

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	20
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	22
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	23
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	25
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	30
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	33
[700002] Datos informativos del estado de resultados	34
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	35
[800001] Anexo - Desglose de créditos	36
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	64
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	81
Notas al pie.....	89

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

DATOS SOBRESALIENTES

La mejora continua en los resultados de GRUMA durante 2T17 confirmó una tendencia alcista y que la compañía continúa encaminada hacia los objetivos de largo plazo que ha establecido. El crecimiento en el volumen de ventas en todas las subsidiarias, con excepción de Gruma Centroamérica, está generando beneficios provenientes de economías de escala, lo cual, aunado a un mejor portafolio de productos y a un mejor desempeño operacional, especialmente en Gruma Estados Unidos y GIMSA, ha permitido que GRUMA alcance una vez más su nivel de margen UAFIRDA más alto. Gruma Estados Unidos, en particular, también ha seguido logrando mayores márgenes UAFIRDA, alcanzando su nivel más alto.

En forma consolidada, el volumen de ventas aumentó 3%; las ventas netas crecieron 7%, a pesar del efecto de la reciente apreciación del peso en Gruma Estados Unidos, y el UAFIRDA aumentó 7%, alcanzando un margen UAFIRDA de 16.3%, el más alto que GRUMA ha reportado.

Las ventas netas y el UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 73% y 71%, respectivamente, de los resultados consolidados. La compañía reportó US\$806 millones de **deuda** al cierre del trimestre, US\$72 millones más que al cierre de 1T17. La razón **Deuda Neta/UAFIRDA** fue de 1.0x.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	2T17	2T16	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,009	981	3%
Ventas Netas	17,437	16,348	7%
Utilidad de Operación	2,344	2,191	7%
Margen de Operación	13.4%	13.4%	-
UAFIRDA	2,835	2,642	7%
Margen UAFIRDA	16.3%	16.2%	10 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,432	1,417	1%

Deuda

(millones de dólares)

Jun'17	Jun'16	Var (\$)	Var (%)	Mar'17	Var (\$)	Var (%)
806	704	102	14%	734	72	10%

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en los Mercados de Tortilla, al Menudeo e Institucional, donde Ya Contamos con Presencia y también en Nuevas Regiones: Somos de la opinión de que el tamaño y crecimiento de los mercados de tortilla al menudeo y del sector institucional en los Estados Unidos de América nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento.

Entrar y Expandirnos en los Mercados de Tortilla y Panes Planos en otras Regiones del Mundo: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales en Europa nos permitirán proveer de mejor manera a los mercados de Europa y Medio Oriente. Nuestra presencia en Asia y Oceanía nos permitirá ofrecer a nuestros clientes en esas regiones productos más frescos y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® de Gruma Corporation como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca y además mediante la expansión y mayor utilización de la red de distribución que opera Gruma Corporation, primeramente en nuestros mercados actuales, donde creemos existe potencial para mayor crecimiento y, segundo, en regiones en las que Gruma Corporation actualmente no cuenta con una presencia importante pero donde creemos que ya existe una fuerte demanda de tortillas.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz: Nosotros introdujimos al mercado el método de harina de maíz para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Continuamos considerando que la transición del método tradicional al método de harina de maíz para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz. Además, estamos trabajando para incrementar el uso de la harina de maíz en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Ampliar y Aprovechar la Marca Mission Globalmente para Lograr Economías de Escala: Pretendemos seguir lanzando la marca Mission en los mercados en los que hemos alcanzado una gran presencia para aprovechar el nombre de nuestra marca premium y consolidar rentabilidad.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Recientemente hemos experimentado crecimiento en los mercados de tortilla de Estados Unidos, Asia y Oceanía. Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar entregando un retorno a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana, en Estados Unidos, Europa, Asia y Oceanía,;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

GRUMA REPORTA RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2017

DATOS SOBRESALIENTES

La mejora continua en los resultados de GRUMA durante 2T17 confirmó una tendencia alcista y que la compañía continúa encaminada hacia los objetivos de largo plazo que ha establecido. El crecimiento en el volumen de ventas en todas las subsidiarias, con excepción de Gruma Centroamérica, está generando beneficios provenientes de economías de escala, lo cual, aunado a un mejor portafolio de productos y a un mejor desempeño operacional, especialmente en Gruma Estados Unidos y GIMSA, ha permitido que GRUMA alcance una vez más su nivel de margen UAFIRDA más alto. Gruma Estados Unidos, en particular, también ha seguido logrando mayores márgenes UAFIRDA, alcanzando su nivel más alto.

En forma consolidada, el volumen de ventas aumentó 3%; las ventas netas crecieron 7%, a pesar del efecto de la reciente apreciación del peso en Gruma Estados Unidos, y el UAFIRDA aumentó 7%, alcanzando un margen UAFIRDA de 16.3%, el más alto que GRUMA ha reportado.

Las ventas netas y el UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 73% y 71%, respectivamente, de los resultados consolidados. La compañía reportó US\$806 millones de **deuda** al cierre del trimestre, US\$72 millones más que al cierre de 1T17. La razón **Deuda Neta/UAFIRDA** fue de 1.0x.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	2T17	2T16	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,009	981	3%
Ventas Netas	17,437	16,348	7%
Utilidad de Operación	2,344	2,191	7%
Margen de Operación	13.4%	13.4%	-
UAFIRDA	2,835	2,642	7%
Margen UAFIRDA	16.3%	16.2%	10 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,432	1,417	1%

Deuda

(millones de dólares)

Jun'17	Jun'16	Var (\$)	Var (%)	Mar'17	Var (\$)	Var (%)
806	704	102	14%	734	72	10%

RESULTADOS CONSOLIDADOS

2T17 versus 2T16

El **volumen de ventas** subió 3% a 1,009 mil toneladas, impulsado principalmente por GIMSA y Gruma Estados Unidos.

Las **ventas netas** aumentaron 7% a Ps.17,437 millones, debido primordialmente a (1) el mencionado aumento en el volumen de ventas; (2) los aumentos de precio en GIMSA, implementados para reflejar mayores costos de insumos; y (3) una mejor mezcla de ventas en Gruma Estados Unidos.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 61.4% de 61.8%, impulsado principalmente por Gruma Estados Unidos. En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 6% a Ps.10,705 millones debido básicamente al aumento en el volumen de ventas y a mayores costos de insumos en GIMSA, derivado especialmente de la debilidad del peso.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 25.1% de 25.4% como resultado de una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos de venta y administración subieron 6% a Ps.4,382 millones especialmente por Gruma Estados Unidos, esto básicamente por el aumento en volumen y mejores precios.

Otros gastos, neto, fueron Ps.7 millones en comparación con ingresos por Ps.94 millones, como resultado de pérdidas no realizadas en el presente año en coberturas de gas natural a diferencia de ganancias en el año anterior.

La **utilidad de operación** creció 7% a Ps.2,344 millones, derivado principalmente de un mejor desempeño de Gruma Estados Unidos y, en menor medida, de GIMSA. El margen de operación se mantuvo sin cambio en 13.4%, ya que Gruma Estados Unidos compensó la reducción en GIMSA.

El **UAFIRDA** subió 7% a Ps.2,835 millones. El margen UAFIRDA mejoró a 16.3% de 16.2%.

El **costo de financiamiento, neto**, fue de Ps.339 millones, un aumento de Ps.305 millones, debido a pérdidas por coberturas cambiarias relacionadas con compras de maíz en GIMSA.

Los **impuestos a la utilidad** fueron Ps.526 millones, 20% menos debido principalmente a una menor utilidad antes de impuestos y a una menor tasa efectiva, la cual fue de 26.2%. Esta menor tasa fue resultado del uso de pérdidas fiscales en Gruma Holding al recibir dividendos de Gruma Estados Unidos a un tipo de cambio mayor al vigente durante el trimestre.

La **utilidad neta mayoritaria** fue de Ps.1,432 millones, 1% más debido a una mayor utilidad de operación y a menores impuestos, los cuales fueron compensados en gran parte por un mayor costo de financiamiento.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

2T17 versus 2T16

Gruma Estados Unidos

El **volumen de ventas** aumentó 3% a 344 mil toneladas, en su mayoría por el negocio de tortilla.

Por segmento, el volumen de ventas de **harina de maíz** subió 2% como resultado primordialmente de (1) formatos de *clubs* y distribuidores del canal institucional, los cuales continúan beneficiándose del crecimiento de pequeños restaurantes de comida mexicana y de pequeñas compañías de tortilla; y (2) minoristas, especialmente por mayores promociones y, en menor medida, la expansión de MASECA dentro del canal de tiendas de dólar.

