

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	9
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	11
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	13
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	14
[520000] Statement of cash flows, indirect method	16
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	18
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	21
[700000] Informative data about the Statement of financial position	24
[700002] Informative data about the Income statement.....	25
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	26
[800001] Breakdown of credits	27
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	29
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	30
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	31
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	44
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	48
[800500] Notes - List of notes	49
[800600] Notes - List of accounting policies	59
[813000] Notes - Interim financial reporting.....	81
Footnotes	87

[105000] Management commentary**Management commentary [text block]**

El volumen de ventas creció 4% a 512 mil toneladas
Las ventas netas subieron 8% a Ps.4,864 millones
La utilidad de operación se disminuyó 8% a Ps.594 millones
La utilidad neta mayoritaria fue de Ps.414 millones

Disclosure of nature of business [text block]

Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (“Gimsa”) es una empresa mexicana con subsidiarias dedicadas principalmente a la producción y venta de harina de maíz utilizada esencialmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

GIMSA ha estado siempre atenta a los cambios en el mercado para adaptarse con mayor velocidad, e incluso anticiparse, a las necesidades de los clientes. continuamos trabajando en la estrategia ofrecer una propuesta integral de negocio, que incluye las siguientes iniciativas en cuestión de productos, servicios y mercadotecnia:

-
- Atender mejor a nuestros clientes actuales y fortalecer las relaciones comerciales, ofreciendo servicios y programas de venta más personalizados, así como promociones especiales adaptadas específicamente a cada tipo de cliente;
 - Ampliar la cobertura, principalmente en regiones con bajo consumo de harina de maíz, desarrollando formatos de venta que nos permitan llegar a todos nuestros clientes sin importar su tamaño o ubicación;
 - Lograr mayor disponibilidad de producto y cercanía a los clientes, mediante la apertura de más centros de distribución;
 - Asistir a nuestros clientes en la aplicación de nuevos métodos de operación mediante capacitación y soporte técnico, que les ayuden a la reducción de costos y les permita mejorar la rentabilidad de su operación;
 - Apoyar a nuestros clientes en el desarrollo de productos de mayor valor agregado, de acuerdo a las tendencias de consumo;
 - Brindar asesoría y financiamiento para la adquisición o renovación de equipos para producción de tortilla y otros productos derivados de maíz, tomando en cuenta el tipo de maquinaria requerida por cada cliente;
 - Desarrollar programas y promociones mercadológicas hechas a la medida para captar nuevos clientes y aumentar el consumo de harina en ciertos segmentos de mercado.

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

En años recientes, nuestra posición financiera y resultados de operación han sido influenciados significativamente por algunos o todos los siguientes factores:

- Costo de maíz;
- Nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- Efecto de políticas de gobierno en maíz importado y precio de maíz; y
- Costo de energía, entre otros.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]

RESULTADOS DE OPERACIONES

3T17 versus 3T16

El **volumen de ventas** creció 4% a 512 mil toneladas impulsado especialmente por (1) mayoristas que están expandiendo su distribución; (2) por mayor demanda por parte de los principales productores de *snacks* en México; y (3) exportaciones a nuestras operaciones en Estados Unidos.

Las **ventas netas** subieron 8% a Ps.4,864 millones debido básicamente a (1) el efecto de los aumentos de precio implementados durante 2016 y principios de 2017; y (2) el mencionado aumento en el volumen de ventas.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 72.4% de 72.6%. El efecto de los mayores costos de maíz, energía y otros insumos fue contrarrestado por los mencionados incrementos de precio. En términos absolutos, el costo de ventas creció 8% a Ps.3,523 millones, debido a los mencionados mayores costos y al crecimiento en volumen de ventas.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 15.5% de 16.2% debido a una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos de venta y administración subieron 3% a Ps.755 millones debido primordialmente a (1) mayores comisiones de ventas relacionadas con el crecimiento en volumen; (2) mayores fletes, como resultado de mayores tarifas y de un mayor volumen de ventas a clientes donde la compañía cubre este gasto.

Otros ingresos, neto, fueron de Ps.8 millones, representando una disminución de Ps.127 millones, debido principalmente a (1) una reversa de pérdidas por deterioro de Ps.78 millones en 3T16 relacionadas con la reapertura de una planta en el centro de México, la cual había estado cerrada desde 1999; y (2) ganancias extraordinarias en coberturas de maíz durante el 3T16.

La **utilidad de operación** disminuyó 8% a Ps.594 millones y el margen operativo se redujo a 12.2% de 14.2% debido principalmente a la ya mencionada reversa de pérdidas por deterioro y por ganancias en coberturas de maíz en el año anterior.

El **UAFIRDA** subió 5% a Ps.790 millones. El margen UAFIRDA disminuyó a 16.2% de 16.7%.

El **producto de financiamiento, neto**, fue de Ps.9 millones, una reducción de Ps.156 millones debido principalmente a menores ganancias en coberturas cambiarias relacionadas con requerimientos de maíz.

Los **impuestos a la utilidad** fueron Ps.186 millones, 25% menos debido a una menor utilidad antes de impuestos. La tasa efectiva fue de 30.8%.

La **utilidad neta mayoritaria** fue de Ps.414 millones, una disminución de 37%, y como porcentaje de ventas netas, la utilidad neta mayoritaria se redujo a 8.5% de 12.3%. Lo anterior debido principalmente a (1) las mencionadas menores ganancias por coberturas de tipo de cambio relacionadas con compras de maíz; y (2) reducciones en otros ingresos.

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

INVERSIONES

Durante 3T17 las inversiones de GIMSA fueron US\$5 millones, principalmente para mejoras tecnológicas.

SITUACIÓN FINANCIERA

Septiembre 2017 versus junio 2017

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** disminuyeron 2% a Ps.15,545 millones debido básicamente a menores saldos de efectivo, los cuales fueron aplicados en su mayoría a compras de maíz.

Los **pasivos totales** se redujeron 7% a Ps.3,798 millones debido primordialmente a menores cuentas por pagar a proveedores de maíz.

El **capital contable** se mantuvo relativamente estable en Ps.11,747 millones.

EVENTOS RECIENTES

Durante 3T17, GRUMA adquirió la mayor parte (99%) del 14.5% de las acciones públicas de GIMSA. Lo anterior, con la intención de deslistar a GIMSA en el corto plazo.

Además, durante 3T17, GRUMA y GIMSA adquirieron los intereses minoritarios que permanecían en algunas de las plantas de GIMSA. El monto utilizado para esto durante el 3T17 fue de US\$25 millones.

ACERCA DE GIMSA

Fundada en 1949, Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. ("GIMSA") es el productor más grande de harina de maíz en el mundo. GIMSA se dedica principalmente a la producción de harina de maíz en México, la cual vende bajo la marca MASECA®. La harina de maíz de GIMSA se utiliza principalmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 4,900 empleados y 18 plantas. En 2016, GIMSA logró ventas netas de US\$865 millones.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V., que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GIMSA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GIMSA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbre y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GIMSA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos y sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México; así como cambios en los precios internacionales y/o domésticos del maíz. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos, resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GIMSA no pretende ni

asume la obligación de, actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(MILLONES DE PESOS)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE		
	3T17	3T16	VAR (%)	2017	2016	VAR (%)
VOLUMEN DE VENTAS (MILES DE TONELADAS)	512	491	4	1,499	1,443	4
HARINA DE MAIZ	508	487	4	1,485	1,428	4
OTROS	5	4	15	14	14	(5)
VENTAS NETAS	4,864	4,513	8	14,391	13,005	11
COSTO DE VENTAS	3,523	3,274	8	10,500	9,325	13
UTILIDAD BRUTA	1,341	1,238	8	3,891	3,679	6
MARGEN BRUTO (%)	27.6%	27.4%		27.0%	28.3%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	755	731		2,235	2,113	
OTROS GASTOS(INGRESOS), NETO	(8)	(135)		(101)	(176)	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	594	642	(8)	1,757	1,742	1
MARGEN OPERATIVO (%)	12.2%	14.2%		12.2%	13.4%	
RESULTADO DE FINANCIAMIENTO, NETO	(9)	(165)		617	(410)	
GASTOS FINANCIEROS	7	4		16	12	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(13)	(29)		(56)	(66)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	(10)	(153)		701	(437)	
PERDIDA(GANANCIA) CAMBIARIA	6	13		(44)	79	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	186	249		355	677	
UTILIDAD NETA	417	558	(25)	785	1,476	(47)
UTILIDAD NETA MAYORITARIA	414	554	(25)	773	1,463	(47)
UTILIDAD POR ACCIÓN ¹	0.45	0.60	(25)	0.84	1.59	(47)
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	196	190		586	566	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	0	(78)		0	(78)	
UAFIRDA ²	790	754	5	2,342	2,230	5
INVERSIÓN EN ACTIVOS FIJOS	98	188		350	519	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Sep-17	Sep-16	VAR (%)	Jun-17	VAR (%)
EFFECTIVO E INVERSIONES TEMPORALES	342	577	(41)	694	(51)
CLIENTES	1,342	1,046	28	1,257	7
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	867	3,103	(72)	1,503	(42)
INVENTARIOS	6,051	4,020	51	5,395	12
ACTIVO CIRCULANTE	8,714	8,830	(1)	8,924	(2)
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	5,121	4,691	9	5,084	1
ACTIVO TOTAL	15,545	15,566	(0)	15,798	(2)
DEUDA A CORTO PLAZO	0	0	0	0	0
PASIVO CIRCULANTE	3,240	4,104	(21)	3,560	(9)
DEUDA A LARGO PLAZO	0	0	0	0	0
PASIVO TOTAL	3,798	4,635	(18)	4,106	(7)
CAPITAL CONTABLE TOTAL	11,747	10,931	7	11,692	0
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	11,641	10,661	9	11,373	2
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	2.69	2.15		2.51	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	0.32	0.42		0.35	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	12.68	11.61		12.38	

¹ En base a 918,405,000 acciones a septiembre 2017 y 2016 y junio de 2017.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos(ingresos) no relacionados con la operación.

