

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	17
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	37
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	38
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	39
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	66
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	86
Notas al pie.....	93

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

DATOS SOBRESALIENTES

El **volumen de ventas** consolidado aumentó 3% como resultado de un crecimiento de 28% en Gruma Europa y de 3% en Gruma Estado Unidos.

Las **ventas netas** subieron 2% debido principalmente al incremento de 7% en Gruma Estados Unidos, de 5% en GIMSA y de 13% en Gruma Europa, lo cual fue parcialmente contrarrestado por el efecto de la fortaleza del peso mexicano (“MXN” o “peso”), lo cual impactó negativamente las operaciones de GRUMA en el extranjero al medirse las cifras en términos de pesos. Excluyendo el efecto negativo de la fortaleza del peso, las ventas netas hubieran subido aproximadamente 5%. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 72% de los resultados consolidados.

El **UAFIRDA** consolidado creció 9% y el margen UAFIRDA mejoró a 16.4% de 15.4% debido a la adopción de la Norma Internacional de Información Financiera 16 (“NIIF 16”), efectiva a partir de enero de 2019. En 4T19, el beneficio al UAFIRDA por la adopción de la NIIF 16 fue de Ps.273 millones a nivel consolidado. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó 75% de los resultados consolidados.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 12% a Ps.1,235 millones básicamente a ganancias cambiarias en préstamos intercompañías.

La **deuda** de GRUMA bajó US\$9 millones durante el trimestre a US\$1,154 millones. Al considerar la adopción de la NIIF 16, la deuda fue de US\$1,420 millones, representando una razón **deuda neta/UAFIRDA** anualizada de 1.8 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	4T19	4T18	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,055	1,028	3%
Ventas Netas	19,442	19,076	2%
Utilidad de Operación	2,397	2,325	3%
Margen de Operación	12.3%	12.2%	10 pb
UAFIRDA	3,180	2,929	9%
Margen UAFIRDA	16.4%	15.4%	100 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,235	1,105	12%

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas saludables en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Entrar y Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de maíz para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal

oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz, sobre todo en México. Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

GRUMA REPORTA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2019

DATOS SOBRESALIENTES

El **volumen de ventas** consolidado aumentó 3% como resultado de un crecimiento de 28% en Gruma Europa y de 3% en Gruma Estado Unidos.

Las **ventas netas** subieron 2% debido principalmente al incremento de 7% en Gruma Estados Unidos, de 5% en GIMSA y de 13% en Gruma Europa, lo cual fue parcialmente contrarrestado por el efecto de la fortaleza del peso mexicano (“MXN” o “peso”), lo cual impactó negativamente las operaciones de GRUMA en el extranjero al medirse las cifras en términos de pesos. Excluyendo el efecto negativo de la fortaleza del peso, las ventas netas hubieran subido aproximadamente 5%. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 72% de los resultados consolidados.

El **UAFIRDA** consolidado creció 9% y el margen UAFIRDA mejoró a 16.4% de 15.4% debido a la adopción de la Norma Internacional de Información Financiera 16 (“NIIF 16”), efectiva a partir de enero de 2019. En 4T19, el beneficio al UAFIRDA por la adopción de la NIIF 16 fue de Ps.273 millones a nivel consolidado. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó 75% de los resultados consolidados.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 12% a Ps.1,235 millones básicamente a ganancias cambiarias en préstamos intercompañías.

La **deuda** de GRUMA bajó US\$9 millones durante el trimestre a US\$1,154 millones. Al considerar la adopción de la NIIF 16, la deuda fue de US\$1,420 millones, representando una razón **deuda neta/UAFIRDA** anualizada de 1.8 veces..

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	4T19	4T18	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,055	1,028	3%
Ventas Netas	19,442	19,076	2%
Utilidad de Operación	2,397	2,325	3%
Margen de Operación	12.3%	12.2%	10 pb
UAFIRDA	3,180	2,929	9%
Margen UAFIRDA	16.4%	15.4%	100 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,235	1,105	12%

RESULTADOS CONSOLIDADOS

4T19 versus 4T18

El **volumen de ventas** creció 3% a 1,055 mil toneladas reflejando principalmente un crecimiento de 28% en Gruma Europa y de 3% en Gruma Estados Unidos.

Las **ventas netas** se incrementaron 2% a Ps.19,442 millones debido básicamente a (1) el crecimiento en volumen y mayores precios promedio en Gruma Estados Unidos; (2) aumentos de precios en GIMSA; y (3) mayor volumen en Gruma Europa. Las ventas netas se vieron afectadas por la fortaleza del peso mexicano contra el dólar estadounidense al medirse las cifras de las operaciones fuera de México en términos de pesos.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó a 62.9% de 63.2% debido a (1) reversión de provisiones y menores costos de materias primas en Gruma Centroamérica; (2) mejor absorción, eficiencias de producción y menores

costos en Gruma Europa; y, (3) mejoras en Otras Subsidiarias y Eliminaciones. En términos absolutos, el costo de ventas subió 2% a Ps.12,234 millones, debido principalmente al mayor volumen de ventas. Además, hubo presiones de costos en general, contrarrestados en su mayoría por la fortaleza del peso y por mejoras en Gruma Centroamérica y Otras Subsidiarias y Eliminaciones.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas subieron a 25.3% de 24.8% básicamente por mayores gastos corporativos para fortaleza de marca y, en menor medida, por gastos de fletes en Gruma Asia-Oceanía, menor absorción en Gruma Centroamérica y en la División de Tecnología. En términos absolutos, los gastos de venta y administración aumentaron 4% a Ps.4,924 millones debido especialmente al gasto orientado al fortalecimiento de marca. Gruma Estados Unidos reportó mayores gastos en términos de dólares, sin embargo, en términos de pesos, los gastos de venta y administración se mantuvieron básicamente sin cambio debido a la fortaleza del peso.

Otros ingresos, neto, crecieron Ps.92 millones a Ps.113 millones por una recuperación de impuesto al activo de Ps.102 millones y, en menor medida, a ganancias por devoluciones de seguros por aproximadamente Ps.26 millones.

La **utilidad de operación** subió 3% a Ps.2,397 millones. El margen de operación mejoró a 12.3% de 12.2%.

El **UAFIRDA** subió 9% a Ps.3,180 millones. El margen UAFIRDA mejoró a 16.4% de 15.4% por el beneficio de Ps.273 millones que se generó por la adopción de la NIIF 16.

El **costo de financiamiento, neto**, fue de Ps.332 millones, Ps.182 millones menos, debido principalmente a ganancias cambiarias relacionadas con préstamos intercompañías. Por otro lado, los gastos financieros fueron 26% mayores como resultado de (1) Ps.120 millones por la adopción de la NIIF 16; y, en menor medida, (2) mayor deuda promedio neta, lo cual fue parcialmente contrarrestado por menores tasas de interés y de tipos de cambio.

Los **impuestos a la utilidad** fueron de Ps.829 millones, 33% más que en 4T18 debido a (1) mayor utilidad antes de impuestos; (2) ciertos ajustes de cierre de año; (3) mayores ganancias inflacionarias por un mayor pasivo neto promedio. La tasa efectiva de impuestos subió a 40.1% de 34.5% por los ajustes de cierre de año, las ganancias inflacionarias y por mayores pérdidas en ciertos negocios no rentables, lo cual hace que la utilidad antes de impuestos consolidada sea menor mientras que los negocios rentables pagan sus impuestos correspondientes. La tasa efectiva para todo el año 2019 fue de 35.9%.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 12% a Ps.1,235 millones, debido a mayor utilidad de operación y ganancias cambiarias relacionadas con préstamos intercompañías.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

4T19 versus 4T18

Gruma Estados Unidos

El **volumen de ventas** subió 3% a 363 mil toneladas. El volumen de ventas de **harina de maíz** aumentó 6% por (1) crecimiento en pequeños restaurantes de comida mexicana y de pequeñas compañías de tortilla abastecidas por distribuidores del canal institucional; (2) crecimiento orgánico de grandes productores de *snacks* y transferencia de producción de México a Estados Unidos; y (3) promociones exitosas por parte de grandes cadenas de restaurantes. El negocio de **tortilla** creció 1% impulsado por (1) la preferencia de los consumidores por alternativas más saludables favoreciendo las tortillas bajas en carbohidratos y libres de gluten, esto aunado a mayor espacio de anaquel y distribución; (2) mayores puntos de distribución y más exhibidores en las áreas de alimentos frescos de los supermercados, beneficiando a las tortillas de harina de trigo *super soft*; (3) el lanzamiento de tortillas de mayor valor

agregado que satisfacen diferentes necesidades y preferencias de los consumidores, tales como las hechas a base de proteína, las taqueras integrales bajas en carbohidratos, las libres de gluten de espinaca y las bajas en carbohidratos de espinaca, entre otras; y (4) crecimiento orgánico de grandes cadenas de restaurantes.

Las **ventas netas** aumentaron 7% a Ps.10,392 millones por varios factores, el más importante fue la mejor mezcla de ventas en el canal minorista de tortilla hacia *SKUs* de mayor precio, particularmente tortillas bajas en carbohidratos, libres de gluten, de proteína y de harina de trigo *super soft*. En menor grado, las ventas netas crecieron por (1) aumento en el volumen de ventas; (2) mejor mezcla de ventas hacia *SKUs* más saludables junto con incrementos de precios a principios de 2019 en el canal institucional; (3) aumentos de precios en marzo y octubre de 2019 en el negocio de harina de maíz; y (4) una comparación favorable contra 4T18 en donde hubo una reducción extraordinaria en ventas netas ya que se requirieron reclasificaciones adicionales debido a la adopción de la NIIF 15. Excluyendo esta reclasificación adicional en 4T18, las ventas netas de Gruma Estados Unidos hubieran subido 5% en lugar de 7%. La mezcla en el volumen de ventas hacia harina de maíz contrarrestó parcialmente el beneficio de mayores precios promedio en el negocio de tortilla.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas subió a 57.5% de 56.9%. La mejor mezcla de ventas en el negocio de tortilla y los menores costos de harina de trigo no fueron suficientes para contrarrestar presiones en costos principalmente de (1) mano de obra; (2) mayor depreciación por aumento en la capacidad de producción; (3) mayores costos de maíz; y (4) el impacto negativo de la mezcla en el volumen de ventas hacia el negocio de harina de maíz, el cual genera menores márgenes brutos que el de tortilla. En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 8% a Ps.5,971 millones debido básicamente a (1) el mayor volumen de ventas; (2) las presiones en costos; y (3) el cambio en la mezcla de ventas hacia alternativas más saludables y de mayor valor agregado, las cuales tienen mayores costos de materia prima.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 28.1% de 28.8% debido a una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos de venta y administración aumentaron 4%. Los gastos de distribución subieron por el mayor volumen de ventas y mayores precios promedio, además, la señalada reclasificación adicional en 4T18 de gastos de ventas a ventas netas por la adopción de la NIIF 15 originó una comparación desfavorable en los gastos de venta y administración. Excluyendo el incremento por dicha reclasificación, aun y con el aumento en gastos de distribución, los gastos de venta y administración hubieran bajado 1% en lugar de aumentar 4%, y los gastos de venta y administración a ventas netas hubieran mejorado 170 puntos base en vez de 70 puntos base.

