

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	20
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	22
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	23
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	25
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	30
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	33
[700002] Datos informativos del estado de resultados	34
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	35
[800001] Anexo - Desglose de créditos	36
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	64
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	81
Notas al pie.....	88

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Durante el tercer trimestre de 2016 el desempeño de GRUMA cumplió con las expectativas de crecimiento, mostrando una tendencia alcista de doble dígito en sus resultados financieros. Esto nuevamente fue apoyado en su mayoría por Gruma Estados Unidos, que continuó mejorando su volumen de ventas durante el año y alcanzando márgenes más altos.

GIMSA sigue incrementado su participación de mercado mediante la sustitución del método tradicional, creciendo a un ritmo mucho mayor que la industria de la tortilla en México.

A nivel consolidado, las **ventas netas** aumentaron 12%, la **utilidad de operación** y el **UAFIRDA** crecieron 22% y 16%, respectivamente, y la **utilidad neta mayoritaria** subió 11%. El margen UAFIRDA se expandió 50 pb a 16.3%.

Las ventas netas y el UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 75% y 72%, respectivamente, de los resultados consolidados. La compañía reportó US\$700 millones en **deuda** al cierre del trimestre, un nivel similar que al final de 2T16, representando una razón **Deuda Bruta/UAFIRDA** de 1.3 veces.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en los Mercados de Tortilla, al Menudeo e Institucional, donde Ya Contamos con Presencia y también en Nuevas Regiones: Somos de la opinión de que el tamaño y crecimiento de los mercados de tortilla al menudeo y del sector institucional en los Estados Unidos de América nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento.

Entrar y Expandirnos en los Mercados de Tortilla y Panes Planos en otras Regiones del Mundo: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales en Europa nos permitirán proveer de mejor manera a los mercados de Europa y Medio Oriente. Nuestra presencia en Asia y Oceanía nos permitirá ofrecer a nuestros clientes en esas regiones productos más frescos y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® de Gruma Corporation como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca y además mediante la expansión y mayor utilización de la red de distribución que opera Gruma Corporation, primeramente en nuestros mercados actuales, donde creemos existe potencial para mayor crecimiento y, segundo, en regiones en las que Gruma Corporation actualmente no cuenta con una presencia importante pero donde creemos que ya existe una fuerte demanda de tortillas.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz: Nosotros introdujimos al mercado el método de harina de maíz para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Continuamos considerando que la transición del método tradicional al método de harina de maíz para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz. Además, estamos trabajando para incrementar el uso de la harina de maíz en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Ampliar y Aprovechar la Marca Mission Globalmente para Lograr Economías de Escala: Pretendemos seguir lanzando la marca Mission en los mercados en los que hemos alcanzado una gran presencia para aprovechar el nombre de nuestra marca premium y consolidar rentabilidad.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Recientemente hemos experimentado crecimiento en los mercados de tortilla de Estados Unidos, Asia y Oceanía. Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar entregando un retorno a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana, en Estados Unidos, Europa, Asia y Oceanía,;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

GRUMA REPORTA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2016

DATOS SOBRESALIENTES

Durante el tercer trimestre de 2016 el desempeño de GRUMA cumplió con las expectativas de crecimiento, mostrando una tendencia alcista de doble dígito en sus resultados financieros. Esto nuevamente fue

apoyado en su mayoría por Gruma Estados Unidos, que continuó mejorando su volumen de ventas durante el año y alcanzando márgenes más altos.

GIMSA sigue incrementado su participación de mercado mediante la sustitución del método tradicional, creciendo a un ritmo mucho mayor que la industria de la tortilla en México.

A nivel consolidado, las **ventas netas** aumentaron 12%, la **utilidad de operación** y el **UAFIRDA** crecieron 22% y 16%, respectivamente, y la **utilidad neta mayoritaria** subió 11%. El margen UAFIRDA se expandió 50 pb a 16.3%.

Las ventas netas y el UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 75% y 72%, respectivamente, de los resultados consolidados. La compañía reportó US\$700 millones en **deuda** al cierre del trimestre, un nivel similar que al final de 2T16, representando una razón **Deuda Bruta/UAFIRDA** de 1.3 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	3T16	3T15	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	991	968	2%
Ventas Netas	17,209	15,313	12%
Utilidad de Operación	2,423	1,990	22%
Margen de Operación	14.1%	13.0%	110 pb
UAFIRDA	2,806	2,412	16%
Margen UAFIRDA	16.3%	15.8%	50 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,535	1,383	11%

Deuda

(millones de dólares)

Sep'16	Sep'15	Var (\$)	Var (%)	Jun'16	Var (\$)	Var (%)
700	753	(53)	(7)%	704	(4)	(1)%

RESULTADOS CONSOLIDADOS

3T16 versus 3T15

El **volumen de ventas** subió 2% a 991 mil toneladas, impulsado por todas las subsidiarias con excepción de Gruma Europa.

Las **ventas netas** aumentaron 12% a Ps.17,209 millones debido primordialmente a (1) la debilidad del peso frente al dólar, que benefició especialmente las ventas de Gruma Estados Unidos al verse en términos de

pesos; (2) el mencionado crecimiento en volumen de ventas; y a (3) aumentos de precio, implementados para reflejar los mayores costos de materias primas, particularmente en GIMSA.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas disminuyó a 61.4% de 61.6%, reflejando primordialmente un mejor desempeño, en Gruma Estados Unidos, con una mejora de 130 pb. En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 12% a Ps.10,573 millones debido principalmente a (1) la debilidad del peso que impactó los resultados de Gruma Estados Unidos; (2) mayores costos de materias primas derivado de la debilidad del peso; y al (3) crecimiento en volumen de ventas.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas aumentaron a 25.3% de 24.9% debido principalmente a una mayor proporción de Gruma Estados Unidos en las cifras consolidadas. En términos absolutos, los gastos de venta y administración subieron 14% a Ps.4,355 millones, básicamente por el efecto de la debilidad del peso y, en menor grado, por mayores gastos, particularmente en GIMSA y Gruma Centroamérica.

Otros ingresos, neto, fueron Ps.141 millones en comparación con un gasto de Ps.85 millones, resultando en un beneficio de Ps.226 millones ya que (1) GIMSA revirtió pérdidas por deterioro de activos en relación con la reapertura de una planta en el centro de México, la cual había estado cerrada desde 1999, (2) GIMSA reportó ganancias en coberturas de maíz y gas natural; y (3) Gruma Estados Unidos tuvo menores pérdidas en coberturas de energéticos y maíz.

La **utilidad de operación** creció 22% a Ps.2,423 millones, debido principalmente a un mejor desempeño en Gruma Estados Unidos y GIMSA, así como por el efecto positivo de la debilidad del peso frente al dólar. El margen de operación subió a 14.1% de 13.0% impulsado esencialmente por Gruma Estados Unidos.

El **UAFIRDA** subió 16% a Ps.2,806 millones. El margen UAFIRDA se expandió a 16.3% de 15.8%.

El **costo de financiamiento, neto**, fue de Ps.46 millones, una disminución de Ps.42 millones debido a que la compañía reportó mayores ganancias en coberturas de tipo de cambio relacionadas con compras de maíz en GIMSA.

Los **impuestos a la utilidad** fueron Ps.757 millones, 68% más como resultado de una mayor utilidad antes de impuestos y por el uso de pérdidas fiscales en 3T15. La tasa efectiva de impuestos fue de 31.8%.

La **utilidad neta mayoritaria** fue de Ps.1,535 millones, 11% más debido principalmente a un mejor desempeño operativo, a ganancias por coberturas y a la reversión de pérdidas por deterioro de activos por la reapertura de una planta harina de maíz en el centro de México. La debilidad del peso frente al dólar también contribuyó a la mejora en términos absolutos.

Los **impuestos a la utilidad** fueron Ps.757 millones, 68% más como resultado de una mayor utilidad antes de impuestos y por el uso de pérdidas fiscales en 3T15. La tasa efectiva de impuestos fue de 31.8%.

La **utilidad neta mayoritaria** fue de Ps.1,535 millones, 11% más debido principalmente a un mejor desempeño operativo, a ganancias por coberturas y a la reversión de pérdidas por deterioro de activos por la reapertura de una planta harina de maíz en el centro de México. La debilidad del peso frente al dólar también contribuyó a la mejora en términos absolutos.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

3T16 versus 3T15

Gruma Estados Unidos

El **volumen de ventas** aumentó 1% a 342 mil toneladas. En el negocio de **harina de maíz** el volumen subió 5% debido a (1) mayores ventas a fabricantes de productos relacionados con la tortilla por exitosas promociones de grandes cadenas de restaurantes; (2) mayores ventas a distribuidores del canal institucional y a mayoristas, los cuales continúan beneficiándose del crecimiento de restaurantes independientes de comida mexicana y de pequeñas compañías de tortilla. El negocio de **tortilla** bajó 2%, afectado por el canal institucional debido a la decisión de la compañía de dejar de abastecer ciertos *SKUs* para continuar enfocándose en productos de mayor margen. Adicionalmente, el volumen de ventas en el canal institucional se vio afectado por el débil desempeño de algunos clientes.