El negocio de **tortilla** subió 4%. El canal institucional se benefició por la recuperación de volúmenes perdidos el año pasado como resultado del proceso de racionalización de *SKUs* y del mejor desempeño de algunas grandes cadenas de restaurantes. En el canal minorista, el volumen se benefició principalmente de (1) el crecimiento de nuestra tortilla de harina de trigo *Super Soft*, ya que estas tortillas continúan ganando participación al pan; (2) el lanzamiento a nivel nacional en septiembre del año anterior de la tortilla *Street Taco* (taquera); (3) la expansión de las tortillas libres de gluten en las regiones del este y central norte de Estados Unidos; (4) mayor distribución y nuevos productos en formatos de *clubs*; y (5) mayor espacio de anaquel para frituras de maíz con ciertos minoristas, en combinación con una fórmula mejorada.

Las **ventas netas** aumentaron 5% a Ps.9,269 millones reflejando el mencionado crecimiento en el volumen de ventas y el cambio en la mezcla dentro del canal minorista del negocio de tortilla, favoreciendo *SKUs* de mayor precio, tales como la tortillas de harina de trigo *Super Soft*, la tortilla *Street Taco* y, en general, la línea de alternativas más saludables, dentro de la cual durante el trimestre se realizó el lanzamiento de tortillas orgánicas a temperatura ambiente.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 55.9% de 57% derivado principalmente de (1) un cambio en la mezcla en el canal minorista del negocio de tortilla hacia *SKUs* de mayor margen; (2) menores costos de materias primas; (3) reembolsos no-recurrentes de seguros de gastos médicos; y (4) cancelación de provisiones de gastos médicos, ajustándolas a un escenario más realista. Tal y como en 1T17, la compañía continuó reportando mayores costos por la nueva planta en el área de Dallas (por ejemplo, arrendamientos más altos, depreciación acelerada de activos de la actual planta de tortilla en Dallas y costos de transición); algunos de estos costos se eliminarán una vez que la nueva planta inicie operaciones y la actual se cierre. Estos mayores costos fueron más que compensados por las mejoras señaladas.

En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 3% a Ps.5,179 millones debido, en gran medida, al mencionado crecimiento en volumen de ventas.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas aumentaron a 29.4% de 29.2% debido a mayores fletes inter-compañías para satisfacer la demanda. En términos absolutos, los gastos

subieron 5% a Ps.2,721 millones debido, en gran medida, a mayores comisiones por el incremento en el volumen de ventas y mejores precios, y por los mencionados fletes inter-compañías.

Otros gastos, neto, fueron Ps.13 millones, debido a pérdidas no realizadas en coberturas de gas natural.

La **utilidad de operación** subió 9% a Ps.1,357 millones. El margen operativo mejoró a 14.6% de 14%.

El **UAFIRDA** aumentó 8% a Ps.1,635 millones. El margen UAFIRDA mejoró a 17.6% de 17.1%, su nivel más alto en la historia.

GIMSA

El **volumen de ventas** creció 4% a 506 mil toneladas impulsado especialmente por mayoristas, ya que están aumentando la distribución de ciertas variedades de harina de maíz; exportaciones a nuestras operaciones en Estados Unidos; y por mayor demanda por parte de los principales productores de *snacks* en México.

Las **ventas netas** subieron 10% a Ps.4,828 millones debido básicamente a (1) el efecto de los aumentos de precio implementados durante 2016 y al inicio de 2017, para reflejar los mayores costos de maíz y otros insumos derivado de la debilidad del peso, así como para compensar los mayores costos de energía; y (2) a el mencionado aumento en el volumen de ventas.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas se mantuvo sin cambio en 72.3%. El efecto de los mayores costos de maíz, energía y otros insumos fue contrarrestado por los incrementos de precio. En términos absolutos, el costo de ventas creció 10% a Ps.3,490 millones, debido a los mencionados mayores costos y al crecimiento en volumen de ventas.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 15.4% de 16.1% debido a una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos de venta y administración subieron 5% a Ps.743 millones primordialmente por mayores tarifas de fletes, esto como resultado del incremento en el precio de la gasolina, y por mayor volumen de ventas al canal minorista, donde la compañía absorbe este gasto.

Otros ingresos, neto, fueron de Ps.7 millones, representando una disminución de Ps.55 millones, debido principalmente a menores ganancias en coberturas de maíz y ganancias de gas natural el año anterior.

La **utilidad de operación** se incrementó 6% a Ps.602 millones principalmente por el aumento en el volumen de ventas. El margen operativo se redujo a 12.5% de 13% debido a la mencionada reducción en otros ingresos.

El **UAFIRDA** subió 5% a Ps.797 millones. El margen UAFIRDA disminuyó a 16.5% de 17.3%.

Para mayor información, ver “Resultados del Segundo Trimestre de 2017” de GIMSA, el cual está disponible en el *website* de GRUMA, www.gruma.com.

Gruma Europa

El **volumen de ventas** subió 2% a 104 mil toneladas. El negocio de tortilla creció debido a (1) mayor consumo de *kebabs*, particularmente en Francia; (2) mayores ventas al canal minorista en España debido a aumento en cobertura con grandes tiendas de autoservicio, aunado a un mayor espacio de anaquel y a promociones; y (3) ganancia de participación de mercado en Rusia por una mayor cobertura. El negocio de molienda de maíz se incrementó ya que durante 2T16 el molino en Italia suspendió parcialmente la producción debido a mejoras tecnológicas. Parte de este crecimiento se compensó con reducciones de volumen en Turquía por retrasos en permisos de importación de maíz.

Las **ventas netas** disminuyeron 1% a Ps.1,274 millones a pesar del aumento en el volumen de ventas, esto debido principalmente a la debilidad de la libra esterlina.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 75% de 76.7% reflejando principalmente eficiencias de producción en el negocio de la tortilla, lo cual generó menores costos de materia prima, mano de obra y empaque. En términos absolutos, el costo de ventas disminuyó 3% a Ps.955 millones por las mencionadas eficiencias de producción y por la debilidad de la libra esterlina.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas subieron a 19.9% de 19% y en términos absolutos aumentaron 4% a Ps.253 millones. Esto se derivó principalmente de (1) mayores gastos de fletes por un cambio en la mezcla de clientes; (2) nuevos centros de distribución en Rusia y el Reino Unido; y (3) el fortalecimiento del equipo de ventas al canal minorista y de áreas de contraloría.

La **utilidad de operación** fue de Ps.67 millones, en comparación con Ps.62 millones, y el margen operativo subió a 5.3% de 4.8%, debido principalmente a las mencionadas eficiencias de producción en el negocio de tortilla.

El **UAFIRDA** aumentó 7% a Ps.116 millones y el margen UAFIRDA mejoró a 9.1% de 8.4%.

Gruma Centroamérica

El **volumen de ventas** disminuyó 1% a 47 mil toneladas debido principalmente a menores ventas de harina de maíz al Programa Mundial de Alimentos de las Naciones Unidas en Honduras. Esta reducción fue compensada principalmente por mayores ventas de palmito, debido a la reactivación de ventas a Francia, y a mayores ventas de *snacks* como resultado de mayores promociones y lanzamiento de nuevos productos.

Las **ventas netas** se mantuvieron sin cambio en Ps.1,073 millones, ya que la disminución en el volumen de ventas fue compensado por el señalada cambio en la mezcla de ventas hacia palmito y *snacks*.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó a 62% de 60.6% debido principalmente a mayores costos de energía y materias primas, especialmente maíz y arroz, así como al cambio en la mezcla de ventas hacia marcas *flanker* en harina de maíz y *snacks*. En términos absolutos, el costo de ventas subió 2% a Ps.665 millones por los mencionados incrementos en costos.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 30.2% de 31.3% y en términos absolutos, los gastos de venta y administración disminuyeron 4% a Ps.324 millones, especialmente por menores gastos de mercadotecnia.

La **utilidad de operación** bajó 16% a Ps.83 millones y el margen operativo disminuyó a 7.7% de 9.2% debido principalmente a la recuperación de una reclamación de seguros por Ps.15 millones en 2T16, reportado bajo otros ingresos, y a los mencionados mayores costos de energía y materias primas.

El **UAFIRDA** se redujo 9% a Ps.113 millones. El margen UAFIRDA bajó a 10.5% de 11.6%.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** mejoró Ps.18 millones a Ps.235 millones. Esto básicamente por el efecto positivo de la debilidad del peso, especialmente en Gruma Estados Unidos, ya que los resultados de esta subsidiaria se reportan bajo conversión simple y el beneficio cambiario se refleja en “Otras Subsidiarias y Eliminaciones”.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del segundo trimestre se llevará a cabo el jueves 20 de julio de 2017 a las 11:30 am tiempo del Este (10:30 am hora del Centro/Ciudad de México). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (855) 327 6837, internacional +1 (631) 891 4304.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cantidades consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Las subsidiarias extranjeras se convierten a pesos mexicanos aplicando el tipo de cambio histórico. Sin embargo, en la sección Resultados por Subsidiaria y en la tabla Información Financiera por Subsidiaria de este reporte, las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa fueron convertidas a pesos usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.17.8973/dólar al 30 de junio de 2017. Las diferencias entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico se reflejan en “Otras Subsidiarias y Eliminaciones”.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 20,000 empleados y 72 plantas. En 2016, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$3,600 millones, de las cuales el 75% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con

respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los precios internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Junio 2017 versus marzo 2017

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** se mantuvieron sin mucho cambio en Ps.53,972 millones, reflejando principalmente saldos de efectivo utilizados en compras de maíz, lo cual aumentó el nivel de inventarios.