La **utilidad de operación** creció 9% a Ps.1,500 millones y el margen operativo mejoró a 14.4% de 14.1%.

El **UAFIRDA** subió 12% a Ps.1,965 millones. El margen UAFIRDA mejoró 90 puntos base a 18.9% de 18%. La adopción de la NIIF 16 representó un beneficio de Ps.185 millones.

GIMSA

El **volumen de ventas** se mantuvo sin cambio en 533 mil toneladas. El volumen de ventas se benefició de las ventas de exportación a Gruma Estados Unidos, mientras que el volumen doméstico se vio afectado por algunos productores importantes de *snacks* que han estado transfiriendo producción de México a Estados Unidos, siendo abastecidos por nuestras operaciones de harina de maíz en Estados Unidos. El volumen de ventas ha continuado creciendo en forma secuencial durante 2019, mostrando un incremento de 4% con respecto a 3T19.

Las **ventas netas** subieron 5% a Ps.5,651 millones debido a incrementos de precios implementados durante 2019.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas subió a 72.3% de 70.2% debido principalmente a un mayor costo de abastecimiento de maíz. En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 8% a Ps.4,088 millones.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 16.6% de 17.9% debido básicamente a una mejor absorción y a menores gastos administrativos por reversión de provisiones de fin de año en diversos aspectos. En términos absolutos, los gastos bajaron 3% a Ps.939 millones por los motivos señalados.

Otros ingresos, neto, crecieron Ps.35 millones a Ps.50 millones especialmente por reembolsos realizados por la compañía tenedora relacionados con regalías que GIMSA había pagado en un monto mayor al requerido.

La **utilidad de operación** subió 3% a Ps.674 millones, debido principalmente a otros ingresos y a la reversión de provisiones en los gastos de venta y administración. El margen operativo bajó a 11.9% de 12.2%.

El **UAFIRDA** aumentó 8% a Ps.939 millones debido a una mayor utilidad de operación y, principalmente, por una mayor depreciación y amortización derivada de la NIIF 16. El margen UAFIRDA mejoró a 16.6% de 16.1%. La adopción de la NIIF 16 representó un beneficio de Ps.33 millones.

Gruma Europa

El **volumen de ventas** subió 28% a 105 mil toneladas. El volumen de ventas en el negocio de **molienda de maíz** aumentó 42%, debido principalmente a grandes envíos de subproductos que se habían estado acumulando para absorber mejor los gastos de fletes. El negocio de **tortilla** creció 4% primordialmente por nuevos clientes en el canal minorista, sobre todo en el Reino Unido; y, en menor medida, por un aumento en el abasto a cadenas globales de restaurantes en varios países de Europa.

Las **ventas netas** aumentaron 13% a Ps.1,404 millones por el mayor volumen de ventas. Los precios promedio disminuyeron especialmente por la mezcla de ventas hacia el negocio de molienda de maíz y, de manera más importante, hacia subproductos.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 75.9% de 77.1% principalmente por (1) mejor absorción; (2) menores costos de materias primas y empaque; y (3) eficiencias por automatización de empaque en plantas de tortilla. En términos absolutos, el costo de ventas subió 11% a Ps.1,066 millones por el mayor volumen de ventas, lo cual fue parcialmente contrarrestado por reducciones en costos y eficiencias.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 20.7% de 21.8% debido a una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos crecieron 7% a Ps.291 millones esencialmente por el mayor volumen de ventas, mayores gastos de mercadotecnia en el negocio de tortilla y por el fortalecimiento de la fuerza de ventas en el negocio de molienda de maíz.

Otros ingresos, neto, crecieron Ps.30 millones a Ps.36 millones debido a una ganancia de Ps.26 millones por reembolsos de seguros.

La **utilidad de operación** subió 309% a Ps.83 millones y el margen de operación mejoró a 5.9% de 1.6%.

El **UAFIRDA** aumentó 61% a Ps.146 millones y el margen UAFIRDA mejoró a 10.4% de 7.3%. La adopción de la NIIF 16 representó un beneficio de Ps.2 millones.

Gruma Centroamérica

El **volumen de ventas** disminuyó 5% a 53 mil toneladas debido principalmente a (1) incrementos de precios en nuestra marca *flanker* de harina de maíz aunado a un entorno de precios competitivo; (2) grandes minoristas que favorecieron sus propias marcas de arroz y la decisión de la compañía de reducir promociones; y (3) la decisión de la compañía de

racionalizar clientes de bajo margen, además de un entorno de precios competitivo en mercados de exportación a Sudamérica.

Las **ventas netas** bajaron 8% a Ps.1,158 millones por la reducción en el volumen de ventas y por el cambio en la mezcla de ventas hacia productos de marca propia en harina de maíz y menores ventas de palmito, cuyos precios son significativamente mayores al resto del portafolio de productos en Gruma Centroamérica.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 61.9% de 66.3% especialmente por (1) ajustes de fin de año en varios tipos de provisiones; y (2) menores costos de maíz y tallos de palmito. En términos absolutos, el costo de ventas bajó 14% a Ps.718 millones por las reducciones en el volumen de ventas y en costos.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas subieron a 27.9% de 25% básicamente por menor absorción. En términos absolutos, los gastos de venta y administración crecieron 2% a Ps.323 millones, principalmente por gastos de mercadotecnia, provisiones de cuentas de dudoso cobro y provisiones de compensación variable.

La **utilidad de operación** creció 9% a Ps.119 millones y el margen de operación mejoró 160 puntos base a 10.3%.

El **UAFIRDA** subió 9% a Ps.160 millones y el margen UAFIRDA mejoró 210 puntos base a 13.8%. El beneficio por la adopción de la NIIF 16 fue de Ps.7 millones.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** disminuyó Ps.100 millones debido a (1) menor actividad en la División Tecnología en línea con el menor programa de inversiones de la compañía; (2) reducciones en Gruma Asia-Oceanía por mayores costos de fletes debido a mayores tarifas y distancias, así como por mayores costos de trigo y empaque; y (3) mayores gastos corporativos para el fortalecimiento de marca. El UAFIRDA fue negativo Ps.66 millones, Ps.27 millones más que el año anterior.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del cuarto trimestre se llevará a cabo el jueves 27 de febrero de 2020 a las 11:30 am tiempo del Este (10:30 am hora del Centro/Ciudad de México). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407 0784, internacional +1 (201) 689 8560.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los resultados de las subsidiarias extranjeras se convierten a pesos mexicanos aplicando el tipo de cambio histórico. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por Subsidiaria” de este reporte, las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa fueron convertidas a pesos usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.18.8452/dólar al 31 de diciembre de 2019. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro

Garza García, México, y cuenta con alrededor de 20,800 empleados y 74 plantas. En 2019, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$4,100 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los precios internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Diciembre 2019 versus septiembre 2019

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** bajaron 3% a Ps.66,619 millones debido principalmente a menores saldos de efectivo por aplicación a reducción de deuda y por el efecto de la fortaleza del peso.

Los **pasivos totales** declinaron 5% a Ps.40,678 millones especialmente por un menor saldo en la cuenta de proveedores en GIMSA y Gruma Estados Unidos, y por la fortaleza del peso.

El **capital contable** se mantuvo sin cambio en Ps.25,941 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$1,154 millones, US\$9 millones menos que en septiembre 2019. Aproximadamente 72% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares. Al considerarse la adopción de la NIIF 16, el nivel de deuda es de US\$1,420 millones.

Como se había anunciado en diciembre de 2019, GRUMA obtuvo un crédito por US\$250 millones que se utilizó para liquidar diversos pasivos de corto plazo en pesos. Este refinanciamiento permite a GRUMA reducir su costo de deuda y mejorar su perfil de vencimientos.

Deuda

(millones de dólares)

Dic'19	Dic'18	Var vs Dic'18		Sep'19	Var vs Sep'19	
		(\$)	(%)		(\$)	(%)
1,154	1,097	56	5	1,163	(9)	(1)%

Perfil de Vencimientos de Deuda

(millones de dólares)

	Ta sa	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	TOTAL
Bono 2024 (USD)	Fija 4.875%					400.0			400.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank (USD \$250)	Fija 2.79%						250.0		250.0
Crédito Sindicado Rabobank Plazo (USD \$150)	LIBOR + 1%	22.5	26.3	82.5					131.3
Crédito Revolvente Scotiabank (USD \$120)	LIBOR + 0.75%			40.0					40.0
Cebures 2023 (MXN \$3,000)	Fija 8.52%				159.2				159.2
Préstamo bancario (MXN \$2,000)	TIE + 0.55%		106.1						106.1
Otros:									
USD	2.56%	5.0							5.0
EUR	1.06%	3.7	2.3	12.1	12.0	11.9	10.1	10.1	62.1
TOTAL	4.71% (prom.)	31.2	134.7	134.6	171.2	411.9	260.1	10.1	1,153.6

(1) Los US\$266 millones de arrendamientos no están consideradas en las cifras

anteriores.