Internal control [text block]

Las conclusiones de nuestro Consejo de Administración conforme a los reportes de Comité de Auditoría y Director General sobre la efectividad de nuestros controles y procedimientos de revelación, en base a sus evaluaciones de estos controles y procedimientos, son como sigue:

Nuestros controles y procedimientos de revelación de información están diseñados para asegurar que la información requerida para ser revelada por nosotros sea registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los tiempos requeridos. Nuestros controles y procedimientos para la revelación de información incluyen controles y procedimientos diseñados para asegurar que la información requerida para ser revelada sea recopilada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Comité de Auditoría y Director General, apropiadamente para permitir decisiones oportunas con respecto a las revelaciones requeridas. Con base en sus evaluaciones de nuestros controles y procedimientos para la revelación de información, nuestro Comité de Auditoría y Director General han concluido que los controles y procedimientos para la revelación de información han funcionado con efectividad y que los estados financieros consolidados presentan claramente nuestra situación financiera consolidada y los resultados de nuestras operaciones para los periodos presentados.

No ha ocurrido ningún cambio en nuestros controles internos sobre la publicación de información financiera que haya afectado materialmente, o que pudiera ser razonable que afecte materialmente, nuestro control interno sobre la publicación de información financiera

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que

muestran rentabilidad a la inversión como los son el ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

[110000] General information about financial statements

Ticker:	MASECA
Period covered by financial statements:	2017-01-01 AL 2017-09-30
Date of end of reporting period:	2017-09-30
Name of reporting entity or other means of identification:	GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A.B. DE C.V.
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	MILES DE PESOS
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	3
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]**Follow-up of analysis [text block]**

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER DA COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA. ADICIONALMENTE, LA COMPAÑÍA RECIBE COBERTURA DE ANÁLISIS A TRAVÉS DE LA COBERTURA QUE RECIBE SU TENEDORA GRUMA, S.A.B. DE C.V., QUIEN ES CUBIERTA POR ACTINVER, BBVA, BARCLAYS, BTG PACTUAL, DEUSTCHE BANK, GBM, GOLDMAN SACHS, HSBC, INTERACCIONES, MERRILL LYNCH, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIA, UBS y VE POR MÁS, ENTRE OTROS.

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	341,512,000	3,019,105,000
Trade and other current receivables	2,178,806,000	1,869,274,000
Current tax assets, current	87,040,000	0
Other current financial assets	55,428,000	193,558,000
Current inventories	6,050,832,000	3,426,575,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	8,713,618,000	8,508,512,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	8,713,618,000	8,508,512,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	194,806,000	162,579,000
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	0	0
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	38,000	38,000
Property, plant and equipment	5,121,187,000	5,020,264,000
Investment property	0	0
Goodwill	166,425,000	166,425,000
Intangible assets other than goodwill	934,813,000	1,200,254,000
Deferred tax assets	413,776,000	385,682,000
Other non-current non-financial assets	0	0
Total non-current assets	6,831,045,000	6,935,242,000
Total assets	15,544,663,000	15,443,754,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	2,741,051,000	2,898,428,000
Current tax liabilities, current	0	151,106,000
Other current financial liabilities	93,947,000	6,932,000
Other current non-financial liabilities	405,132,000	472,062,000
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	0	0
Total current provisions	0	0
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	3,240,130,000	3,528,528,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	3,240,130,000	3,528,528,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Other non-current non-financial liabilities	0	0
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	230,011,000	230,874,000
Other non-current provisions	0	0
Total non-current provisions	230,011,000	230,874,000
Deferred tax liabilities	327,773,000	282,097,000
Total non-current liabilities	557,784,000	512,971,000
Total liabilities	3,797,914,000	4,041,499,000
Equity [abstract]		
Issued capital	183,681,000	183,681,000
Share premium	333,734,000	333,734,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	11,123,514,000	10,597,691,000
Other reserves	0	0
Total equity attributable to owners of parent	11,640,929,000	11,115,106,000
Non-controlling interests	105,820,000	287,149,000
Total equity	11,746,749,000	11,402,255,000
Total equity and liabilities	15,544,663,000	15,443,754,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30	Quarter Current Year 2017-07-01 - 2017-09-30	Quarter Previous Year 2016-07-01 - 2016-09-30
Profit or loss [abstract]				
Profit (loss) [abstract]				
Revenue	14,391,136,000	13,004,600,000	4,864,390,000	4,512,779,000
Cost of sales	10,500,222,000	9,325,134,000	3,523,486,000	3,274,391,000
Gross profit	3,890,914,000	3,679,466,000	1,340,904,000	1,238,388,000
Distribution costs	1,890,312,000	1,744,016,000	655,292,000	610,520,000
Administrative expenses	345,113,000	369,425,000	99,673,000	120,247,000
Other income	170,553,000	224,585,000	25,189,000	154,784,000
Other expense	69,225,000	48,489,000	17,316,000	20,167,000
Profit (loss) from operating activities	1,756,817,000	1,742,121,000	593,812,000	642,238,000
Finance income	400,932,000	618,333,000	32,855,000	223,083,000
Finance costs	1,017,625,000	208,017,000	23,633,000	58,038,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0	0	0
Profit (loss) before tax	1,140,124,000	2,152,437,000	603,034,000	807,283,000
Tax income (expense)	354,673,000	676,535,000	185,806,000	249,160,000
Profit (loss) from continuing operations	785,451,000	1,475,902,000	417,228,000	558,123,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0	0	0
Profit (loss)	785,451,000	1,475,902,000	417,228,000	558,123,000
Profit (loss), attributable to [abstract]				
Profit (loss), attributable to owners of parent	773,029,000	1,463,298,000	414,307,000	553,604,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	12,422,000	12,604,000	2,921,000	4,519,000
Earnings per share [text block]				
Earnings per share [abstract]				
Earnings per share [line items]				
Basic earnings per share [abstract]				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.84	1.59	0.45	0.6
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.84	1.59	0.45	0.6
Diluted earnings per share [abstract]				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.84	1.59	0.45	0.6
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.84	1.59	0.45	0.6

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30	Quarter Current Year 2017-07-01 - 2017-09-30	Quarter Previous Year 2016-07-01 - 2016-09-30
Statement of comprehensive income [abstract]				
Profit (loss)	785,451,000	1,475,902,000	417,228,000	558,123,000
Other comprehensive income [abstract]				
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	39,764,000	53,347,000	95,526,000	53,347,000
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	39,764,000	53,347,000	95,526,000	53,347,000
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Exchange differences on translation [abstract]				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	0	0	0	0
Available-for-sale financial assets [abstract]				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0	0	0
Cash flow hedges [abstract]				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0	0	0
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
Change in value of time value of options [abstract]				
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]				

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30	Quarter Current Year 2017-07-01 - 2017-09-30	Quarter Previous Year 2016-07-01 - 2016-09-30
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income	39,764,000	53,347,000	95,526,000	53,347,000
Total comprehensive income	825,215,000	1,529,249,000	512,754,000	611,470,000
Comprehensive income attributable to [abstract]				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	812,793,000	1,516,645,000	509,833,000	606,951,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	12,422,000	12,604,000	2,921,000	4,519,000