Los **pasivos totales** fueron Ps.29,145 millones, 4% más como resultado primordialmente de una mayor deuda relacionada con requerimientos cíclicos de capital de trabajo, pago de dividendos e inversiones. Adicionalmente, hubo un incremento en otras cuentas por pagar debido a provisiones sobre dividendos decretados.

El **capital contable** fue de Ps.24,826 millones, 4% menos que en marzo 2017.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$806 millones, US\$72 millones más que en marzo 2017. Aproximadamente 79% de la deuda de GRUMA está denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

Jun'17	Jun'16	Var (\$)	Var (%)	Mar'17	Var (\$)	Var (%)
806	704	102	14%	734	72	10%

Perfil de Vencimientos de Deuda

(millones de dólares)

	Tasa	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2024	TOTAL
Bono 2024	4.875%							400	400
Crédito Sindicado 2017-Plazo	LIBOR + 1.00%			18.8	22.5	26.3	82.5		150
Crédito Sindicado 2017-Rewolvente	LIBOR + 1.00%						66		66
Otros	6.65% (prom.)	182.2	3.1	2.9	1.6	0.4	0.1		190.5
TOTAL	4.57% (prom.)	182.2	3.1	21.7	24.1	26.7	148.6	400	806.5

INVERSIONES

Las inversiones de GRUMA durante 2T17 fueron US\$61 millones, destinadas principalmente a (1) Estados Unidos, para la construcción de una planta de tortilla en Dallas, la expansión de la planta de harina de maíz en Indiana, y la expansión de la planta de tortilla en Florida; (2) México, para mejoras tecnológicas; (3) Europa, para la construcción de una planta de tortilla en Rusia, mejoras tecnológicas en automatización de sistemas de empaque en la planta de panes planos en Inglaterra, y la expansión de la planta de tortilla en Holanda; y (4) Asia, para la expansión de la planta de tortilla en Malasia y expansiones de capacidad en la planta de tortilla en Australia.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-JUNIO		
	2T17	2T16	VAR (%)	2017	2016	VAR (%)
VENTAS NETAS	17,437	16,348	7	35,115	32,179	9
COSTO DE VENTAS	10,705	10,097	6	21,736	19,809	10
UTILIDAD BRUTA	6,733	6,251	8	13,379	12,369	8
MARGEN BRUTO (%)	38.6%	38.2%		38.1%	38.4%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	4,382	4,155		8,801	8,219	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	7	(94)		55	(71)	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,344	2,191	7	4,523	4,221	7
MARGEN OPERATIVO (%)	13.4%	13.4%		12.9%	13.1%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	339	33		790	171	
GASTOS FINANCIEROS	150	164		317	318	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(16)	(12)		(29)	(22)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	238	(302)		710	(284)	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	(33)	183		(208)	159	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	526	656		958	1,234	
RESULTADO NETO	1,479	1,501	(1)	2,775	2,816	(1)
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,432	1,417	1	2,714	2,683	1
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	3.31	3.27	1	6.27	6.20	1
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	492	451		1,009	896	
UAFIRDA ²	2,835	2,642	7	5,532	5,117	8
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.3%	16.2%		15.8%	15.9%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	61	79		119	129	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Jun-17	Jun-16	VAR (%)	Mar-17	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	3,332	2,902	15	3,881	(14)
CLIENTES	6,223	5,723	9	6,248	(0)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	1,960	1,879	4	1,851	6
INVENTARIOS	9,857	9,737	1	9,399	5
ACTIVO CIRCULANTE	21,882	20,900	5	21,938	(0)
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	25,192	22,803	10	25,324	(1)
ACTIVO TOTAL	53,972	49,970	8	53,894	0
DEUDA A CORTO PLAZO	3,267	2,003	63	3,792	(14)
PASIVO CIRCULANTE	14,311	13,384	7	14,405	(1)
DEUDA A LARGO PLAZO	11,057	11,235	(2)	9,960	11
PASIVO TOTAL	29,145	28,572	2	28,110	4
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	22,975	19,751	16	23,949	(4)
CAPITAL CONTABLE TOTAL	24,826	21,398	16	25,783	(4)
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	1.53	1.56		1.52	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.17	1.34		1.09	
DEUDA/UAFIRDA ³	1.26	1.32		1.23	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	17.34	15.38		16.67	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	53.09	45.64		55.34	

¹ En base a 432,749,079 acciones para junio 2017 y 2016 y marzo 2017.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +/- gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-JUNIO			
		2T17	2T16	VAR (\$)	VAR (%)	2016	2015	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS²	344	335	10	3	678	662	16	2
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	9,269	8,845	424	5	18,208	17,651	556	3
	UTILIDAD BRUTA	4,090	3,806	284	7	7,902	7,604	298	4
	Margen Bruto	44.1%	43.0%			43.4%	43.1%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,357	1,243	114	9	2,543	2,468	76	3
	Margen Operación	14.6%	14.0%			14.0%	14.0%		
	UAFIRDA	1,635	1,510	125	8	3,097	3,005	92	3
	UAFIRDA/Ventas	17.6%	17.1%			17.0%	17.0%		
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	506	486	21	4	986	952	35	4
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	4,828	4,382	446	10	9,527	8,492	1,035	12
	UTILIDAD BRUTA	1,337	1,215	122	10	2,550	2,441	109	4
	Margen Bruto	27.7%	27.7%			26.8%	28.7%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	602	570	32	6	1,163	1,100	63	6
	Margen Operación	12.5%	13.0%			12.2%	13.0%		
	UAFIRDA	797	759	38	5	1,552	1,476	76	5
	UAFIRDA/Ventas	16.5%	17.3%			16.3%	17.4%		
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS²	104	101	3	2	205	190	15	8
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,274	1,283	(9)	(1)	2,465	2,431	34	1
	UTILIDAD BRUTA	319	298	20	7	599	572	27	5
	Margen Bruto	25.0%	23.3%			24.3%	23.5%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	67	62	5	9	65	92	(27)	(29)
	Margen Operación	5.3%	4.8%			2.6%	3.8%		
	UAFIRDA	116	108	8	7	160	182	(22)	(12)
	UAFIRDA/Ventas	9.1%	8.4%			6.5%	7.5%		
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	47	47	(0)	(1)	94	95	(1)	(1)
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,073	1,075	(2)	(0)	2,230	2,157	73	3
	UTILIDAD BRUTA	407	423	(16)	(4)	828	828	(1)	(0)
	Margen Bruto	38.0%	39.4%			37.1%	38.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	83	99	(16)	(16)	143	184	(41)	(22)
	Margen Operación	7.7%	9.2%			6.4%	8.6%		
	UAFIRDA	113	125	(12)	(9)	205	235	(30)	(13)
	UAFIRDA/Ventas	10.5%	11.6%			9.2%	10.9%		
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES³	VOLUMEN DE VENTAS	8	12	(4)	(33)	18	29	(11)	(37)
	VENTAS NETAS	995	763	232	30	2,686	1,448	1,238	85
	UTILIDAD BRUTA	579	508	71	14	1,499	923	576	62
	Margen Bruto	58.2%	66.6%			55.8%	63.7%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	235	217	18	8	608	377	231	61
	Margen Operación	23.6%	28.4%			22.6%	26.0%		
	UAFIRDA	175	141	34	24	517	218	299	137
	UAFIRDA/Ventas	17.6%	18.5%			19.2%	15.1%		
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	1,009	981	28	3	1,982	1,927	55	3
	VENTAS NETAS	17,437	16,348	1,089	7	35,115	32,179	2,936	9
	UTILIDAD BRUTA	6,733	6,251	482	8	13,379	12,369	1,010	8
	Margen Bruto	38.6%	38.2%			38.1%	38.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,344	2,191	153	7	4,523	4,221	302	7
	Margen Operación	13.4%	13.4%			12.9%	13.1%		
	UAFIRDA	2,835	2,642	193	7	5,532	5,117	415	8
	UAFIRDA/Ventas	16.3%	16.2%			15.8%	15.9%		

¹ Conversión simple. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ El efecto por el uso de conversión simple se reporta bajo Otras Subsidiarias y Eliminaciones.