INVERSIONES

Las inversiones de GRUMA fueron de US\$91 millones para todo el año 2019 y de US\$25 millones en 4T19. Durante el trimestre, las inversiones se destinaron principalmente a los siguientes proyectos: (1) equipo para totopos de maíz en la planta de Rusia; (2) aumento de capacidad para tostadas horneadas, totopos de maíz y galletas de maíz en la planta de tortilla en el centro de México; (3) adquisición de un terreno para almacenamiento de maíz y tratamiento de aguas en la planta de harina de maíz en Henderson, Kentucky en los Estados Unidos; (4) equipo para tortilla y bases para pizza en la planta de tortilla de Malasia; y (5) aumento de capacidad en la planta de tortilla de Dallas.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-DICIEMBRE		
	4T19	4T18	VAR (%)	2019	2018	VAR (%)
VENTAS NETAS	19,442	19,076	2	77,388	74,038	5
COSTO DE VENTAS	12,234	12,050	2	48,672	46,347	5
UTILIDAD BRUTA	7,207	7,026	3	28,716	27,690	4
MARGEN BRUTO (%)	37.1%	36.8%		37.1%	37.4%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	4,924	4,723		19,413	18,239	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	(113)	(22)		21	26	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,397	2,325	3	9,282	9,425	(2)
MARGEN OPERATIVO (%)	12.3%	12.2%		12.0%	12.7%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	332	513		1,722	1,565	
GASTOS FINANCIEROS	541	429		2,002	1,347	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(29)	(24)		(107)	(82)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	(30)	13		(20)	67	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	(151)	96		(154)	233	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	829	625		2,711	2,808	
RESULTADO NETO	1,235	1,105	12	4,837	4,971	(3)
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,235	1,105	12	4,836	4,970	(3)
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	2.99	2.61	15	11.70	11.74	(0)
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	783	624		3,180	2,312	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	0	(20)		66	3	
UAFIRDA ²	3,180	2,929	9	12,528	11,741	7
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.4%	15.4%		16.2%	15.9%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	25	81		91	209	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Dic-19	Dic-18	VAR (%)	Sep-19	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	3,818	3,436	11	4,594	(17)
CLIENTES	7,798	7,603	3	8,213	(5)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	2,983	2,391	25	3,174	(6)
INVENTARIOS	11,096	11,116	(0)	11,384	(3)
ACTIVO CIRCULANTE	26,417	25,061	5	28,100	(6)
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	33,395	30,155	11	33,805	(1)
ACTIVO TOTAL	66,619	61,833	8	68,514	(3)
DEUDA A CORTO PLAZO	1,200	4,330	(72)	5,739	(79)
PASIVO CIRCULANTE	12,037	15,772	(24)	18,379	(35)
DEUDA A LARGO PLAZO	25,442	17,164	48	21,270	20
PASIVO TOTAL	40,678	35,731	14	42,638	(5)
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	25,953	26,113	(1)	25,888	0
CAPITAL CONTABLE TOTAL	25,941	26,101	(1)	25,876	0
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	2.19	1.59		1.53	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.57	1.37		1.65	
DEUDA/UAFIRDA ³	2.13	1.83		2.20	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	6.26	8.72		6.49	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	62.82	61.67		62.38	

¹ En base a 413,143,708 acciones para diciembre 2019, 423,430,920 para diciembre 2018 y 415,005,791 acciones para septiembre 2019.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +/- gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-DICIEMBRE							
		4T19	%	4T18	%	VAR (\$)	VAR (%)	2019	%	2018	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	363		352		11	3	1,441		1,397		45	3
	VENTAS NETAS	10,392		9,753		639	7	41,502		39,547		1,955	5
Harina de maíz, tortilla y otros	COSTO DE VENTA	5,971	57.5	5,546	56.9	425	8	23,909	57.6	22,707	57.4	1,202	5
	UTILIDAD BRUTA	4,421	42.5	4,207	43.1	214	5	17,592	42.4	16,840	42.6	752	4
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	2,920	28.1	2,813	28.8	107	4	11,789	28.4	11,180	28.3	609	5
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,500	14.4	1,379	14.1	121	9	5,804	14.0	5,639	14.3	165	3
	UAFIRDA	1,965	18.9	1,754	18.0	211	12	7,746	18.7	7,025	17.8	721	10
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	533		531		2	0	2,042		2,064		(22)	(1)
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	5,651		5,383		268	5	21,585		20,508		1,077	5
	COSTO DE VENTA	4,088	72.3	3,776	70.2	312	8	15,405	71.4	14,692	71.6	713	5
	UTILIDAD BRUTA	1,563	27.7	1,606	29.8	(44)	(3)	6,180	28.6	5,815	28.4	364	6
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	939	16.6	965	17.9	(26)	(3)	3,631	16.8	3,407	16.6	225	7
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	674	11.9	657	12.2	17	3	2,528	11.7	2,404	11.7	125	5
	UAFIRDA	939	16.6	867	16.1	72	8	3,531	16.4	3,297	16.1	234	7
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	105		82		23	28	395		340		55	16
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,404		1,243		161	13	5,574		5,293		281	5
	COSTO DE VENTA	1,066	75.9	959	77.1	107	11	4,232	75.9	4,049	76.5	183	5
	UTILIDAD BRUTA	338	24.1	285	22.9	53	19	1,342	24.1	1,245	23.5	98	8
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	291	20.7	271	21.8	20	7	1,129	20.2	1,072	20.3	57	5
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	83	5.9	20	1.6	63	309	253	4.5	184	3.5	69	38
	UAFIRDA	146	10.4	91	7.3	56	61	498	8.9	432	8.2	66	15
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	53		56		(3)	(5)	213		210		3	1
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,158		1,261		(103)	(8)	4,603		4,596		7	0
	COSTO DE VENTA	718	61.9	836	66.3	(118)	(14)	2,987	64.9	2,996	65.2	(8)	(0)
	UTILIDAD BRUTA	441	38.1	425	33.7	16	4	1,615	35.1	1,601	34.8	15	1
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	323	27.9	315	25.0	8	2	1,237	26.9	1,224	26.6	13	1
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	119	10.3	109	8.7	10	9	380	8.2	378	8.2	2	0
	UAFIRDA	160	13.8	147	11.7	13	9	550	11.9	523	11.4	27	5
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	VOLUMEN DE VENTAS	1		7		(5)	(77)	25		43		(18)	(43)
	VENTAS NETAS	630		792		(162)	(20)	3,057		3,257		(200)	(6)
	COSTO DE VENTA	266	42.2	532	67.2	(266)	(50)	1,472	48.2	1,353	41.5	119	9
	UTILIDAD BRUTA	364	57.8	260	32.8	104	40	1,585	51.8	1,904	58.5	(319)	(17)
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	394	62.5	177	22.5	217	123	1,336	43.7	1,124	34.5	212	19
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	(2)	(0.3)	98	12.4	(100)	(102)	207	6.8	767	23.5	(560)	(73)
	UAFIRDA	(66)	(10.5)	(39)	(4.9)	(27)	(69)	16	0.5	322	9.9	(306)	(95)
EFFECTO POR CONVERSION SIMPLE³	VENTAS NETAS	206		644		(437)	(68)	1,067		837		230	28
	COSTO DE VENTA	126		401		(275)	(69)	666		551		116	21
	UTILIDAD BRUTA	80		243		(163)	(67)	401		286		114	40
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	57		181		(124)	(69)	291		232		59	25
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	23		61		(38)	(62)	110		53		56	105
	UAFIRDA	36		110		(74)	(67)	188		144		44	31
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	1,055		1,028		28	3	4,116		4,055		62	2
	VENTAS NETAS	19,442		19,076		366	2	77,388		74,038		3,350	5
	COSTO DE VENTA	12,234	62.9	12,050	63.2	184	2	48,672	62.9	46,347	62.6	2,325	5
	UTILIDAD BRUTA	7,207	37.1	7,026	36.8	181	3	28,716	37.1	27,690	37.4	1,025	4
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	4,924	25.3	4,723	24.8	201	4	19,413	25.1	18,239	24.6	1,174	6
	OTROS GTOS. (ING.), NETO	(113)		(22)		(92)	(421)	21		26		(5)	(20)
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,397	12.3	2,325	12.2	72	3	9,282	12.0	9,425	12.7	(143)	(2)
	UAFIRDA	3,180	16.4	2,929	15.4	251	9	12,528	16.2	11,741	15.9	787	7

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.18.8452/dólar al 31 de diciembre de 2019. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico en las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa se refleja en "Efecto por Conversión Simple".

