) Gruma Estados Unidos, por el cambio en la mezcla de ventas entre canales en el negocio de tortilla ya que las comisiones de venta y otros gastos de ventas son mayores en el canal minorista que en el canal institucional, y por fletes extraordinarios entre plantas y contratación de personal temporal en medio la pandemia del COVID-19. En términos absolutos, los gastos de venta y administración aumentaron 28% a Ps.6,338 millones principalmente por los gastos mencionados y el impacto de la debilidad del peso en subsidiarias extranjeras.

Otros ingresos, neto, fueron Ps.183 millones en comparación con un gasto de Ps.22 millones el año anterior. La mejora de Ps.205 millones fue debido principalmente a la recuperación de reclamaciones de seguros en Gruma Europa. La **utilidad de operación** subió 21% a Ps.2,998 millones. El margen de operación mejoró a 12.8% de 12.3%.

El **UAFIRDA** creció 20% a Ps.3,954 millones. El margen UAFIRDA mejoró a 16.8% de 16.5%.

El **costo de financiamiento, neto**, fue de Ps.376 millones, Ps.114 millones menos, debido básicamente a un menor gasto financiero por menores tasas de mercado y por una menor proporción de la deuda denominada en pesos.

Los **impuestos a la utilidad** fueron de Ps.972 millones, 43% más que el año anterior debido primordialmente a una mayor utilidad antes de impuestos. La tasa efectiva de impuestos subió a 37.1% de 32.2% debido principalmente a ganancias inflacionarias en la deuda de GRUMA ya que la tasa de inflación fue mayor.

La **utilidad neta mayoritaria** subió 26% a Ps.1,645 millones debido a un mejor desempeño operativo, al beneficio de la debilidad del peso y por menores gastos financieros.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

3T20 versus 3T19

Gruma Estados Unidos

El **volumen de ventas** se mantuvo básicamente sin cambio en 372 mil toneladas. El volumen de ventas de **tortilla** aumentó 5% impulsado especialmente por las compras de los consumidores en supermercados y en tiendas de formato club, ya que persisten las fuertes tendencias de comer en casa y los consumidores continúan surtiendo la despensa en medio de la pandemia del COVID-19, a la vez que se familiarizan con el uso de tortillas en diferentes tipos de recetas y se benefician de su versatilidad. En el negocio de tortilla, las ventas en el canal minorista más que compensaron la caída en el canal institucional, aunque cabe aclarar que este canal mostró mejoras secuenciales principalmente por las ventas a cadenas de restaurantes. El crecimiento en volumen en el negocio de tortilla fue impulsado significativamente por las tortillas de harina de trigo *super soft* y las tortillas bajas en carbohidratos, éstas últimas beneficiándose de las tendencias de consumidores que favorecen alternativas más saludables, el lanzamiento de nuevos sabores y la introducción a algunos clientes de formato club. El volumen de ventas de **harina de maíz** disminuyó 5% debido a que algunos mayoristas que usualmente abastecen a pequeñas tiendas de conveniencia y a restaurantes independientes acumularon inventarios en el trimestre anterior en medio de la pandemia de COVID-19, situación que se ha estabilizado a finales del 3T20.

Las **ventas netas** crecieron 10% a Ps.13,961 millones debido a (1) el aumento en el volumen de ventas en el negocio de tortilla; (2) la mejor mezcla de ventas en el canal minorista de tortilla hacia *SKUs* de mayor precio, especialmente tortillas bajas en carbohidratos, libres de gluten, taqueras, de proteína y de harina de trigo *super soft*; y, en menor medida, (3) la mezcla de ventas entre los canales en el negocio de tortilla hacia el canal minorista en vez del institucional; (4) menores descuentos; y (5) la mezcla de ventas hacia el negocio de tortilla en lugar del negocio de harina de maíz.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 56.2% de 57.8% como resultado de (1) la mejor mezcla de ventas en el negocio de tortilla favoreciendo *SKUs* de mayor margen; y, en menor medida, (2) mejor absorción en el negocio de tortilla en el canal minorista; (3) mejor mezcla de ventas en el negocio de tortilla hacia el canal minorista en lugar del canal institucional; y (4) mejor mezcla de ventas hacia el negocio de tortilla en vez del negocio de harina de maíz. Lo anterior más que compensó los impactos negativos de (1) mayores costos de materias primas; (2) la necesidad de personal temporal debido a trabajadores enfermos con COVID-19; y (3) suministros y actividades de sanitización por COVID-19. Algunos de estos costos extraordinarios relacionados con COVID-19 se espera que desaparezcan una vez que la pandemia termine, mientras que las tendencias de consumidores hacia alternativas más saludables debieran continuar. En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 7% a Ps.7,849 millones debido básicamente a (1) crecimiento en el volumen de ventas del negocio de tortilla en el canal minorista; (2) mayores costos de operación relacionados con el crecimiento en volumen del negocio de tortilla incluyendo mano de obra, reparaciones y mantenimiento; (3) mayores costos de ingredientes por la mezcla de ventas hacia *SKUs premium*; y (4) los mayores costos por materias primas y COVID-19.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas aumentaron a 29.5% de 28.2% debido a (1) el cambio en la mezcla de ventas entre canales del negocio de tortilla, ya que las comisiones de venta y otros gastos de

ventas son mayores en el canal minorista que en el canal institucional; (2) fletes extraordinarios entre plantas para hacer frente a la demanda y contratación de personal temporal en medio de la pandemia de COVID-19, además de otros gastos relacionados; y (3) la mezcla de ventas hacia el negocio de tortilla en vez del negocio de harina de maíz. En términos absolutos, los gastos de venta y administración aumentaron 15% a Ps.4,115 millones debido a (1) mayores comisiones de venta por el aumento en el volumen de ventas y por mayores precios promedio por una mejor mezcla en el negocio de tortilla en el canal minorista; y (2) los mencionados aumentos en gastos.

La **utilidad de operación** creció 12% a Ps.1,991 millones y el margen operativo subió 20 puntos base a 14.3%.

El **UAFIRDA** aumentó 10% a Ps.2,635 millones y el margen UAFIRDA mejoró 10 puntos base a 18.9%.

GIMSA

El **volumen de ventas** se mantuvo básicamente sin cambio en 513 mil toneladas debido principalmente a la combinación de (1) mayores ventas de exportaciones a Gruma Estados Unidos; y (2) mayores ventas a canales de gobierno durante la pandemia del COVID-19, lo cual fue contrarrestado por (1) menores ventas a productores de *snacks*; y (2) acumulación de inventarios durante el trimestre anterior por parte de algunos clientes.

Las **ventas netas** subieron 4% a Ps.5,666 millones debido a (1) incrementos de precios implementados a finales del 2019; y (2) la mezcla hacia ventas de exportación, cuyos precios se beneficiaron de la debilidad del peso, lo cual fue parcialmente contrarrestado por las mayores ventas a canales de gobierno.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó 50 puntos base a 71.1% debido a (1) la mezcla de ventas hacia canales de gobierno; y (2) mayores costos sobre compra de maíz, energía, y aditivos, entre otros; y (3) costos asociados a la pandemia del COVID-19. En términos absolutos, el costo de ventas creció 5% a Ps.4,028 millones debido a los mencionados aumentos en costos.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas subieron a 17.9% de 17.3% debido básicamente a mayores gastos de fletes por (1) mayores ventas a canales de gobierno, donde GIMSA normalmente cubre el gasto de flete; y (2) mayores fletes intercompañía por mayores exportaciones a Gruma Estados Unidos. En términos absolutos, los gastos aumentaron 8% a Ps.1,016 millones por los mencionados aumentos en gastos.

Otros ingresos, neto, fueron Ps.24 millones, una mejora de Ps.48 millones debido a ganancias en coberturas cambiarias relacionadas con compras de maíz y en coberturas de gas natural.

La **utilidad de operación** subió 2% a Ps.646 millones y el margen operativo bajó 30 puntos base a 11.4%.

El **UAFIRDA** aumentó 4% a Ps.921 millones. El margen UAFIRDA se mantuvo sin cambio en 16.3%.