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	785,451,000	1,475,902,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
Discontinued operations	0	0
Adjustments for income tax expense	354,672,000	676,534,000
Adjustments for finance costs	0	0
Adjustments for depreciation and amortisation expense	585,589,000	566,255,000
Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	(77,963,000)
Adjustments for provisions	0	0
Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	(44,261,000)	79,495,000
Adjustments for share-based payments	0	0
Adjustments for fair value losses (gains)	700,542,000	0
Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	(100,025,000)	(249,301)
Participation in associates and joint ventures	0	0
Adjustments for decrease (increase) in inventories	(2,624,288,000)	(943,022,000)
Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	(168,962,000)	(1,992,000)
Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	(190,960,000)	(2,305,473,000)
Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	154,164,000	1,883,610,000
Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(482,012,000)	(50,444,000)
Other adjustments for non-cash items	0	0
Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	(862,000)	5,851,000
Straight-line rent adjustment	0	0
Amortization of lease fees	0	0
Setting property values	0	0
Other adjustments to reconcile profit (loss)	39,765,000	0
Total adjustments to reconcile profit (loss)	(1,776,638,000)	(167,398,301)
Net cash flows from (used in) operations	(991,187,000)	1,308,503,699
Dividends paid	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	0	(4,643,000)
Income taxes refund (paid)	337,090,000	412,318,000
Other inflows (outflows) of cash	0	(276,704,082)
Net cash flows from (used in) operating activities	(1,328,277,000)	614,838,617
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
Proceeds from sales of property, plant and equipment	0	0
Purchase of property, plant and equipment	350,309,000	516,160,228
Proceeds from sales of intangible assets	0	0
Purchase of intangible assets	0	0
Proceeds from sales of other long-term assets	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30
Purchase of other long-term assets	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Cash advances and loans made to other parties	0	0
Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
Cash payments for future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Cash receipts from future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	0	0
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	61,264,000	(31,552,639)
Net cash flows from (used in) investing activities	(289,045,000)	(547,712,867)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Proceeds from issuing shares	0	0
Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
Payments to acquire or redeem entity's shares	0	0
Payments of other equity instruments	480,719,000	0
Proceeds from borrowings	0	0
Repayments of borrowings	0	0
Payments of finance lease liabilities	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Dividends paid	0	321,441,750
Interest paid	0	0
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	(579,552,000)	296,606,000
Net cash flows from (used in) financing activities	(1,060,271,000)	(24,835,750)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(2,677,593,000)	42,290,000
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	0	0
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(2,677,593,000)	42,290,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	3,019,105,000	534,466,000
Cash and cash equivalents at end of period	341,512,000	576,756,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	183,681,000	333,734,000	0	10,597,691,000	0	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	773,029,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	39,764,000	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	812,793,000	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	(286,970,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	525,823,000	0	0	0	0	0
Equity at end of period	183,681,000	333,734,000	0	11,123,514,000	0	0	0	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						Equity [member]
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	0	11,115,106,000	287,149,000	11,402,255,000
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	773,029,000	12,422,000	785,451,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	39,764,000	0	39,764,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	812,793,000	12,422,000	825,215,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	(286,970,000)	(193,751,000)	(480,721,000)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	525,823,000	(181,329,000)	344,494,000
Equity at end of period	0	0	0	0	11,640,929,000	105,820,000	11,746,749,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	183,681,000	333,734,000	0	8,948,171,000	0	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	1,463,298,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	53,347,000	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	1,516,645,000	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	321,441,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	1,195,204,000	0	0	0	0	0
Equity at end of period	183,681,000	333,734,000	0	10,143,375,000	0	0	0	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						Equity [member]
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	0	9,465,586,000	257,576,000	9,723,162,000
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	1,463,298,000	12,604,000	1,475,902,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	53,347,000	0	53,347,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	1,516,645,000	12,604,000	1,529,249,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	321,441,000	0	321,441,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	1,195,204,000	12,604,000	1,207,808,000
Equity at end of period	0	0	0	0	10,660,790,000	270,180,000	10,930,970,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	183,681,000	183,681,000
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	0	0
Number of executives	125	124
Number of employees	2,902	2,929
Number of workers	1,917	1,840
Outstanding shares	918,405,000	918,405,000
Repurchased shares	0	0
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30	Quarter Current Year 2017-07-01 - 2017-09-30	Quarter Previous Year 2016-07-01 - 2016-09-30
Informative data of the Income Statement [abstract]				
Operating depreciation and amortization	585,589,000	488,296,000	196,436,000	112,061,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2016-10-01 - 2017-09-30	Previous Year 2015-10-01 - 2016-09-30
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	19,252,452,000	17,180,177,000
Profit (loss) from operating activities	2,288,824,000	2,284,492,000
Profit (loss)	1,299,804,000	2,298,281,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	1,270,398,000	2,294,158,000
Operating depreciation and amortization	⁽¹⁾ 786,721,000	673,237,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]						
					Time interval [axis]						Time interval [axis]						
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
Banks [abstract]																	
Foreign trade																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]																	
Listed on stock exchange - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																	
Other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																	
Suppliers																	
PROVEEDORES VENCIMIENTO NACIONAL	NO	2017-09-30	2017-12-31		1,433,353,000												
PROVEEDORES VENCIMIENTO MONEDA EXTRANJERA	NO	2017-09-30	2017-12-31								762,071,000						
TOTAL					1,433,353,000	0	0	0	0	0	762,071,000	0	0	0	0	0	0
Total suppliers																	
TOTAL					1,433,353,000	0	0	0	0	0	762,071,000	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																	
Other current and non-current liabilities																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities																	

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]							
					Time interval [axis]					Time interval [axis]							
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																	
TOTAL					1,433,353,000	0	0	0	0	0	0	762,071,000	0	0	0	0	0

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	8,383,000	151,975,000	0	0	151,975,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	8,383,000	151,975,000	0	0	151,975,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	47,165,000	855,100,000	0	0	855,100,000
Non-current liabilities	0	0	0	0	0
Total liabilities	47,165,000	855,100,000	0	0	855,100,000
Net monetary assets (liabilities)	(38,782,000)	(703,125,000)	0	0	(703,125,000)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			Total income [member]
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	
MASECA				
HARINA DE MAÍZ	13,014,429,907	923,689,975		13,938,119,882
OTROS				
OTROS	372,804,072	80,212,046	0	453,016,118
MASECA				
HARINA DE MAÍZ			0	
TOTAL	13,387,233,979	1,003,902,021	0	14,391,136,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading
[text block]

INFORMACION SOBRE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS**I. Información Cualitativa****A. Discusión de la Administración sobre las Políticas de Uso de Instrumentos Financieros Derivados, y Fines de los Mismos.****1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.**

Las políticas de Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (GIMSA) en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles (commodities), pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

GIMSA cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

Todas las operaciones con instrumentos financieros derivados deben ser previamente autorizadas por nuestro Comité Divisional de Riesgos, integrado por miembros de la alta dirección de GIMSA, así como por el Comité Central de Riesgos de Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA), integrado por miembros de la alta dirección de GRUMA, aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

Utilizamos instrumentos financieros derivados en el curso normal de operaciones, principalmente para cubrir los riesgos operativos y financieros a los cuales estamos expuestos, incluyendo sin limitaciones:

- La disponibilidad y precio del maíz y otros insumos clave, los cuales están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

- Fluctuaciones en las tasas de interés o en el tipo de cambio, como resultado de afectaciones en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otros; y
- Fluctuaciones en el precio del gas natural utilizado en nuestros procesos de producción, que puedan resultar de la oferta y la demanda, afectaciones en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, guerras, eventos políticos internacionales y locales, entre otros.

En consideración de lo anterior, el objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados y cubrir en la medida de lo posible un posible efecto adverso en nuestra condición financiera o resultados de operación.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y gas LP, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Asimismo, GIMSA ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y operaciones financieras de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Las políticas de GIMSA en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar exclusivamente asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles (commodities), pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con las contrapartes, GIMSA contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

GIMSA designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

En general, las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de GIMSA de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, mas no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

El Comité de Riesgos de GIMSA establece discrecionalmente qué operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con garantía para cubrir eventuales llamadas de margen o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto y los límites de estas.

A fin de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Corporativo de Riesgos de nuestra tenedora GRUMA, así como por nuestro Comité de Riesgos y el Comité de Auditoría, nuestra Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los instrumentos financieros derivados a estos órganos, respectivamente, y trimestralmente al Consejo de Administración.

Al 30 de septiembre de 2017 la Compañía no cuenta con fondos revolventes denominados “llamadas de margen” para los instrumentos financieros derivados vigentes.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Nuestra Dirección de Finanzas evalúa los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados e informan periódicamente a nuestra Dirección General. Asimismo, ésta informa de manera periódica a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación y al Comité Central de Riesgos de GRUMA cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

Anualmente nuestros procesos internos son auditados por PricewaterhouseCoopers, S.C. como parte del proceso de auditoría externa realizada.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por nuestro Comité Divisional de Riesgos, integrado por miembros de la alta dirección de GIMSA, así como por el Comité Central de Riesgos de GRUMA, integrado por miembros de la alta dirección de GRUMA, aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

B. Descripción Genérica sobre las Técnicas de Valuación.**10. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.**

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado, se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura distintos a los de flujo de efectivo se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio.

11. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación.

La valuación de instrumentos financieros derivados de tipo de cambio e instrumentos sobre futuros de maíz y gas natural, se realiza internamente tomando como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago, Kansas y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

12. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2017, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas de flujo de efectivo tuvieron una efectividad del 100%.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

C. Discusión de la Administración sobre las Fuentes de Liquidez que Pudieran ser Utilizadas para Atender Instrumentos Financieros Derivados.

13. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros derivados vigentes. GIMSA pretende utilizar su flujo de efectivo disponible para satisfacer estos requerimientos, así como otras fuentes de liquidez existentes en caso de ser necesario.

Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

D. Explicación de Cambios en la Exposición a Principales Riesgos Identificados.

14. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y gas LP, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Por otra parte, GIMSA ha celebrado algunos Swaps de gas natural referenciadas al Henry Hub Nimex con el fin de cubrir la volatilidad en el costo del gas natural utilizado en nuestros procesos de producción. El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el

futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos, como resultado de cambio en la oferta y la demanda, condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, guerras, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

Finalmente, GIMSA celebra de tiempo en tiempo transacciones *forwards* con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. Los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio que no califican bajo la contabilidad de coberturas son reconocidos a su valor razonable. El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

Durante el trimestre en cuestión no ha cambiado la exposición a los riesgos de GIMSA.

15. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

No existen eventualidades que revelar para el trimestre en cuestión.

16. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

Al 30 de septiembre de 2017 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de Tipo de Cambio se valoraron a su valor razonable y representaron un efecto favorable de \$13,374 miles de pesos el cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Estos instrumentos no calificaron como cobertura contable.

Al 30 de septiembre de 2017 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de Tipo de Cambio que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron un efecto favorable de \$40,235 miles de pesos el cual se aplicó al resultado integral.

Al 30 de septiembre de 2017 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de Gas Natural se valoraron a su valor razonable y representaron un efecto favorable de \$1,819 miles de pesos el cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Estos instrumentos no calificaron como cobertura contable.

Al 30 de septiembre de 2017, las posturas abiertas de maíz que calificaron como cobertura de flujo de efectivo al resultado integral, representa un efecto favorable de \$5,269 miles de pesos.

17. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de Tipo de Cambio representaron un efecto desfavorable de \$227,133 miles de pesos.

No se tienen posiciones cerradas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de Tipo de Cambio en otro resultado integral.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de Gas Natural representaron un efecto favorable de \$2,737 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de maíz, representaron un efecto favorable de \$49,767 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de maíz y por los cuales se recibió físicamente el grano, dieron como resultado una pérdida de \$55,704 miles de pesos registrada al resultado integral y se transfirió al inventario \$48,388 miles de pesos, la parte que no es cobertura de flujo de efectivo se aplicó a los resultados del período con un crédito por \$7,316 miles de pesos.

18. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el trimestre que se reporta, GIMSA no recibió llamadas de margen por parte de sus contrapartes. Al 30 de septiembre de 2017 la Compañía no cuenta con fondos revolventes denominados "llamados de margen" para los instrumentos financieros derivados vigentes.

19. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Quantitative information for disclosure [text block]

Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados

Al 30 de septiembre de 2017

Cifras en miles de pesos

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. y 23. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal (Dóls)		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)				25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
		3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	2017	2018	
Opciones (Largo Dólar)	Negociación *		19,470,000		19,231		(40,377)			n.a.
Opciones (Largo Dólar)	Negociación *		16,280,000		19,265		(35,355)			n.a.
Forward (Largo Dólar)	Negociación *		9,250,000		17,916		(25,530)			n.a.
Forward (Largo Dólar)	Negociación *	7,300,000	57,700,000	20,213	18,034	(14,740)	(122,027)	(14,740)		n.a.
Forward (Largo Dólar)	Negociación *	63,500,000		18,123		28,114		7,468	20,646	n.a.
Forward (Largo Dólar)	Cobertura	76,000,000		18,092		22,258		11,550	10,707	n.a.
Forward (Largo Dólar)	Cobertura	120,000,000		18,214		17,977		9,478	8,499	n.a.
		<u>266,800,000</u>	<u>102,700,000</u>			<u>53,609</u>	<u>(223,289)</u>	<u>13,756</u>	<u>39,853</u>	

Instrumentos Financieros Derivados de Gas Natural:

20. y 23. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal (Mmbtu)		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento por año (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
		3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	2017	2018	
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	120,000	260,000	55.109	55.2722	343	1,245	343		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	30,000	30,000	55.112	56.3138	85	141	85		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	120,000	210,000	55.109	55.2714	608	1,456	608		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	90,000	210,000	55.105	55.2602	823	2,277	823		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	200,000	390,000	55.115	55.2859	(16)	620	(16)		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	180,000	360,000	55.116	55.2873	(121)	403	(121)		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	280,000	550,000	55.115	55.2872	(166)	615	(166)		n.a.
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	990,000		59.568		262			262	n.a.
		<u>2,010,000</u>	<u>2,010,000</u>			<u>1,819</u>	<u>6,757</u>	<u>1,557</u>	<u>262</u>	

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz:

20. y 23. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nacional (Bushels)		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		Vencimiento por año (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
		3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	3er Trimestre 2017	2do Trimestre 2017	2017	2018	
Swap (Bushels)	Cobertura	16,015,000		66,673		4,024			4,024	na
Swap (Bushels)	Cobertura		14,725,000		68,189		(16,481)			na
Swap (Bushels)	Cobertura		(11,610,000)		71,813		(662)			na
		16,015,000	3,115,000			4,024	(17,142)		4,024	

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

25. Al 30 de septiembre de 2017 la compañía no cuenta con fondos revolventes denominados “llamadas de margen”.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de Tipo de Cambio representaron un efecto desfavorable de \$227,133 miles de pesos.

No se tienen posiciones cerradas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de Tipo de Cambio en otro resultado integral.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de Gas Natural representaron un efecto favorable de \$2,737 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de maíz, representaron un efecto favorable de \$49,767 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de maíz y por los cuales se recibió físicamente el grano, dieron como resultado una pérdida de \$55,704 miles de pesos registrada al resultado integral y se transfirió al inventario \$48,388 miles de pesos, la parte que no es cobertura de flujo de efectivo se aplicó a los resultados del período con un crédito por \$7,316 miles de pesos.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2017, un cambio hipotético a la baja del 10% del valor del dólar, resultaría un efecto desfavorable adicional de \$485,901 miles de pesos. Este análisis de

sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes proporcionados en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2017. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocial (Dls)	Al 30 Septiembre de 2017		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Forward (Largo Dólar)	Negociación *	7,300,000	20,213	(14,740)	(14,755)	(36,888)	(73,776)
Forward (Largo Dólar)	Negociación *	63,500,000	18,123	28,114	(115,084)	(287,709)	(575,418)
Forward (Largo Dólar)	Cobertura	76,000,000	18,092	22,258	(137,497)	(343,741)	(687,483)
Forward (Largo Dólar)	Cobertura	120,000,000	18,214	17,977	(218,566)	(546,415)	(1,092,830)
		266,800,000		53,607	(485,901)	(1,214,753)	(2,429,506)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación

Instrumentos Financieros Derivados de Gas Natural:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2017, un cambio hipotético a la baja del 10% del valor del Mmbtu, resultaría un efecto desfavorable adicional de \$11,519 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes proporcionados en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2017. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocial (Mmbtu)	Al 30 Septiembre de 2017		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	120,000	55,109	343	(661)	(1,653)	(3,307)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	30,000	55,112	85	(165)	(413)	(827)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	120,000	55,109	608	(661)	(1,653)	(3,307)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	90,000	55,105	823	(496)	(1,240)	(2,480)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	200,000	55,115	(16)	(1,102)	(2,756)	(5,511)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	180,000	55,116	(121)	(992)	(2,480)	(4,960)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	280,000	55,115	(166)	(1,543)	(3,858)	(7,716)
Swap 2016 (Largo)	Negociación *	990,000	59,568	262	(5,897)	(14,743)	(29,486)
		2,010,000		1,819	(11,519)	(28,797)	(57,594)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2017, un cambio hipotético al alza del 10% del valor del Bushel, resultaría un efecto desfavorable adicional de \$106,777 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes proporcionados en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2017. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura/ Negociación	Monto Ncional (Bushels)	Al 30 Septiembre de 2017		Pérdida Potencial		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Swap (Bushels)	Cobertura	16,015,000	66,673	4,024	(106,777)	(266,942)	(533,885)
		16,015,000		4,024	(106,777)	(266,942)	(533,885)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas.

El análisis de sensibilidad presentado contiene tres collares para el precio de los commodities, por lo que los riesgos asociados a una variación en el precio de estos commodities son compensados parcialmente entre los contratos de futuros y las opciones, los cuales son contratados con los mismos montos nominales y las mismas fechas de vencimiento.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en los precios de los instrumentos financieros derivados, pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarios, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

La tabla de sensibilidad en el apartado B anterior ya contiene esta información.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de Tipo de Cambio, basado en nuestra posición de instrumentos financieros derivados al 30 de septiembre de 2017, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado del Dólar aplicados al valor razonable de los instrumentos financieros derivados resultaría en un cargo adicional a resultados por \$485,901, \$1'214,753 y \$2'429,506 miles de pesos, respectivamente.