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2019-01-01 al 2019-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2019-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER, BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, GOLDMAN SACHS, HSBC, INTERCAM, INVEX, J.P.MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, NAU SECURITIES, SANTANDER, SCOTIABANK Y VECTOR, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	3,818,181,000	3,435,722,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	11,240,234,000	9,925,847,000
Impuestos por recuperar	191,561,000	517,809,000
Otros activos financieros	71,146,000	66,049,000
Inventarios	11,095,805,000	11,115,967,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	26,416,927,000	25,061,394,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	26,416,927,000	25,061,394,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	221,155,000	198,838,000
Impuestos por recuperar no circulantes	13,822,000	11,585,000
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	28,665,642,000	30,154,660,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	4,729,796,000	0
Crédito mercantil	3,493,418,000	3,670,715,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	631,798,000	647,794,000
Activos por impuestos diferidos	2,384,396,000	2,034,423,000
Otros activos no financieros no circulantes	62,092,000	53,294,000
Total de activos no circulantes	40,202,119,000	36,771,309,000
Total de activos	66,619,046,000	61,832,703,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	10,165,015,000	10,661,675,000
Impuestos por pagar a corto plazo	358,370,000	411,337,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	796,892,000	4,550,794,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	612,596,000	0
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	104,195,000	148,271,000
Total provisiones circulantes	104,195,000	148,271,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	12,037,068,000	15,772,077,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	12,037,068,000	15,772,077,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	233,328,000	92,890,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	21,198,425,000	17,164,392,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	4,403,642,000	0
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	974,052,000	814,752,000
Otras provisiones a largo plazo	552,555,000	491,566,000
Total provisiones a largo plazo	1,526,607,000	1,306,318,000
Pasivo por impuestos diferidos	1,278,497,000	1,395,571,000
Total de pasivos a Largo plazo	28,640,499,000	19,959,171,000
Total pasivos	40,677,567,000	35,731,248,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	5,120,602,000	5,248,104,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	20,558,120,000	19,640,139,000
Otros resultados integrales acumulados	274,661,000	1,224,803,000
Total de la participación controladora	25,953,383,000	26,113,046,000
Participación no controladora	(11,904,000)	(11,591,000)
Total de capital contable	25,941,479,000	26,101,455,000
Total de capital contable y pasivos	66,619,046,000	61,832,703,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	77,387,658,000	74,037,588,000	19,441,805,000	19,076,036,000
Costo de ventas	48,672,006,000	46,347,137,000	12,234,494,000	12,050,212,000
Utilidad bruta	28,715,652,000	27,690,451,000	7,207,311,000	7,025,824,000
Gastos de venta	15,380,503,000	14,391,118,000	3,946,419,000	3,675,215,000
Gastos de administración	4,032,198,000	3,847,563,000	977,450,000	1,047,287,000
Otros ingresos	0	0	113,339,000	21,758,000
Otros gastos	20,946,000	26,288,000	0	0
Utilidad (pérdida) de operación	9,282,005,000	9,425,482,000	2,396,781,000	2,325,080,000
Ingresos financieros	280,286,000	81,873,000	209,574,000	24,350,000
Gastos financieros	2,002,472,000	1,646,699,000	541,340,000	537,651,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	7,559,819,000	7,860,656,000	2,065,015,000	1,811,779,000
Impuestos a la utilidad	2,711,069,000	2,807,958,000	828,649,000	625,002,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	4,848,750,000	5,052,698,000	1,236,366,000	1,186,777,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	(11,473,000)	(81,756,000)	(966,000)	(81,756,000)
Utilidad (pérdida) neta	4,837,277,000	4,970,942,000	1,235,400,000	1,105,021,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,835,675,000	4,969,803,000	1,235,108,000	1,104,663,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	1,602,000	1,139,000	292,000	358,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	11.6	11.76	2.96	2.76
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	(0.03)	(0.19)	0	(0.19)
Total utilidad (pérdida) básica por acción	11.57	11.57	2.96	2.57
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	11.6	11.76	2.96	2.76
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	(0.03)	(0.19)	0	(0.19)
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	11.57	11.57	2.96	2.57

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	4,837,277,000	4,970,942,000	1,235,400,000	1,105,021,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(128,484,000)	40,940,000	(128,484,000)	40,940,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(128,484,000)	40,940,000	(128,484,000)	40,940,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(211,151,000)	(197,526,000)	70,683,000	87,163,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(211,151,000)	(197,526,000)	70,683,000	87,163,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(740,847,000)	(693,822,000)	(581,105,000)	1,294,473,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(740,847,000)	(693,822,000)	(581,105,000)	1,294,473,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(1,027,000)	(80,646,000)	11,772,000	(73,619,000)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(953,025,000)	(971,994,000)	(498,650,000)	1,308,017,000
Total otro resultado integral	(1,081,509,000)	(931,054,000)	(627,134,000)	1,348,957,000
Resultado integral total	3,755,768,000	4,039,888,000	608,266,000	2,453,978,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	3,756,081,000	4,045,705,000	608,330,000	3,763,603,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(313,000)	(5,817,000)	(64,000)	(1,309,625,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	4,837,277,000	4,970,942,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	11,473,000	81,756,000
+ Impuestos a la utilidad	2,711,069,000	2,807,958,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	3,179,550,000	2,312,383,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	66,259,000	3,403,000
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(129,131,000)	233,335,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	29,789,000	11,223,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(54,689,000)	15,611,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(245,228,000)	(436,635,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(427,605,000)	(775,423,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(1,469,796,000)	(420,945,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(193,420,000)	(467,653,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(7,072,000)	218,925,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(2,839,427,000)	(2,081,870,000)
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	631,772,000	1,502,068,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	5,469,049,000	6,473,010,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(1,845,988,000)	(1,287,245,000)
+ Intereses recibidos	(81,124,000)	(51,084,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	7,233,913,000	7,709,171,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	423,216,000	400,254,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	1,749,106,000	3,969,598,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	44,399,000	302,765,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	81,124,000	51,084,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	146,800,000	(85,710,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,142,365,000)	(3,906,735,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	1,995,020,000	2,067,632,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	54,585,491,000	30,376,283,000
- Reembolsos de préstamos	53,487,071,000	28,911,854,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	937,746,000	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	1,872,020,000	1,839,392,000
- Intereses pagados	1,877,608,000	1,231,047,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	19,424,000	37,778,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(5,564,550,000)	(3,635,864,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	526,998,000	166,572,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(144,539,000)	39,170,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	382,459,000	205,742,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	3,435,722,000	3,229,980,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	3,818,181,000	3,435,722,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,248,104,000	0	0	19,640,139,000	0	1,181,722,000	43,081,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	5,248,104,000	0	0	19,640,139,000	0	1,181,722,000	43,081,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,835,675,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(129,452,000)	0	(738,980,000)	(211,162,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,706,223,000	0	(738,980,000)	(211,162,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,951,439,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(503,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(127,502,000)	0	0	(1,836,300,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(127,502,000)	0	0	917,981,000	0	(738,980,000)	(211,162,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	5,120,602,000	0	0	20,558,120,000	0	442,742,000	(168,081,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	1,224,803,000	26,113,046,000	(11,591,000)	26,101,455,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	1,224,803,000	26,113,046,000	(11,591,000)	26,101,455,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	4,835,675,000	1,602,000	4,837,277,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	(950,142,000)	(1,079,594,000)	(1,915,000)	(1,081,509,000)		
Resultado integral total	0	0	0	0	(950,142,000)	3,756,081,000	(313,000)	3,755,768,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,951,439,000	0	1,951,439,000		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(503,000)	0	(503,000)		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(1,963,802,000)	0	(1,963,802,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(950,142,000)	(159,663,000)	(313,000)	(159,976,000)		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	274,661,000	25,953,383,000	(11,904,000)	25,941,479,000		

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,363,595,000	0	0	18,506,958,000	0	1,872,713,000	240,415,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	5,363,595,000	0	0	18,506,958,000	0	1,872,713,000	240,415,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,969,803,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(35,773,000)	0	(690,991,000)	(197,334,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,934,030,000	0	(690,991,000)	(197,334,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,852,166,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(7,152,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(115,491,000)	0	0	(1,941,531,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(115,491,000)	0	0	1,133,181,000	0	(690,991,000)	(197,334,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	5,248,104,000	0	0	19,640,139,000	0	1,181,722,000	43,081,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable										
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]									
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]		
Estado de cambios en el capital contable [partidas]										
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	2,113,128,000	25,983,681,000	(5,763,000)	25,977,918,000		
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	2,113,128,000	25,983,681,000	(5,763,000)	25,977,918,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0		
Cambios en el capital contable [sinopsis]										
Resultado integral [sinopsis]										
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	4,969,803,000	1,139,000	4,970,942,000		
Otro resultado integral	0	0	0	0	(888,325,000)	(924,098,000)	(6,956,000)	(931,054,000)		
Resultado integral total	0	0	0	0	(888,325,000)	4,045,705,000	(5,817,000)	4,039,888,000		
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0		
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,852,166,000	0	1,852,166,000		
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(7,152,000)	(11,000)	(7,163,000)		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(2,057,022,000)	0	(2,057,022,000)		
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0		
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(888,325,000)	129,365,000	(5,828,000)	123,537,000		
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	1,224,803,000	26,113,046,000	(11,591,000)	26,101,455,000		

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	5,120,602,000	5,248,104,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	7,189	7,015
Numero de obreros	13,596	13,818
Numero de acciones en circulación	413,143,708	423,430,920
Numero de acciones recompradas	7,813,785	9,318,159
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	^[1] 3,245,809,000	^[2] 2,315,786,000	783,347,000	603,952,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	77,387,658,000	74,037,588,000
Utilidad (pérdida) de operación	9,282,005,000	9,425,482,000
Utilidad (pérdida) neta	4,837,277,000	4,970,942,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,835,675,000	4,969,803,000
Depreciación y amortización operativa	^[1] 3,245,809,000	^[2] 2,315,786,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Banca comercial																
1. BANAMEX	SI	2019-11-01	2020-01-30	VAR. L + 0.65%							0	94,226,000				
2. BBVA ESPAÑA	SI	2015-06-30	2020-10-09	FIJO 1.2925%								6,494,000	0	0	0	
3. REINDUS	SI	2015-06-30	2022-10-01	FIJO 3.950%								2,709,000	2,707,000	2,707,000	0	
4. SANTANDER ESPAÑA	SI	2015-06-30	2021-12-15	VAR. EURIBOR+0.65%								5,162,000	5,177,000	0	0	
5. BBVA ESPAÑA	SI	2017-07-24	2024-07-21	FIJO 1.53%								35,646,000	35,645,000	35,645,000	35,645,000	
6. FINANCIACION BANCO POPULAR	SI	2014-01-01	2020-03-25	FIJO 2.389%							0	157,000	0	0	0	
7. BBVA ESPAÑA	SI	2019-12-31	2026-10-16	FIJO 0.950%							0	0	0	189,535,000	189,733,000	
8. BANCA INTESA SANPAOLO GROUP	SI	2015-12-24	2020-06-20	FIJO 1.190%							0	18,665,000	0	0	0	
9. BONO 10Y2024	SI	2019-06-26	2024-09-28	FIJO 4.875%							0	0	0	0	7,500,645,000	
10. RABOBANK TERM LOAN DLLS	NO	2018-09-27	2023-09-22	VAR. L+1.00%					0	0	424,017,000	494,687,000	1,519,849,000			
11. SCOTIABANK TERM LOAN DLLS	NO	2018-09-27	2021-09-25	FIJO 2.7890%	0	0	0	0							4,676,579,000	
12. SCOTIABANK REVOLVENTE	NO	2019-09-30	2022-09-28	VAR. L+0.75%				0						753,808,000		
13. CEBURE GRUMA18	NO	2019-09-19	2019-01-01	VAR. TIIE + 0.38%					2,992,161,000						0	
14. CLUB LOAN PESOS	NO	2019-09-17	2021-09-24	VAR. TIIE + 0.55%			2,000,000,000									
TOTAL					0	0	2,000,000,000	0	2,992,161,000	0	0	587,076,000	538,216,000	2,501,544,000	225,378,000	12,781,475,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bancarios																
TOTAL					0	0	2,000,000,000	0	2,992,161,000	0	0	587,076,000	538,216,000	2,501,544,000	225,378,000	12,781,475,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	NO	2019-01-12	2020-12-30		0	2,290,972,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXT	NO	2019-01-12	2020-12-30		0	0	0	0	0	0	0	3,361,264,000	0	0	0	0
TOTAL					0	2,290,972,000	0	0	0	0	0	3,361,264,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	2,290,972,000	0	0	0	0	0	3,361,264,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	69,994,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	69,994,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	69,994,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	2,360,966,000	2,000,000,000	0	2,992,161,000	0	0	3,948,340,000	538,216,000	2,501,544,000	225,378,000	12,781,475,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