Gruma Europa

El **volumen de ventas** bajó 2% a 108 mil toneladas impulsado por el negocio de **tortilla** en donde el volumen de ventas disminuyó 11% ya que los aumentos en el canal minorista no fueron suficientes para contrarrestar la caída en el canal institucional. Sin embargo, el canal institucional continuó mostrando una mejora secuencial en sus volúmenes. El negocio de **harina de maíz** mostró un crecimiento en el volumen de ventas de 1% debido principalmente a mayores ventas a productores de cerveza.

Las **ventas netas** cayeron 2% a Ps.1,712 millones por la reducción en volumen de ventas en el canal institucional de tortilla.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 74.8% de 75.5% primordialmente por menores costos de fabricación y de mano de obra, esto último como resultado de una menor necesidad de trabajadores temporales. En términos absolutos, el costo de ventas bajó 3% a Ps.1,280 millones por la caída en el volumen de ventas y las mencionadas reducciones en costos.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas aumentaron a 22.3% de 19.3% debido a una menor absorción y a mayores gastos de mercadotecnia y gastos relacionados con COVID-19, particularmente en el negocio de tortilla. En términos absolutos, los gastos subieron 12% a Ps.381 millones.

Otros ingresos, neto, fueron Ps.176 millones, una mejora de Ps.175 millones por recuperaciones de reclamaciones de seguros.

La **utilidad de operación** subió 151% a Ps.227 millones de Ps.90 millones y el margen de operación mejoró 800 puntos base a 13.2%.

El **UAFIRDA** aumentó 79% a Ps.295 millones de Ps.164 millones y el margen UAFIRDA mejoró a 17.2% de 9.4%.

Gruma Centroamérica

El **volumen de ventas** creció 14% a 61 mil toneladas debido básicamente al negocio de harina de maíz por (1) demanda de presentaciones en paquete en supermercados y tiendas por parte de los consumidores; (2) mayor distribución y el lanzamiento de nuevas variedades de harina de maíz que han sido bien recibidas por los consumidores; y (3) ventas a canales de gobierno y al Programa Mundial de Alimentos de la Organización de las Naciones Unidas en medio de la pandemia del COVID-19.

Las **ventas netas** subieron 20% a Ps.1,432 millones por el volumen de ventas y la debilidad del peso.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó a 65% de 64.1% especialmente por precios competitivos en ventas al Programa Mundial de Alimentos y, en menor medida, por costos relacionados al COVID-19. En términos absolutos, el costo de ventas subió 22% a Ps.930 millones por el crecimiento en el volumen de ventas y por la debilidad del peso.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 24.7% de 28.4% debido a una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos aumentaron 5% a Ps.354 millones por la debilidad del peso, lo cual más que contrarrestó ahorros en mercadotecnia, viajes, sueldos, así como ahorros por trabajar desde casa.

La **utilidad de operación** subió 65% a Ps.148 millones y el margen de operación mejoró 280 puntos base a 10.3%.

El **UAFIRDA** creció 44% a Ps.192 millones y el margen UAFIRDA mejoró a 13.4% de 11.2%.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** disminuyó Ps.104 millones a Ps.14 millones debido a mayores gastos de venta y administración relacionados con indemnizaciones, seguros y donaciones. El UAFIRDA fue negativo Ps.61 millones, en comparación con Ps.55 millones en el año anterior.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del tercer trimestre se llevará a cabo el jueves 29 de octubre de 2020 a las 12:30 pm tiempo del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (855) 327 6837, internacional +1 (631) 891 4304.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los resultados de las subsidiarias extranjeras se convierten a pesos mexicanos aplicando el tipo de cambio histórico. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por Subsidiaria” de este reporte, las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa fueron convertidas a pesos usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.22.4573/dólar al 30 de septiembre de 2020. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 22,600 empleados y 73 plantas. En 2019, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$4,100 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los precios internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Septiembre 2020 versus junio 2020

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** se mantuvieron básicamente sin cambio en Ps.79,983 millones, debido principalmente a la combinación de (1) mayores saldos de efectivo; y (2) menores impuestos diferidos principalmente por cuestiones inflacionarias y cambiarias; y (3) menores inventarios.

Los **pasivos totales** bajaron 4% a Ps.50,397 millones especialmente por (1) el impacto de la fortaleza del peso durante el trimestre; y (2) reducciones en otras cuentas por pagar por pagos de dividendos e impuesto sobre la renta.

El **capital contable mayoritario** subió 6% a Ps.29,586 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$1,460 millones, la cual se mantuvo básicamente sin cambio en comparación con junio 2020. Aproximadamente 75% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares. En términos de pesos, la deuda de GRUMA bajó 2% a Ps.32,706 millones por la fortaleza del peso en comparación con junio 2020.

Deuda

(millones de dólares)

Sep'20	Sep'19	Var vs Sep'19		Jun'20	Var vs Jun'20	
		(\$)	(%)		(\$)	(%)
1,460	1,380	81	6	1,464	(4)	0

Perfil de Vencimientos de Deuda⁽¹⁾

(millones de dólares)

	Tasa	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	TOTAL
Bono 2024 (USD)	Fija 4.875%					400.0			400.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank (USD \$250)	Fija 2.79%						250.0		250.0
Crédito Sindicado Rabobank Plazo (USD \$150)	LIBOR + 1%	11.3	26.3	82.5					120.0
Crédito Revolvente Scotiabank (USD \$120)	LIBOR + 0.75%			80.0					80.0
Cebures 2023 (MXN \$3,000)	Fija 8.52%				133.6				133.6
Préstamo bancario (MXN \$2,000)	TIE + 0.55%		89.1						89.1
Otros:									
EUR	1.04%	0.1	2.4	12.6	12.5	12.5	10.5	10.5	61.1
TOTAL	4.00%(prom.)	11.3	117.7	175.1	146.1	412.5	260.5	10.1	1,133.8

(1) Los US\$327 millones de arrendamientos no están consideradas en estas cifras.

INVERSIONES

Las inversiones de GRUMA en 3T20 fueron de US\$50 millones. Los principales proyectos fueron: (1) nuevas líneas de producción para tortilla de maíz y tortilla de trigo, además de panes planos, en la planta de Dallas; y, en menor medida, (2) sistema de tratamiento de aguas en la planta de harina de maíz en Evansville; (3) expansión de la planta de tortilla en España; (4) aumento de capacidad de producción de *snacks* y de tortilla de trigo en la planta de tortilla de Monterrey, México; y (5) mantenimiento y mejoras tecnológicas en general en toda la compañía.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE		
	3T20	3T19	VAR (%)	2020	2019	VAR (%)
VENTAS NETAS	23,473	20,053	17	69,163	57,946	19
COSTO DE VENTAS	14,321	12,607	14	42,361	36,438	16
UTILIDAD BRUTA	9,152	7,447	23	26,802	21,508	25
MARGEN BRUTO (%)	39.0%	37.1%		38.8%	37.1%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	6,338	4,951		18,339	14,489	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	(183)	22		(250)	134	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,998	2,474	21	8,713	6,885	27
MARGEN OPERATIVO (%)	12.8%	12.3%		12.6%	11.9%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	376	490		2,487	1,390	
GASTOS FINANCIEROS	413	502		1,277	1,461	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(18)	(24)		(57)	(78)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	0	(25)		206	10	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	(19)	37		1,061	(3)	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	972	679		2,263	1,882	
RESULTADO NETO	1,645	1,304	26	3,958	3,602	10
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,645	1,304	26	3,957	3,601	10
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	4.10	3.14	31	9.87	8.68	14
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	956	825		2,769	2,397	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	0	0		0	65	
UAFIRDA ²	3,954	3,299	20	11,482	9,348	23
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.8%	16.5%		16.6%	16.1%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	50	17		104	67	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Sep-20	Sep-19	VAR (%)	Jun-20	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	7,852	4,594	71	7,071	11
CLIENTES	8,648	8,213	5	8,732	(1)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	2,271	3,174	(28)	2,648	(14)
INVENTARIOS	12,803	11,384	12	13,147	(3)
ACTIVO CIRCULANTE	32,749	28,100	17	32,364	1
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	39,343	33,805	16	39,573	(1)
ACTIVO TOTAL	79,983	68,514	17	80,278	(0)
DEUDA A CORTO PLAZO	3,299	5,739	(43)	1,463	126
PASIVO CIRCULANTE	17,455	18,379	(5)	16,659	5
DEUDA A LARGO PLAZO	29,406	21,270	38	32,067	(8)
PASIVO TOTAL	50,397	42,638	18	52,434	(4)
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	29,599	25,888	14	27,858	6
CAPITAL CONTABLE TOTAL	29,586	25,876	14	27,845	6
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	1.88	1.53		1.94	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.70	1.65		1.88	
DEUDA/UAFIRDA ³	2.23	2.20		2.39	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	8.06	6.49		7.34	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	73.84	62.38		69.34	