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Asimismo, la efectividad de nuestros procesos de control interno sobre la información financiera, es auditada anualmente por PricewaterhouseCoopers, S.C.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el "Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission" v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el "Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission" v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2017-01-01 al 2017-06-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2017-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

**Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]**

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER, BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, DEUTSCHE BANK, GBM, GOLDMAN SACHS,

HSBC, INTERACCIONES, J.P.MORGAN, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, UBS Y VECTOR, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	3,332,165,000	5,466,530,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	7,680,927,000	7,935,515,000
Impuestos por recuperar	843,570,000	651,543,000
Otros activos financieros	168,002,000	373,501,000
Inventarios	9,856,890,000	8,682,347,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	21,881,554,000	23,109,436,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	21,881,554,000	23,109,436,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	170,928,000	146,092,000
Impuestos por recuperar no circulantes	30,390,000	38,508,000
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	68,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	6,365,000	7,266,000
Propiedades, planta y equipo	25,191,539,000	26,313,385,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	3,359,515,000	3,665,126,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	374,407,000	360,528,000
Activos por impuestos diferidos	2,910,018,000	2,671,991,000
Otros activos no financieros no circulantes	46,968,000	45,549,000
Total de activos no circulantes	32,090,130,000	33,248,513,000
Total de activos	53,971,684,000	56,357,949,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	10,325,691,000	9,723,507,000
Impuestos por pagar a corto plazo	284,986,000	615,198,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	3,594,090,000	3,784,085,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	106,596,000	123,075,000
Total provisiones circulantes	106,596,000	123,075,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	14,311,363,000	14,245,865,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	14,311,363,000	14,245,865,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	33,801,000	37,060,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	11,057,493,000	12,229,868,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	721,679,000	736,173,000
Otras provisiones a largo plazo	544,793,000	654,945,000
Total provisiones a largo plazo	1,266,472,000	1,391,118,000
Pasivo por impuestos diferidos	2,476,222,000	2,753,772,000
Total de pasivos a Largo plazo	14,833,988,000	16,411,818,000
Total pasivos	29,145,351,000	30,657,683,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	5,363,595,000	5,363,595,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	17,004,988,000	16,223,897,000
Otros resultados integrales acumulados	606,053,000	2,284,597,000
Total de la participación controladora	22,974,636,000	23,872,089,000
Participación no controladora	1,851,697,000	1,828,177,000
Total de capital contable	24,826,333,000	25,700,266,000
Total de capital contable y pasivos	53,971,684,000	56,357,949,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	35,114,892,000	32,178,731,000	17,437,442,000	16,348,176,000
Costo de ventas	21,735,912,000	19,809,342,000	10,704,736,000	10,097,068,000
Utilidad bruta	13,378,980,000	12,369,389,000	6,732,706,000	6,251,108,000
Gastos de venta	7,089,898,000	6,479,657,000	3,500,197,000	3,281,381,000
Gastos de administración	1,710,971,000	1,739,199,000	882,221,000	873,571,000
Otros ingresos	0	70,796,000	0	94,481,000
Otros gastos	54,916,000	0	6,757,000	0
Utilidad (pérdida) de operación	4,523,195,000	4,221,329,000	2,343,531,000	2,190,637,000
Ingresos financieros	237,190,000	305,433,000	49,090,000	313,862,000
Gastos financieros	1,027,528,000	476,406,000	387,776,000	347,337,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	3,732,857,000	4,050,356,000	2,004,845,000	2,157,162,000
Impuestos a la utilidad	957,618,000	1,233,999,000	525,893,000	656,085,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	2,775,239,000	2,816,357,000	1,478,952,000	1,501,077,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	2,775,239,000	2,816,357,000	1,478,952,000	1,501,077,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	2,714,314,000	2,683,469,000	1,431,827,000	1,416,774,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	60,925,000	132,888,000	47,125,000	84,303,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	6.27	6.2	3.31	3.27
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	6.27	6.2	3.31	3.27
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	6.27	6.2	3.31	3.27
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	6.27	6.2	3.31	3.27

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	2,775,239,000	2,816,357,000	1,478,952,000	1,501,077,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	(45,000,000)	0	(22,500,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	(45,000,000)	0	(22,500,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(20,187,000)	103,871,000	1,316,000	71,385,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(20,187,000)	103,871,000	1,316,000	71,385,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(1,665,884,000)	841,381,000	(507,572,000)	702,874,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(1,665,884,000)	841,381,000	(507,572,000)	702,874,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(47,134,000)	0	(13,791,000)	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(1,733,205,000)	945,252,000	(520,047,000)	774,259,000
Total otro resultado integral	(1,733,205,000)	900,252,000	(520,047,000)	751,759,000
Resultado integral total	1,042,034,000	3,716,609,000	958,905,000	2,252,836,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	988,636,000	3,582,070,000	911,333,000	2,168,101,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	53,398,000	134,539,000	47,572,000	84,735,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	2,775,239,000	2,816,357,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	957,618,000	1,233,999,000
Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
Gastos de depreciación y amortización	1,004,087,000	895,662,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	4,900,000	0
Provisiones	0	0
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(207,925,000)	158,830,000
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	756,134,000	(361,283,000)
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(24,854,000)	(23,644,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(1,716,212,000)	(1,401,604,000)
Disminución (incremento) de clientes	(703,327,000)	263,972,000
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(74,822,000)	(102,566,000)
Incremento (disminución) de proveedores	133,436,000	1,943,419,000
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(59,819,000)	273,299,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(1,757,518,000)	(1,499,769,000)
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(1,688,302,000)	1,380,315,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	1,086,937,000	4,196,672,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(331,851,000)	(281,476,000)
Intereses recibidos	(9,679,000)	(5,288,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	1,409,109,000	4,472,860,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	62,365,000	73,585,000
Compras de propiedades, planta y equipo	2,279,826,000	2,348,932,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	52,282,000	308,000
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30
Compras de otros activos a largo plazo	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	9,679,000	5,288,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	423,000	1,376,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(2,259,641,000)	(2,268,991,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	13,145,062,000	1,942,204,000
Reembolsos de préstamos	12,755,548,000	3,205,928,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	432,750,000	46,609,000
Intereses pagados	319,775,000	274,780,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(420,547,000)	(905,236,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(783,558,000)	(2,490,349,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(1,634,090,000)	(286,480,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(500,275,000)	269,201,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(2,134,365,000)	(17,279,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	5,466,530,000	2,919,054,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	3,332,165,000	2,901,775,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,363,595,000	0	0	16,223,897,000	0	2,204,021,000	80,576,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	2,714,314,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(47,134,000)	0	(1,666,443,000)	(12,101,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	2,667,180,000	0	(1,666,443,000)	(12,101,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,847,839,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	(38,250,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	781,091,000	0	(1,666,443,000)	(12,101,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	5,363,595,000	0	0	17,004,988,000	0	537,578,000	68,475,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	2,284,597,000	23,872,089,000	1,828,177,000	25,700,266,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	2,714,314,000	60,925,000	2,775,239,000
Otro resultado integral	0	0	0	(1,678,544,000)	(1,725,678,000)	(7,527,000)	(1,733,205,000)
Resultado integral total	0	0	0	(1,678,544,000)	988,636,000	53,398,000	1,042,034,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	1,847,839,000	0	1,847,839,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	(38,250,000)	(29,878,000)	(68,128,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(1,678,544,000)	(897,453,000)	23,520,000	(873,933,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	606,053,000	22,974,636,000	1,851,697,000	24,826,333,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,363,595,000	0	0	11,154,288,000	0	492,985,000	23,302,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	2,683,469,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(45,000,000)	0	839,730,000	103,871,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	2,638,469,000	0	839,730,000	103,871,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	865,498,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,772,971,000	0	839,730,000	103,871,000	0	0
Capital contable al final del periodo	5,363,595,000	0	0	12,927,259,000	0	1,332,715,000	127,173,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	516,287,000	17,034,170,000	1,559,716,000	18,593,886,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	2,683,469,000	132,888,000	2,816,357,000
Otro resultado integral	0	0	0	943,601,000	898,601,000	1,651,000	900,252,000
Resultado integral total	0	0	0	943,601,000	3,582,070,000	134,539,000	3,716,609,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	865,498,000	46,609,000	912,107,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	943,601,000	2,716,572,000	87,930,000	2,804,502,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	1,459,888,000	19,750,742,000	1,647,646,000	21,398,388,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	5,363,595,000	5,363,595,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	6,775	6,690
Numero de obreros	13,558	13,243
Numero de acciones en circulación	432,749,079	432,749,079
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	⁽¹⁾ 1,008,987,000	895,662,000	491,780,000	451,347,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2016-07-01 - 2017-06-30	Año Anterior 2015-07-01 - 2016-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	71,142,446,000	62,655,335,000
Utilidad (pérdida) de operación	9,423,571,000	8,134,970,000
Utilidad (pérdida) neta	6,192,818,000	1,693,905,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,952,882,000	1,381,435,000
Depreciación y amortización operativa	^[2] 1,955,881,000	^[3] 1,884,153,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (SI/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
1. BANCO BLADEX	SI	2017-06-09	2017-09-07	VAR. L +0.60%	0	0	0	0	0	0	89,487,000	0	0	0	0
2. MERCANTIL COMMERCE BANK	SI	2017-06-01	2017-07-03	VAR. L +0.90%	0	0	0	0	0	0	268,460,000	0	0	0	0
3. BBVA ESPAÑA	SI	2015-06-30	2020-10-09	FIJO 1.290%	0	0	0	0	0	0	4,069,000	4,106,000	8,273,000	7,318,000	3,157,000
4. REINDUS	SI	2015-06-30	2022-10-01	FIJO 3.950%	0	0	0	0	0	0	2,633,000	1,316,000	2,633,000	2,633,000	3,949,000
5. SANTANDER ESPAÑA	SI	2015-06-30	2021-12-15	FIJO 1.290%	0	0	0	0	0	0	2,471,000	2,484,000	4,983,000	5,016,000	5,044,000
6. CREDIT AGRICOLE	SI	2012-12-28	2017-09-12	FIJO 3.990%	0	0	0	0	0	0	3,113,000	0	0	0	0
7. BANCA INTESA SANPAOLO GROUP	SI	2015-12-24	2020-06-30	FIJO 1.190%	0	0	0	0	0	0	0	33,293,000	36,405,000	36,405,000	18,203,000
8. BANCO POPULAR	SI	2014-01-01	2020-03-25	FIJO 2.389%	0	0	0	0	0	0	0	592,000	603,000	459,000	0
9. BONO 10Y2024	SI	2014-12-05	2024-12-01	FIJO 4.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7,105,976,000
10. RABOBANK REVOLVENTE	SI	2017-04-21	2022-04-21	VAR. L+1.00%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1,181,222,000
11. FIDEICOMISO AAA NAFINSA	NO	1994-05-16	2020-06-18	FIJO 5.98%	3,657,000	1,700,000	1,039,000	384,000	117,000	0	0	0	0	0	0
12. SCOTIABANK	NO	2017-05-24	2017-08-24	FIJO 7.5225%	800,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
13. BBVA BANCOMER	NO	2017-06-28	2017-07-05	FIJO 7.63%	750,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
14. BBVA BANCOMER	NO	2017-06-28	2017-07-05	FIJO 7.63%	150,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
15. BBVA BANCOMER	NO	2017-06-29	2017-07-20	FIJO 7.64%	900,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
16. BBVA BANCOMER	NO	2017-06-29	2017-07-20	FIJO 7.64%	250,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17. RABOBANK TERM LOAN	SI	2017-04-21	2022-04-21	VAR. L+1.00%	0	0	0	0	0	0	0	0	134,230,000	402,689,000	402,689,000
TOTAL	NO				2,853,657,000	1,700,000	1,039,000	384,000	117,000	0	370,233,000	41,791,000	187,127,000	454,520,000	431,726,000
Otros bancarios															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL	NO				2,853,657,000	1,700,000	1,039,000	384,000	117,000	0	370,233,000	41,791,000	187,127,000	454,520,000	431,726,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	NO	2017-01-06	2018-06-30		0	2,087,546,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VARIOS EXT	NO	2017-01-06	2018-06-30		0	0	0	0	0	0	2,969,490,000	0	0	0	0	
TOTAL	NO				0	2,087,546,000	0	0	0	0	2,969,490,000	0	0	0	0	
Total proveedores																
TOTAL	NO				0	2,087,546,000	0	0	0	0	2,969,490,000	0	0	0	0	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	56,454,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
TOTAL	NO				0	56,454,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL	NO				0	56,454,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total de créditos																
TOTAL	NO				2,853,657,000	2,145,700,000	1,039,000	384,000	117,000	0	370,233,000	3,011,281,000	187,127,000	454,520,000	431,726,000	9,982,580,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