18.8452	pesos por 1 dólar americano
576.49	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.4326	dólar australiano por 1 dólar americano
6.9805	yuan chino por 1 dólar americano
0.7649	libra esterlina por 1 dólar americano
0.9747	franco suizo por 1 dólar americano
0.8949	euro por 1 dólar americano
4.1272	ringgits por 1 dólar americano
23.6438	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
61.9057	rublos rusos por 1 dólar americano
5.9402	liras turcas por 1 dólar americano
1.3520	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	331,244,000	6,242,359,000	217,885,000	4,106,090,000	10,348,449,000
Activo monetario no circulante	1,103,000	20,786,000	1,406,000	26,497,000	47,283,000
Total activo monetario	332,347,000	6,263,145,000	219,291,000	4,132,587,000	10,395,732,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	296,222,000	5,582,363,000	90,952,000	1,714,006,000	7,296,369,000
Pasivo monetario no circulante	1,040,353,000	19,605,660,000	66,806,000	1,258,975,000	20,864,635,000
Total pasivo monetario	1,336,575,000	25,188,023,000	157,758,000	2,972,981,000	28,161,004,000
Monetario activo (pasivo) neto	(1,004,228,000)	(18,924,878,000)	61,533,000	1,159,606,000	(17,765,272,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
MASECA				
HARINA DE MAIZ	21,043,751,000	0	0	21,043,751,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	56,343,907,000	56,343,907,000
TOTAL	21,043,751,000	0	56,343,907,000	77,387,658,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

A. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados y fines de los mismos.

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y operaciones financieras de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados a estos órganos, respectivamente, y trimestralmente al Consejo de Administración.

A esta fecha Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por \$141,088 miles de pesos.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúa los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura, se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde. Tratándose de compras de futuros de maíz, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 31 de diciembre de 2019, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reporte.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las

fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía realizó transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

La Compañía celebró contratos de cobertura de tasa de interés relacionada con la deuda a largo plazo que vence en 2023.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Se celebraron ciertas transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado.

El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados:

Al 31 de diciembre de 2019 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de maíz y combustibles se valoraron a su valor razonable de mercado.

Las posturas abiertas de maíz y trigo que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una ganancia de \$76,600 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

La Compañía tiene contratos de cobertura de compras de maíz que calificaron como coberturas del valor razonable que representan una pérdida de \$12 miles de pesos. Estos instrumentos financieros y los activos sujetos a estas coberturas se registran a su valor razonable y los cambios posteriores tanto del instrumento financiero como de los activos sujetos a cobertura se registran en los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre de 2019 estos instrumentos financieros tuvieron una efectividad del 100%.

Las posturas abiertas de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una pérdida de \$43,154 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Las posturas abiertas de combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron una pérdida de \$44,139 miles de pesos el cual se aplicó en los resultados del ejercicio.

Al 31 de diciembre de 2019 los instrumentos derivados de tipo de cambio se valuaron a su valor razonable de mercado. Las posturas abiertas de los instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una pérdida de \$67,956 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Al 31 de diciembre de 2019 las posturas abiertas de los instrumentos derivados de tipo de cambio que no calificaron como cobertura contable representaron una pérdida de aproximadamente \$5,159 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio.

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados tales como swaps de tasa de interés con el propósito de administrar el riesgo de la tasa de interés de la deuda a largo plazo. La compañía celebró contratos swap de tasa de interés para cubrir el crédito que vence en 2023, mediante el cual la tasa variable del crédito TIIE 28D se intercambia por una tasa fija de 8.14%. Al 31 de diciembre de 2019, el efecto desfavorable de los cambios en el valor razonable de los contratos que calificaron como cobertura contable, asciende a \$159,651 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

Al 31 de diciembre de 2019, se reclasificaron \$6,000 miles de pesos del resultado integral y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y trigo por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una utilidad por \$44,300 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Al 31 de diciembre de 2019, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una pérdida de \$9,905 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral.

Al 31 de diciembre de 2019, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una pérdida de \$7,426 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral, y se espera se reciclen del resultado integral y se registren como parte del inventario en el ejercicio 2020.

Las operaciones terminadas durante el cuarto trimestre de 2019 sobre los instrumentos financieros de maíz y combustibles representaron un efecto desfavorable de \$8,904 miles de

pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre de 2019 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$5,886 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del cuarto trimestre de 2019 sobre derivados de tipo de cambio generaron una utilidad de \$63,374 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre de 2019 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$25,087 miles de pesos.

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 31 de diciembre de 2019 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por \$141,088 miles de pesos. Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados

Al 31 de diciembre de 2019
Cifras en miles de pesos

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)	Posición Corta / Larga
		4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	2020	2021		
Futuros Maíz	Cobertura	575,000 Bushels	11,975,000 Bushels	74,7883	74,1518	3,138	(60,112)	3,138	-	11,836	Larga
Futuros Trigo	Cobertura	8,680,000 Bushels	10,235,000 Bushels	94,2486	86,6143	2,832	(166,062)	(8,686)	11,398	103,727	Larga
Swap maíz	Cobertura	43,913,629 Bushels	16,945,000 Bushels	74,0691	77,8749	62,473	38,866	62,473	-	n.a.	Larga
Opolón maíz	Cobertura	8,195,000 Bushels	8,795,000 Bushels	0,8849	0,2282	13,999	(2,218)	13,999	-	n.a.	Larga
Swap gas	Negociación*	7,000,000 Mmbtu	8,090,000 Mmbtu	41,6602	46,6964	(29,209)	(27,976)	(28,681)	(628)	n.a.	Larga
Futuros gas	Cobertura	5,480,000 Mmbtu	6,380,000 Mmbtu	44,3984	48,3195	(26,268)	(17,848)	(26,867)	(399)	25,728	Larga
						18,977 (214,647)		8,906 10,371		141,088	

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Nominal (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de Pesos)		24. Vencimientos por Año (Miles de Pesos)		25. Colateral/ líneas de Crédito/ Garantías (Miles de Pesos)	Posición Corta / Larga
				4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	2020	2021		
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	34,880	59,280	20,1450	20,1450	(12,505)	33,524	(12,505)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	36,160	56,760	20,1742	20,1689	(14,900)	29,916	(14,900)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	24,300	39,200	19,8967	19,8967	(9,381)	19,980	(9,381)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	50,000		19,9910		(7,781)	-	(7,781)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Venta	Cobertura	USD-MXN		2,002		19,6046		576			n.a.	Corta dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	50,000		19,9943		(8,566)	-	(8,566)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	36,160	56,760	20,1730	20,1700	(14,823)	29,677	(14,823)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	85,400	48,300	19,9530	19,9530	(17,706)	15,760	(17,706)		n.a.	Larga dólar
				316,900	262,302			(85,662)	129,433	(85,662)	-		

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Tasa de interés:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nominal (Miles de MXN)	Valor del Activo Subyacente (Tasa Int %)		Valor Razonable (miles de pesos)		Vencimiento por año (miles de pesos)		Colateral e / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
			4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	4to. Trimestre 2019	3er. Trimestre 2019	2020	2021-2023	
Swap Tasa de Interés	Cobertura	1,000,000	7.55550%	8.04000%	(53,195)	(59,953)	(11,655)	(41,539)	
Swap Tasa de Interés	Cobertura	1,000,000	7.55550%	8.04000%	(53,228)	(59,988)	(11,665)	(41,563)	
Swap Tasa de Interés	Cobertura	1,000,000	7.55550%	8.04000%	(53,228)	(59,988)	(11,665)	(41,563)	
Cobertura		3,000,000			(159,651)	(179,930)	(34,985)	(124,666)	

23. Al 31 de diciembre de 2019 en las operaciones de instrumentos financieros de maíz, trigo y combustibles se tiene un efecto favorable en posiciones largas de \$16,977 miles de pesos. En las operaciones de instrumentos financieros de tipo de cambio se tiene un efecto desfavorable en posiciones largas de \$85,662 miles de pesos.

25. Al 31 de diciembre de 2019 la Compañía tiene fondos revolventes denominados “llamadas de margen” por \$141,088 miles de pesos.

Al 31 de diciembre de 2019, se reclasificaron \$6,000 miles de pesos del resultado integral y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y trigo por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una utilidad por \$44,300 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Al 31 de diciembre de 2019, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de combustibles que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una pérdida de \$9,905 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral.

Al 31 de diciembre de 2019, las operaciones terminadas de instrumentos derivados de tipo de cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo generaron una pérdida de \$7,426 miles de pesos, la cual fue aplicada dentro del capital contable en otro resultado integral, y se espera se reciclen del resultado integral y se registren como parte del inventario en el ejercicio 2020.