¹ En base a 400'864,151 acciones para septiembre 2020, 415'005,791 acciones para septiembre 2019 y 401'752,200 acciones para junio 2020.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE							
		3T20	%	3T19	%	VAR (\$)	VAR (%)	2020	%	2019	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	372		371		2	0	1,131		1,079		53	5
	VENTAS NETAS	13,961		12,707		1,253	10	41,642		37,072		4,570	12
Harina de maíz, tortilla y otros	COSTO DE VENTA	7,849	56.2	7,339	57.8	510	7	23,466	56.4	21,377	57.7	2,089	10
	UTILIDAD BRUTA	6,112	43.8	5,368	42.2	744	14	18,176	43.6	15,696	42.3	2,480	16
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	4,115	29.5	3,584	28.2	531	15	12,132	29.1	10,569	28.5	1,563	15
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,991	14.3	1,786	14.1	205	12	6,015	14.4	5,129	13.8	886	17
	UAFIRDA	2,635	18.9	2,386	18.8	249	10	7,885	18.9	6,889	18.6	996	14
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	513		515		(2)	(0)	1,546		1,509		36	2
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	5,666		5,427		239	4	17,105		15,934		1,172	7
	COSTO DE VENTA	4,028	71.1	3,831	70.6	197	5	12,205	71.4	11,317	71.0	888	8
	UTILIDAD BRUTA	1,638	28.9	1,596	29.4	41	3	4,900	28.6	4,617	29.0	283	6
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	1,016	17.9	937	17.3	79	8	3,016	17.6	2,692	16.9	324	12
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	646	11.4	635	11.7	11	2	1,999	11.7	1,855	11.6	144	8
	UAFIRDA	921	16.5	882	16.3	39	4	2,818	16.5	2,592	16.3	226	9
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	108		110		(2)	(2)	312		290		21	7
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,712		1,752		(40)	(2)	4,742		4,969		(227)	(5)
	COSTO DE VENTA	1,280	74.8	1,324	75.5	(44)	(3)	3,528	74.4	3,773	75.9	(244)	(6)
	UTILIDAD BRUTA	432	25.2	429	24.5	3	1	1,214	25.6	1,197	24.1	17	1
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	381	22.5	339	19.3	42	12	1,098	23.2	998	20.1	100	10
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	227	13.2	90	5.2	136	151	297	6.3	203	4.1	94	46
	UAFIRDA	295	17.2	164	9.4	130	79	495	10.4	419	8.4	76	18
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	61		54		8	14	179		159		20	12
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,432		1,189		243	20	4,201		3,444		757	22
	COSTO DE VENTA	930	65.0	762	64.1	169	22	2,754	65.5	2,270	65.9	484	21
	UTILIDAD BRUTA	502	35.0	427	35.9	74	17	1,448	34.5	1,175	34.1	273	23
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	354	24.7	338	28.4	16	5	1,067	25.4	913	26.5	154	17
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	148	10.3	89	7.5	58	65	378	9.0	261	7.6	118	45
	UAFIRDA	192	13.4	133	11.2	59	44	515	12.3	389	11.3	125	32
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	VOLUMEN DE VENTAS	(2)		6		(7)	(136)	(12)		23		(36)	(153)
	VENTAS NETAS	897		812		85	10	2,232		2,427		(195)	(8)
	COSTO DE VENTA	329	36.7	443	54.6	(114)	(26)	837	37.5	1,206	49.7	(369)	(31)
	UTILIDAD BRUTA	567	63.2	370	45.6	197	53	1,395	62.5	1,221	50.3	174	14
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	542	60.4	252	31.0	290	115	1,262	56.5	943	38.9	319	34
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	14	1.6	118	14.5	(104)	(88)	114	5.1	209	8.6	(95)	(45)
	UAFIRDA	(61)	(6.8)	55	6.8	(116)	(211)	(133)	(6.0)	82	3.4	(215)	(262)
EFFECTO POR CONVERSION SIMPLE³	VENTAS NETAS	(193)		(1,835)		1,641	89	(760)		(5,901)		5,141	87
	COSTO DE VENTA	(95)		(1,091)		996	91	(429)		(3,505)		3,076	88
	UTILIDAD BRUTA	(98)		(744)		645	87	(331)		(2,397)		2,065	86
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	(71)		(499)		428	86	(237)		(1,627)		1,390	85
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	(28)		(245)		218	89	(91)		(771)		680	88
	UAFIRDA	(27)		(322)		295	92	(98)		(1,023)		926	90
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	1,053		1,056		(3)	(0)	3,155		3,061		94	3
	VENTAS NETAS	23,473		20,053		3,420	17	69,163		57,946		11,217	19
	COSTO DE VENTA	14,321	61.0	12,607	62.9	1,714	14	42,361	61.2	36,438	62.9	5,923	16
	UTILIDAD BRUTA	9,152	39.0	7,447	37.1	1,706	23	26,802	38.8	21,508	37.1	5,294	25
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	6,338	27.0	4,951	24.7	1,387	28	18,339	26.5	14,489	25.0	3,851	27
	OTROS GTOS. (ING.), NETO	(183)		22		(205)	(940)	(250)		134		(384)	(286)
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,998	12.8	2,474	12.3	524	21	8,713	12.6	6,885	11.9	1,827	27
	UAFIRDA	3,954	16.8	3,299	16.5	655	20	11,482	16.6	9,348	16.1	2,134	23

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.22.4573/dólar al 30 de septiembre de 2020. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico en las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa se refleja en "Efecto por Conversión Simple".

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2020-01-01 al 2020-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER, BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, GOLDMAN SACHS, HSBC, INTERCAM, INVEX, J.P.MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, NAU SECURITIES, SANTANDER, SCOTIABANK, SIGNUM RESEARCH, VECTOR, VE POR MÁS, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,851,992,000	3,943,501,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	10,958,863,000	11,101,437,000
Impuestos por recuperar	556,223,000	314,310,000
Otros activos financieros	578,375,000	102,325,000
Inventarios	12,803,235,000	11,238,374,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	32,748,688,000	26,699,947,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	32,748,688,000	26,699,947,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	175,758,000	201,959,000
Impuestos por recuperar no circulantes	51,709,000	13,822,000
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	32,620,613,000	28,665,642,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	6,722,171,000	4,729,796,000
Crédito mercantil	4,144,459,000	3,493,418,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	514,218,000	631,798,000
Activos por impuestos diferidos	2,928,290,000	2,384,396,000
Otros activos no financieros no circulantes	77,367,000	62,092,000
Total de activos no circulantes	47,234,585,000	40,182,923,000
Total de activos	79,983,273,000	66,882,870,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	13,461,399,000	10,179,526,000
Impuestos por pagar a corto plazo	319,214,000	479,310,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	2,810,324,000	829,230,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	740,054,000	612,596,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	124,166,000	198,421,000
Total provisiones circulantes	124,166,000	198,421,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	17,455,157,000	12,299,083,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	17,455,157,000	12,299,083,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	218,996,000	233,327,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	23,108,714,000	21,198,425,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	6,597,493,000	4,403,642,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	969,240,000	974,052,000
Otras provisiones a largo plazo	680,935,000	547,120,000
Total provisiones a largo plazo	1,650,175,000	1,521,172,000
Pasivo por impuestos diferidos	1,366,532,000	1,249,687,000
Total de pasivos a Largo plazo	32,941,910,000	28,606,253,000
Total pasivos	50,397,067,000	40,905,336,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	4,968,406,000	5,120,602,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	20,018,935,000	20,574,206,000
Otros resultados integrales acumulados	4,611,292,000	294,604,000
Total de la participación controladora	29,598,633,000	25,989,412,000
Participación no controladora	(12,427,000)	(11,878,000)
Total de capital contable	29,586,206,000	25,977,534,000
Total de capital contable y pasivos	79,983,273,000	66,882,870,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-09-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-09-30	Trimestre Año Actual 2020-07-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Anterior 2019-07-01 - 2019-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	69,163,055,000	57,945,853,000	23,473,200,000	20,053,329,000
Costo de ventas	42,360,932,000	36,437,512,000	14,320,773,000	12,606,828,000
Utilidad bruta	26,802,123,000	21,508,341,000	9,152,427,000	7,446,501,000
Gastos de venta	14,590,750,000	11,434,084,000	5,063,992,000	3,946,726,000
Gastos de administración	3,748,608,000	3,054,748,000	1,273,674,000	1,004,159,000
Otros ingresos	249,892,000	0	183,003,000	0
Otros gastos	0	134,285,000	0	21,787,000
Utilidad (pérdida) de operación	8,712,657,000	6,885,224,000	2,997,764,000	2,473,829,000
Ingresos financieros	56,732,000	80,693,000	36,299,000	48,766,000
Gastos financieros	2,543,531,000	1,471,113,000	412,663,000	538,943,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	6,225,858,000	5,494,804,000	2,621,400,000	1,983,652,000
Impuestos a la utilidad	2,262,908,000	1,882,419,000	971,950,000	678,554,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	3,962,950,000	3,612,385,000	1,649,450,000	1,305,098,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	(4,941,000)	(10,507,000)	(4,401,000)	(1,045,000)
Utilidad (pérdida) neta	3,958,009,000	3,601,878,000	1,645,049,000	1,304,053,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,957,125,000	3,600,568,000	1,644,901,000	1,303,869,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	884,000	1,310,000	148,000	184,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	9.78	8.64	4.07	3.12
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	(0.01)	(0.03)	(0.01)	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	9.77	8.61	4.06	3.12
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	9.78	8.64	4.07	3.12
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	(0.01)	(0.03)	(0.01)	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	9.77	8.61	4.06	3.12