17.8973	pesos por 1 dólar americano
577.00	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.3017	dólar australiano por 1 dólar americano
6.7940	yuan chino por 1 dólar americano
0.7688	libra esterlina por 1 dólar americano
0.9558	franco suizo por 1 dólar americano
0.8740	euro por 1 dólar americano
4.2935	ringgits por 1 dólar americano
26.0328	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
59.0855	rublos rusos por 1 dólar americano
3.5071	liras turcas por 1 dólar americano
1.3790	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	298,690,000	5,345,745,000	150,367,000	2,691,162,000	8,036,907,000
Activo monetario no circulante	906,000	16,215,000	2,789,000	49,916,000	66,131,000
Total activo monetario	299,596,000	5,361,960,000	153,156,000	2,741,078,000	8,103,038,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	255,435,000	4,571,597,000	91,058,000	1,629,690,000	6,201,287,000
Pasivo monetario no circulante	645,156,000	11,546,550,000	12,571,000	224,995,000	11,771,545,000
Total pasivo monetario	900,591,000	16,118,147,000	103,629,000	1,854,685,000	17,972,832,000
Monetario activo (pasivo) neto	(600,995,000)	(10,756,187,000)	49,527,000	886,393,000	(9,869,794,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
MASECA				
HARINA DE MAIZ	9,211,234,000	0	0	9,211,234,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	25,903,658,000	25,903,658,000
TOTAL	9,211,234,000	0	25,903,658,000	35,114,892,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

-Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

-Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

-Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y operaciones financieras de tipo de cambio (FX).

-Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

-Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

-Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados a estos órganos, respectivamente, y trimestralmente al Consejo de Administración.

A esta fecha Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por \$67,485 miles de pesos.

-Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúa los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

-Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

-Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

-Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura, se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado, se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable, se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

-Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde. Tratándose de compras de futuros de maíz, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las

Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

- Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.**

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de junio de 2017, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

- Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.**

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

-Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reporte.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía realizó transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. Estos instrumentos financieros derivados de tipo de cambio que no calificaron para la contabilidad de coberturas fueron reconocidos a su valor razonable. El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

-Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Se celebraron ciertas transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado.

El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

-Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados:

Al 30 de junio de 2017 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de maíz y combustibles se valoraron a su valor razonable de mercado. Las posturas abiertas de maíz que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una utilidad de \$14 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Al 30 de junio de 2017 las posturas abiertas de maíz que ya no calificaron como cobertura contable representaron un efecto favorable de \$32,880 miles de pesos la cual se aplicó a los resultados del ejercicio.

Las posturas abiertas de combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de \$24,283 miles de pesos el cual se aplicó en los resultados del ejercicio.

Los instrumentos derivados de tipo de cambio se valoraron a su valor razonable de mercado. Al 30 de junio de 2017, las posturas abiertas de estos instrumentos representaron una pérdida de aproximadamente \$223,289 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio.

-Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

Al 30 de junio de 2017, se reclasificaron \$6,563 miles de pesos del resultado integral y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una utilidad por \$81,225 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de maíz y combustibles representaron un efecto favorable de \$9,145 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de junio de 2017 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$33,824 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del segundo trimestre de 2017 sobre derivados de tipo de cambio generaron una pérdida de \$468,185 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de junio de 2017 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$352,419 miles de pesos.

-Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 30 de junio de 2017 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por \$67,485 miles de pesos. Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

-Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados

Al 30 de junio de 2017

Cifras en miles de pesos

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Ncional		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)	Posición Corta / Larga	
		2do. Trimestre 2017	1er. Trimestre 2017	2do. Trimestre 2017	1er. Trimestre 2017	2do. Trimestre 2017	1er. Trimestre 2017	2017	2018			
Futuros Maíz	Cobertura	6,990,000 Bushels	12,130,000 Bushels	67.5464	70.8223	50,036	47,926	50,036	-	60,316	Larga	
Swap	Cobertura	3,115,000 Bushels	47,823,060 Bushels	69.7645	70.5556	(17,142)	(57,426)	(16,481)	(662)	n.a.	Larga	
Swap	Negociación*	- Bushels	796,940 Bushels	69.9232	-	-	3,091	-	-	n.a.	Larga	
Futuros HO/Gasoline	Negociación*	252,000 Gallons	1,008,000 Gallons	26.5435	29.8178	3,286	13,225	3,286	-	7,169	Larga	
Swap	Negociación*	3,640,000 Mmbtu	5,610,000 Mmbtu	55.4527	61.3301	20,997	53,920	20,997	-	n.a.	Larga	
						57,177	60,736	57,839	(662)	67,485		

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Ncional (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de Pesos)		24. Vencimientos por Año (Miles de Pesos)		25. Colateral / líneas de Crédito / Garantías (Miles de Pesos)	Posición Corta / Larga
				2do. Trimestre 2017	1er. Trimestre 2017	2do. Trimestre 2017	1er. Trimestre 2017	2do. Trimestre 2017	1er. Trimestre 2017	2017	2018		
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN		39,000	19.6123		(59,957)				n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	19,470	131,790	19.2309	19.6130	(40,377)	(175,136)	(40,377)		n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	16,280	108,960	19.2651	19.6406	(35,355)	(155,816)	(35,355)		n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN		12,034	18.4373		7,256				n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN		2,960	18.4352		1,829				n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	9,250	9,250	17.9156	19.1020	(25,530)	(14,312)	(25,530)		n.a.	Larga dólar
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	57,700	62,000	18.0344	19.2047	(122,027)	(57,594)	(122,027)		n.a.	Larga dólar
				102,700	365,994			(223,289)	(453,729)	(223,289)	-		

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

-Al 30 de junio de 2017 en las operaciones de instrumentos financieros de maíz y combustibles se tienen un efecto favorable en posiciones largas de \$51,177 miles de pesos y en las operaciones de instrumentos financieros de tipo de cambio se tiene un efecto desfavorable en posiciones largas de \$223,289 miles de pesos.