Para los instrumentos financieros derivados de Gas Natural, basado en nuestra posición de instrumentos financieros derivados al 30 de septiembre de 2017, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado del Mmbtu aplicados al valor razonable de los instrumentos financieros derivados resultaría en un cargo adicional a resultados por \$11,519, \$28,797 y \$57,594 miles de pesos, respectivamente.

Para los instrumentos financieros derivados de Maíz, basado en nuestra posición de instrumentos financieros derivados al 30 de septiembre de 2017, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% al alza en los precios de mercado del Bushel aplicados al valor razonable de los instrumentos financieros derivados resultaría en una pérdida adicional al resultado integral por \$106,777, \$266,942 y \$533,885 miles de pesos, respectivamente.

30. Para los IFD de cobertura, indicación de nivel de estrés o validación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficientes.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	243,912,000	2,986,105,000
Balances with banks	0	0
Total cash	243,912,000	2,986,105,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	97,600,000	33,000,000
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	97,600,000	33,000,000
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	341,512,000	3,019,105,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	1,341,543,000	1,209,263,000
Current receivables due from related parties	58,567,000	54,622,000
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	0	0
Total current prepayments	0	0
Current receivables from taxes other than income tax	652,148,000	517,880,000
Current value added tax receivables	652,148,000	517,880,000
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	126,548,000	87,509,000
Total trade and other current receivables	2,178,806,000	1,869,274,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	5,214,348,000	2,721,680,000
Current production supplies	0	0
Total current raw materials and current production supplies	5,214,348,000	2,721,680,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	192,084,000	150,245,000
Current spare parts	0	0
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	644,400,000	554,650,000
Total current inventories	6,050,832,000	3,426,575,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	194,806,000	162,579,000
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Non-current value added tax receivables	0	0
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	194,806,000	162,579,000
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	38,000	38,000
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	0	0
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	38,000	38,000
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	252,998,000	252,999,000
Buildings	849,819,000	849,508,000
Total land and buildings	1,102,817,000	1,102,507,000
Machinery	3,334,798,000	3,283,743,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	0	0
Total vehicles	0	0
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	0	0
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	683,572,000	634,014,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	5,121,187,000	5,020,264,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	878,625,000	1,171,500,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	56,188,000	28,754,000
Total intangible assets other than goodwill	934,813,000	1,200,254,000
Goodwill	166,425,000	166,425,000
Total intangible assets and goodwill	1,101,238,000	1,366,679,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	2,195,424,000	2,085,522,000

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Current payables to related parties	545,627,000	812,906,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	2,741,051,000	2,898,428,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	0	0
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	93,947,000	6,932,000
Total Other current financial liabilities	93,947,000	6,932,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	0	0
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	0	0
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	0	0
Other current provisions	0	0
Total other provisions	0	0
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	0	0
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Concept	Close Current Quarter 2017-09-30	Close Previous Exercise 2016-12-31
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	0	0
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	0	0
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	15,544,663,000	15,443,754,000
Liabilities	3,797,914,000	4,041,499,000
Net assets (liabilities)	11,746,749,000	11,402,255,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	8,713,618,000	8,508,512,000
Current liabilities	3,240,130,000	3,528,528,000
Net current assets (liabilities)	5,473,488,000	4,979,984,000

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2017-01-01 - 2017-09-30	Accumulated Previous Year 2016-01-01 - 2016-09-30	Quarter Current Year 2017-07-01 - 2017-09-30	Quarter Previous Year 2016-07-01 - 2016-09-30
Analysis of income and expense [abstract]				
Revenue [abstract]				
Revenue from rendering of services	0	0	0	0
Revenue from sale of goods	14,391,136,000	13,004,600,000	4,864,390,000	4,512,779,000
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	14,391,136,000	13,004,600,000	4,864,390,000	4,512,779,000
Finance income [abstract]				
Interest income	56,079,000	64,854,000	13,051,000	29,075,000
Net gain on foreign exchange	344,853,000	116,844,000	19,804,000	41,022,000
Gains on change in fair value of derivatives	0	436,635,000	0	152,986,000
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	400,932,000	618,333,000	32,855,000	223,083,000
Finance costs [abstract]				
Interest expense	16,491,000	11,679,000	7,144,000	3,909,000
Net loss on foreign exchange	300,592,000	196,338,000	26,019,000	54,129,000
Losses on change in fair value of derivatives	700,542,000	0	(9,530,000)	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	0	0	0	0
Total finance costs	1,017,625,000	208,017,000	23,633,000	58,038,000
Tax income (expense)				
Current tax	336,939,000	505,315,000	176,515,000	188,256,000
Deferred tax	17,734,000	171,220,000	9,291,000	60,904,000
Total tax income (expense)	354,673,000	676,535,000	185,806,000	249,160,000

[800500] Notes - List of notes**Disclosure of notes and other explanatory information [text block]**

Al ser información intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC34 (Opción 1)

Disclosure of accrued expenses and other liabilities [text block]

Otros pasivos incluyen principalmente:
Beneficios a empleados por pagar y otras estimaciones.

Disclosure of associates [text block]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Disclosure of auditors' remuneration [text block]

La remuneración de los auditores se revela al final del periodo.

Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

Los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas fueron autorizados para su emisión por la Dirección de Administración de Gimsa el 18 de Octubre de 2017.

Disclosure of available-for-sale financial assets [text block]

La Compañía no tiene activos disponibles para la venta.

Disclosure of basis of consolidation [text block]

Sobre los criterios de consolidación consultar la sección [800600] dentro de la política contable para subsidiarias.

Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Disclosure of biological assets, agriculture produce at point of harvest and government grants related to biological assets [text block]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Disclosure of borrowings [text block]

La Compañía no cuenta con créditos bancarios.

Disclosure of business combinations [text block]

Consultar la sección [800600] dentro de la política contable sobre combinaciones de negocios.

Disclosure of cash and cash equivalents [text block]

Consultar la sección [800100] en el rubro de Total de efectivo y equivalentes de efectivo.

Disclosure of commitments and contingent liabilities [text block]

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía tiene compromisos para comprar grano y otras materias primas en Estados Unidos de América y México por aproximadamente U.S. \$170 millones, que serán entregados durante 2017.

CONTINGENCIAS

En el curso normal de su negocio, la Compañía se encuentra involucrada en disputas y litigios. Mientras que los resultados de las disputas no puedan predecirse, la Compañía no cree probable que existan acciones pendientes de aplicar o de amenaza, demandas o procedimientos legales contra o que afecten a la Compañía que, si se determinara de manera adversa para la misma, dañarían significativamente de manera individual o general los resultados de sus operaciones o su situación financiera.

Disclosure of contingent liabilities [text block]

CONTINGENCIAS

En el curso normal de su negocio, la Compañía se encuentra involucrada en disputas y litigios. Mientras que los resultados de las disputas no puedan predecirse, la Compañía no cree probable que existan acciones pendientes de aplicar o de amenaza, demandas o procedimientos legales contra o que afecten a la Compañía que, si se determinara de manera adversa para la misma, dañarían significativamente de manera individual o general los resultados de sus operaciones o su situación financiera.

Disclosure of cost of sales [text block]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Disclosure of credit risk [text block]

Los límites de crédito así establecidos fueron respetados y, consecuentemente, la administración no tiene ninguna pérdida importante derivada de las cuentas por cobrar a clientes.

Disclosure of debt instruments [text block]

Al 30 de Septiembre del 2017, la Compañía no cuenta con créditos bancarios.

Disclosure of derivative financial instruments [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of dividends [text block]

Los dividendos que se paguen estarán libres del ISR si provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN) y estarán gravados a una tasa que fluctúa entre 32% y 35% si provienen de la CUFIN reinvertida (CUFINRE). Los dividendos que excedan de dicha CUFIN y CUFIN reinvertida causarán un impuesto equivalente al 30% si se pagan en 2017. El impuesto causado será a cargo de la Compañía y podrá acreditarse contra el ISR del ejercicio o el de los dos ejercicios inmediatos siguientes. Los dividendos pagados que provengan de utilidades previamente gravadas por el ISR no estarán sujetos a ninguna retención o pago adicional de impuestos.

Disclosure of expenses [text block]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Disclosure of fair value of financial instruments [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of finance income (cost) [text block]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Disclosure of financial instruments [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of financial instruments designated at fair value through profit or loss [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of financial instruments held for trading [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of financial liabilities held for trading [text block]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Disclosure of government grants [text block]

SUBVENCIONES DE GOBIERNO

Cuando existen subvenciones de gobierno éstas se reconocen hasta que exista una seguridad razonable de que la Compañía cumplirá con las condiciones correspondientes y que recibirá los beneficios. Una vez registrada las subvenciones de gobierno, se reconocen en resultados en los períodos en que los costos y gastos relacionados con dichas subvenciones son registrados en resultados.