Las **ventas netas** disminuyeron 1% a Ps.9,882 millones por reducciones de precio en harina de maíz implementadas en octubre de 2015, las cuales se realizaron para reflejar los menores costos de maíz. Sin embargo, los mayores precios promedio en el negocio de tortilla, como resultado principalmente del cambio en la mezcla de ventas del canal institucional al canal minorista, ayudaron a contrarrestar las mencionadas reducciones de precio en harina de maíz.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 56.7% de 58.0% impulsado tanto por las operaciones de tortilla, como por las de harina de maíz. Esto primordialmente como resultado de (1) menores costos de materia prima, principalmente harina de maíz y trigo; (2) el cambio en la mezcla de ventas del canal institucional al canal minorista en el negocio de tortilla; y (3) una mejor mezcla de ventas hacia productos de mayor margen dentro del canal minorista de tortilla. En términos absolutos, el costo de ventas disminuyó 3% a Ps.5,608 millones debido en gran medida a las mencionadas reducciones en costos de materia prima.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas se redujeron a 28.6% de 28.7%, y en términos absolutos, disminuyeron 1% a Ps.2,825 millones debido a menores comisiones de ventas por menores ventas.

Otros gastos, neto, fueron de Ps.11 millones, Ps.55 millones menos debido principalmente a pérdidas en coberturas de energía y maíz durante 3T15.

La **utilidad de operación** aumentó 14% a Ps.1,438 millones y el margen operativo se expandió a 14.6% de 12.6%, especialmente por disminución en el costo de materias primas, mejor mezcla de ventas y beneficios en gasto de venta y operaciones de cobertura.

El **UAFIRDA** subió 11% a Ps.1,723 millones. El margen UAFIRDA aumentó a 17.4% de 15.7%.

GIMSA

El **volumen de ventas** creció 6% a 491 mil toneladas debido principalmente a (1) mayor penetración de la harina de maíz entre los productores de tortilla, principalmente en el centro de México derivado de iniciativas comerciales enfocadas a dar un mejor servicio al cliente y por precios más competitivos de harina de maíz; (2) mayores ventas a mayoristas especialmente por un mejor servicio y por contacto directo; y (3) mayores ventas a nuestras operaciones en los Estados Unidos. Las iniciativas comerciales continúan enfocadas en una mayor distribución y disponibilidad, mejor calidad de producto y en una mayor promoción de las diversas variedades de harina de maíz, algunas de las cuales se asemejan al método tradicional, entre otras iniciativas.

Las **ventas netas** subieron 15% a Ps.4,513 millones en relación con (1) el mencionado crecimiento en el volumen de ventas; (2) aumentos de precio implementados en diciembre 2015 y junio 2016 reflejando el incremento en los costos de maíz; y, en menor medida, (3) ventas extraordinarias de maíz por Ps.47 millones a Gruma Centroamérica. Estas ventas de maíz están incluidas en las ventas netas, pero no forman parte del volumen de ventas.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó a 72.6% de 68.7% debido principalmente a (1) mayores costos de maíz derivado de la debilidad del peso; y (2) mayores costos de transportación, energía y empaque, también en su mayoría por la debilidad del peso. En términos absolutos, el costo de ventas creció 21% a Ps.3,274 millones, debido básicamente a los mencionados mayores costos y al crecimiento en volumen.

El aumento en el costo de ventas como porcentaje de las ventas netas fue contrarrestado en su totalidad con ganancias en coberturas de maíz y de tipo de cambio, las cuales no están reportadas en el costo de ventas. Estas actividades de cobertura se han realizado en línea con los cambios en la forma en que el maíz es abastecido en nuestras operaciones de harina de maíz en México, lo cual busca reducir la volatilidad en los precios de maíz y tipo de cambio.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas permanecieron en 16.2% debido a que los mayores gastos fueron totalmente absorbidos por el incremento en ventas netas. En términos absolutos, los gastos de venta y administración subieron 15% a Ps.731 millones, debido principalmente al fortalecimiento de las iniciativas comerciales para mejorar el servicio al cliente y por mayores gastos de fletes, lo cual ha contribuido al aumento en volumen. Los mayores gastos en fletes se debieron a mayores tarifas, mayores movimientos entre plantas y de plantas hacia centros de distribución.

Otros ingresos, neto, fueron de Ps.135 millones, una mejora de 170 millones, debido principalmente a (1) la reversión de pérdidas por deterioro de activos por la reapertura de una planta en el centro de México; y (2) ganancias en coberturas de maíz y gas natural.

La **utilidad de operación** aumentó 15% a Ps.642 millones debido al mencionado beneficio en otros ingresos. El margen operativo se mantuvo sin cambio en 14.2%.

El **UAFIRDA** subió 2% a Ps.754 millones. El margen UAFIRDA se redujo a 16.7% de 18.9%, debido principalmente al incremento en el costo de maíz, lo cual fue compensado por ganancias en coberturas de tipo de cambio, reportadas en producto de financiamiento, neto.

Para mayor información, ver “Resultados del Tercer Trimestre de 2016” de GIMSA, el cual está disponible en el *website* de GRUMA, www.gruma.com.

Gruma Europa

El **volumen de ventas** disminuyó 9% a 92 mil toneladas debido al negocio de molienda de maíz principalmente por menores ventas de *grits* para cerveza y *snacks* y, en consecuencia, menores volúmenes de subproductos para consumo animal. Lo anterior relacionado con el enfoque de la compañía hacia productos de mayor margen.

Las **ventas netas** disminuyeron 7% a Ps.1,316 millones por la mencionada reducción en el volumen de ventas y por la debilidad de la libra esterlina, afectando la mayoría de las operaciones de tortilla.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó a 77.3% de 75.2% reflejando principalmente (1) una reclasificación de Ps.19 millones de gastos de venta y administración hacia costo de ventas; y (2) mayores costos de materias primas. En términos absolutos, el costo de ventas disminuyó 4% a Ps.1,017 millones por la reducción en volumen y por la debilidad de la libra esterlina, lo cual fue parcialmente contrarrestado por la mencionada reclasificación.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron de 20.8% de 22.3% debido a la reclasificación de gastos de venta y administración a costo de ventas de Ps.19 millones. En términos absolutos, los gastos de venta y administración disminuyeron 13% a Ps.274 millones principalmente por la reclasificación, eficiencias de logística en el negocio de tortilla, la depreciación de la libra esterlina, así como por un menor gasto en fletes por el menor volumen de ventas.

La **utilidad de operación** aumentó 22% a Ps.42 millones y el margen operativo mejoró a 3.2% de 2.4% debido a beneficios en otros ingresos por venta de activos.

El **UAFIRDA** subió 10% a Ps.96 millones. El margen UAFIRDA se expandió a 7.3% de 6.2%.

Gruma Centroamérica

El **volumen de ventas** aumentó 14% a 56 mil toneladas debido principalmente a ventas extraordinarias de maíz, al aprovechar oportunidades en el mercado, y en menor medida, por mayores ventas de harina de maíz, especialmente al canal gubernamental en Guatemala.

Las **ventas netas** crecieron 15% a Ps.1,200 millones básicamente por el efecto de la debilidad del peso y por el mencionado aumento en volumen de ventas.

La debilidad del peso compensó la baja en el precio promedio, en términos de moneda local, lo cual resultó del cambio en la mezcla de ventas hacia maíz y marcas *flanker* de harina de maíz.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas mejoró a 60.8% de 61.1% debido primordialmente a menores costos de materia prima, especialmente de maíz y energía, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por el cambio en la mezcla de ventas hacia marcas *flanker* de harina de maíz. En términos absolutos, el costo de ventas aumentó 14% a Ps.730 millones debido al mencionado efecto de la debilidad del peso y al incremento en el volumen de ventas.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas subieron a 29.3% de 29.0% debido principalmente a mayores gastos de mercadotecnia y distribución ya que la compañía está sustituyendo algunos distribuidores y teniendo contacto directo con los clientes. En términos absolutos, los gastos de venta y administración crecieron 16% a Ps.351 millones especialmente por la debilidad del peso y por los gastos mencionados.

La **utilidad de operación** creció 3% a Ps.122 millones debido al mencionado aumento en volumen y por menores costos de materias primas. El margen operativo disminuyó a 10.2% de 11.3%, principalmente por una reducción en otros ingresos, neto, en relación con la recuperación de una reclamación de seguro en 3T15.

El **UAFIRDA** se incrementó 5% a Ps.149 millones. El margen UAFIRDA bajó a 12.4% de 13.5%.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** mejoró Ps.157 millones a Ps.179 millones. Esto principalmente por el efecto positivo de la debilidad del peso especialmente en Gruma Estados Unidos, ya que los resultados de esta subsidiaria se reportan bajo conversión simple y el beneficio cambiario se refleja en "Otras Subsidiarias y

Eliminaciones”. Adicionalmente, el mejor desempeño de las operaciones de Gruma Asia-Oceanía y de algunas áreas de servicio contribuyeron a la mejora en utilidad de operación.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del tercer trimestre se llevará a cabo el jueves 20 de octubre de 2016 a las 11:30 am tiempo del Este (10:30 am hora del Centro/Ciudad de México). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (855) 327 6837, internacional +1 (631) 891 4304.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cantidades consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

La Norma Internacional de Contabilidad 29 (NIC 29), define los criterios para considerar cuando una entidad opera bajo un entorno económico hiperinflacionario, los cuales son:

- la población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma;
- la población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable. Los precios pueden establecerse en esta otra moneda;
- las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;
- las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios; y
- la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

En base a lo anterior, las cifras consolidadas se determinan de la siguiente manera: Las cifras de las subsidiarias en México, Estados Unidos de América, Europa, Centroamérica, Asia y Oceanía operan en un entorno no hiperinflacionario, por lo que no se les reconoce efectos de inflación. Las subsidiarias extranjeras que operan en un entorno no hiperinflacionario se convierten a pesos mexicanos aplicando el tipo de cambio histórico.