-Al 30 de junio de 2017 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por \$67,485 miles de pesos.

Al 30 de junio de 2017, se reclasificaron \$6,563 miles de pesos del resultado integral y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y por las cuales no se ha recibido físicamente el grano, dieron por resultado una utilidad por \$81,225 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2017 sobre los instrumentos financieros de maíz y combustibles representaron un efecto favorable de \$9,145 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de junio de 2017 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$33,824 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del segundo trimestre de 2017 sobre derivados de tipo de cambio generaron una pérdida de \$468,185 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de junio de 2017 el efecto desfavorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$352,419 miles de pesos.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de maíz y combustibles:

Basado en la posición al 30 de junio de 2017, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del valor de los combustibles, resultaría un efecto desfavorable de \$20,831 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de junio de 2017. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocial	Al 30 de junio de 2017		Pérdida Potencial (miles de pesos)			
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%	
Futuros HO/Gasoline Swap	Negociación*	252,000 Gallons	26.5435	3,286	(669)	(1,672)	(3,344)	
	Negociación*	3,640,000 Mmbtu	55.4527	20,997	(20,162)	(50,405)	(100,811)	
					24,283	(20,831)	(52,078)	(104,155)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 30 de junio de 2017, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del peso frente al dólar, resultaría un efecto desfavorable de \$193,281 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de junio de 2017, los cuales incluyen los efectos en las variables de tipo de cambio, tiempo y volatilidad. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de derivado	Compra / Venta	Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	Monto Ncional (Miles de USD)	Al 30 de Junio de 2017		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
					Valor del Activo Subyacente	Valor Razonable (Miles de Ps)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 19,470	20.2839	(40,377)	(39,493)	(98,732)	(197,464)
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 16,280	20.3670	(35,355)	(33,157)	(82,894)	(185,787)
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 9,250	17.9156	(25,530)	(16,572)	(41,430)	(82,859)
Forwards	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 57,700	18.0344	(122,027)	(104,059)	(260,146)	(520,293)
				\$ 102,700		(223,289)	(193,281)	(483,202)	(966,403)

-Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

-Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

- Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.
- Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en

la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

-Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

La tabla de sensibilidad ya contiene esta información.

-Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de combustibles, basado en nuestra posición al 30 de junio de 2017, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$20,831, \$52,078 y \$104,155 miles de pesos, respectivamente, para contratos no calificados.

Para los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio, basado en nuestra posición al 30 de junio de 2017, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$193,281, \$483,202 y \$966,403 miles de pesos, respectivamente.

-Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	3,053,828,000	5,420,607,000
Total efectivo	3,053,828,000	5,420,607,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	278,337,000	45,923,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	278,337,000	45,923,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	3,332,165,000	5,466,530,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	6,223,151,000	6,465,715,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	341,113,000	294,052,000
Total anticipos circulantes	341,113,000	294,052,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	812,386,000	861,593,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	812,386,000	861,593,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	304,277,000	314,155,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	7,680,927,000	7,935,515,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	7,247,801,000	5,967,136,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	7,247,801,000	5,967,136,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	291,014,000	219,526,000
Productos terminados circulantes	1,174,390,000	1,304,677,000
Piezas de repuesto circulantes	592,251,000	590,576,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	551,434,000	600,432,000
Total inventarios circulantes	9,856,890,000	8,682,347,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Cuentas y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cuentas no circulantes	166,718,000	140,655,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	4,210,000	5,437,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	170,928,000	146,092,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	6,365,000	7,266,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	6,365,000	7,266,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	1,543,433,000	1,704,641,000
Edificios	5,382,941,000	5,968,793,000
Total terrenos y edificios	6,926,374,000	7,673,434,000
Maquinaria	12,707,581,000	13,826,420,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	5,061,694,000	4,307,877,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	495,890,000	505,654,000
Total de propiedades, planta y equipo	25,191,539,000	26,313,385,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	84,098,000	93,810,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	120,067,000	77,207,000
Licencias y franquicias	2,783,000	2,744,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	167,459,000	186,767,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	374,407,000	360,528,000
Crédito mercantil	3,359,515,000	3,665,126,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	3,733,922,000	4,025,654,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	5,057,036,000	5,204,033,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	27,214,000	65,205,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	27,214,000	65,205,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	27,214,000	65,205,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	33,017,000	17,841,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	33,017,000	17,841,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	5,208,424,000	4,436,428,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	10,325,691,000	9,723,507,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	3,267,381,000	3,724,718,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	56,454,000	52,435,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	270,255,000	6,932,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	3,594,090,000	3,784,085,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	33,801,000	37,060,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	33,801,000	37,060,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	11,057,493,000	12,229,868,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	11,057,493,000	12,229,868,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	544,793,000	654,945,000
Otras provisiones a corto plazo	106,596,000	123,075,000
Total de otras provisiones	651,389,000	778,020,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	537,578,000	2,204,021,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	68,475,000	80,576,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	606,053,000	2,284,597,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	53,971,684,000	56,357,949,000
Pasivos	29,145,351,000	30,657,683,000
Activos (pasivos) netos	24,826,333,000	25,700,266,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	21,881,554,000	23,109,436,000
Pasivos circulantes	14,311,363,000	14,245,865,000
Activos (pasivos) circulantes netos	7,570,191,000	8,863,571,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	35,114,892,000	32,178,731,000	17,437,442,000	16,348,176,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	35,114,892,000	32,178,731,000	17,437,442,000	16,348,176,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	19,230,000	13,796,000	1,801,000	6,544,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	207,925,000	0	33,222,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	283,650,000	0	302,305,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	10,035,000	7,987,000	14,067,000	5,013,000
Total de ingresos financieros	237,190,000	305,433,000	49,090,000	313,862,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	314,697,000	265,677,000	140,422,000	138,646,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	158,830,000	0	182,857,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	710,071,000	0	237,744,000	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	2,760,000	51,899,000	9,610,000	25,834,000
Total de gastos financieros	1,027,528,000	476,406,000	387,776,000	347,337,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	1,279,572,000	1,376,046,000	686,798,000	712,436,000
Impuesto diferido	(321,954,000)	(142,047,000)	(160,905,000)	(56,351,000)
Total de Impuestos a la utilidad	957,618,000	1,233,999,000	525,893,000	656,085,000

[800500] Notas - Lista de notas**Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]**

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Otros pasivos incluyen principalmente: Beneficios a empleados por pagar y Promoción y publicidad por pagar.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

La remuneración de los auditores se revela al final del periodo.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 7 de julio de 2017.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

La Compañía no tiene activos disponibles para la venta.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

-BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante (Ver política sobre Instrumentos financieros).

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Ver anexo [800001] Desglose de créditos.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Consultar la sección [800600] dentro de la política contable sobre combinaciones de negocios.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consultar la sección [800100] en el rubro de Total de efectivo y equivalentes de efectivo.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Se tienen compromisos de compra de Inventario y Maquinaria y equipo que se revelan al final del ejercicio.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2017, la Compañía no tiene pasivos contingentes que revelar.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

La administración de la Compañía, establece límites de crédito conforme a sus políticas. Estos límites de crédito fueron respetados y, consecuentemente, la administración no tiene ninguna pérdida importante derivada de las cuentas por cobrar a clientes.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$806 millones, US\$72 millones más que en marzo 2017. Aproximadamente 79% de la deuda de GRUMA está denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

Jun'17	Jun'16	Var (\$)	Var (%)	Mar'17	Var (\$)	Var (%)
806	704	102	14%	734	72	10%

Perfil de Vencimientos de Deuda

(millones de dólares)

	Tasa	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2024	TOTAL
Bono 2024	4.875%							400	400
Crédito Sindicado 2017-Plazo	LIBOR + 1.00%			18.8	22.5	26.3	82.5		150
Crédito Sindicado 2017-Revolvente	LIBOR + 1.00%						66		66
Otros	6.65% (prom.)	182.2	3.1	2.9	1.6	0.4	0.1		190.5
TOTAL	4.57% (prom.)	182.2	3.1	21.7	24.1	26.7	148.6	400	806.5

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-OPERACIONES DISCONTINUADAS

A) PÉRDIDA DE CONTROL DE VENEZUELA

El Ministerio del Poder Popular para Relaciones Interiores y Justicia publicó el 22 de enero de 2013 la Providencia Administrativa número 004-13 de fecha 21 de enero del mismo año (la "Providencia") en la Gaceta Oficial de la República Bolivariana de Venezuela (la "República"). Derivado de la emisión de dicha Providencia, GRUMA consideró que perdió el control de las subsidiarias en Venezuela: Molinos Nacionales, C.A. ("MONACA") y Derivados de Maíz Seleccionado, DEMASECA, C.A. ("DEMASECA").