Disclosure of impairment of assets [text block]

DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Disclosure of information about employees [text block]

Consultar [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera.

Disclosure of inventories [text block]

Consultar [800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Disclosure of issued capital [text block]

El capital social está integrado por 918,405,000 acciones nominativas sin expresión de valor nominal,(504,150,300 y 414,254,700 acciones clase “A” y “B” respectivamente),con valor total de \$183,681,000.

Disclosure of other operating income (expense) [text block]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Disclosure of property, plant and equipment [text block]

Consultar [105000] en la sección de Situación Financiera, liquidez y recursos de capital.

Disclosure of related party [text block]

SALDOS CON PARTES RELACIONADAS			
DESCRIPCIÓN	NATURALEZA	AL 30 SEPTIEMBRE 2017	AL 31 DICIEMBRE 2016
POR COBRAR:			
CONTROLADORA	CTA CORRIENTE	\$ -	\$ -
COMPAÑÍAS FILADAS	VENTA PRODUCTO	\$ 58,567,000	\$ 51,316,049
		\$ 58,567,000	\$ 51,316,049
POR PAGAR:			
COMPAÑÍAS AFILIADAS	COMPRA DE MAQUINARIA	\$ 64,266,000	\$ 123,725,000
CONTROLADORA	CTA CORRIENTE	\$ 425,008,000	\$ 598,120,000
COMPAÑÍAS AFILIADAS	SERVICIOS	\$ 56,354,000	\$ 91,061,000
		\$ 545,628,000	\$ 812,906,000

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

Al ser información intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC34 (Opción 1).

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados de Gimsa y subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de Septiembre de 2017, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Nuevos pronunciamientos contables emitidos y aplicables en los ejercicios 2018 y 2019

Ciertas nuevas normas han sido publicadas, las cuales no son efectivas para periodos de reporte al 31 de diciembre de 2017, y no han sido adoptadas de manera anticipada por la Compañía. La evaluación de la Compañía sobre los efectos de estas nuevas normas se expone a continuación.

· NIIF 9 Instrumentos financieros

Naturaleza del cambio:

La NIIF 9 trata la clasificación, medición y baja de activos y pasivos financieros, introduce nuevas reglas para la contabilidad de coberturas y un nuevo modelo de deterioro para activos financieros.

Impacto

La Compañía ha revisado sus activos y pasivos financieros y no espera que la adopción de la nueva norma tenga un impacto en la clasificación y medición de dichos activos y pasivos.

En relación a las coberturas con instrumentos financieros derivados, con la aplicación de la nueva norma, se facilitará en las empresas de la Compañía cumplir con los requerimientos para que califiquen este tipo de operaciones como de cobertura contable. La Administración de la Compañía no prevé que la aplicación de las nuevas reglas de contabilidad de cobertura tendrá un impacto material en sus estados financieros.

En el tema de deterioro de activos financieros, se implementará el modelo de pérdidas crediticias esperadas en el cálculo de estimación de cuentas incobrables. Se estima que no representará un impacto importante la aplicación de esta nueva metodología en las cuentas por cobrar de la Compañía.

Fecha de adopción de la Compañía:

La Compañía aplicará las nuevas reglas de forma retrospectiva a partir del 1 de enero de 2018.

· NIIF 15 Ingresos de contratos con clientes*Naturaleza del cambio:*

La NIIF 15, "Ingresos procedentes de contratos con clientes", establece un modelo único integral para el reconocimiento contable de los ingresos que surgen de contratos con clientes. Esta nueva norma reemplazará a la NIC 18, que cubre los contratos de bienes y servicios, y a la NIC 11, que cubre los contratos de construcción. El lineamiento principal de la NIIF 15 establece que los ingresos se reconocen para plasmar la transferencia de los bienes o servicios prometidos al cliente en el importe que refleje la consideración que la entidad espera tener derecho por el intercambio de dichos bienes o servicios. La nueva norma se base en el principio de que los ingresos se reconocen cuando se transfiere el control del bien o servicios al cliente. La NIIF 15 es efectiva para los periodos anuales que inician a partir del 1 de enero de 2018.

La norma introduce un modelo de 5 etapas para el reconocimiento del ingreso:

- f) Identificación del contrato con el cliente.
- g) Identificación de las obligaciones de desempeño.
- h) Determinación del precio de la transacción.
- i) Distribución del precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato.
- j) Reconocimiento del ingreso.

Impacto:

La Compañía continúa evaluando el efecto que tendrá la adopción de esta norma en su situación financiera o resultados de operación.

Fecha de adopción de la Compañía:

La Compañía tiene la intención de adoptar la norma utilizando el enfoque retrospectivo modificado, lo que significa que el impacto acumulativo de la adopción se reconocerá en las utilidades acumuladas a partir del 1 de enero de 2018 y que la información comparativa no será reexpresada.

· NIIF 16 Arrendamientos*Naturaleza del cambio:*

La NIIF 16 "Arrendamientos", introduce un modelo integral para la identificación de los contratos de arrendamiento y su tratamiento contable para el arrendador y arrendatario. Esta nueva norma reemplazará los lineamientos establecidos por la norma actual NIC 17. La distinción entre los arrendamientos operativos (fuera de balance) y los arrendamientos financieros (en el balance) se elimina para la contabilidad del arrendatario y es reemplazada por el modelo en donde se reconoce un activo por derecho de uso y su correspondiente pasivo para casi todos los contratos de arrendamiento, excepto por los acuerdos de corto plazo y de valor poco significativo.

Impacto:

La Compañía aún se encuentra evaluando los ajustes requeridos por la nueva norma y si son aplicables a su contexto. Por lo tanto, aún no es posible estimar la cantidad de activos de derecho de uso y de los pasivos de arrendamiento que deberán reconocerse en la adopción de la nueva norma, así como su efecto en los resultados y la posición financiera de la Compañía.

Fecha de adopción de la Compañía:

La Compañía aplicará las nuevas reglas a partir del 1 de enero de 2019.

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

Al ser información intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC34 (Opción 1).

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados de Gimsa y subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de Septiembre de 2017, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Nuevos pronunciamientos contables emitidos y aplicables en los ejercicios 2018 y 2019

Ciertas nuevas normas han sido publicadas, las cuales no son efectivas para periodos de reporte al 31 de diciembre de 2017, y no han sido adoptadas de manera anticipada por la Compañía. La evaluación de la Compañía sobre los efectos de estas nuevas normas se expone a continuación.

· NIIF 9 Instrumentos financieros

Naturaleza del cambio:

La NIIF 9 trata la clasificación, medición y baja de activos y pasivos financieros, introduce nuevas reglas para la contabilidad de coberturas y un nuevo modelo de deterioro para activos financieros.

Impacto

La Compañía ha revisado sus activos y pasivos financieros y no espera que la adopción de la nueva norma tenga un impacto en la clasificación y medición de dichos activos y pasivos.

En relación a las coberturas con instrumentos financieros derivados, con la aplicación de la nueva norma, se facilitará en las empresas de la Compañía cumplir con los requerimientos para que califiquen este tipo de operaciones como de cobertura contable. La Administración de la Compañía no prevé que la aplicación de las nuevas reglas de contabilidad de cobertura tendrá un impacto material en sus estados financieros.

En el tema de deterioro de activos financieros, se implementará el modelo de pérdidas crediticias esperadas en el cálculo de estimación de cuentas incobrables. Se estima que no representará un impacto importante la aplicación de esta nueva metodología en las cuentas por cobrar de la Compañía.

Fecha de adopción de la Compañía:

La Compañía aplicará las nuevas reglas de forma retrospectiva a partir del 1 de enero de 2018.

· NIIF 15 Ingresos de contratos con clientes

Naturaleza del cambio:

La NIIF 15, "Ingresos procedentes de contratos con clientes", establece un modelo único integral para el reconocimiento contable de los ingresos que surgen de contratos con clientes. Esta nueva norma reemplazará a la NIC 18, que cubre los contratos de bienes y servicios, y a la NIC 11, que cubre los contratos de construcción. El lineamiento principal de la NIIF 15 establece que los ingresos se reconocen para plasmar la transferencia de los bienes o servicios prometidos al cliente en el importe que refleje la consideración que la entidad espera tener derecho por el intercambio de dichos bienes o servicios. La nueva norma se base en el principio de que los ingresos se reconocen cuando se transfiere el control del bien o servicios al cliente. La NIIF 15 es efectiva para los periodos anuales que inician a partir del 1 de enero de 2018.

La norma introduce un modelo de 5 etapas para el reconocimiento del ingreso:

- f) Identificación del contrato con el cliente.
- g) Identificación de las obligaciones de desempeño.

- h) Determinación del precio de la transacción.
- i) Distribución del precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato.
- j) Reconocimiento del ingreso.

Impacto:

La Compañía continúa evaluando el efecto que tendrá la adopción de esta norma en su situación financiera o resultados de operación.