En la sección Resultados por Subsidiaria y en la tabla Información Financiera por Subsidiaria de este reporte, las cifras de Gruma Estados Unidos y Gruma Europa fueron convertidas a pesos usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.19.5002/dólar al 30 de septiembre de 2016. Las diferencias entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio histórico se reflejan en “Otras Subsidiarias y Eliminaciones”.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 20,000 empleados y 75 plantas. En 2015, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$3,400 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los precios internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Septiembre 2016 versus junio 2016

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** fueron Ps.52,772 millones, un crecimiento de 6%, reflejando principalmente aumentos en (1) saldos de efectivo y (2) propiedad, planta, y equipo, por el programa de inversiones de la compañía además de la debilidad del peso.

Los **pasivos totales** fueron Ps.29,241 millones, 2% más como resultado primordialmente de la debilidad del peso, el cual afectó principalmente el nivel de deuda.

El **capital contable** fue de Ps.23,531 millones, 10% más que en junio 2016.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$700 millones, US\$4 millones menos que en junio 2016. Aproximadamente 92% de la deuda de GRUMA está denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

Sep'16	Sep'15	Var (\$)	Var (%)	Jun'16	Var (\$)	Var (%)
700	753	(53)	(7)%	704	(4)	(1)%

Perfil de Vencimientos de Deuda

(millones de dólares)

	Tasa	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2024	TOTAL
Bono 2024	4.875%							400	400
Crédito Sindicado Rabobank	LIBOR+1.5%-3%	16.5	33	121					170.5
Crédito Revolvente Rabobank	LIBOR+0.9%-1.2%			50					50
Otros	3.60% (prom.)	68.5	3.7	3	2.9	0.8	0.4	0.1	79.5
TOTAL	3.90% (prom.)	85	36.7	174	2.9	0.8	0.4	400.1	700

INVERSIONES

Las inversiones de GRUMA acumuladas a septiembre de 2016 fueron US\$187 millones y US\$58 millones para 3T16. Durante el trimestre las inversiones fueron destinadas principalmente a (1) Estados Unidos, por la expansión de la planta de tortilla en Florida y la planta de harina de maíz en Indiana; (2) Europa, por la nueva planta de tortillas en Rusia; (3) Asia, por la nueva planta de tortillas en Malasia; y (4) México, por una nueva planta de tortillas, la reapertura de una planta de harina de maíz en el centro de México y por mejoras tecnológicas en GIMSA.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE		
	3T16	3T15	VAR (%)	2016	2015	VAR (%)
VENTAS NETAS	17,209	15,313	12	49,388	43,115	15
COSTO DE VENTAS	10,573	9,425	12	30,382	26,791	13
UTILIDAD BRUTA	6,636	5,888	13	19,006	16,324	16
MARGEN BRUTO (%)	38.6%	38.4%		38.5%	37.9%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	4,355	3,813		12,574	10,757	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	(141)	85		(212)	123	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,423	1,990	22	6,644	5,444	22
MARGEN OPERATIVO (%)	14.1%	13.0%		13.5%	12.6%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	46	88		217	229	
GASTOS FINANCIEROS	154	156		472	434	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(10)	(22)		(32)	(38)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	(153)	(102)		(437)	(283)	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	54	56		213	117	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	757	452		1,991	1,474	
UTILIDAD (PÉRDIDA) DE LAS OPERACIONES DISCONTINUAS, NETO	0	19		0	(65)	
RESULTADO NETO	1,620	1,469	10	4,437	3,676	21
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,535	1,383	11	4,219	3,447	22
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	3.55	3.20	11	9.75	7.97	22
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	462	422		1,357	1,205	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	(78)	0		(78)	0	
UAFIRDA ²	2,806	2,412	16	7,923	6,649	19
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.3%	15.8%		16.0%	15.4%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	58	58		187	157	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Sep-16	Sep-15	VAR (%)	Jun-16	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	4,744	2,475	92	2,902	63
CLIENTES	6,248	5,382	16	5,723	9
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	1,777	3,180	(44)	1,884	(6)
INVENTARIOS	8,750	8,090	8	9,737	(10)
ACTIVO CIRCULANTE	22,296	19,725	13	20,900	7
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	23,953	19,620	22	22,803	5
INVERSION EN VENEZUELA DISPONIBLE PARA LA VENTA	0	3,109	(100)	0	0
ACTIVO TOTAL	52,772	47,967	10	49,970	6
DEUDA A CORTO PLAZO	1,990	2,134	(7)	2,003	(1)
PASIVO CIRCULANTE	13,581	12,168	12	13,384	1
DEUDA A LARGO PLAZO	11,590	10,580	10	11,235	3
PASIVO TOTAL	29,241	26,692	10	28,572	2
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	21,791	19,775	10	19,751	10
CAPITAL CONTABLE TOTAL	23,531	21,275	11	21,398	10
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	1.64	1.62		1.56	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.24	1.25		1.34	
DEUDA/UAFIRDA ³	1.30	1.47		1.32	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	16.03	9.23		15.38	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ¹	50.35	45.70		45.64	

¹ En base a 432,749,079 acciones para junio 2016 y 2015 y marzo de 2016.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE			
		3T16	3T15	VAR (\$)	VAR (%)	2016	2015	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	342	340	2	1	1,004	1,004	(0)	(0)
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	9,882	9,947	(65)	(1)	29,115	29,235	(121)	(0)
	UTILIDAD BRUTA	4,274	4,179	95	2	12,560	12,116	444	4
	Margen Bruto	43.3%	42.0%			43.1%	41.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,438	1,257	182	14	4,127	3,474	653	19
	Margen Operación	14.6%	12.6%			14.2%	11.9%		
	UAFIRDA	1,723	1,557	166	11	4,997	4,385	613	14
	UAFIRDA/Ventas	17.4%	15.7%			17.2%	15.0%		
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	491	463	28	6	1,443	1,362	81	6
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	4,513	3,928	585	15	13,005	11,696	1,309	11
	UTILIDAD BRUTA	1,238	1,231	7	1	3,679	3,582	98	3
	Margen Bruto	27.4%	31.3%			28.3%	30.6%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	642	559	83	15	1,742	1,663	79	5
	Margen Operación	14.2%	14.2%			13.4%	14.2%		
	UAFIRDA	754	743	11	2	2,230	2,215	16	1
	UAFIRDA/Ventas	16.7%	18.9%			17.2%	18.9%		
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	92	101	(9)	(9)	282	305	(23)	(8)
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,316	1,414	(98)	(7)	3,964	4,187	(222)	(5)
	UTILIDAD BRUTA	299	350	(51)	(15)	922	1,057	(135)	(13)
	Margen Bruto	22.7%	24.8%			23.3%	25.3%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	42	34	7	22	142	168	(26)	(15)
	Margen Operación	3.2%	2.4%			3.6%	4.0%		
	UAFIRDA	96	88	9	10	295	318	(23)	(7)
	UAFIRDA/Ventas	7.3%	6.2%			7.4%	7.6%		
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	56	49	7	14	151	153	(2)	(1)
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,200	1,046	155	15	3,357	3,004	354	12
	UTILIDAD BRUTA	471	407	64	16	1,299	1,094	205	19
	Margen Bruto	39.2%	38.9%			38.7%	36.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	122	118	4	3	306	268	38	14
	Margen Operación	10.2%	11.3%			9.1%	8.9%		
	UAFIRDA	149	141	8	5	384	334	50	15
	UAFIRDA/Ventas	12.4%	13.5%			11.4%	11.1%		
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES³	VOLUMEN DE VENTAS	10	15	(4)	(28)	39	30	9	29
	VENTAS NETAS	297	(1,022)	1,319	129	(53)	(5,006)	4,953	99
	UTILIDAD BRUTA	354	(280)	634	226	545	(1,525)	2,070	136
	Margen Bruto	119.2%	(27.4%)			1028.3%	(30.5%)		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	179	21	158	752	327	(129)	456	353
	Margen Operación	60.3%	2.1%			617.0%	(2.6%)		
	UAFIRDA	84	(117)	201	172	16	(603)	619	103
	UAFIRDA/Ventas	28.3%	(11.4%)			30.2%	(12.0%)		
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	991	968	23	2	2,919	2,854	65	2
	VENTAS NETAS	17,209	15,313	1,896	12	49,388	43,115	6,273	15
	UTILIDAD BRUTA	6,636	5,888	749	13	19,006	16,324	2,682	16
	Margen Bruto	38.6%	38.4%			38.5%	37.9%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,423	1,990	433	22	6,644	5,444	1,200	22
	Margen Operación	14.1%	13.0%			13.5%	12.6%		
	UAFIRDA	2,806	2,412	394	16	7,923	6,649	1,275	19
	UAFIRDA/Ventas	16.3%	15.8%			16.0%	15.4%		

¹ Conversión simple. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ El efecto por el uso de conversión simple se reporta bajo Otras Subsidiarias y Eliminaciones.