Las operaciones terminadas durante el cuarto trimestre de 2019 sobre los instrumentos financieros de maíz y combustibles representaron un efecto desfavorable de \$8,904 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre de 2019 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$5,886 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del cuarto trimestre de 2019 sobre derivados de tipo de cambio generaron una utilidad de \$63,374 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre de 2019 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$25,087 miles de pesos.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de combustibles:

Basado en la posición al 31 de diciembre de 2019, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del valor de los combustibles resultaría un efecto desfavorable de \$29,876 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los

activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 31 de diciembre de 2019. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nominal	Al 31 de Diciembre de 2019		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Swap gas	Negociación*	7,000,000 Mmbtu	41,6602	(29,209)	(29,876)	(74,689)	(149,378)
				(29,209)	(29,876)	(74,689)	(149,378)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 31 de diciembre de 2019, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del peso frente al dólar resultaría un efecto desfavorable de \$170,399 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 31 de diciembre de 2019, los cuales incluyen los efectos en las variables de tipo de cambio, tiempo y volatilidad. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de derivado	Compra / Venta	Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	Monto Nominal (Miles de USD)	Al 31 de Diciembre de 2019		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
					Valor del Activo Subyacente	Valor Razonable (Miles de Pa)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 85,400	19,9530	(17,706)	(170,399)	(425,997)	(851,995)
				\$ 85,400		(17,706)	(170,399)	(425,997)	(851,995)

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

- a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.
- b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el

clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.
- a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

La tabla de sensibilidad ya contiene esta información.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de combustibles, basado en nuestra posición al 31 de diciembre de 2019, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$29,876, \$74,689 y \$149,378 miles de pesos, respectivamente, para contratos no calificados.

Para los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio, basado en nuestra posición al 31 de diciembre de 2019, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$170,399, \$425,997 y \$851,995 miles de pesos, respectivamente.

30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	3,725,281,000	3,256,874,000
Total efectivo	3,725,281,000	3,256,874,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	92,900,000	178,848,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	92,900,000	178,848,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	3,818,181,000	3,435,722,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	7,798,411,000	7,602,749,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	650,418,000	449,544,000
Total anticipos circulantes	650,418,000	449,544,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	2,302,309,000	1,597,754,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	2,302,309,000	1,597,754,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	489,096,000	275,800,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	11,240,234,000	9,925,847,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	8,321,986,000	8,460,545,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	8,321,986,000	8,460,545,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	129,968,000	130,505,000
Productos terminados circulantes	1,513,861,000	1,399,881,000
Piezas de repuesto circulantes	815,403,000	744,879,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	314,587,000	380,157,000
Total inventarios circulantes	11,095,805,000	11,115,967,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	216,744,000	198,248,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	4,411,000	590,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	221,155,000	198,838,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	2,216,717,000	2,249,376,000
Edificios	6,461,695,000	6,364,290,000
Total terrenos y edificios	8,678,412,000	8,613,666,000
Maquinaria	15,207,309,000	15,786,369,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	4,386,686,000	5,290,708,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	393,235,000	463,917,000
Total de propiedades, planta y equipo	28,665,642,000	30,154,660,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	76,575,000	85,540,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	441,705,000	413,271,000
Licencias y franquicias	448,000	985,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	113,070,000	147,998,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	631,798,000	647,794,000
Crédito mercantil	3,493,418,000	3,670,715,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	4,125,216,000	4,318,509,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	5,652,236,000	5,968,044,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	61,774,000	62,504,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	61,774,000	62,504,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	61,774,000	62,504,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	116,821,000	109,359,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	116,821,000	109,359,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	4,334,184,000	4,521,768,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	10,165,015,000	10,661,675,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	587,076,000	4,330,288,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	69,994,000	101,668,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	139,822,000	118,838,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	796,892,000	4,550,794,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	233,328,000	92,890,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	233,328,000	92,890,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	21,038,774,000	17,164,392,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	159,651,000	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	21,198,425,000	17,164,392,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	552,555,000	491,566,000
Otras provisiones a corto plazo	104,195,000	148,271,000
Total de otras provisiones	656,750,000	639,837,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	442,742,000	1,181,722,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(168,081,000)	43,081,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	274,661,000	1,224,803,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	66,619,046,000	61,832,703,000
Pasivos	40,677,567,000	35,731,248,000
Activos (pasivos) netos	25,941,479,000	26,101,455,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	26,416,927,000	25,061,394,000
Pasivos circulantes	12,037,068,000	15,772,077,000
Activos (pasivos) circulantes netos	14,379,859,000	9,289,317,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	77,387,658,000	74,037,588,000	19,441,805,000	19,076,036,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	77,387,658,000	74,037,588,000	19,441,805,000	19,076,036,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	104,184,000	70,147,000	28,213,000	19,112,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	153,529,000	0	150,510,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	19,928,000	0	29,908,000	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	2,645,000	11,726,000	943,000	5,238,000
Total de ingresos financieros	280,286,000	81,873,000	209,574,000	24,350,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,845,984,000	1,239,337,000	484,971,000	364,593,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	233,336,000	0	95,878,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	66,561,000	0	12,547,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	156,488,000	107,465,000	56,369,000	64,633,000
Total de gastos financieros	2,002,472,000	1,646,699,000	541,340,000	537,651,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	2,671,271,000	2,360,466,000	836,725,000	593,232,000
Impuesto diferido	39,798,000	447,492,000	(8,076,000)	31,770,000
Total de Impuestos a la utilidad	2,711,069,000	2,807,958,000	828,649,000	625,002,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Otros pasivos incluyen principalmente: Beneficios a empleados por pagar y Promoción y publicidad por pagar.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

La remuneración de los auditores se revela al final del periodo.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 12 de febrero de 2020.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no cuenta con activos disponibles para la venta.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

-BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante (Ver política sobre Instrumentos financieros).

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Ver anexo [800001] Desglose de créditos.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Consultar la sección [800600] dentro de la política contable sobre combinaciones de negocios.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consultar la sección [800100] en el rubro de Total de efectivo y equivalentes de efectivo.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Nuevos pronunciamientos contables emitidos y aplicables en el ejercicio 2019

La Compañía ha iniciado la aplicación de la NIIF 16, “Arrendamientos” a partir del 1 de enero de 2019. Se aplicó el enfoque simplificado de transición, por lo que no reexpresó los montos comparativos del año anterior a la adopción.

Esta nueva norma reemplaza los lineamientos establecidos por la NIC 17. La distinción entre los arrendamientos operativos (fuera de balance) y los arrendamientos financieros (en el balance) se elimina para la contabilidad del arrendatario y es reemplazada por el modelo en donde se reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo financiero, excepto por los acuerdos a corto plazo y de valor poco significativo.

La Administración revisó todos los acuerdos de arrendamientos de la Compañía, considerando las nuevas guías contables de la NIIF 16. La norma afecta principalmente a la contabilidad de arrendamientos operativos de la Compañía. Los compromisos que se relacionan con arrendamientos a corto plazo y de bajo valor, se reconocen en línea recta como gastos en resultados.

Las actividades de la Compañía como arrendador no son importantes y, por lo tanto, no se tendrá un impacto significativo en los estados financieros.

Por los acuerdos de arrendamiento sujetos a los lineamientos de la nueva norma, la Compañía reconoce activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento en aproximadamente \$4,589,150 al 1 de enero de 2019.

A continuación, se presenta información al 31 de diciembre de 2019 sobre los arrendamientos en los que la Compañía es arrendatario:

Saldos al 31 de Diciembre de 2019

Cifras en miles de pesos

	Terrenos	Edificios	Maquinaria y Equipo	Total
Activos por Derecho de Uso	2,923	4,439,952	286,922	4,729,797

Pasivos por Arrendamiento

Corto Plazo	612,596
Largo Plazo	4,403,642
	<u>5,016,238</u>

Vencimiento de pasivos:

Menores de un año	612,596
Entre un año y cinco años	2,045,779
Más de cinco años	2,357,863
Total	5,016,238
	752,381

Efectos en el estado de resultados y Flujos de efectivo del negocio

Por el periodo comprendido del 1 de enero de 2019 al 31 de Diciembre de 2019

Cifras en miles de pesos

Aumento en la utilidad de operación	154,199
Aumento en el gasto por depreciación	783,547
Aumento en el gasto por interés	274,937
Aumento en los flujos de efectivo de actividades de operación	937,746
Disminución en los flujos de efectivo de actividades de financian	(937,746)

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Se tienen compromisos de compra de Inventario y Maquinaria y equipo que se revelan al final del ejercicio.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no tiene pasivos contingentes que revelar.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

La administración de la Compañía, establece límites de crédito conforme a sus políticas. Estos límites de crédito fueron respetados y, consecuentemente, la administración no tiene ninguna pérdida importante derivada de las cuentas por cobrar a clientes y demás contrapartes.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$1,154 millones, US\$9 millones menos que en septiembre 2019. Aproximadamente 72% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares. Al considerarse la adopción de la NIIF 16, el nivel de deuda es de US\$1,420 millones.

Como se había anunciado en diciembre de 2019, GRUMA obtuvo un crédito por US\$250 millones que se utilizó para liquidar diversos pasivos de corto plazo en pesos. Este refinanciamiento permite a GRUMA reducir su costo de deuda y mejorar su perfil de vencimientos.

Deuda

(millones de dólares)

Dic'19	Dic'18	Var vs Dic'18		Sep'19	Var vs Sep'19	
		(\$)	(%)		(\$)	(%)
1,154	1,097	56	5	1,163	(9)	(1)%

Perfil de Vencimientos de Deuda

(millones de dólares)

	Tasa	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	TOTAL
Bono 2024 (USD)	Fija 4.875 %					400.0			400.0
Crédito Largo Plazo Scotiabank (USD \$250)	Fija 2.79 %						250.0		250.0
Crédito Sindicado Rabobank Plazo (USD \$150)	LIBOR + 1 %	22.5	26.3	82.5					131.3
Crédito Revolvente Scotiabank (USD \$120)	LIBOR + 0.75 %			40.0					40.0
Cebures 2023 (MXN \$3,000)	Fija 8.52 %				159.2				159.2
Préstamo bancario (MXN \$2,000)	TIE + 0.55 %		106.1						106.1
Otros:									
USD	2.58 %	5.0							5.0
EUR	1.06 %	3.7	2.3	12.1	12.0	11.9	10.1	10.1	62.1
TOTAL	4.71%(prom.)	31.2	134.7	134.6	171.2	411.9	260.1	10.1	1,153.6

(1) Los US\$266 millones de

arrendamientos no están consideradas en las cifras anteriores.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019, la compañía no cuenta con operaciones discontinuadas.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 27 de Abril del 2018, se acordó, entre otros puntos:

- Pagar Dividendo en efectivo por \$1,852'166,058.12, a razón de \$4.28 por acción, a cada una de las 432'749,079 acciones en circulación y con derecho a voto, con cargo al saldo de la cuenta proveniente de la Utilidad Fiscal Neta por dividendos y utilidades generadas al 31 de Diciembre de 2013.