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-09-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-09-30	Trimestre Año Actual 2020-07-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Anterior 2019-07-01 - 2019-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	3,958,009,000	3,601,878,000	1,645,049,000	1,304,053,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	115,736,000	(281,834,000)	543,520,000	(434,223,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	115,736,000	(281,834,000)	543,520,000	(434,223,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	4,015,605,000	(159,742,000)	4,011,105,000	25,584,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	4,015,605,000	(159,742,000)	4,011,105,000	25,584,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-09-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-09-30	Trimestre Año Actual 2020-07-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Anterior 2019-07-01 - 2019-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(4,368,000)	(12,799,000)	(4,368,000)	(12,562,000)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	4,126,973,000	(454,375,000)	4,550,257,000	(421,201,000)
Total otro resultado integral	4,126,973,000	(454,375,000)	4,550,257,000	(421,201,000)
Resultado integral total	8,084,982,000	3,147,503,000	6,195,306,000	882,852,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	8,085,531,000	3,147,751,000	6,758,148,000	1,911,360,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(549,000)	(248,000)	(562,842,000)	(1,028,508,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-09-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	3,958,009,000	3,601,878,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	4,941,000	10,507,000
+ Impuestos a la utilidad	2,262,908,000	1,882,419,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	2,769,227,000	2,396,203,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	66,259,000
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	1,060,919,000	(2,094,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	79,946,000	52,042,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(11,979,000)	(12,711,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(801,994,000)	(545,165,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	238,575,000	(652,535,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	1,265,513,000	(953,740,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	707,992,000	814,941,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	560,096,000	74,458,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	8,136,144,000	3,130,584,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	12,094,153,000	6,732,462,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(1,121,819,000)	(1,361,017,000)
+ Intereses recibidos	(46,314,000)	(58,711,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	2,672,948,000	2,097,589,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	10,496,710,000	5,937,179,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	64,257,000	60,390,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	2,292,122,000	1,282,092,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	51,153,000	50,256,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2020-01-01 - 2020-09-30	2019-01-01 - 2019-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	46,314,000	58,711,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(23,230,000)	(21,290,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(2,255,934,000)	(1,234,537,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	2,409,233,000	1,628,590,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	7,699,577,000	35,001,705,000
- Reembolsos de préstamos	7,209,262,000	33,561,522,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	772,355,000	665,041,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	1,516,615,000	1,389,676,000
- Intereses pagados	748,314,000	1,285,065,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(205,618,000)	(10,484,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(5,161,820,000)	(3,538,673,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	3,078,956,000	1,163,969,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	829,535,000	(5,594,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	3,908,491,000	1,158,375,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	3,943,501,000	3,435,722,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	7,851,992,000	4,594,097,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,120,602,000	0	0	20,574,206,000	0	394,845,000	(100,241,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	5,120,602,000	0	0	20,574,206,000	0	394,845,000	(100,241,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,957,125,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(4,368,000)	0	4,017,399,000	115,375,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,952,757,000	0	4,017,399,000	115,375,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,250,990,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	183,914,000	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(152,196,000)	0	0	(2,257,038,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(152,196,000)	0	0	(555,271,000)	0	4,017,399,000	299,289,000	0	0
Capital contable al final del periodo	4,968,406,000	0	0	20,018,935,000	0	4,412,244,000	199,048,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	294,604,000	25,989,412,000	(11,878,000)	25,977,534,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	294,604,000	25,989,412,000	(11,878,000)	25,977,534,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,957,125,000	884,000	3,958,009,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	4,132,774,000	4,128,406,000	(1,433,000)	4,126,973,000		
Resultado integral total	0	0	0	0	4,132,774,000	8,085,531,000	(549,000)	8,084,982,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	2,250,990,000	0	2,250,990,000		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	183,914,000	183,914,000	0	183,914,000		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(2,409,234,000)	0	(2,409,234,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	4,316,688,000	3,609,221,000	(549,000)	3,608,672,000		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	4,611,292,000	29,598,633,000	(12,427,000)	29,586,206,000		

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,248,104,000	0	0	19,640,139,000	0	1,181,722,000	43,081,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	5,248,104,000	0	0	19,640,139,000	0	1,181,722,000	43,081,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,600,568,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(12,799,000)	0	(158,055,000)	(281,963,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,587,769,000	0	(158,055,000)	(281,963,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,948,871,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	181,338,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(104,423,000)	0	0	(1,501,043,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(104,423,000)	0	0	319,193,000	0	(158,055,000)	(281,963,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	5,143,681,000	0	0	19,959,332,000	0	1,023,667,000	(238,882,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	1,224,803,000	26,113,046,000	(11,591,000)	26,101,455,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	1,224,803,000	26,113,046,000	(11,591,000)	26,101,455,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,600,568,000	1,310,000	3,601,878,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	(440,018,000)	(452,817,000)	(1,558,000)	(454,375,000)		
Resultado integral total	0	0	0	0	(440,018,000)	3,147,751,000	(248,000)	3,147,503,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,948,871,000	0	1,948,871,000		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	181,338,000	0	181,338,000		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(1,605,466,000)	0	(1,605,466,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(440,018,000)	(225,248,000)	(248,000)	(225,496,000)		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	784,785,000	25,887,798,000	(11,839,000)	25,875,959,000		