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Asimismo, la efectividad de nuestros procesos de control interno sobre la información financiera, es auditada anualmente por PricewaterhouseCoopers, S.C.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway

Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2016-01-01 al 2016-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2016-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

**Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]**

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, DEUTSCHE BANK, GBM, GOLDMAN SACHS, HSBC, INTERACCIONES, J.P.

MORGAN, MERRILL LYNCH, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, UBS Y VECTOR, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	4,744,348,000	2,919,054,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	7,726,733,000	6,915,651,000
Impuestos por recuperar	635,759,000	704,131,000
Otros activos financieros	439,689,000	158,411,000
Inventarios	8,749,501,000	7,816,767,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	22,296,030,000	18,514,014,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	22,296,030,000	18,514,014,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	226,076,000	193,112,000
Impuestos por recuperar no circulantes	35,484,000	8,964,000
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	7,163,000	7,240,000
Propiedades, planta y equipo	23,952,846,000	20,169,988,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	3,610,128,000	3,203,947,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	321,111,000	298,113,000
Activos por impuestos diferidos	2,276,405,000	1,901,218,000
Otros activos no financieros no circulantes	46,513,000	36,425,000
Total de activos no circulantes	30,475,726,000	25,819,007,000
Total de activos	52,771,756,000	44,333,021,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	10,811,296,000	8,259,900,000
Impuestos por pagar a corto plazo	462,620,000	487,711,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	2,148,465,000	2,728,185,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	158,147,000	191,319,000
Total provisiones circulantes	158,147,000	191,319,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	13,580,528,000	11,667,115,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	13,580,528,000	11,667,115,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	73,224,000	70,678,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	11,590,147,000	10,494,407,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	732,361,000	645,673,000
Otras provisiones a largo plazo	515,765,000	490,344,000
Total provisiones a largo plazo	1,248,126,000	1,136,017,000
Pasivo por impuestos diferidos	2,749,105,000	2,370,918,000
Total de pasivos a Largo plazo	15,660,602,000	14,072,020,000
Total pasivos	29,241,130,000	25,739,135,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	5,363,595,000	5,363,595,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	14,496,077,000	11,154,288,000
Otros resultados integrales acumulados	1,930,862,000	516,287,000
Total de la participación controladora	21,790,534,000	17,034,170,000
Participación no controladora	1,740,092,000	1,559,716,000
Total de capital contable	23,530,626,000	18,593,886,000
Total de capital contable y pasivos	52,771,756,000	44,333,021,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30	Trimestre Año Actual 2016-07-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Anterior 2015-07-01 - 2015-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	49,387,732,000	43,115,115,000	17,209,001,000	15,312,715,000
Costo de ventas	30,381,912,000	26,791,247,000	10,572,570,000	9,425,145,000
Utilidad bruta	19,005,820,000	16,323,868,000	6,636,431,000	5,887,570,000
Gastos de venta	9,971,627,000	8,540,998,000	3,491,970,000	3,064,895,000
Gastos de administración	2,602,212,000	2,216,014,000	863,013,000	748,301,000
Otros ingresos	212,075,000	0	141,280,000	0
Otros gastos	0	122,905,000	0	84,729,000
Utilidad (pérdida) de operación	6,644,056,000	5,443,951,000	2,422,728,000	1,989,645,000
Ingresos financieros	468,317,000	321,232,000	162,884,000	124,123,000
Gastos financieros	684,956,000	550,551,000	208,553,000	211,797,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	6,427,417,000	5,214,632,000	2,377,059,000	1,901,971,000
Impuestos a la utilidad	1,990,868,000	1,474,288,000	756,869,000	451,955,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	4,436,549,000	3,740,344,000	1,620,190,000	1,450,016,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	(64,730,000)	0	18,555,000
Utilidad (pérdida) neta	4,436,549,000	3,675,614,000	1,620,190,000	1,468,571,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	4,218,923,000	3,447,073,000	1,535,453,000	1,383,230,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	217,626,000	228,541,000	84,737,000	85,341,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	9.75	8.11	3.55	3.15
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	(0.15)	0	0.05
Total utilidad (pérdida) básica por acción	9.75	7.96	3.55	3.2
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	9.75	8.11	3.55	3.15
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	(0.15)	0	0.05
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	9.75	7.96	3.55	3.2

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30	Trimestre Año Actual 2016-07-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Anterior 2015-07-01 - 2015-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	4,436,549,000	3,675,614,000	1,620,190,000	1,468,571,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(45,000,000)	0	(22,500,000)	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(45,000,000)	0	(22,500,000)	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	84,377,000	63,057,000	12,992,000	115,240,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	84,377,000	63,057,000	12,992,000	115,240,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	1,339,557,000	650,781,000	636,683,000	673,845,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	1,339,557,000	650,781,000	636,683,000	673,845,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30	Trimestre Año Actual 2016-07-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Anterior 2015-07-01 - 2015-09-30
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	33,364,000	(9,931,000)	33,362,000	(9,931,000)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	1,457,298,000	703,907,000	683,037,000	779,154,000
Total otro resultado integral	1,412,298,000	703,907,000	660,537,000	779,154,000
Resultado integral total	5,848,847,000	4,379,521,000	2,280,727,000	2,247,725,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	5,621,862,000	4,148,429,000	3,453,761,000	3,088,827,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	226,985,000	231,092,000	(1,173,034,000)	(841,102,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	4,436,549,000	3,675,614,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	64,730,000
Impuestos a la utilidad	1,990,868,000	1,474,288,000
Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
Gastos de depreciación y amortización	1,357,277,000	1,204,840,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	(77,964,000)	0
Provisiones	0	0
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	213,080,000	116,612,000
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	(577,397,000)	(212,029,000)
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(37,302,000)	6,263,000
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(363,262,000)	(1,004,282,000)
Disminución (incremento) de clientes	11,514,000	(963,903,000)
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(123,690,000)	(151,752,000)
Incremento (disminución) de proveedores	1,713,875,000	677,432,000
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	567,078,000	649,043,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(2,163,811,000)	(2,031,835,000)
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	2,510,266,000	(170,593,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	6,946,815,000	3,505,021,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(434,430,000)	(382,005,000)
Intereses recibidos	(8,578,000)	(4,848,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	7,372,667,000	3,882,178,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	642,069,000
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	197,012,000	110,564,000
Compras de propiedades, planta y equipo	3,451,509,000	1,417,897,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	1,176,000	(2,422,000)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30
Compras de otros activos a largo plazo	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	8,578,000	4,848,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	64,000	(5,764,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(3,247,031,000)	(1,947,896,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	3,120,764,000	5,675,899,000
Reembolsos de préstamos	4,483,465,000	5,591,287,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	262,984,000	780,086,000
Intereses pagados	319,075,000	262,677,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(813,672,000)	(179,565,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(2,758,432,000)	(1,137,716,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,367,204,000	796,566,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	458,090,000	213,148,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	1,825,294,000	1,009,714,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	2,919,054,000	1,465,088,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	4,744,348,000	2,474,802,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,363,595,000	0	0	11,154,288,000	0	492,985,000	23,302,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,218,923,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(11,636,000)	0	1,330,198,000	84,377,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,207,287,000	0	1,330,198,000	84,377,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	865,498,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	3,341,789,000	0	1,330,198,000	84,377,000	0	0
Capital contable al final del periodo	5,363,595,000	0	0	14,496,077,000	0	1,823,183,000	107,679,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	516,287,000	17,034,170,000	1,559,716,000	18,593,886,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	4,218,923,000	217,626,000	4,436,549,000
Otro resultado integral	0	0	0	1,414,575,000	1,402,939,000	9,359,000	1,412,298,000
Resultado integral total	0	0	0	1,414,575,000	5,621,862,000	226,985,000	5,848,847,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	865,498,000	46,609,000	912,107,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,414,575,000	4,756,364,000	180,376,000	4,936,740,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	1,930,862,000	21,790,534,000	1,740,092,000	23,530,626,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,363,595,000	0	0	11,371,983,000	0	(166,119,000)	(5,813,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,447,073,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(9,931,000)	0	648,511,000	62,775,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,437,142,000	0	648,511,000	62,775,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	692,399,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	(245,173,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	2,499,570,000	0	648,511,000	62,775,000	0	0
Capital contable al final del periodo	5,363,595,000	0	0	13,871,553,000	0	482,392,000	56,962,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(171,932,000)	16,563,646,000	1,520,600,000	18,084,246,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	3,447,073,000	228,541,000	3,675,614,000
Otro resultado integral	0	0	0	711,286,000	701,355,000	2,552,000	703,907,000
Resultado integral total	0	0	0	711,286,000	4,148,428,000	231,093,000	4,379,521,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	692,399,000	87,686,000	780,085,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	(245,173,000)	(163,750,000)	(408,923,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	711,286,000	3,210,856,000	(20,343,000)	3,190,513,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	539,354,000	19,774,502,000	1,500,257,000	21,274,759,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	5,363,595,000	5,363,595,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	6,570	6,281
Numero de obreros	13,165	12,836
Numero de acciones en circulación	432,749,079	432,749,079
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30	Trimestre Año Actual 2016-07-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Anterior 2015-07-01 - 2015-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	⁽¹⁾ 1,279,313,000	1,204,840,000	383,653,000	422,262,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2015-10-01 - 2016-09-30	Año Anterior 2014-10-01 - 2015-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	64,551,621,000	53,374,833,000
Utilidad (pérdida) de operación	8,568,054,000	6,611,874,000
Utilidad (pérdida) neta	1,845,525,000	4,814,830,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,533,660,000	4,594,418,000
Depreciación y amortización operativa	1,845,542,000	1,540,028,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
1. MERCANTIL COMMERCE BANK	SI	2016-08-08	2016-11-07	VAR. L +1.15%	0	0	0	0	0	0	117,001,000	0	0	0	0
2. MERCANTIL COMMERCE BANK	SI	2016-04-14	2016-10-11	VAR. L +1.20%	0	0	0	0	0	0	107,251,000	0	0	0	0
3. BANCO BLADDEX	SI	2016-06-09	2016-12-06	VAR. L +1.15%	0	0	0	0	0	0	292,503,000	0	0	0	0
4. BBVA ESPAÑA	SI	2015-06-30	2020-10-09	FIJO 1.290%	0	0	0	0	0	0	2,150,000	8,668,000	8,781,000	8,895,000	6,747,000
5. REINDUS	SI	2015-06-30	2022-10-01	FIJO 3.950%	0	0	0	0	0	0	0	2,814,000	2,814,000	2,814,000	8,441,000
6. SANTANDER ESPAÑA	SI	2015-06-30	2021-12-15	FIJO 1.290%	0	0	0	0	0	0	1,313,000	5,274,000	5,308,000	5,343,000	10,792,000
7. CREDIT AGRICOLE	SI	2012-12-28	2017-09-12	FIJO 3.990%	0	0	0	0	0	0	5,362,000	3,327,000	0	0	0
8. BANCA INTESA SANPAOLO GROUP	SI	2015-12-24	2020-06-30	FIJO 1.190%	0	0	0	0	0	0	29,510,000	38,912,000	38,912,000	38,912,000	694,000
9. BANKINTER	SI	2014-01-01	2017-01-28	FIJO 2.390%	0	0	0	0	0	0	86,000	34,000	0	0	0
10. BANKINTER	SI	2014-01-01	2017-02-20	FIJO 2.480%	0	0	0	0	0	0	236,000	189,000	0	0	0
11. BANCO POPULAR	SI	2014-01-01	2020-03-25	FIJO 2.389%	0	0	0	0	0	0	154,000	624,000	638,000	652,000	165,000
12. BONO 10Y2024	SI	2014-12-05	2024-12-01	FIJO 4.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7,742,854,000
13. RABOBANK SINDICADO	SI	2013-06-13	2018-06-13	VAR. L3 +1.5%	0	0	0	0	0	0	321,753,000	321,753,000	2,674,340,000	0	0
14. RABOBANK REVOLVENTE	SI	2011-06-15	2018-06-17	VAR. L3 +0.95%	0	0	0	0	0	0	0	968,499,000	0	0	0
15. FIDEICOMISO AAA NAFINSA	NO	1994-05-16	2020-06-18	FIJO 7.296%	10,305,000	10,519,000	3,522,000	809,000	306,000	67,000	0	0	0	0	0
16. SANTANDER	NO	2016-09-30	2016-11-02	FIJO 4.883%	220,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
17. SANTANDER	NO	2016-09-30	2016-11-18	FIJO 4.974%	180,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
18. SANTANDER	NO	2016-09-30	2016-12-13	FIJO 4.935%	180,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
19. SANTANDER	NO	2016-09-30	2016-12-13	FIJO 5.018%	190,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				780,305,000	10,519,000	3,522,000	809,000	306,000	67,000	838,508,000	360,564,000	3,702,681,000	56,453,000	56,616,000
Otros bancarios															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL	NO				780,305,000	10,519,000	3,522,000	809,000	306,000	67,000	838,508,000	360,564,000	3,702,681,000	56,453,000	56,616,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
1. VARIOS	NO	2016-10-01	2017-09-30		0	2,506,572,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2. VARIOS EXT	NO	2016-10-01	2017-09-30		0	0	0	0	0	0	0	3,388,852,000	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	2,506,572,000	0	0	0	0	0	3,388,852,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL	NO				0	2,506,572,000	0	0	0	0	0	3,388,852,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
3. VARIOS	NO				0	145,188,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	145,188,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL	NO				0	145,188,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL	NO				780,305,000	2,662,279,000	3,522,000	809,000	306,000	67,000	838,508,000	3,749,416,000	3,702,681,000	56,453,000	56,616,000	7,769,693,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]**