Este pago se hará en efectivo, en 4 pagos parciales, cada uno de \$1.07, los días 17 de Julio y 16 de Octubre del 2018, 15 de Enero y 16 de Abril de 2019.

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 26 de abril del 2019, se acordó, entre otros puntos:

- Pagar un dividendo en efectivo a razón de Ps\$4.65 (CUATRO PESOS CON SESENTA Y CINCO CENTAVOS MONEDA NACIONAL) por acción en circulación, proveniente en su totalidad de las utilidades fiscales netas retenidas y acumuladas hasta 2013, por lo que no se retendría impuesto sobre la renta por dicho pago.

Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.1625 (UN PESO CON DIECISÉIS CENTAVOS Y VEINTICINCO CENTÉSIMAS DE CENTAVO MONEDA NACIONAL), los días 12 de julio y 11 de octubre del 2019, 10 de enero y 10 de abril de 2020.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Por el periodo de nueve meses terminado el 31 de diciembre de 2019, la Compañía reconoció pérdidas por deterioro de activos fijos por \$66.3 millones.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Consultar [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 413,143,708 acciones nominativas comunes Serie “B”, con valor total de \$5,120,602 miles.

Al 31 de diciembre de 2019, se tienen recompradas 7,813,785 acciones.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Situación financiera, liquidez y recursos de capital.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

-PARTES RELACIONADAS

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no tenía operaciones ni mantenía saldos con partes relacionadas.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2019, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Nuevos pronunciamientos contables emitidos y aplicables en el ejercicio 2019

La Compañía ha iniciado la aplicación de la NIIF 16, “Arrendamientos” a partir del 1 de enero de 2019. Se aplicó el enfoque simplificado de transición, por lo que no reexpresó los montos comparativos del año anterior a la adopción.

Esta nueva norma reemplaza los lineamientos establecidos por la NIC 17. La distinción entre los arrendamientos operativos (fuera de balance) y los arrendamientos financieros (en el balance) se elimina para la contabilidad del arrendatario y es reemplazada por el modelo en donde se reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo financiero, excepto por los acuerdos a corto plazo y de valor poco significativo.

La Administración revisó todos los acuerdos de arrendamientos de la Compañía, considerando las nuevas guías contables de la NIIF 16. La norma afecta principalmente a la contabilidad de arrendamientos operativos de la Compañía. Los compromisos que se relacionan con arrendamientos a corto plazo y de bajo valor, se reconocen en línea recta como gastos en resultados.

Las actividades de la Compañía como arrendador no son importantes y, por lo tanto, no se tendrá un impacto significativo en los estados financieros.

Por los acuerdos de arrendamiento sujetos a los lineamientos de la nueva norma, la Compañía reconoce activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento en aproximadamente \$4,589,150 al 1 de enero de 2019.

A continuación, se presenta información al 31 de diciembre de 2019 sobre los arrendamientos en los que la Compañía es arrendatario:

Saldos al 31 de Diciembre de 2019

Cifras en miles de pesos

	Terrenos	Edificios	Maquinaria y Equipo	Total
Activos por Derecho de Uso	2,923	4,439,952	286,922	4,729,797
Pasivos por Arrendamiento				
Corto Plazo	612,596			
Largo Plazo		4,403,642		
		<u>5,016,238</u>		

Vencimiento de pasivos:

Menores de un año	612,596
Entre un año y cinco años	2,045,779
Más de cinco años	2,357,863
Total	5,016,238
	752,381

Efectos en el estado de resultados y Flujos de efectivo del negocio
Por el periodo comprendido del 1 de enero de 2019 al 31 de Diciembre de 2019
Cifras en miles de pesos

Aumento en la utilidad de operación	154,199
Aumento en el gasto por depreciación	783,547
Aumento en el gasto por interés	274,937
Aumento en los flujos de efectivo de actividades de operación	937,746
Disminución en los flujos de efectivo de actividades de financian	(937,746)

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2019, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Nuevos pronunciamientos contables emitidos y aplicables en el ejercicio 2019

La Compañía ha iniciado la aplicación de la NIIF 16, “Arrendamientos” a partir del 1 de enero de 2019. Se aplicó el enfoque simplificado de transición, por lo que no reexpresó los montos comparativos del año anterior a la adopción.

Esta nueva norma reemplaza los lineamientos establecidos por la NIC 17. La distinción entre los arrendamientos operativos (fuera de balance) y los arrendamientos financieros (en el balance) se elimina para la contabilidad del arrendatario y es reemplazada por el modelo en donde se reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo financiero, excepto por los acuerdos a corto plazo y de valor poco significativo.

La Administración revisó todos los acuerdos de arrendamientos de la Compañía, considerando las nuevas guías contables de la NIIF 16. La norma afecta principalmente a la contabilidad de arrendamientos operativos de la Compañía. Los compromisos que se relacionan con arrendamientos a corto plazo y de bajo valor, se reconocen en línea recta como gastos en resultados.

Las actividades de la Compañía como arrendador no son importantes y, por lo tanto, no se tendrá un impacto significativo en los estados financieros.

Por los acuerdos de arrendamiento sujetos a los lineamientos de la nueva norma, la Compañía reconoce activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento en aproximadamente \$4,589,150 al 1 de enero de 2019.

A continuación, se presenta información al 31 de diciembre de 2019 sobre los arrendamientos en los que la Compañía es arrendatario:

Saldos al 31 de Diciembre de 2019

Cifras en miles de pesos

	Terrenos	Edificios	Maquinaria y Equipo	Total
Activos por Derecho de Uso	2,923	4,439,952	286,922	4,729,797

Pasivos por Arrendamiento

Corto Plazo	612,596
Largo Plazo	4,403,642
Total	5,016,238

Vencimiento de pasivos:

Menores de un año	612,596
Entre un año y cinco años	2,045,779
Más de cinco años	2,357,863
Total	5,016,238
	752,381

Efectos en el estado de resultados y Flujos de efectivo del negocio

Por el periodo comprendido del 1 de enero de 2019 al 31 de Diciembre de 2019

Cifras en miles de pesos

Aumento en la utilidad de operación	154,199
Aumento en el gasto por depreciación	783,547
Aumento en el gasto por interés	274,937
Aumento en los flujos de efectivo de actividades de operación	937,746
Disminución en los flujos de efectivo de actividades de financian	(937,746)

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los periodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonables o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconocen en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía

reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento

Cuando la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener los instrumentos hasta su vencimiento, estos activos financieros se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Activos financieros disponibles para venta

Los activos financieros disponibles para venta son activos financieros no derivados que han sido designados en esta categoría o que no están clasificados en ninguna de las categorías anteriores. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimientos mayores a 12 meses. Se reconocen inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible; posteriormente, estos activos se reconocen a su valor razonable. Si dichos activos no pueden ser medidos a través de su precio en un mercado activo, entonces se valúan al costo. Las ganancias o pérdidas por cambios en el valor razonable se reconocen en otro resultado integral en el periodo en que se incurren. En el momento de su disposición, tales ganancias o pérdidas se reconocen en los resultados.

Los intereses de las inversiones disponibles para la venta, calculados de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, se reconocen en el estado de resultados como parte de los productos financieros. Los dividendos se reconocen en el estado de resultados cuando se ha establecido el derecho del grupo para recibir los pagos.

Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”) y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver política de Cuentas por cobrar para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros

Préstamos y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades extranjeras

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión, se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Conversión de entidades extranjeras”.

Antes de su conversión a pesos, los estados financieros de las subsidiarias extranjeras cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por la inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Conversión de entidades extranjeras” en la medida que la cobertura sea efectiva. Ver política

sobre Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura para el registro de la cobertura de una inversión neta.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de GRUMA.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

-CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

a. Operativos

Los arrendamientos en donde una porción significativa de los riesgos y beneficios de la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos realizados de acuerdo con los contratos de arrendamientos operativos se reconocen en el estado de resultados por el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

b. Financieros

Los arrendamientos en donde la Compañía tiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros se reconoce, en la fecha inicial, un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por arrendamiento. Para descontar el valor presente de los pagos mínimos, se utiliza la tasa de interés implícita del arrendamiento, en caso de ser práctica su determinación; de lo contrario se utiliza la tasa de interés incremental de los préstamos de la Compañía.

Los pagos por arrendamiento son distribuidos entre los gastos financieros y la reducción del pasivo pendiente. Los gastos financieros son registrados en cada periodo durante el plazo del arrendamiento para así generar una tasa de interés periódica constante sobre el saldo pendiente del pasivo.

Propiedad, planta y equipo adquirido bajo arrendamiento financiero se deprecia entre el plazo menor de la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir

también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Edificios	25 – 50
Maquinaria y equipo	5 – 25
Mejoras a locales arrendados	10 *

* El plazo menor entre 10 años o la vigencia del acuerdo de arrendamiento.

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Ésta se incluye en el estado de resultados dentro de otros gastos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía aplicó los lineamientos de la NIIF-15, Ingresos procedentes de Contratos con Clientes, utilizando el enfoque retrospectivo modificado, por lo que la información comparativa no ha sido reexpresada y continúa siendo reportada bajo la NIC-18. La política contable bajo la NIC-18 se revela por separado cuando su aplicación sea diferente a lo señalado por la NIIF-15 y el impacto de los cambios se revelan en la Nota 31.

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Hasta el 31 de diciembre de 2017, las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes y el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos, rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas, en base a estimaciones o transacciones reales.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 31 de diciembre de 2019, las principales subsidiarias incluidas en la consolidación son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00

Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	99.93
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas de vencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

-TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA SIN CAMBIO DE CONTROL

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

DATOS SOBRESALIENTES

El **volumen de ventas** consolidado aumentó 3% como resultado de un crecimiento de 28% en Gruma Europa y de 3% en Gruma Estado Unidos.

Las **ventas netas** subieron 2% debido principalmente al incremento de 7% en Gruma Estados Unidos, de 5% en GIMSA y de 13% en Gruma Europa, lo cual fue parcialmente contrarrestado por el efecto de la fortaleza del peso mexicano ("MXN" o "peso"), lo cual impactó negativamente las operaciones de GRUMA en el extranjero al medirse las cifras en términos de pesos. Excluyendo el efecto negativo de la fortaleza del peso, las ventas netas hubieran subido aproximadamente 5%. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 72% de los resultados consolidados.