Fecha de adopción de la Compañía:

La Compañía tiene la intención de adoptar la norma utilizando el enfoque retrospectivo modificado, lo que significa que el impacto acumulativo de la adopción se reconocerá en las utilidades acumuladas a partir del 1 de enero de 2018 y que la información comparativa no será reexpresada.

NIIF 16 Arrendamientos*Naturaleza del cambio:*

La NIIF 16 "Arrendamientos", introduce un modelo integral para la identificación de los contratos de arrendamiento y su tratamiento contable para el arrendador y arrendatario. Esta nueva norma reemplazará los lineamientos establecidos por la norma actual NIC 17. La distinción entre los arrendamientos operativos (fuera de balance) y los arrendamientos financieros (en el balance) se elimina para la contabilidad del arrendatario y es reemplazada por el modelo en donde se reconoce un activo por derecho de uso y su correspondiente pasivo para casi todos los contratos de arrendamiento, excepto por los acuerdos de corto plazo y de valor poco significativo.

Impacto:

La Compañía aún se encuentra evaluando los ajustes requeridos por la nueva norma y si son aplicables a su contexto. Por lo tanto, aún no es posible estimar la cantidad de activos de derecho de uso y de los pasivos de arrendamiento que deberán reconocerse en la adopción de la nueva norma, así como su efecto en los resultados y la posición financiera de la Compañía.

Fecha de adopción de la Compañía:

La Compañía aplicará las nuevas reglas a partir del 1 de enero de 2019.

Description of accounting policy for biological assets [text block]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Description of accounting policy for business combinations [text block]

Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Description of accounting policy for business combinations and goodwill [text block]

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación minoritaria en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

a. Activos financieros

Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo. Al 31 de diciembre de 2016 no se tienen activos financieros mantenidos hasta el vencimiento ni activos financieros disponibles para venta.

i. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

ii. Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”) y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver la Nota 3-D para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

b. Pasivos financieros

i. Otros pasivos financieros a costo amortizado

Los otros pasivos financieros a costo amortizado que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es

reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

ii. Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging **[text block]**

INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del

activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía no tenía este tipo de coberturas.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los periodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

Description of accounting policy for determining components of cash and cash equivalents [text block]

EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

OPERACIONES DISCONTINUADAS

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Description of accounting policy for earnings per share [text block]

UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones. En el caso de la Compañía la utilidad básica y diluida es la misma.

Description of accounting policy for employee benefits [text block]

OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

La Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Description of accounting policy for financial instruments [text block]

INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

a. Activos financieros

Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La

clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo. Al 31 de diciembre de 2016 no se tienen activos financieros mantenidos hasta el vencimiento ni activos financieros disponibles para venta.

i. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

ii. Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”) y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver la Nota 3-D para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

b. Pasivos financieros

i. Otros pasivos financieros a costo amortizado

Los otros pasivos financieros a costo amortizado que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

ii. Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

MONEDA EXTRANJERA

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados. Los tipos de cambio de cierre utilizados en la preparación de los estados financieros en septiembre del 2017 y diciembre del 2016 fueron de \$18.1300 y \$20.664, respectivamente.

Description of accounting policy for functional currency [text block]

MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de Gimsa.

Description of accounting policy for goodwill [text block]

ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo

que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

Description of accounting policy for government grants [text block]

SUBVENCIONES DE GOBIERNO

Cuando existen subvenciones de gobierno éstas se reconocen hasta que exista una seguridad razonable de que la Compañía cumplirá con las condiciones correspondientes y que recibirá los beneficios. Una vez registrada las subvenciones de gobierno, se reconocen en resultados en los períodos en que los costos y gastos relacionados con dichas subvenciones son registrados en resultados.

Description of accounting policy for hedging [text block]

INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía no tenía este tipo de coberturas.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los periodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de

determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Description of accounting policy for impairment of financial assets [text block]

DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Description of accounting policy for income tax [text block]

IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable.

Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]

ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de

efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Patentes y marcas.....	3 - 20
Software para uso interno.....	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

Description of accounting policy for issued capital [text block]

CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Description of accounting policy for leases [text block]

ARRENDAMIENTOS

a. Operativos

Los arrendamientos en donde una porción significativa de los riesgos y beneficios de la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos realizados de acuerdo con los contratos de

arrendamientos operativos se reconocen en el estado de resultados por el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

b. Financieros

Los arrendamientos en donde la Compañía tiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros se reconoce, en la fecha inicial, un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por arrendamiento. Para descontar el valor presente de los pagos mínimos, se utiliza la tasa de interés implícita del arrendamiento, en caso de ser práctica su determinación; de lo contrario se utiliza la tasa de interés incremental de los préstamos de la Compañía.

Los pagos por arrendamiento son distribuidos entre los gastos financieros y la reducción del pasivo pendiente. Los gastos financieros son registrados en cada periodo durante el plazo del arrendamiento para así generar una tasa de interés periódica constante sobre el saldo pendiente del pasivo.

Propiedad, planta y equipo adquirido bajo arrendamiento financiero se deprecia entre el plazo menor de la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR

Las cuentas y documentos por cobrar a clientes, partes relacionadas, deudores diversos, funcionarios y empleados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas de vencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Edificios.....	25 – 50
Maquinaria y equipo.....	5 – 25
Mejoras a locales arrendados.....	10*

*El plazo menor entre 10 años o la vigencia del acuerdo de arrendamiento.

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Ésta se incluye en el estado de resultados dentro de otros gastos, neto.

Description of accounting policy for provisions [text block]

PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes o cuando el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos y rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas correspondientes, en base a estimaciones o transacciones reales.

Los ingresos derivados de la prestación de servicios a afiliadas se reconocen cuando los servicios son prestados.

Los ingresos por intereses se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y el importe de los ingresos pueda ser valuado confiablemente, aplicando la tasa de interés efectiva.

Description of accounting policy for segment reporting [text block]

INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible. La Compañía ha identificado que solo tiene un segmento operativo el cual es la harina.

Description of accounting policy for subsidiaries [text block]

BASES DE CONSOLIDACIÓN

a. Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 30 de Septiembre son:

Empresas de producción y venta: Tenencia %

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Molinos Azteca, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Harinera de Veracruz, S.A. de C.V.	100.00	100.00

Ticker: MASECA

Quarter: 3 Year: 2017

Molinos Azteca de Chalco, S.A. de C.V. (1) (2).....	90.62	63.43
Harinera de Maíz de Jalisco, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Harinera de Yucatán, S.A. de C.V. (1).....	100.00	88.57
Harinera de Maíz de Mexicali, S.A. de C.V. (1).....	100.00	90.00
Molinos Azteca de Chiapas, S.A. de C.V. (1).....	100.00	90.00
Molinos Azteca de Veracruz, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Agroindustrias Integradas del Norte, S.A. de C.V.	100.00	100.00

Empresas de servicios y otras:

Compañía Nacional Almacenadora, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Industria Tortilladora Azteca, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Comercializadora Gruma de México, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Molinos Azteca de Xalpa, S.A. de C.V.	100.00	100.00
Productos y Distribuidora Azteca, S.A. de C.V.	100.00	100.00

- 1) Durante el mes de mayo de 2017, se decretó un aumento de capital social en su parte variable y se emitieron nuevas acciones, derivado de dicho aumento de capital se modificó la tenencia accionaria de los accionistas.
- 2) Durante los meses de mayo y agosto de 2017, GIMSA adquirió acciones ordinarias que estaban en propiedad de accionistas minoritarios lo que modificó la tenencia accionaria.

b. Transacciones con la participación no controladora sin cambio de control

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

Description of accounting policy for trade and other receivables [text block]

CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR

Las cuentas y documentos por cobrar a clientes, partes relacionadas, deudores diversos, funcionarios y empleados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas de vencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

Description of accounting policy for trading income and expense [text block]

RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes o cuando el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos y rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas correspondientes, en base a estimaciones o transacciones reales.

Los ingresos derivados de la prestación de servicios a afiliadas se reconocen cuando los servicios son prestados.

Los ingresos por intereses se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y el importe de los ingresos pueda ser valuado confiablemente, aplicando la tasa de interés efectiva.

Description of accounting policy for treasury shares [text block]

RECOMPRA DE ACCIONES PROPIAS

La Compañía tiene autorizada una reserva para adquisición de acciones propias por \$600,000. No podrán adquirirse acciones propias que excedan del 5% de acciones del capital social. El diferencial entre el valor de compra de acciones propias y su valor teórico, compuesto por su valor nominal y la prima en venta de acciones pagadas en su caso, se registra en la reserva de recompra de acciones propias incluida en la cuenta de utilidades retenidas de ejercicios anteriores. La ganancia o pérdida por la venta de acciones propias se registra en la cuenta de utilidades retenidas.