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

19.5002	pesos por 1 dólar americano
556.00	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.3091	dólar australiano por 1 dólar americano
6.6700	yuan chino por 1 dólar americano
0.7711	libra esterlina por 1 dólar americano
0.9660	franco suizo por 1 dólar americano
0.8910	euro por 1 dólar americano
4.1233	ringgits por 1 dólar americano
25.9073	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
63.1581	rublos rusos por 1 dólar americano
2.9959	liras turcas por 1 dólar americano
1.3644	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	326,149,000	6,359,971,000	187,144,000	3,649,351,000	10,009,322,000
Activo monetario no circulante	810,000	15,795,000	2,866,000	55,890,000	71,685,000
Total activo monetario	326,959,000	6,375,766,000	190,010,000	3,705,241,000	10,081,007,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	336,779,000	6,567,258,000	78,578,000	1,532,288,000	8,099,546,000
Pasivo monetario no circulante	616,643,000	12,024,662,000	15,502,000	302,289,000	12,326,951,000
Total pasivo monetario	953,422,000	18,591,920,000	94,080,000	1,834,577,000	20,426,497,000
Monetario activo (pasivo) neto	(626,463,000)	(12,216,154,000)	95,930,000	1,870,664,000	(10,345,490,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
MASECA				
HARINA DE MAIZ	13,544,051,000	0	0	13,544,051,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	35,843,681,000	35,843,681,000
TOTAL	13,544,051,000	0	35,843,681,000	49,387,732,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

-Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

-Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

-Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y operaciones financieras de tipo de cambio (FX).

-Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

-Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

-Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados a estos órganos, respectivamente, y trimestralmente al Consejo de Administración.

A esta fecha Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por \$284,102 miles de pesos.

-Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúa los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

-Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

-Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

-Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura, se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado, se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable, se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

-Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde. Tratándose de compras de futuros de maíz, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las

Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

-Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2016, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

-Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

-Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía realizó transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. Estos instrumentos financieros derivados de tipo de cambio que no calificaron para la contabilidad de coberturas fueron reconocidos a su valor razonable. El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

-Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Se celebraron ciertas transacciones *forwards* y opciones con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado.

El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

-Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados:

Al 30 de septiembre de 2016 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de maíz y combustibles se valoraron a su valor razonable de mercado. Las posturas abiertas de maíz que calificaron como cobertura de flujo de efectivo representaron una pérdida de \$27,133 miles de pesos, el cual se aplicó dentro del capital contable en el renglón de resultado integral.

Las posturas abiertas de combustibles que no calificaron como cobertura contable representaron una utilidad de \$33,768 miles de pesos el cual se aplicó en los resultados del ejercicio.

Los instrumentos derivados de tipo de cambio se valoraron a su valor razonable de mercado. Al 30 de septiembre de 2016, las posturas abiertas de estos instrumentos representaron una utilidad de aproximadamente \$180,329 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio.

-Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

Al 30 de septiembre de 2016, se reclasificaron \$32,521 miles de pesos del resultado integral y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y por las cuales no se ha recibido físicamente el grano dieron por resultado una utilidad por \$132,383 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros de maíz y combustibles representaron un efecto favorable de \$71,595 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2016 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$35,028 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del tercer trimestre de 2016 sobre derivados de tipo de cambio generaron una utilidad de \$127,651 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2016 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$332,703 miles de pesos.

-Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 30 de septiembre de 2016 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por \$284,102 miles de pesos. Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

-Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados

Al 30 de septiembre de 2016

Cifras en miles de pesos

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)	Posición Corta / Larga
		3er. Trimestre 2016	2do. Trimestre 2016	3er. Trimestre 2016	2do. Trimestre 2016	3er. Trimestre 2016	2do. Trimestre 2016	2016	2017		
Futuros Maíz	Cobertura	24,715,000 Bushels	1,870,000 Bushels	67,9877	74,5578	(21,069)	49,420	(12,968)	(8,100)	227,025	Larga
Swap	Cobertura	25,710,000 Bushels	13,633,443 Bushels	67,8661	69,6503	(6,064)	136	-	(6,064)	n.a.	Larga
Swap	Negociación*	- Bushels	7,056,557 Bushels	-	69,1208	-	51,326	-	-	n.a.	Larga
Futuros HO/Gasoline	Negociación*	2,940,000 Gallons	3,822,000 Gallons	27,5867	26,0492	(4,079)	(29,555)	(10,053)	5,974	57,076	Larga
Swap	Negociación*	7,750,000 Mmbtu	4,570,000 Mmbtu	61,1771	56,0544	37,847	20,462	(246)	38,093	n.a.	Larga
						6,634	91,789	(23,268)	29,902	284,102	

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Nominal (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de Pesos)		24. Vencimientos por Año (Miles de Pesos)		25. Colateral/ líneas de Crédito/ Garantías (Miles de Pesos)	Posición Corta / Larga
				3er. Trimestre 2016	2do. Trimestre 2016	3er. Trimestre 2016	2do. Trimestre 2016	3er. Trimestre 2016	2do. Trimestre 2016	2016	2017		
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	-	42,120	-	16,0879	-	37,585	-	-	n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	31,347	-	18,8587	-	21,743	-	14,327	7,416	n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	24,000	11,300	18,8566	18,0202	17,542	7,900	11,698	5,843	n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	65,699	22,600	18,8724	18,0122	45,910	16,248	31,692	14,219	n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	71,655	23,686	18,9165	18,0096	46,497	17,428	17,104	29,393	n.a.	Larga dólar
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	48,230	50,496	18,5496	17,9757	48,637	39,747	41,291	7,347	n.a.	Larga dólar
				240,931	150,202			180,329	118,907	116,111	64,218		

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

-Al 30 de septiembre de 2016 en las operaciones de instrumentos financieros de maíz y combustibles se tienen un efecto favorable en posiciones largas de \$6,634 miles de pesos y en las operaciones de instrumentos financieros de tipo de cambio se tiene un efecto favorable en posiciones largas de \$180,329 miles de pesos.