El **UAFIRDA** consolidado creció 9% y el margen UAFIRDA mejoró a 16.4% de 15.4% debido a la adopción de la Norma Internacional de Información Financiera 16 ("NIIF 16"), efectiva a partir de enero de 2019. En 4T19, el beneficio al UAFIRDA por la adopción de la NIIF 16 fue de Ps.273 millones a nivel consolidado. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representó 75% de los resultados consolidados.

La **utilidad neta mayoritaria** aumentó 12% a Ps.1,235 millones básicamente a ganancias cambiarias en préstamos intercompañías.

La **deuda** de GRUMA bajó US\$9 millones durante el trimestre a US\$1,154 millones. Al considerar la adopción de la NIIF 16, la deuda fue de US\$1,420 millones, representando una razón **deuda neta/UAFIRDA** anualizada de 1.8 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	4T19	4T18	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,055	1,028	3%
Ventas Netas	19,442	19,076	2%
Utilidad de Operación	2,397	2,325	3%
Margen de Operación	12.3%	12.2%	10 pb
UAFIRDA	3,180	2,929	9%
Margen UAFIRDA	16.4%	15.4%	100 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,235	1,105	12%

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS

RESUMEN FINANCIERO

(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-DICIEMBRE		
	4T19	4T18	VAR (%)	2019	2018	VAR (%)
VENTAS NETAS	19,442	19,076	2	77,388	74,038	5
COSTO DE VENTAS	12,234	12,050	2	48,672	46,347	5
UTILIDAD BRUTA	7,207	7,026	3	28,716	27,690	4
MARGEN BRUTO (%)	37.1%	36.8%		37.1%	37.4%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	4,924	4,723		19,413	18,239	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	(113)	(22)		21	26	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,397	2,325	3	9,282	9,425	(2)
MARGEN OPERATIVO (%)	12.3%	12.2%		12.0%	12.7%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	332	513		1,722	1,565	
GASTOS FINANCIEROS	541	429		2,002	1,347	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(29)	(24)		(107)	(82)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	(30)	13		(20)	67	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	(151)	96		(154)	233	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	829	625		2,711	2,808	
RESULTADO NETO	1,235	1,105	12	4,837	4,971	(3)
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,235	1,105	12	4,836	4,970	(3)
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	2.99	2.61	15	11.70	11.74	(0)
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	783	624		3,180	2,312	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	0	(20)		66	3	
UAFIRDA ²	3,180	2,929	9	12,528	11,741	7
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.4%	15.4%		16.2%	15.9%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	25	81		91	209	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Dic-19	Dic-18	VAR (%)	Sep-19	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	3,818	3,436	11	4,594	(17)
CLIENTES	7,798	7,603	3	8,213	(5)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	2,983	2,391	25	3,174	(6)
INVENTARIOS	11,096	11,116	(0)	11,384	(3)
ACTIVO CIRCULANTE	26,417	25,061	5	28,100	(6)
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	33,395	30,155	11	33,805	(1)
ACTIVO TOTAL	66,619	61,833	8	68,514	(3)
DEUDA A CORTO PLAZO	1,200	4,330	(72)	5,739	(79)
PASIVO CIRCULANTE	12,037	15,772	(24)	18,379	(35)
DEUDA A LARGO PLAZO	25,442	17,164	48	21,270	20
PASIVO TOTAL	40,678	35,731	14	42,638	(5)
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	25,953	26,113	(1)	25,888	0
CAPITAL CONTABLE TOTAL	25,941	26,101	(1)	25,876	0
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	2.19	1.59		1.53	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.57	1.37		1.65	
DEUDA/UAFIRDA ³	2.13	1.83		2.20	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	6.26	8.72		6.49	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	62.82	61.67		62.38	

¹ En base a 413,143,708 acciones para diciembre 2019, 423,430,920 para diciembre 2018 y 415,005,791 acciones para septiembre 2019.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +/- gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-DICIEMBRE							
		4T19	%	4T18	%	VAR (\$)	VAR (%)	2019	%	2018	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	363		352		11	3	1,441		1,397		45	3
	VENTAS NETAS	10,392		9,753		639	7	41,502		39,547		1,955	5
Harina de maíz, tortilla y otros	COSTO DE VENTA	5,971	57.5	5,546	56.9	425	8	23,909	57.6	22,707	57.4	1,202	5
	UTILIDAD BRUTA	4,421	42.5	4,207	43.1	214	5	17,592	42.4	16,840	42.6	752	4
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	2,920	28.1	2,813	28.8	107	4	11,789	28.4	11,180	28.3	609	5
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,500	14.4	1,379	14.1	121	9	5,804	14.0	5,639	14.3	165	3
	UAFIRDA	1,965	18.9	1,754	18.0	211	12	7,746	18.7	7,025	17.8	721	10
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	533		531		2	0	2,042		2,064		(22)	(1)
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	5,651		5,383		268	5	21,585		20,508		1,077	5
	COSTO DE VENTA	4,088	72.3	3,776	70.2	312	8	15,405	71.4	14,692	71.6	713	5
	UTILIDAD BRUTA	1,563	27.7	1,606	29.8	(44)	(3)	6,180	28.6	5,815	28.4	364	6
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	939	16.6	965	17.9	(26)	(3)	3,631	16.8	3,407	16.6	225	7
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	674	11.9	657	12.2	17	3	2,528	11.7	2,404	11.7	125	5
	UAFIRDA	939	16.6	867	16.1	72	8	3,531	16.4	3,297	16.1	234	7
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	105		82		23	28	395		340		55	16
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,404		1,243		161	13	5,574		5,293		281	5
	COSTO DE VENTA	1,066	75.9	959	77.1	107	11	4,232	75.9	4,049	76.5	183	5
	UTILIDAD BRUTA	338	24.1	285	22.9	53	19	1,342	24.1	1,245	23.5	98	8
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	291	20.7	271	21.8	20	7	1,129	20.2	1,072	20.3	57	5
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	83	5.9	20	1.6	63	309	253	4.5	184	3.5	69	38
	UAFIRDA	146	10.4	91	7.3	56	61	498	8.9	432	8.2	66	15
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	53		56		(3)	(5)	213		210		3	1
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,158		1,261		(103)	(8)	4,603		4,596		7	0
	COSTO DE VENTA	718	61.9	836	66.3	(118)	(14)	2,987	64.9	2,996	65.2	(8)	(0)
	UTILIDAD BRUTA	441	38.1	425	33.7	16	4	1,615	35.1	1,601	34.8	15	1
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	323	27.9	315	25.0	8	2	1,237	26.9	1,224	26.6	13	1
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	119	10.3	109	8.7	10	9	380	8.2	378	8.2	2	0
	UAFIRDA	160	13.8	147	11.7	13	9	550	11.9	523	11.4	27	5
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	VOLUMEN DE VENTAS	1		7		(5)	(77)	25		43		(18)	(43)
	VENTAS NETAS	630		792		(162)	(20)	3,057		3,257		(200)	(6)
	COSTO DE VENTA	266	42.2	532	67.2	(266)	(50)	1,472	48.2	1,353	41.5	119	9
	UTILIDAD BRUTA	364	57.8	260	32.8	104	40	1,585	51.8	1,904	58.5	(319)	(17)
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	394	62.5	177	22.3	217	123	1,336	43.7	1,124	34.5	212	19
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	(2)	(0.3)	98	12.4	(100)	(102)	207	6.8	767	23.5	(560)	(73)
	UAFIRDA	(66)	(10.5)	(39)	(4.9)	(27)	(69)	16	0.5	322	9.9	(306)	(95)
EFFECTO POR CONVERSION SIMPLE³	VENTAS NETAS	206		644		(437)	(68)	1,067		837		230	28
	COSTO DE VENTA	126		401		(275)	(69)	666		551		116	21
	UTILIDAD BRUTA	80		243		(163)	(67)	401		286		114	40
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	57		181		(124)	(69)	291		232		59	25
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	23		61		(38)	(62)	110		53		56	105
	UAFIRDA	36		110		(74)	(67)	188		144		44	31
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	1,055		1,028		28	3	4,116		4,055		62	2
	VENTAS NETAS	19,442		19,076		366	2	77,388		74,038		3,350	5
	COSTO DE VENTA	12,234	62.9	12,050	63.2	184	2	48,672	62.9	46,347	62.6	2,325	5
	UTILIDAD BRUTA	7,207	37.1	7,026	36.8	181	3	28,716	37.1	27,690	37.4	1,025	4
	GASTOS DE VENTA Y ADM.	4,924	25.3	4,723	24.8	201	4	19,413	25.1	18,239	24.6	1,174	6
	OTROS GTOS. (ING.), NETO	(113)		(22)		(92)	(421)	21		26		(5)	(20)
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,397	12.3	2,325	12.2	72	3	9,282	12.0	9,425	12.7	(143)	(2)
	UAFIRDA	3,180	16.4	2,929	15.4	251	9	12,528	16.2	11,741	15.9	787	7

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.18.8452/dólar al 31 de diciembre de 2019. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico en las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa se refleja en "Efecto por Conversión Simple".

-ENTIDAD Y OPERACIONES

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

GRUMA, sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en México, tiene su domicilio en Río de la Plata número 407 en San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Las acciones de GRUMA se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.

-USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.
- Los supuestos clave de las pruebas de deterioro de la inversión en Venezuela.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía no existen sucesos o transacciones significativas que revelar.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Ver nota "Resultados de las operaciones y perspectivas" en el anexo [105000 - Comentarios y análisis de la administración].

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones. Ver el anexo [800500 – Notas – Lista de Notas].

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital. Al 31 de diciembre de 2019, se tienen recompradas 7,813,785 acciones.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	1,870,585,000
---	---------------

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	4.465
--	-------

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations

Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2019, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización en 2019 que se presenta en este anexo y aquella del Estado de flujo de efectivo [520000], incluye deterioro de activos fijos por aproximadamente \$66.3 millones.

[2] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización en 2018 que se presenta en este anexo y aquella del Estado de flujo de efectivo [520000], incluye deterioro de activos fijos por aproximadamente \$3.4 millones.