[813000] Notes - Interim financial reporting**Disclosure of interim financial reporting [text block]**

El volumen de ventas creció 4% a 512 mil toneladas
Las ventas netas subieron 8% a Ps.4,864 millones
La utilidad de operación se disminuyó 8% a Ps.594 millones
La utilidad neta mayoritaria fue de Ps.414 millones

GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(MILLONES DE PESOS)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE		
	3T17	3T16	VAR (%)	2017	2016	VAR (%)
VOLUMEN DE VENTAS (MILES DE TONELADAS)	512	491	4	1,499	1,443	4
HARINA DE MAIZ	508	487	4	1,485	1,428	4
OTROS	5	4	15	14	14	(5)
VENTAS NETAS	4,864	4,513	8	14,391	13,005	11
COSTO DE VENTAS	3,523	3,274	8	10,500	9,325	13
UTILIDAD BRUTA	1,341	1,238	8	3,891	3,679	6
MARGEN BRUTO (%)	27.6%	27.4%		27.0%	28.3%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	755	731		2,235	2,113	
OTROS GASTOS(INGRESOS), NETO	(8)	(135)		(101)	(176)	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	594	642	(8)	1,757	1,742	1
MARGEN OPERATIVO (%)	12.2%	14.2%		12.2%	13.4%	
RESULTADO DE FINANCIAMIENTO, NETO	(9)	(165)		617	(410)	
GASTOS FINANCIEROS	7	4		16	12	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(13)	(29)		(56)	(65)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	(10)	(153)		701	(437)	
PERDIDA(GANANCIA) CAMBIARIA	6	13		(44)	79	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	186	249		355	677	
UTILIDAD NETA	417	558	(25)	785	1,476	(47)
UTILIDAD NETA MAYORITARIA	414	554	(25)	773	1,463	(47)
UTILIDAD POR ACCIÓN ¹	0.45	0.60	(25)	0.84	1.59	(47)
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	196	190		586	566	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	0	(78)		0	(78)	
UAFIRDA ²	790	754	5	2,342	2,230	5
INVERSIÓN EN ACTIVOS FIJOS	98	188		350	519	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Sep-17	Sep-16	VAR (%)	Jun-17	VAR (%)
EFFECTIVO E INVERSIONES TEMPORALES	342	577	(41)	694	(51)
CLIENTES	1,342	1,046	28	1,257	7
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	867	3,103	(72)	1,503	(42)
INVENTARIOS	6,051	4,020	51	5,395	12
ACTIVO CIRCULANTE	8,714	8,830	(1)	8,924	(2)
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	5,121	4,691	9	5,084	1
ACTIVO TOTAL	15,545	15,566	(0)	15,798	(2)
DEUDA A CORTO PLAZO	0	0	0	0	0
PASIVO CIRCULANTE	3,240	4,104	(21)	3,560	(9)
DEUDA A LARGO PLAZO	0	0	0	0	0
PASIVO TOTAL	3,798	4,635	(18)	4,106	(7)
CAPITAL CONTABLE TOTAL	11,747	10,931	7	11,692	0
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	11,641	10,661	9	11,373	2
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	2.69	2.15		2.51	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	0.32	0.42		0.35	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	12.68	11.61		12.38	

¹ En base a 918,405,000 acciones a septiembre 2017 y 2016 y junio de 2017.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos(ingresos) no relacionados con la operación.

ENTIDAD Y OPERACIONES

Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. ("Gimsa") es una empresa mexicana con subsidiarias dedicadas principalmente a la producción y venta de harina de maíz utilizada esencialmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados. Gimsa y subsidiarias, referidas en lo sucesivo en forma colectiva como la "Compañía", es controlada por Gruma, S.A.B. de C.V. ("Gruma").

Gimsa es una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en México, tiene su domicilio en Avenida Fundadores N° 1003, Colonia Alfareros, Monterrey, Nuevo León, México. Las acciones de Gimsa se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión por la Dirección de Administración de Gimsa el 18 de Octubre de 2017.

BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros.

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Description of significant events and transactions

GRUMA REALIZA OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN POR HASTA EL 14.5% DE LAS ACCIONES DE GIMSA

El 26 de junio de 2017, Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. ("GIMSA") anunció que GRUMA, S.A.B. de C.V. ("GRUMA") lanzó una Oferta Pública de Adquisición por hasta 133,176,125 acciones comunes, nominativas, sin expresión de valor nominal, representativas de hasta el 14.5% del capital social suscrito y pagado en circulación de GIMSA que representan la totalidad de las acciones de GIMSA que no son propiedad de GRUMA, a un precio de \$25.00 por acción.

El propósito principal de la Oferta es que GRUMA adquiera la participación minoritaria de GIMSA de la cual GRUMA no es titular, para posteriormente proceder con todo lo necesario para la cancelación de la inscripción de las acciones de GIMSA en el Registro Nacional de Valores y la cancelación del listado y cotización de las acciones de GIMSA en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV"), en términos de lo establecido en la regulación aplicable. El Folleto Informativo de la Oferta se encuentra disponible para consulta con Casa de Bolsa Banorte Ixe, S.A. de C.V., Grupo Financiero Banorte, como intermediario de la Oferta, así como en las páginas de Internet de la CNBV en la dirección: www.gob.mx/cnbv, de la BMV en la dirección: www.bmv.com.mx, y de GRUMA y GIMSA en la dirección: www.gruma.com.

El periodo de la Oferta será del 26 de junio de 2017 al 21 de julio de 2017. Para más información sobre la Oferta favor de referirse al Folleto Informativo.

GRUMA COMUNICA EL RESULTADO DE LA OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN POR ACCIONES DE GIMSA

El 21 de julio de 2017 – Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (“GIMSA”) anunció que concluyó la Oferta Pública de Adquisición por hasta 133,176,125 acciones comunes, nominativas, sin expresión de valor nominal, representativas de hasta el 14.5% del capital social suscrito y pagado en circulación de GIMSA, lanzada por GRUMA, S.A.B de C.V. (“GRUMA”). Con base en el recuento realizado por el intermediario colocador, Casa de Bolsa Banorte Ixe, S.A. de C.V., Grupo Financiero Banorte (“Casa de Bolsa Banorte”), el número de acciones que participaron en la Oferta es de 131,225,968 (ciento treinta y un millones doscientas veinticinco mil novecientas sesenta y ocho), equivalentes al 14.29% (catorce punto veintinueve por ciento) de las acciones representativas del capital social de GIMSA. En virtud de lo anterior, se tienen por cumplidas las condiciones previstas en el Folleto Informativo de la Oferta y, una vez concluido el registro y cruce de las acciones de GIMSA en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. (“BMV”) adquiridas al amparo de la Oferta, GRUMA sería propietaria de aproximadamente el 99.79% del capital social de GIMSA.

El Folleto Informativo y el Aviso de Colocación con el resultado de la Oferta se encuentran disponibles para consulta con Casa de Bolsa Banorte como intermediario de la Oferta, así como en las páginas de Internet de la CNBV en la dirección: www.gob.mx/cnbv, de la BMV en la dirección: www.bmv.com.mx, y de GRUMA y GIMSA en la dirección: www.gruma.com.

ACERCA DE GIMSA

Fundada en 1949, GIMSA es el productor más grande de harina de maíz en el mundo. GIMSA se dedica principalmente a la producción de harina de maíz en México, la cual vende bajo la marca MASECA®. La harina de maíz de GIMSA se utiliza principalmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 4,900 empleados y 18 plantas. En 2016, GIMSA logró ventas netas de US\$865 millones.

Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Listado de políticas contables]

Explanation of seasonality or cyclicity of interim operations

Ver nota “Resultados de las operaciones y perspectivas” en el anexo [105000 – Comentarios y análisis de la administración]

Explanation of nature and amount of items affecting assets, liabilities, equity, net income or cash flows that are unusual because of their nature size or incidence

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujo de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explanation of nature and amount of changes in estimates of amounts reported in prior interim periods or prior financial years

No hay cambios en las estimaciones. Ver el anexo [800500 – Notas – Lista de Notas]

Explanation of issues, repurchases and repayments of debt and equity securities

La Compañía no tiene recompras y reembolsos de títulos de deuda y capital.

Dividends paid, ordinary shares

0

Dividends paid, other shares

0

Dividends paid, ordinary shares per share

0

Dividends paid, other shares per share

0

Explanation of effect of changes in composition of entity during interim period

No hay cambios en la composición de la entidad.

Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros de Gimsa y subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee (SIC).

La Compañía aplicó las NIIF, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros

Description of nature and amount of change in estimate during final interim period

No hay cambios en las estimaciones.

Footnotes

[1] ↑

La Compañía registró en el mes de Septiembre 2016, un ingreso por la reversa de la pérdida de deterioro por un monto aproximado de \$78 millones de pesos, en relación a la reapertura de la filial Molinos Azteca de Chalco, S.A de C.V. (Planta Chalco), en el rubro de "Otros ingresos", la cual había estado cerrada temporalmente desde 1999.

—
La Compañía registró en el mes de Diciembre de 2016, una pérdida por deterioro de \$8.5 millones en la razón social de Molinos Azteca, S.A. de C.V. por baja de activos fijos derivado de inventario físico.