-Al 30 de septiembre de 2016 la Compañía tiene fondos revolventes denominados "llamadas de margen" por \$284,102 miles de pesos.

Al 30 de septiembre de 2016, se reclasificaron \$32,521 miles de pesos del resultado integral y se registraron como parte del inventario. Dicho monto corresponde a la pérdida generada por las operaciones terminadas de coberturas de maíz y por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas. Adicionalmente, las operaciones terminadas durante el ejercicio, de coberturas de maíz y por las cuales no se ha recibido físicamente el grano dieron por resultado una utilidad por \$132,383 miles de pesos y se registró dentro del resultado integral y se transferirá al inventario una vez que se reciba físicamente.

Las operaciones terminadas durante el tercer trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros de maíz y combustibles representaron un efecto favorable de \$71,595 miles de pesos, la cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2016 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$35,028 miles de pesos.

Las operaciones terminadas al cierre del tercer trimestre de 2016 sobre derivados de tipo de cambio generaron una utilidad de \$127,651 miles de pesos la cual se reflejó en los resultados del ejercicio. Al 30 de septiembre de 2016 el efecto favorable en los resultados de las operaciones terminadas de estos instrumentos es de \$332,703 miles de pesos.

B. Análisis de Sensibilidad

Instrumentos Financieros Derivados de maíz y combustibles:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2016, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del valor del maíz y de los combustibles, resultaría un efecto desfavorable de \$55,717 miles de pesos (para contratos no calificados). Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación efectuada al 30 de septiembre de 2016. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nominal	Al 30 de septiembre de 2016		Pérdida Potencial (miles de pesos)			
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%	
Futuros HO/Gasoline	Negociación*	2,940,000 Gallons	27.5867	(4,079)	(8,306)	(20,764)	(41,528)	
Swap	Negociación*	7,750,000 Mmbtu	61.1771	37,847	(47,411)	(118,528)	(237,056)	
					33,767	(55,717)	(139,292)	(278,583)

* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 30 de septiembre de 2016, un cambio hipotético de una baja del 10 por ciento del peso frente al dólar, resultaría un efecto desfavorable de \$434,753 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes obtenidos en la valuación

efectuada al 30 de septiembre de 2016, los cuales incluyen los efectos en las variables de tipo de cambio, tiempo y volatilidad. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de derivado	Compra / Venta	Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	Monto Ncional (Miles de USD)	Al 30 de Septiembre de 2016		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
					Valor del Activo Subyacente	Valor Razonable (Miles de Ps)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 31,347	18.1583	21,743	(56,921)	(142,303)	(284,607)
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 24,000	18.1516	17,542	(43,564)	(108,910)	(217,820)
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 65,699	18.1895	45,910	(119,503)	(298,758)	(597,516)
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 71,655	18.1517	46,497	(130,065)	(325,164)	(650,327)
Opciones	Compra	Negociación*	USD-MXN	\$ 48,230	17.5815	48,637	(84,699)	(211,748)	(423,496)
				\$ 240,931		180,329	(434,753)	(1,086,883)	(2,173,766)

-Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

-Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

- a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.
- b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

-Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

La tabla de sensibilidad ya contiene esta información.

-Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de maíz y combustibles, basado en nuestra posición al 30 de septiembre de 2016, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$55,717, \$139,292 y \$278,583 miles de pesos, respectivamente, para contratos no calificados.

Para los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio, basado en nuestra posición al 30 de septiembre de 2016, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado aplicados al valor razonable de los instrumentos resultaría en un cargo adicional a resultados por \$434,753, \$1,086,883 y \$2,173,766 miles de pesos, respectivamente.

-Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	4,363,126,000	2,392,900,000
Total efectivo	4,363,126,000	2,392,900,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	381,222,000	526,154,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	381,222,000	526,154,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	4,744,348,000	2,919,054,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	6,248,474,000	5,489,384,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	336,522,000	191,894,000
Total anticipos circulantes	336,522,000	191,894,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	703,426,000	576,875,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	703,426,000	576,875,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	438,311,000	657,498,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	7,726,733,000	6,915,651,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	6,002,503,000	5,361,758,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	6,002,503,000	5,361,758,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	332,189,000	237,827,000
Productos terminados circulantes	1,310,983,000	1,133,922,000
Piezas de repuesto circulantes	576,202,000	451,591,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	527,624,000	631,669,000
Total inventarios circulantes	8,749,501,000	7,816,767,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	219,691,000	185,600,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	6,385,000	7,512,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	226,076,000	193,112,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	7,163,000	7,240,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	7,163,000	7,240,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	1,633,155,000	1,510,870,000
Edificios	5,320,905,000	4,951,779,000
Total terrenos y edificios	6,954,060,000	6,462,649,000
Maquinaria	13,248,670,000	12,347,173,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	3,287,339,000	984,671,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	462,777,000	375,495,000
Total de propiedades, planta y equipo	23,952,846,000	20,169,988,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	94,195,000	85,025,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	20,383,000	21,866,000
Licencias y franquicias	3,292,000	3,818,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	203,241,000	187,404,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	321,111,000	298,113,000
Crédito mercantil	3,610,128,000	3,203,947,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	3,931,239,000	3,502,060,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	5,895,424,000	3,914,328,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	13,975,000	23,867,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	13,975,000	23,867,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	13,975,000	23,867,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	36,697,000	50,097,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	36,697,000	50,097,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	4,865,200,000	4,271,608,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	10,811,296,000	8,259,900,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,989,896,000	2,660,036,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	145,188,000	39,623,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	13,381,000	28,526,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	2,148,465,000	2,728,185,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	73,224,000	70,678,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	73,224,000	70,678,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	11,590,147,000	10,494,407,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	11,590,147,000	10,494,407,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	515,765,000	490,344,000
Otras provisiones a corto plazo	158,147,000	191,319,000
Total de otras provisiones	673,912,000	681,663,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	1,823,196,000	492,985,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	107,666,000	23,302,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2016-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2015-12-31
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	1,930,862,000	516,287,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	52,771,756,000	44,333,021,000
Pasivos	29,241,130,000	25,739,135,000
Activos (pasivos) netos	23,530,626,000	18,593,886,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	22,296,030,000	18,514,014,000
Pasivos circulantes	13,580,528,000	11,667,115,000
Activos (pasivos) circulantes netos	8,715,502,000	6,846,899,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2016-01-01 - 2016-09-30	Acumulado Año Anterior 2015-01-01 - 2015-09-30	Trimestre Año Actual 2016-07-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Anterior 2015-07-01 - 2015-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	49,387,732,000	43,115,115,000	17,209,001,000	15,312,715,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	49,387,732,000	43,115,115,000	17,209,001,000	15,312,715,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	23,495,000	14,191,000	9,699,000	5,269,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	436,635,000	283,331,000	152,985,000	102,499,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	8,187,000	23,710,000	200,000	16,355,000
Total de ingresos financieros	468,317,000	321,232,000	162,884,000	124,123,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	408,817,000	354,316,000	143,140,000	131,450,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	213,080,000	116,612,000	54,250,000	55,866,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	63,059,000	79,623,000	11,163,000	24,481,000
Total de gastos financieros	684,956,000	550,551,000	208,553,000	211,797,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	2,172,627,000	1,609,152,000	796,581,000	561,013,000
Impuesto diferido	(181,759,000)	(134,864,000)	(39,712,000)	(109,058,000)
Total de Impuestos a la utilidad	1,990,868,000	1,474,288,000	756,869,000	451,955,000

[800500] Notas - Lista de notas**Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]**

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Otros pasivos incluyen principalmente:

Beneficios a empleados por pagar y Promoción y publicidad por pagar.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

La remuneración de los auditores se revela al final del periodo.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 6 de octubre de 2016.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

La Compañía no tiene activos disponibles para la venta.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

-BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante (Ver política sobre Instrumentos financieros).