Siguiendo las disposiciones señaladas por las NIIF, la Compañía perdió la habilidad de afectar los rendimientos variables y concluyó que fue despojada del control de MONACA y DEMASECA el 22 de enero de 2013, por lo que dejó de consolidar la información financiera de MONACA y DEMASECA a partir de esta fecha.

B) DETERIORO DE LA INVERSIÓN EN VENEZUELA

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía realizó pruebas de deterioro en las inversiones en MONACA y DEMASECA con el fin de determinar un valor recuperable potencial.

La prueba de deterioro realizada en el cuarto trimestre de 2015, resultó en una pérdida por deterioro de la inversión de GRUMA en las compañías venezolanas de \$4,362,108, la cual fue reconocida en los resultados consolidados del mes de diciembre de 2015 como “Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas”.

La inversión neta de la Compañía en el valor histórico de MONACA y DEMASECA al 22 de enero de 2013, fecha en que la Compañía dejó de consolidar la información financiera de estas empresas, ascendía a \$2,913,760 y \$195,253, respectivamente.

Asimismo, al 31 de diciembre de 2016 y 2015, algunas subsidiarias de GRUMA tenían cuentas por cobrar con las compañías venezolanas por un importe de \$1,564,665 y \$1,253,095, respectivamente, las cuales también fueron deterioradas en su totalidad a esas fechas y se incluyen como parte de la pérdida por deterioro registrada en los resultados.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, celebrada el día 29 de Abril del 2016, se acordó, entre otros puntos:

- Pagar un Dividendo en efectivo por \$865'498,158.00, a razón de \$2.00, por acción a cada una de las 432'749,079 acciones emitidas, en circulación, y con derecho a voto, los cuales en su totalidad serán con cargo a la Utilidad Fiscal Neta por dividendos y utilidades generadas al 31 de Diciembre del 2013.

Este pago se hará en efectivo en cuatro exhibiciones parciales, cada una de \$0.50, los días 08 de Julio y 07 de Octubre del 2016, 10 de Enero y 07 de Abril de 2017.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Durante Marzo 2016, la Compañía reconoció un costo de activos dados de baja por aproximadamente \$4.9 millones en la división México.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Consultar [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 432,749,079 acciones nominativas comunes Serie “B”, con valor total de \$5,363,595 miles.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Situación financiera, liquidez y recursos de capital.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

-PARTES RELACIONADAS

Al 30 de junio de 2017, la Compañía no tenía operaciones ni mantenía saldos con partes relacionadas.

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de junio de 2017, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de junio de 2017, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los periodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonables o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconocen en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

-OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento

Cuando la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener los instrumentos hasta su vencimiento, estos activos financieros se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Activos financieros disponibles para venta

Los activos financieros disponibles para venta son activos financieros no derivados que han sido designados en esta categoría o que no están clasificados en ninguna de las categorías anteriores. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimientos mayores a 12 meses. Se reconocen inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible; posteriormente, estos activos se reconocen a su valor razonable. Si dichos activos no pueden ser medidos a través de su precio en un mercado activo, entonces se valúan al costo. Las ganancias o pérdidas por cambios en el valor razonable se reconocen en otro resultado integral en el periodo en que se incurrir. En el momento de su disposición, tales ganancias o pérdidas se reconocen en los resultados.

Los intereses de las inversiones disponibles para la venta, calculados de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, se reconocen en el estado de resultados como parte de los productos financieros. Los dividendos se reconocen en el estado de resultados cuando se ha establecido el derecho del grupo para recibir los pagos.

Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”) y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver política de Cuentas por cobrar para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Pasivos financieros**Préstamos y obligaciones financieras**

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA**a. Transacciones en moneda extranjera**

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades extranjeras

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión, se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Conversión de entidades extranjeras”.

Antes de su conversión a pesos, los estados financieros de las subsidiarias extranjeras cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por la inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen

en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Conversión de entidades extranjeras” en la medida que la cobertura sea efectiva. Ver política sobre Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura para el registro de la cobertura de una inversión neta.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de GRUMA.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Al 30 de junio de 2017, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2017, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

-CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

a. Operativos

Los arrendamientos en donde una porción significativa de los riesgos y beneficios de la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos realizados de acuerdo con los contratos de arrendamientos operativos se reconocen en el estado de resultados por el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

b. Financieros

Los arrendamientos en donde la Compañía tiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros se reconoce, en la fecha inicial, un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por arrendamiento. Para descontar el valor presente de los pagos mínimos, se utiliza la tasa de interés implícita del arrendamiento, en caso de ser práctica su determinación; de lo contrario se utiliza la tasa de interés incremental de los préstamos de la Compañía.

Los pagos por arrendamiento son distribuidos entre los gastos financieros y la reducción del pasivo pendiente. Los gastos financieros son registrados en cada periodo durante el plazo del arrendamiento para así generar una tasa de interés periódica constante sobre el saldo pendiente del pasivo.

Propiedad, planta y equipo adquirido bajo arrendamiento financiero se deprecia entre el plazo menor de la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.

- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

Años

Edificios	25 – 50
Maquinaria y equipo	5 – 25
Mejoras a locales arrendados	10 *

* El plazo menor entre 10 años o la vigencia del acuerdo de arrendamiento.

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Ésta se incluye en el estado de resultados dentro de otros gastos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes o cuando el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos y rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas correspondientes, en base a estimaciones o transacciones reales.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 30 de junio de 2017, las principales subsidiarias incluidas en la consolidación son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. y subsidiarias	85.50
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas de vencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

-TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA SIN CAMBIO DE CONTROL

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

DATOS SOBRESALIENTES

La mejora continua en los resultados de GRUMA durante 2T17 confirmó una tendencia alcista y que la compañía continúa encaminada hacia los objetivos de largo plazo que ha establecido. El crecimiento en el volumen de ventas en todas las subsidiarias, con excepción de Gruma Centroamérica, está generando beneficios provenientes de economías de escala, lo cual, aunado a un mejor portafolio de productos y a un mejor desempeño operacional, especialmente en Gruma Estados Unidos y GIMSA, ha permitido que GRUMA alcance una vez más su nivel de margen UAFIRDA más alto. Gruma Estados Unidos, en particular, también ha seguido logrando mayores márgenes UAFIRDA, alcanzando su nivel más alto.

En forma consolidada, el volumen de ventas aumentó 3%; las ventas netas crecieron 7%, a pesar del efecto de la reciente apreciación del peso en Gruma Estados Unidos, y el UAFIRDA aumentó 7%, alcanzando un margen UAFIRDA de 16.3%, el más alto que GRUMA ha reportado.

Las ventas netas y el UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 73% y 71%, respectivamente, de los resultados consolidados. La compañía reportó US\$806 millones de **deuda** al cierre del trimestre, US\$72 millones más que al cierre de 1T17. La razón **Deuda Neta/UAFIRDA** fue de 1.0x.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	2T17	2T16	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	1,009	981	3%
Ventas Netas	17,437	16,348	7%
Utilidad de Operación	2,344	2,191	7%
Margen de Operación	13.4%	13.4%	-
UAFIRDA	2,835	2,642	7%
Margen UAFIRDA	16.3%	16.2%	10 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,432	1,417	1%

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-JUNIO		
	2T17	2T16	VAR (%)	2017	2016	VAR (%)
VENTAS NETAS	17,437	16,348	7	35,115	32,179	9
COSTO DE VENTAS	10,705	10,097	6	21,736	19,809	10
UTILIDAD BRUTA	6,733	6,251	8	13,379	12,369	8
MARGEN BRUTO (%)	38.6%	38.2%		38.1%	38.4%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	4,382	4,155		8,801	8,219	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	7	(94)		55	(71)	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,344	2,191	7	4,523	4,221	7
MARGEN OPERATIVO (%)	13.4%	13.4%		12.9%	13.1%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	339	33		790	171	
GASTOS FINANCIEROS	150	164		317	318	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(16)	(12)		(29)	(22)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	238	(302)		710	(284)	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	(93)	183		(208)	159	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	526	656		958	1,234	
RESULTADO NETO	1,479	1,501	(1)	2,775	2,816	(1)
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,432	1,417	1	2,714	2,683	1
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	3.31	3.27	1	6.27	6.20	1
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	492	451		1,009	896	
UAFIRDA ²	2,835	2,642	7	5,532	5,117	8
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.3%	16.2%		15.8%	15.9%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	61	79		119	129	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Jun-17	Jun-16	VAR (%)	Mar-17	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	3,332	2,902	15	3,881	(14)
CLIENTES	6,223	5,723	9	6,248	(0)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	1,960	1,879	4	1,851	6
INVENTARIOS	9,857	9,737	1	9,399	5
ACTIVO CIRCULANTE	21,882	20,900	5	21,938	(0)
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	25,192	22,803	10	25,324	(1)
ACTIVO TOTAL	53,972	49,970	8	53,894	0
DEUDA A CORTO PLAZO	3,267	2,003	63	3,792	(14)
PASIVO CIRCULANTE	14,311	13,384	7	14,405	(1)
DEUDA A LARGO PLAZO	11,057	11,235	(2)	9,960	11
PASIVO TOTAL	29,145	28,572	2	28,110	4
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	22,975	19,751	16	23,949	(4)
CAPITAL CONTABLE TOTAL	24,826	21,398	16	25,783	(4)
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	1.53	1.56		1.52	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.17	1.34		1.09	
DEUDA/UAFIRDA ³	1.26	1.32		1.23	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	17.34	15.38		16.67	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ³	53.09	45.64		55.34	