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	4,968,406,000	5,120,602,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	7,663	7,189
Numero de obreros	15,000	13,596
Numero de acciones en circulación	400,864,151	413,143,708
Numero de acciones recompradas	4,626,905	7,813,785
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-09-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-09-30	Trimestre Año Actual 2020-07-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Anterior 2019-07-01 - 2019-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	2,769,227,000	(1) 2,462,462,000	956,492,000	825,344,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2019-10-01 - 2020-09-30	Año Anterior 2018-10-01 - 2019-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	88,604,861,000	77,021,889,000
Utilidad (pérdida) de operación	11,109,439,000	9,210,304,000
Utilidad (pérdida) neta	5,193,412,000	4,706,898,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,192,235,000	4,705,229,000
Depreciación y amortización operativa	3,552,574,000	3,066,413,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
1. REINDUS	SI	2013-01-01	2022-10-01	FIJO 3.950%							3,368,000	0	3,368,000	0	0
2. SANTANDER ESPAÑA	SI	2018-05-15	2021-12-15	VAR. EURIBOR+0.65%							1,607,000	4,828,000	1,612,000	0	0
3. BBVA ESPAÑA	SI	2017-07-21	2024-07-21	FIJO 1.53%							0	44,323,000	44,336,000	44,336,000	44,330,000
4. BBVA ESPAÑA	SI	2019-10-16	2026-10-16	FIJO 0.950%							0	0	0	235,978,000	235,978,000
5. BONO 10Y2024	SI	2014-12-05	2024-12-03	FIJO 4.875%					0	0	0	0	0	0	8,950,536,000
6. RABOBANK TERM LOAN DLLS	SI	2017-04-21	2022-04-21	VAR. L+1.00%		0	0	0	0		252,645,000	252,644,000	2,166,297,000	0	0
7. SCOTIABANK TERM LOAN DLLS	SI	2019-12-19	2025-12-19	FIJO 2.7890%				0	0			0	0	0	5,583,620,000
8. SCOTIABANK REVOLVENTE	SI	2020-01-17	2022-09-28	VAR. L+0.75%					0			0	1,796,584,000	0	0
9. CEBURE GRUMA18	NO	2018-09-27	2023-09-23	VAR. TIIE + 0.38%				2,993,333,000	0			0	0	0	0
10. CLUB LOAN PESOS	NO	2018-09-27	2021-09-24	VAR. TIIE + 0.55%		2,000,000,000	0					0	0	0	0
TOTAL					0	2,000,000,000	0	2,993,333,000	0	0	257,620,000	301,795,000	4,012,197,000	280,314,000	280,308,000
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	2,000,000,000	0	2,993,333,000	0	0	257,620,000	301,795,000	4,012,197,000	280,314,000	280,308,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
VARIOS	NO	2020-01-09	2021-09-30			0	2,940,690,000	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
VARIOS EXT	NO	2020-01-09	2021-09-30		0	0	0	0	0	0	0	0	3,888,354,000	0	0	0	0
TOTAL					0	2,940,690,000	0	0	0	0	0	0	3,888,354,000	0	0	0	0
Total proveedores																	
TOTAL					0	2,940,690,000	0	0	0	0	0	0	3,888,354,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	183,005,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	183,005,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	183,005,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																	
TOTAL					0	5,123,695,000	0	2,993,333,000	0	0	257,620,000	4,190,149,000	4,012,197,000	280,314,000	280,308,000	15,242,453,000	

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

22.4573	pesos por 1 dólar americano
606.68	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.4143	dólar australiano por 1 dólar americano
6.8171	yuan chino por 1 dólar americano
0.7789	libra esterlina por 1 dólar americano
0.9247	franco suizo por 1 dólar americano
0.8573	euro por 1 dólar americano
4.1750	ringgits por 1 dólar americano
28.4044	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
79.6845	rublos rusos por 1 dólar americano
7.8080	liras turcas por 1 dólar americano
1.3727	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	481,966,000	10,823,655,000	158,821,000	3,566,682,000	14,390,337,000
Activo monetario no circulante	1,288,000	28,925,000	1,164,000	26,147,000	55,072,000
Total activo monetario	483,254,000	10,852,580,000	159,985,000	3,592,829,000	14,445,409,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	314,547,000	7,063,876,000	81,963,000	1,840,666,000	8,904,542,000
Pasivo monetario no circulante	1,132,709,000	25,437,586,000	55,819,000	1,253,542,000	26,691,128,000
Total pasivo monetario	1,447,256,000	32,501,462,000	137,782,000	3,094,208,000	35,595,670,000
Monetario activo (pasivo) neto	(964,002,000)	(21,648,882,000)	22,203,000	498,621,000	(21,150,261,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
MASECA				
HARINA DE MAIZ	16,287,501,000	0	0	16,287,501,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	52,875,554,000	52,875,554,000
TOTAL	16,287,501,000	0	52,875,554,000	69,163,055,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

A. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados y fines de los mismos.

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

A esta fecha Gruma no tiene llamadas de margen con sus contrapartes.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura, se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2020, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reporte.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía realizó transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. En ocasiones la Compañía también utiliza *forwards* para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

La Compañía celebró contratos de cobertura de tasa de interés relacionada con la deuda a largo plazo que vence en 2023.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Se celebraron ciertas transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado.

El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados:

Al 30 de septiembre de 2020 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles se valoraron a su valor razonable de mercado.

Las posturas abiertas de maíz y trigo que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$355,402 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

La Compañía tiene contratos de cobertura de compras de maíz que calificaron como coberturas del valor razonable que representan una pérdida de \$58,449 miles de pesos. Estos instrumentos financieros y los activos sujetos a estas coberturas se registran a su valor razonable y los

cambios posteriores tanto del instrumento financiero como de los activos sujetos a cobertura se registran en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2020 estos instrumentos financieros tuvieron una efectividad del 100%.

Las posturas abiertas de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$29,957 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Las posturas abiertas de combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de \$13,476 miles de pesos el cual se aplicó en los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2020 los instrumentos derivados de tipo de cambio se valuaron a su valor razonable de mercado. Las posturas abiertas de los instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$95,140 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2020 las posturas abiertas de los instrumentos derivados de tipo de cambio que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de aproximadamente \$41,534 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio.

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados tales como swaps de tasa de interés con el propósito de administrar el riesgo de la tasa de interés de la deuda a largo plazo. La compañía celebró contratos swap de tasa de interés para cubrir los Certificados Bursátiles con vencimiento en 2023, mediante el cual la tasa variable del crédito TIIE 28D se intercambia por una tasa fija de 8.14%. Al 30 de septiembre de 2020, el efecto desfavorable de los cambios en el valor razonable de los contratos que calificaron como cobertura contable, asciende a \$300,109 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

Al 30 de septiembre de 2020, se transfirieron \$183,317 miles de pesos de la reserva por coberturas de flujo de efectivo y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y trigo, por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y trigo por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una pérdida por \$268,542 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Al 30 de septiembre de 2020, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una utilidad de \$22,489 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2020, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una utilidad de \$325,187

miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral, y se espera se transfiera al inventario en el ejercicio 2020.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2020 sobre los instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles representaron un efecto desfavorable de \$3,770 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2020 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos que no calificaron como cobertura contable es de \$10,287 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante del tercer trimestre de 2020 sobre derivados de tipo de cambio generaron una utilidad de \$45,050 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2020 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$124,670 miles de pesos. Al 30 de septiembre de 2020, se transfirieron pérdidas netas por \$69,093 de la reserva por coberturas de flujos de efectivo y se registraron como parte del inventario.

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 30 de septiembre de 2020 la Compañía no tiene fondos revolventes denominados “llamadas de margen”. Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Al 30 de septiembre de 2020
Cifras en miles de pesos

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo y Combustibles:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nominal (Miles de MXN)	Valor del Activo Subyacente (Tasa Int %)		Valor Razonable (miles de pesos)		Vencimiento por año (miles de pesos)		Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
			3er. Trimestre 2020	2do. Trimestre 2020	3er. Trimestre 2020	2do. Trimestre 2020	2020	2021-2023	
Swap Tasa de interés	Cobertura	1,000,000	4.55000%	5.29000%	-100,017	-109,466	-8,509	-91,508	
Swap Tasa de interés	Cobertura	1,000,000	4.55000%	5.29000%	-100,046	-109,496	-8,511	-91,535	
Swap Tasa de interés	Cobertura	1,000,000	4.55000%	5.29000%	-100,046	-109,496	-8,511	-91,535	
	Cobertura	3,000,000			-300,109	-328,458	-25,531	-274,578	

23. Al 30 de septiembre de 2020 en las operaciones de instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles se tiene un efecto favorable en posiciones largas de \$333,667 miles de pesos. En las operaciones de instrumentos financieros de tipo de cambio se tiene un efecto favorable en posiciones largas de \$127,553 miles de pesos y un efecto desfavorable de \$8,585 miles de pesos en posiciones cortas.