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Ver anexo [800001] Desglose de créditos.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Consultar la sección [800600] dentro de la política contable sobre combinaciones de negocios.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Consultar la sección [800100] en el rubro de Total de efectivo y equivalentes de efectivo.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Se tienen compromisos de compra de Inventario y Maquinaria que se revelan al final del ejercicio.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

El pasivo contingente que la Compañía tenía por la adquisición de la participación no controladora de Archer Daniels Midland desde 2012 fue liquidado en junio 2016. Ver Descripción de sucesos y transacciones significativas en el apartado [813000] para mayor detalle.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Los límites de crédito así establecidos fueron respetados y, consecuentemente, la administración no tiene ninguna pérdida importante derivada de las cuentas por cobrar a clientes.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA fue de US\$700 millones, US\$4 millones menos que en junio 2016. Aproximadamente 92% de la deuda de GRUMA está denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

Sep'16	Sep'15	Var (\$)	Var (%)	Jun'16	Var (\$)	Var (%)
700	753	(53)	(7)%	704	(4)	(1)%

Perfil de Vencimientos de Deuda

(millones de dólares)

	Tasa	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2024	TOTAL
Bono 2024	4.875%							400	400
Crédito Sindicado Rabobank	LIBOR+1.5%-3%	16.5	33	121					170.5
Crédito Revolvente Rabobank	LIBOR+0.9%-1.2%			50					50
Otros	3.60% (prom.)	68.5	3.7	3	2.9	0.8	0.4	0.1	79.5
TOTAL	3.90% (prom.)	85	36.7	174	2.9	0.8	0.4	400.1	700

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-OPERACIONES DISCONTINUADAS

A) PÉRDIDA DE CONTROL DE VENEZUELA

El Ministerio del Poder Popular para Relaciones Interiores y Justicia publicó el 22 de enero de 2013 la Providencia Administrativa número 004-13 de fecha 21 de enero del mismo año (la "Providencia") en la Gaceta Oficial de la República Bolivariana de Venezuela (la "República"). Derivado de la emisión de dicha Providencia, GRUMA consideró que perdió el control de las subsidiarias en Venezuela: Molinos Nacionales, C.A. ("MONACA") y Derivados de Maíz Seleccionado, DEMASECA, C.A. ("DEMASECA").

Siguiendo las disposiciones señaladas por las NIIF, la Compañía perdió la habilidad de afectar los rendimientos variables y concluyó que fue despojada del control de MONACA y DEMASECA el 22 de enero de 2013, por lo que dejó de consolidar la información financiera de MONACA y DEMASECA a partir de esta fecha.

B) DETERIORO DE LA INVERSIÓN EN VENEZUELA

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía realizó pruebas de deterioro en las inversiones en MONACA y DEMASECA con el fin de determinar un valor recuperable potencial.

La prueba de deterioro realizada en el cuarto trimestre de 2015, resultó en una pérdida por deterioro de la inversión de GRUMA en las compañías venezolanas de \$4,362,108, la cual fue reconocida en los resultados consolidados del mes de diciembre de 2015 como "Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas".

La inversión neta de la Compañía en el valor histórico de MONACA y DEMASECA al 22 de enero de 2013, fecha en que la Compañía dejó de consolidar la información financiera de estas empresas, ascendía a \$2,913,760 y \$195,253, respectivamente.

Asimismo, al 31 de diciembre de 2015, algunas subsidiarias de GRUMA tenían cuentas por cobrar con las compañías venezolanas por un importe de \$1,253,095, las cuales también fueron deterioradas en su totalidad a esta fecha y se incluyen como parte de la pérdida por deterioro registrada en los resultados de 2015 en conjunto con el monto de la inversión.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, celebrada el día 29 de Abril del 2016, se acordó, entre otros puntos:

- Pagar un Dividendo en efectivo por \$865'498,158.00, a razón de \$2.00, por acción a cada una de las 432'749,079 acciones emitidas, en circulación, y con derecho a voto, los cuales en su totalidad serán con cargo a la Utilidad Fiscal Neta por dividendos y utilidades generadas al 31 de Diciembre del 2013.

Este pago se hará en efectivo en cuatro exhibiciones parciales, cada una de \$0.50, los días 08 de Julio y 07 de Octubre del 2016, 10 de Enero y 07 de Abril de 2017.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Consultar [800007] Anexo – Instrumentos financieros derivados.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Durante el mes de septiembre 2016, la Compañía registró un ingreso por la reversa de la pérdida de deterioro por aproximadamente \$78 millones de pesos, en relación a la reapertura de la subsidiaria Molinos Azteca de Chalco, S.A. de C.V. (planta Chalco), en el renglón de ‘Otros ingresos’, la cual había permanecido cerrada temporalmente desde 1999.

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Consultar [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 432,749,079 acciones nominativas comunes Serie “B”, con valor total de \$5,363,595 miles.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Resultados de las operaciones y perspectivas.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Consultar [105000] en la sección de Situación financiera, liquidez y recursos de capital.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

-PARTES RELACIONADAS

Al 30 de septiembre de 2016, la Compañía no tenía operaciones ni mantenía saldos con partes relacionadas.

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2016, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a la NIC 34 (Opción 1).

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2016, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

-COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los periodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonables o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconocen en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

-OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

a. Activos financieros

Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento

Cuando la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener los instrumentos hasta su vencimiento, estos activos financieros se clasifican como mantenidos hasta el vencimiento. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Activos financieros disponibles para venta

Los activos financieros disponibles para venta son activos financieros no derivados que han sido designados en esta categoría o que no están clasificados en ninguna de las categorías anteriores. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimientos mayores a 12 meses. Se reconocen inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible; posteriormente, estos activos se reconocen a su valor razonable. Si dichos activos no pueden ser medidos a través de su precio en un mercado activo, entonces se valúan al costo. Las ganancias o pérdidas por cambios en el valor razonable se reconocen en otro resultado integral en el periodo en que se incurrir. En el momento de su disposición, tales ganancias o pérdidas se reconocen en los resultados.

Los intereses de las inversiones disponibles para la venta, calculados de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, se reconocen en el estado de resultados como parte de los productos financieros. Los dividendos se reconocen en el estado de resultados cuando se ha establecido el derecho del grupo para recibir los pagos.

Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”) y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver política de Cuentas por cobrar para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

b. Pasivos financieros

Préstamos y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades extranjeras

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del periodo.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión, se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Conversión de entidades extranjeras”.

Antes de su conversión a pesos, los estados financieros de las subsidiarias extranjeras cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por la inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Conversión de entidades extranjeras” en la medida que la cobertura sea efectiva. Ver política sobre Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura para el registro de la cobertura de una inversión neta.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de GRUMA.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil

[bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	<u>Años</u>
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2016, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2016, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

-CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

a. Operativos

Los arrendamientos en donde una porción significativa de los riesgos y beneficios de la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos realizados de acuerdo con los contratos de arrendamientos operativos se reconocen en el estado de resultados por el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

b. Financieros

Los arrendamientos en donde la Compañía tiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros se reconoce, en la fecha inicial, un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos mínimos por arrendamiento. Para descontar el valor presente de los pagos mínimos, se utiliza la tasa de interés implícita del arrendamiento, en

caso de ser práctica su determinación; de lo contrario se utiliza la tasa de interés incremental de los préstamos de la Compañía.

Los pagos por arrendamiento son distribuidos entre los gastos financieros y la reducción del pasivo pendiente. Los gastos financieros son registrados en cada periodo durante el plazo del arrendamiento para así generar una tasa de interés periódica constante sobre el saldo pendiente del pasivo.

Propiedad, planta y equipo adquirido bajo arrendamiento financiero se deprecia entre el plazo menor de la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.

- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

Años

Edificios	25 – 50
Maquinaria y equipo	5 – 25
Mejoras a locales arrendados	10 *

* El plazo menor entre 10 años o la vigencia del acuerdo de arrendamiento.

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Ésta se incluye en el estado de resultados dentro de otros gastos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes o cuando el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos y rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas correspondientes, en base a estimaciones o transacciones reales.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Al 30 de septiembre de 2016, las principales subsidiarias incluidas en la consolidación son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. y subsidiarias	85.50
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas de vencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

-TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA SIN CAMBIO DE CONTROL

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

DATOS SOBRESALIENTES:

Durante el tercer trimestre de 2016 el desempeño de GRUMA cumplió con las expectativas de crecimiento, mostrando una tendencia alcista de doble dígito en sus resultados financieros. Esto nuevamente fue apoyado en su mayoría por Gruma Estados Unidos, que continuó mejorando su volumen de ventas durante el año y alcanzando márgenes más altos.

GIMSA sigue incrementado su participación de mercado mediante la sustitución del método tradicional, creciendo a un ritmo mucho mayor que la industria de la tortilla en México.

A nivel consolidado, las **ventas netas** aumentaron 12%, la **utilidad de operación** y el **UAFIRDA** crecieron 22% y 16%, respectivamente, y la **utilidad neta mayoritaria** subió 11%. El margen UAFIRDA se expandió 50 pb a 16.3%.

Las ventas netas y el UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 75% y 72%, respectivamente, de los resultados consolidados. La compañía reportó US\$700 millones en **deuda** al cierre del trimestre, un nivel similar que al final de 2T16, representando una razón **Deuda Bruta/UAFIRDA** de 1.3 veces.