¹ En base a 432,749,079 acciones para junio 2017 y 2016 y marzo 2017.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-JUNIO			
		2T17	2T16	VAR (\$)	VAR (%)	2016	2015	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS²	344	335	10	3	678	662	16	2
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	9,269	8,845	424	5	18,208	17,651	556	3
	UTILIDAD BRUTA	4,090	3,806	284	7	7,902	7,604	298	4
	Margen Bruto	44.1%	43.0%			43.4%	43.1%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,357	1,243	114	9	2,543	2,468	76	3
	Margen Operación	14.6%	14.0%			14.0%	14.0%		
	UAFIRDA	1,635	1,510	125	8	3,097	3,005	92	3
	UAFIRDA/Ventas	17.6%	17.1%			17.0%	17.0%		
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	506	486	21	4	986	952	35	4
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	4,828	4,382	446	10	9,527	8,492	1,035	12
	UTILIDAD BRUTA	1,337	1,215	122	10	2,550	2,441	109	4
	Margen Bruto	27.7%	27.7%			26.8%	28.7%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	602	570	32	6	1,163	1,100	63	6
	Margen Operación	12.5%	13.0%			12.2%	13.0%		
	UAFIRDA	797	759	38	5	1,552	1,476	76	5
	UAFIRDA/Ventas	16.5%	17.3%			16.3%	17.4%		
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS²	104	101	3	2	205	190	15	8
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,274	1,283	(9)	(1)	2,465	2,431	34	1
	UTILIDAD BRUTA	319	298	20	7	599	572	27	5
	Margen Bruto	25.0%	23.3%			24.3%	23.5%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	67	62	5	9	65	92	(27)	(29)
	Margen Operación	5.3%	4.8%			2.6%	3.8%		
	UAFIRDA	116	108	8	7	160	182	(22)	(12)
	UAFIRDA/Ventas	9.1%	8.4%			6.5%	7.5%		
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	47	47	(0)	(1)	94	95	(1)	(1)
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,073	1,075	(2)	(0)	2,230	2,157	73	3
	UTILIDAD BRUTA	407	423	(16)	(4)	828	828	(1)	(0)
	Margen Bruto	38.0%	39.4%			37.1%	38.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	83	99	(16)	(16)	143	184	(41)	(22)
	Margen Operación	7.7%	9.2%			6.4%	8.6%		
	UAFIRDA	113	125	(12)	(9)	205	235	(30)	(13)
	UAFIRDA/Ventas	10.5%	11.6%			9.2%	10.9%		
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES³	VOLUMEN DE VENTAS	8	12	(4)	(33)	18	29	(11)	(37)
	VENTAS NETAS	995	763	232	30	2,686	1,448	1,238	85
	UTILIDAD BRUTA	579	508	71	14	1,499	923	576	62
	Margen Bruto	58.2%	66.6%			55.8%	63.7%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	235	217	18	8	608	377	231	61
	Margen Operación	23.6%	28.4%			22.6%	26.0%		
	UAFIRDA	175	141	34	24	517	218	299	137
	UAFIRDA/Ventas	17.6%	18.5%			19.2%	15.1%		
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	1,009	981	28	3	1,982	1,927	55	3
	VENTAS NETAS	17,437	16,348	1,089	7	35,115	32,179	2,936	9
	UTILIDAD BRUTA	6,733	6,251	482	8	13,379	12,369	1,010	8
	Margen Bruto	38.6%	38.2%			38.1%	38.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,344	2,191	153	7	4,523	4,221	302	7
	Margen Operación	13.4%	13.4%			12.9%	13.1%		
	UAFIRDA	2,835	2,642	193	7	5,532	5,117	415	8
	UAFIRDA/Ventas	16.3%	16.2%			15.8%	15.9%		

¹ Conversión simple. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ El efecto por el uso de conversión simple se reporta bajo Otras Subsidiarias y Eliminaciones.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

GRUMA, sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en México, tiene su domicilio en Río de la Plata número 407 en San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Las acciones de GRUMA se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.

-USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.
- Los supuestos clave de las pruebas de deterioro de la inversión en Venezuela.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

-Obtención de crédito y refinanciamiento de deuda bancaria

El 21 de abril de 2017, la Compañía obtuvo un crédito sindicado de largo plazo por U.S.\$400 millones, el cual se dispuso parcialmente para refinanciar deuda bancaria existente con vencimientos en 2017 y 2018.

El crédito fue obtenido de un grupo de bancos, en partes iguales, los cuales son: Banco Nacional de México, S.A., Integrante del Grupo Financiero Banamex, Bank Of America, N.A., The Bank of Tokyo-Mitsubishi Ufj, Ltd., Coöperatieve Rabobank U.A., New York Branch, (“Rabobank”), JPMorgan Chase Bank, N.A. y The Bank of Nova Scotia, con Rabobank como banco agente.

El crédito está compuesto como sigue:

- a) Crédito por U.S.\$150 millones a un plazo de 5 años con vida promedio de 4.2 años, a una tasa de LIBOR más una sobretasa de 100 puntos base. Las amortizaciones de este crédito comienzan en abril de 2019.
- b) Crédito revolvente comprometido por U.S.\$250 millones a un plazo de 5 años, a una tasa de LIBOR más una sobretasa de 100 puntos base. La disposición inicial fue de U.S.\$66 millones, quedando U.S.\$184 millones comprometidos y disponibles.

Este refinanciamiento permite a la Compañía estructurar su deuda con mejores condiciones de costo, mejorar su perfil de vencimientos y aumentar el monto de líneas comprometidas disponibles, las cuales ascienden a U.S.\$434 millones a esta fecha.

-Oferta Pública de Adquisición

El 26 de junio de 2017, la Compañía anunció el inicio de una Oferta Pública de Adquisición (la “Oferta”) por hasta 133,176,125 acciones comunes, nominativas, sin expresión de valor nominal, representativas de hasta el 14.5% del capital social suscrito y pagado en circulación de su subsidiaria Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (“GIMSA”) que representan la totalidad de las acciones de GIMSA que no son propiedad de la Compañía, a un precio de \$25.00 por acción.

El propósito de la Oferta es adquirir la participación minoritaria de GIMSA, para posteriormente proceder con la cancelación de la inscripción de las acciones de GIMSA en el Registro Nacional de Valores y la cancelación del listado y cotización de éstas en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) conforme a la regulación aplicable.

De adquirirse la totalidad de las acciones objeto de la Oferta, los recursos necesarios para realizar la Oferta serían de \$3,329,403,125.00 los cuales provendrían del uso de la línea de crédito revolvente comprometida por hasta \$250 millones de dólares descrita en el inciso b) del punto anterior. El periodo de la Oferta será del 26 de junio de 2017 al 21 de julio de 2017.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Ver nota "Resultados de las operaciones y perspectivas" en el anexo [105000 - Comentarios y análisis de la administración].

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones. Ver el anexo [800500 – Notas – Lista de Notas].

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene recompras y reembolsos de títulos de deuda y capital.

Dividendos pagados, acciones ordinarias

432,750,000

Dividendos pagados, otras acciones

0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción

1.0

Dividendos pagados, otras acciones por acción

0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations

Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de junio de 2017, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

La diferencia entre el gasto por depreciación y amortización en 2017 que se presenta en este anexo y aquella del Estado de flujo de efectivo [520000], se da por el registro del Costo de activos fijos dados de baja por aproximadamente \$4.9 millones en la división México.

[2] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo de 12 meses del 1 de julio de 2016 al 30 de junio de 2017 que se presenta en este anexo incluye:

- 1) El registro en 2016 de un ingreso por la reversa del deterioro por aproximadamente \$78 millones, en relación a la reapertura de la subsidiaria Molinos Azteca de Chalco, S.A. de C.V.
- 2) Costo de activos fijos dados de baja por aproximadamente \$22 millones en 2016 y \$4.9 millones en 2017, en la división México.

[3] ↑

—

El gasto por depreciación y amortización por el periodo de 12 meses del 1 de julio de 2015 al 30 de junio de 2016 que se presenta en este anexo incluye el registro en 2015 de un gasto por deterioro por aproximadamente \$172.8 millones en la división de Estados Unidos.