25. Al 30 de septiembre de 2020 la Compañía no tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen".

Al 30 de septiembre de 2020, se transfirieron \$183,317 miles de pesos de la reserva por coberturas de flujo de efectivo y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y trigo, por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y trigo por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una pérdida por \$268,542 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Al 30 de septiembre de 2020, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una utilidad de \$22,489 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2020, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una utilidad de \$325,187 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral, y se espera se transfiera al inventario en el ejercicio 2020.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2020 sobre los instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles representaron un efecto desfavorable de \$3,770 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2020 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos que no calificaron como cobertura contable es de \$10,287 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante del tercer trimestre de 2020 sobre derivados de tipo de cambio generaron una utilidad de \$45,050 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2020 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$124,670 miles de pesos. Al 30 de

septiembre de 2020, se transfirieron pérdidas netas por \$69,093 de la reserva por coberturas de flujos de efectivo y se registraron como parte del inventario.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de combustibles:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2020, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del valor de los combustibles resultaría un efecto desfavorable de \$5,413 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2020. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocial	Al 30 de Septiembre de 2020		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Swap gas	Negociación*	920,000 Mmbtu	56.6224	9,868	(5,413)	(13,532)	(27,063)
				9,868	(5,413)	(13,532)	(27,063)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2020, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del peso frente al dólar resultaría un efecto desfavorable de \$132,098 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2020, los cuales incluyen los efectos en las variables de tipo de cambio, tiempo y volatilidad. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de derivado	Compra / Venta	Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	Monto Nocial (Miles de USD)	Al 30 de Septiembre de 2020		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
					Valor del Activo Subyacente	Valor Razonable (Miles de Pa)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 61,100	21.6200	23,828	(132,098)	(330,246)	(660,491)
				<u>\$ 61,100</u>		<u>23,828</u>	<u>(132,098)</u>	<u>(330,246)</u>	<u>(660,491)</u>

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

- a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.
- b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

- a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

La tabla de sensibilidad ya contiene esta información.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de combustibles, basado en nuestra posición al 30 de septiembre de 2020, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$5,413, \$13,532 y \$27,063 miles de pesos, respectivamente, para contratos no calificados.

Para los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio, basado en nuestra posición al 30 de septiembre de 2020, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$132,098, \$330,246 y \$660,491 miles de pesos, respectivamente.

30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	7,696,392,000	3,850,601,000
Total efectivo	7,696,392,000	3,850,601,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	155,600,000	92,900,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	155,600,000	92,900,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	7,851,992,000	3,943,501,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	8,647,598,000	7,817,607,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	596,191,000	492,425,000
Total anticipos circulantes	596,191,000	492,425,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	1,092,693,000	2,302,309,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	1,092,693,000	2,302,309,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	622,381,000	489,096,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	10,958,863,000	11,101,437,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	9,082,575,000	8,321,986,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	9,082,575,000	8,321,986,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	240,117,000	129,968,000
Productos terminados circulantes	2,040,580,000	1,623,747,000
Piezas de repuesto circulantes	1,040,423,000	815,403,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	399,540,000	347,270,000
Total inventarios circulantes	12,803,235,000	11,238,374,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	175,758,000	197,548,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	4,411,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	175,758,000	201,959,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	2,555,012,000	2,216,717,000
Edificios	8,424,123,000	6,461,695,000
Total terrenos y edificios	10,979,135,000	8,678,412,000
Maquinaria	18,211,652,000	15,207,309,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	2,880,305,000	4,386,686,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	549,521,000	393,235,000
Total de propiedades, planta y equipo	32,620,613,000	28,665,642,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	75,445,000	63,965,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	308,069,000	441,705,000
Licencias y franquicias	229,000	448,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	130,475,000	125,680,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	514,218,000	631,798,000
Crédito mercantil	4,144,459,000	3,493,418,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	4,658,677,000	4,125,216,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	6,829,044,000	5,652,236,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	64,697,000	61,774,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	64,697,000	61,774,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	64,697,000	61,774,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	127,761,000	116,821,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	127,761,000	116,821,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	6,439,897,000	4,348,695,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	13,461,399,000	10,179,526,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	2,559,415,000	587,076,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	183,005,000	69,994,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	67,904,000	172,160,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	2,810,324,000	829,230,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	218,996,000	233,327,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	218,996,000	233,327,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	22,808,605,000	21,038,774,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	300,109,000	159,651,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	23,108,714,000	21,198,425,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	680,935,000	547,120,000
Otras provisiones a corto plazo	124,166,000	198,421,000
Total de otras provisiones	805,101,000	745,541,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	4,412,244,000	394,845,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	199,048,000	(100,241,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	4,611,292,000	294,604,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	79,983,273,000	66,882,870,000
Pasivos	50,397,067,000	40,905,336,000
Activos (pasivos) netos	29,586,206,000	25,977,534,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	32,748,688,000	26,699,947,000
Pasivos circulantes	17,455,157,000	12,299,083,000
Activos (pasivos) circulantes netos	15,293,531,000	14,400,864,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-09-30	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-09-30	Trimestre Año Actual 2020-07-01 - 2020-09-30	Trimestre Año Anterior 2019-07-01 - 2019-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	69,163,055,000	57,945,853,000	23,473,200,000	20,053,329,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	69,163,055,000	57,945,853,000	23,473,200,000	20,053,329,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	54,943,000	75,971,000	17,389,000	23,821,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	3,020,000	18,675,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	24,945,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	1,789,000	1,702,000	235,000	0
Total de ingresos financieros	56,732,000	80,693,000	36,299,000	48,766,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,121,820,000	1,361,013,000	350,033,000	476,257,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	1,060,931,000	0	0	36,745,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	205,618,000	9,980,000	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	155,162,000	100,120,000	62,630,000	25,941,000
Total de gastos financieros	2,543,531,000	1,471,113,000	412,663,000	538,943,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	2,261,756,000	1,834,545,000	795,033,000	647,733,000
Impuesto diferido	1,152,000	47,874,000	176,917,000	30,821,000
Total de Impuestos a la utilidad	2,262,908,000	1,882,419,000	971,950,000	678,554,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Otros pasivos incluyen principalmente: Beneficios a empleados por pagar y Promoción y publicidad por pagar.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

La remuneración de los auditores se revela al final del periodo.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 16 de octubre de 2020.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía no cuenta con activos disponibles para la venta.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

-BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante (Ver política sobre Instrumentos financieros).

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Ver anexo [800001] Desglose de créditos.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Consultar la sección [800600] dentro de la política contable sobre combinaciones de negocios.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consultar la sección [800100] en el rubro de Total de efectivo y equivalentes de efectivo.

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Se tienen compromisos de compra de Inventario y Maquinaria y equipo que se revelan al final del ejercicio.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía no tiene pasivos contingentes que revelar.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

La administración de la Compañía, establece límites de crédito conforme a sus políticas. Estos límites de crédito fueron respetados y, consecuentemente, la administración no tiene ninguna pérdida importante derivada de las cuentas por cobrar a clientes y demás contrapartes.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$1,460 millones, la cual se mantuvo básicamente sin cambio en comparación con junio 2020. Aproximadamente 75% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares. En términos de pesos, la deuda de GRUMA bajó 2% a Ps.32,706 millones por la fortaleza del peso en comparación con junio 2020.

Deuda

(millones de dólares)

Sep'20	Sep'19	Var vs Sep'19		Jun'20	Var vs Jun'20	
		(\$)	(%)		(\$)	(%)
1,460	1,380	81	6	1,464	(4)	0

Perfil de Vencimientos de Deuda⁽¹⁾

(millones de dólares)

	Tasa	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	TOTAL
Bono 2024 (USD)	Fija 4.875%					400.0			400.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank (USD \$250)	Fija 2.79%						250.0		250.0
Crédito Sindicado Rabobank Plazo (USD \$150)	LIBOR + 1%	11.3	26.3	82.5					120.0
Crédito Revolvente Scotiabank (USD \$120)	LIBOR + 0.75%			80.0					80.0
Cebures 2023 (MXN \$3,000)	Fija 8.52%				133.6				133.6
Préstamo bancario (MXN \$2,000)	TIE + 0.55%		89.1						89.1
Otros:									
EUR	1.04%	0.1	2.4	12.6	12.5	12.5	10.5	10.5	61.1
TOTAL	4.00%(prom.)	11.3	117.7	175.1	146.1	412.5	260.5	10.1	1,133.8

(1) Los US\$327 millones de arrendamientos no están consideradas en estas cifras.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2020, la compañía no cuenta con operaciones discontinuadas.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 24 de abril de 2020, se acordó, entre otros puntos:

- Pagar un dividendo en efectivo a razón de Ps\$5.64 (CINCO PESOS CON SESENTA Y CUATRO CENTAVOS) por acción en circulación, proveniente en su totalidad de las utilidades fiscales netas retenidas y acumuladas hasta 2013, por lo que no se retendría impuesto sobre la renta por dicho pago.

Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.41 (UN PESO CON CUARENTA Y UN CENTAVOS MONEDA NACIONAL), los días 10 de julio y 9 de octubre de 2020, 8 de enero y 9 de abril de 2021.

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 26 de abril del 2019, se acordó, entre otros puntos:

- Pagar un dividendo en efectivo a razón de Ps\$4.65 (CUATRO PESOS CON SESENTA Y CINCO CENTAVOS MONEDA NACIONAL) por acción en circulación, proveniente en su totalidad de las utilidades fiscales netas retenidas y acumuladas hasta 2013, por lo que no se retendría impuesto sobre la renta por dicho pago.

Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.1625 (UN PESO CON DIECISÉIS CENTAVOS Y VEINTICINCO CENTÉSIMAS DE CENTAVO MONEDA NACIONAL), los días 12 de julio y 11 de octubre del 2019, 10 de enero y 10 de abril de 2020.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Por el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2020, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro de activos fijos.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Consultar [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 400,864,151 acciones nominativas comunes Serie "B", con valor total de \$4,968,406 miles.

Al 30 de septiembre de 2020, se tienen recompradas 4,626,905 acciones.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Situación financiera, liquidez y recursos de capital.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

-PARTES RELACIONADAS

Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía no tenía operaciones ni mantenía saldos con partes relacionadas.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1). Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2020.

A partir del 1 de enero de 2020, hubo modificaciones a normas vigentes las cuales no tuvieron impacto en la información financiera de la Compañía.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2020.

A partir del 1 de enero de 2020, hubo modificaciones a normas vigentes las cuales no tuvieron impacto en la información financiera de la Compañía.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los periodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonables o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconocen en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros

derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento

Cuando la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener los instrumentos hasta su vencimiento, estos activos financieros se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Activos financieros disponibles para venta

Los activos financieros disponibles para venta son activos financieros no derivados que han sido designados en esta categoría o que no están clasificados en ninguna de las categorías anteriores. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimientos mayores a 12 meses. Se reconocen inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible; posteriormente, estos activos se reconocen a su valor razonable. Si dichos activos no pueden ser medidos a través de su precio en un mercado activo, entonces se valúan al costo. Las ganancias o pérdidas por cambios en el valor razonable se reconocen en otro resultado integral en el periodo en que se incurrir. En el momento de su disposición, tales ganancias o pérdidas se reconocen en los resultados.

Los intereses de las inversiones disponibles para la venta, calculados de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, se reconocen en el estado de resultados como parte de los productos financieros. Los dividendos se reconocen en el estado de resultados cuando se ha establecido el derecho del grupo para recibir los pagos.

Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”) y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver política de Cuentas por cobrar para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

Préstamos y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades extranjeras

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.

- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión, se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Conversión de entidades extranjeras”.

Antes de su conversión a pesos, los estados financieros de las subsidiarias extranjeras cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por la inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Conversión de entidades extranjeras” en la medida que la cobertura sea efectiva. Ver política sobre Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura para el registro de la cobertura de una inversión neta.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de GRUMA.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso,

se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma

autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

-CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

a. Operativos

Los arrendamientos en donde una porción significativa de los riesgos y beneficios de la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos realizados de acuerdo con los contratos de arrendamientos operativos se reconocen en el estado de resultados por el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

b. Financieros

Los arrendamientos en donde la Compañía tiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros se reconoce, en la fecha inicial, un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por arrendamiento. Para descontar el valor presente de los pagos mínimos, se utiliza la tasa de interés implícita del arrendamiento, en caso de ser práctica su determinación; de lo contrario se utiliza la tasa de interés incremental de los préstamos de la Compañía.

Los pagos por arrendamiento son distribuidos entre los gastos financieros y la reducción del pasivo pendiente. Los gastos financieros son registrados en cada periodo durante el plazo del arrendamiento para así generar una tasa de interés periódica constante sobre el saldo pendiente del pasivo.

Propiedad, planta y equipo adquirido bajo arrendamiento financiero se deprecia entre el plazo menor de la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Edificios	25 – 50
Maquinaria y equipo	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Ésta se incluye en el estado de resultados dentro de otros gastos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía aplicó los lineamientos de la NIIF-15, Ingresos procedentes de Contratos con Clientes, utilizando el enfoque retrospectivo modificado, por lo que la información comparativa no ha sido reexpresada y continúa siendo reportada bajo la NIC-18. La política contable bajo la NIC-18 se revela por separado cuando su aplicación sea diferente a lo señalado por la NIIF-15 y el impacto de los cambios se revelan en la Nota 31.

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se estiman utilizando el método

de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Hasta el 31 de diciembre de 2017, las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes y el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos, rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas, en base a estimaciones o transacciones reales.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los

estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 30 de septiembre de 2020, las principales subsidiarias incluidas en la consolidación son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	99.93
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas de vencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

-TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA SIN CAMBIO DE CONTROL

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no

controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

GRUMA REPORTA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2020

El desempeño de GRUMA durante el tercer trimestre del 2020 ha continuado mejorando al beneficiarse principalmente de un mayor consumo de tortilla en casa, particularmente en los Estados Unidos. La pandemia del COVID-19 ha ayudado a acelerar el que los consumidores se acostumbren más al uso de tortillas, aumentando así el consumo per cápita, especialmente entre los no hispanos. Además, las tendencias más saludables y la versatilidad de las tortillas para distintos tipos de recetas han apoyado el mayor consumo. Creemos que estas cuestiones continuarán expandiendo la industria de la tortilla a un ritmo acelerado.

DATOS SOBRESALIENTES

El volumen de ventas en el negocio de tortilla en los Estados Unidos creció considerablemente, particularmente en el canal minorista, mientras que el negocio de harina de maíz estuvo limitado por acumulación de inventarios en los Estados Unidos y en México, resultando en un **volumen de ventas** similar a nivel consolidado.

Las **ventas netas** aumentaron 17% debido primordialmente a mayores precios promedio, especialmente en Gruma Estados Unidos, además de la debilidad del peso mexicano (“MXN” o “peso”) que benefició las operaciones de GRUMA en el extranjero, esto al medirse las cifras en términos de pesos. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 77% de los resultados consolidados.

El **UAFIRDA** creció 20% y el margen UAFIRDA mejoró 30 puntos base a 16.8% debido a un mejor desempeño en todas las subsidiarias, alcanzando su nivel más alto en la historia. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó 82% de los resultados consolidados.

El UAFIRDA históricamente más alto de GRUMA se logró a pesar de los costos y gastos relacionados con el COVID-19, los cuales fueron de aproximadamente Ps.196 millones durante el 3T20, de los cuales Ps.144 millones se dieron en Gruma Estados Unidos. La compañía logró una reducción significativa en los costos y gastos relacionados al COVID-19 en comparación con 2T20.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 26% a Ps.1,645 millones debido a un mejor desempeño operativo, al beneficio de la debilidad del peso y a menores gastos financieros.

La **deuda neta** de GRUMA, medida en términos de dólares, bajó US\$45 millones durante el trimestre a US\$1,111 millones, representando una razón **deuda neta/UAFIRDA** de 1.7 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	3T20	3T19	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,053	1,056	0%
Ventas Netas	23,473	20,053	17%
Utilidad de Operación	2,998	2,474	21%
Margen de Operación	12.8%	12.3%	50 pb
UAFIRDA	3,954	3,299	20%
Margen UAFIRDA	16.8%	16.5%	30 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,645	1,304	26%

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE		
	3T20	3T19	VAR (%)	2020	2019	VAR (%)
VENTAS NETAS	23,473	20,053	17	69,163	57,946	19
COSTO DE VENTAS	14,321	12,607	14	42,361	36,438	16
UTILIDAD BRUTA	9,152	7,447	23	26,802	21,508	25
MARGEN BRUTO (%)	39.0%	37.1%		38.8%	37.1%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	6,338	4,951		18,339	14,489	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	(183)	22		(250)	134	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,998	2,474	21	8,713	6,885	27
MARGEN OPERATIVO (%)	12.8%	12.3%		12.6%	11.9%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	376	490		2,487	1,390	
GASTOS FINANCIEROS	413	502		1,277	1,461	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(18)	(24)		(57)	(78)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	0	(25)		206	10	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	(19)	37		1,061	(3)	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	972	679		2,263	1,882	
RESULTADO NETO	1,645	1,304	26	3,958	3,602	10
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,645	1,304	26	3,957	3,601	10
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	4.10	3.14	31	9.87	8.68	14
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	956	825		2,769	2,397	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	0	0		0	65	
UAFIRDA ²	3,954	3,299	20	11,482	9,348	23
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.8%	16.5%		16.6%	16.1%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	50	17		104	67	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Sep-20	Sep-19	VAR (%)	Jun-20	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	7,852	4,594	71	7,071	11
CLIENTES	8,648	8,213	5	8,732	(1)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	2,271	3,174	(28)	2,648	(14)
INVENTARIOS	12,803	11,384	12	13,147	(3)
ACTIVO CIRCULANTE	32,749	28,100	17	32,364	1
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	39,343	33,805	16	39,573	(1)
ACTIVO TOTAL	79,983	68,514	17	80,278	(0)
DEUDA A CORTO PLAZO	3,299	5,739	(43)	1,463	126
PASIVO CIRCULANTE	17,455	18,379	(5)	16,659	5
DEUDA A LARGO PLAZO	29,406	21,270	38	32,067	(8)
PASIVO TOTAL	50,397	42,638	18	52,434	(4)
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	29,599	25,888	14	27,858	6
CAPITAL CONTABLE TOTAL	29,586	25,876	14	27,845	6
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	1.88	1.53		1.94	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.70	1.65		1.88	
DEUDA/UAFIRDA ³	2.23	2.20		2.39	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	8.06	6.49		7.34	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	73.84	62.38		69.34	

¹ En base a 400'864,151 acciones para septiembre 2020, 415'005,791 acciones para septiembre 2019 y 401'752,200 acciones para junio 2020.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES						ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE					
		3T20	%	3T19	%	VAR (\$)	VAR (%)	2020	%	2019	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	372		371		2	0	1,131		1,079		53	5
	VENTAS NETAS	13,961		12,707		1,253	10	41,642		37,072		4,570	12
Harina de maíz, tortilla y otros	COSTO DE VENTA	7,849	56.2	7,339	57.8	510	7	23,466	56.4	21,377	57.7	2,089	10
	UTILIDAD BRUTA	6,112	43.8	5,368	42.2	744	14	18,176	43.6	15,696	42.3	2,480	16
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	4,115	29.5	3,584	28.2	531	15	12,132	29.1	10,569	28.5	1,563	15
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,991	14.3	1,786	14.1	205	12	6,015	14.4	5,129	13.8	886	17
	UAFIRDA	2,635	18.9	2,386	18.8	249	10	7,885	18.9	6,889	18.6	996	14
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	513		515		(2)	(0)	1,546		1,509		36	2
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	5,666		5,427		239	4	17,105		15,934		1,172	7
	COSTO DE VENTA	4,028	71.1	3,831	70.6	197	5	12,205	71.4	11,317	71.0	888	8
	UTILIDAD BRUTA	1,638	28.9	1,596	29.4	41	3	4,900	28.6	4,617	29.0	283	6
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	1,016	17.9	937	17.3	79	8	3,016	17.6	2,692	16.9	324	12
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	646	11.4	635	11.7	11	2	1,999	11.7	1,855	11.6	144	8
	UAFIRDA	921	16.5	882	16.3	39	4	2,818	16.5	2,592	16.3	226	9
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	108		110		(2)	(2)	312		290		21	7
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,712		1,752		(40)	(2)	4,742		4,969		(227)	(5)
	COSTO DE VENTA	1,280	74.8	1,324	75.5	(44)	(3)	3,528	74.4	3,773	75.9	(244)	(6)
	UTILIDAD BRUTA	432	25.2	429	24.5	3	1	1,214	25.6	1,197	24.1	17	1
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	381	22.5	339	19.3	42	12	1,098	23.2	998	20.1	100	10
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	227	13.2	90	5.2	136	151	297	6.3	203	4.1	94	46
	UAFIRDA	295	17.2	164	9.4	130	79	495	10.4	419	8.4	76	18
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	61		54		8	14	179		159		20	12
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,432		1,189		243	20	4,201		3,444		757	22
	COSTO DE VENTA	930	65.0	762	64.1	169	22	2,754	65.5	2,270	65.9	484	21
	UTILIDAD BRUTA	502	35.0	427	35.9	74	17	1,448	34.5	1,175	34.1	273	23
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	354	24.7	338	28.4	16	5	1,067	25.4	913	26.5	154	17
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	148	10.3	89	7.5	58	65	378	9.0	261	7.6	118	45
	UAFIRDA	192	13.4	133	11.2	59	44	515	12.3	389	11.3	125	32
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	VOLUMEN DE VENTAS	(2)		6		(7)	(136)	(12)		23		(36)	(153)
	VENTAS NETAS	897		812		85	10	2,232		2,427		(195)	(8)
	COSTO DE VENTA	329	36.7	443	54.6	(114)	(26)	837	37.5	1,206	49.7	(369)	(31)
	UTILIDAD BRUTA	567	63.2	370	45.6	197	53	1,395	62.5	1,221	50.3	174	14
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	542	60.4	252	31.0	290	115	1,262	56.5	943	38.9	319	34
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	14	1.6	118	14.5	(104)	(88)	114	5.1	209	8.6	(95)	(45)
	UAFIRDA	(61)	(6.8)	55	6.8	(116)	(211)	(133)	(6.0)	82	3.4	(215)	(262)
EFFECTO POR CONVERSION SIMPLE³	VENTAS NETAS	(193)		(1,835)		1,641	89	(760)		(5,901)		5,141	87
	COSTO DE VENTA	(95)		(1,091)		996	91	(429)		(3,505)		3,076	88
	UTILIDAD BRUTA	(98)		(744)		645	87	(331)		(2,397)		2,065	86
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	(71)		(499)		428	86	(237)		(1,627)		1,390	85
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	(28)		(245)		218	89	(91)		(771)		680	88
	UAFIRDA	(27)		(322)		295	92	(98)		(1,023)		926	90
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	1,053		1,056		(3)	(0)	3,155		3,061		94	3
	VENTAS NETAS	23,473		20,053		3,420	17	69,163		57,946		11,217	19
	COSTO DE VENTA	14,321	61.0	12,607	62.9	1,714	14	42,361	61.2	36,438	62.9	5,923	16
	UTILIDAD BRUTA	9,152	39.0	7,447	37.1	1,706	23	26,802	38.8	21,508	37.1	5,294	25
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	6,338	27.0	4,951	24.7	1,387	28	18,339	26.5	14,489	25.0	3,851	27
	OTROS GTOS. (ING.), NETO	(183)		22		(205)	(940)	(250)		134		(384)	(286)
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,998	12.8	2,474	12.3	524	21	8,713	12.6	6,885	11.9	1,827	27
	UAFIRDA	3,954	16.8	3,299	16.5	655	20	11,482	16.6	9,348	16.1	2,134	23

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.22.4573/dólar al 30 de septiembre de 2020. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico en las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa se refleja en "Efecto por Conversión Simple".

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

GRUMA, sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en México, tiene su domicilio en Río de la Plata número 407 en San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Las acciones de GRUMA se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.

-USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.
- Los supuestos clave de las pruebas de deterioro de la inversión en Venezuela.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Al 30 de septiembre de 2020, la Compañía no existen sucesos o transacciones significativas que revelar.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Ver nota "Resultados de las operaciones y perspectivas" en el anexo [105000 - Comentarios y análisis de la administración].

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones. Ver el anexo [800500 – Notas – Lista de Notas].

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital. Al 30 de septiembre de 2020, se tienen recompradas 4,626,905 acciones.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	1,516,614,805
---	---------------

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	3.735
--	-------

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de

Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2020, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización en 2019 que se presenta en este anexo y aquella del Estado de flujo de efectivo [520000], incluye deterioro de activos fijos por aproximadamente \$66.3 millones.

[2] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo de 12 meses del 1 de octubre de 2018 al 30 de septiembre de 2019 que se presenta en este anexo incluye:

El registro por deterioro de activos fijos por aproximadamente \$45.8 millones.