Datos Financieros Relevantes

(millones de pesos)

	3T16	3T15	Var
Volumen de Ventas (miles de toneladas)	991	968	2%
Ventas Netas	17,209	15,313	12%
Utilidad de Operación	2,423	1,990	22%
Margen de Operación	14.1%	13.0%	110 pb
UAFIRDA	2,806	2,412	16%
Margen UAFIRDA	16.3%	15.8%	50 pb
Utilidad Neta Mayoritaria	1,535	1,383	11%

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
RESUMEN FINANCIERO
(Millones de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE		
	3T16	3T15	VAR (%)	2016	2015	VAR (%)
VENTAS NETAS	17,209	15,313	12	49,388	43,115	15
COSTO DE VENTAS	10,573	9,425	12	30,382	26,791	13
UTILIDAD BRUTA	6,636	5,888	13	19,006	16,324	16
MARGEN BRUTO (%)	38.6%	38.4%		38.5%	37.9%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	4,355	3,813		12,574	10,757	
OTROS GASTOS (INGRESOS), NETO	(141)	85		(212)	123	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,423	1,990	22	6,644	5,444	22
MARGEN OPERATIVO (%)	14.1%	13.0%		13.5%	12.6%	
COSTO DE FINANCIAMIENTO, NETO	46	88		217	229	
GASTOS FINANCIEROS	154	156		472	434	
PRODUCTOS FINANCIEROS	(10)	(22)		(32)	(38)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	(153)	(102)		(437)	(283)	
FLUCTUACIÓN CAMBIARIA	54	56		213	117	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	757	452		1,991	1,474	
UTILIDAD (PÉRDIDA) DE LAS OPERACIONES DISCONTINUAS, NETO	0	19		0	(65)	
RESULTADO NETO	1,620	1,469	10	4,437	3,676	21
RESULTADO NETO MAYORITARIO	1,535	1,383	11	4,219	3,447	22
RESULTADO POR ACCIÓN ¹	3.55	3.20	11	9.75	7.97	22
DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	462	422		1,357	1,205	
DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN	(78)	0		(78)	0	
UAFIRDA ²	2,806	2,412	16	7,923	6,649	19
UAFIRDA/VENTAS(%)	16.3%	15.8%		16.0%	15.4%	
INVERSIONES (MILLONES US\$)	58	58		187	157	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Sep-16	Sep-15	VAR (%)	Jun-16	VAR (%)
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO	4,744	2,475	92	2,902	63
CLIENTES	6,248	5,382	16	5,723	9
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	1,777	3,180	(44)	1,884	(6)
INVENTARIOS	8,750	8,090	8	9,737	(10)
ACTIVO CIRCULANTE	22,296	19,725	13	20,900	7
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	23,953	19,620	22	22,803	5
INVERSION EN VENEZUELA DISPONIBLE PARA LA VENTA	0	3,109	(100)	0	0
ACTIVO TOTAL	52,772	47,967	10	49,970	6
DEUDA A CORTO PLAZO	1,990	2,134	(7)	2,003	(1)
PASIVO CIRCULANTE	13,581	12,168	12	13,384	1
DEUDA A LARGO PLAZO	11,590	10,580	10	11,235	3
PASIVO TOTAL	29,241	26,692	10	28,572	2
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	21,791	19,775	10	19,751	10
CAPITAL CONTABLE TOTAL	23,531	21,275	11	21,398	10
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	1.64	1.62		1.56	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	1.24	1.25		1.34	
DEUDA/UAFIRDA ³	1.30	1.47		1.32	
UAFIRDA/GASTOS FINANCIEROS ³	16.03	9.23		15.38	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN ³	50.35	45.70		45.64	

¹ En base a 432,749,079 acciones para junio 2016 y 2015 y marzo de 2016.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

GRUMA, S.A.B. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN FINANCIERA POR SUBSIDIARIA
(Millones de pesos)

		TRIMESTRES				ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE			
		3T16	3T15	VAR (\$)	VAR (%)	2016	2015	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	342	340	2	1	1,004	1,004	(0)	(0)
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	9,882	9,947	(65)	(1)	29,115	29,235	(121)	(0)
	UTILIDAD BRUTA	4,274	4,179	95	2	12,560	12,116	444	4
	Margen Bruto	43.3%	42.0%			43.1%	41.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,438	1,257	182	14	4,127	3,474	653	19
	Margen Operación	14.6%	12.6%			14.2%	11.9%		
	UAFIRDA	1,723	1,557	166	11	4,997	4,385	613	14
	UAFIRDA/Ventas	17.4%	15.7%			17.2%	15.0%		
GIMSA	VOLUMEN DE VENTAS	491	463	28	6	1,443	1,362	81	6
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	4,513	3,928	585	15	13,005	11,696	1,309	11
	UTILIDAD BRUTA	1,238	1,231	7	1	3,679	3,582	98	3
	Margen Bruto	27.4%	31.3%			28.3%	30.6%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	642	559	83	15	1,742	1,663	79	5
	Margen Operación	14.2%	14.2%			13.4%	14.2%		
	UAFIRDA	754	743	11	2	2,230	2,215	16	1
	UAFIRDA/Ventas	16.7%	18.9%			17.2%	18.9%		
GRUMA EUROPA¹	VOLUMEN DE VENTAS ²	92	101	(9)	(9)	282	305	(23)	(8)
Harina de maíz, tortilla y otros	VENTAS NETAS	1,316	1,414	(98)	(7)	3,964	4,187	(222)	(5)
	UTILIDAD BRUTA	299	350	(51)	(15)	922	1,057	(135)	(13)
	Margen Bruto	22.7%	24.8%			23.3%	25.3%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	42	34	7	22	142	168	(26)	(15)
	Margen Operación	3.2%	2.4%			3.6%	4.0%		
	UAFIRDA	96	88	9	10	295	318	(23)	(7)
	UAFIRDA/Ventas	7.3%	6.2%			7.4%	7.6%		
GRUMA CENTROAMÉRICA	VOLUMEN DE VENTAS	56	49	7	14	151	153	(2)	(1)
Harina de maíz y otros	VENTAS NETAS	1,200	1,046	155	15	3,357	3,004	354	12
	UTILIDAD BRUTA	471	407	64	16	1,299	1,094	205	19
	Margen Bruto	39.2%	38.9%			38.7%	36.4%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	122	118	4	3	306	268	38	14
	Margen Operación	10.2%	11.3%			9.1%	8.9%		
	UAFIRDA	149	141	8	5	384	334	50	15
	UAFIRDA/Ventas	12.4%	13.5%			11.4%	11.1%		
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES³	VOLUMEN DE VENTAS	10	15	(4)	(28)	39	30	9	29
	VENTAS NETAS	297	(1,022)	1,319	129	(53)	(5,006)	4,953	99
	UTILIDAD BRUTA	354	(280)	634	226	545	(1,525)	2,070	136
	Margen Bruto	119.2%	(27.4%)			1028.3%	(30.5%)		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	179	21	158	752	327	(129)	456	353
	Margen Operación	60.3%	2.1%			617.0%	(2.6%)		
	UAFIRDA	84	(117)	201	172	16	(603)	619	103
	UAFIRDA/Ventas	28.3%	(11.4%)			30.2%	(12.0%)		
CONSOLIDADO	VOLUMEN DE VENTAS	991	968	23	2	2,919	2,854	65	2
	VENTAS NETAS	17,209	15,313	1,896	12	49,388	43,115	6,273	15
	UTILIDAD BRUTA	6,636	5,888	749	13	19,006	16,324	2,682	16
	Margen Bruto	38.6%	38.4%			38.5%	37.9%		
	UTILIDAD DE OPERACIÓN	2,423	1,990	433	22	6,644	5,444	1,200	22
	Margen Operación	14.1%	13.0%			13.5%	12.6%		
	UAFIRDA	2,806	2,412	394	16	7,923	6,649	1,275	19
	UAFIRDA/Ventas	16.3%	15.8%			16.0%	15.4%		

¹ Conversión simple. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

³ El efecto por el uso de conversión simple se reporta bajo Otras Subsidiarias y Eliminaciones.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

GRUMA, sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en México, tiene su domicilio en Río de la Plata número 407 en San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Las acciones de GRUMA se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.

-USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.
- Los supuestos clave de las pruebas de deterioro de la inversión en Venezuela.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

-PAGO DE LA OBLIGACIÓN CONTINGENTE POR LA ADQUISICIÓN DE LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA DE ARCHER DANIELS MIDLAND

Durante Junio 2016, la Compañía realizó el pago de la obligación contingente por \$1,110.2 millones resultado de la adquisición de la participación no controladora de Archer Daniels Midland ocurrida el 14 de diciembre de 2012, registrado en el Estado de flujos de efectivo dentro de actividades de financiamiento como “Otras entradas (salidas) de efectivo”.

La obligación contingente de pago fue registrada a su valor razonable. Los cambios posteriores del valor razonable de la obligación contingente de pago fueron reconocidos en resultados por \$100.5 millones por el periodo terminado el 30 de junio de 2016 en el rubro de “Costo de financiamiento, neto”.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Ver nota "Resultados de las operaciones y perspectivas" en el anexo [105000 - Comentarios y análisis de la administración].

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones. Ver el anexo [800500 – Notas – Lista de Notas].

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene recompras y reembolsos de títulos de deuda y capital.

Dividendos pagados, acciones ordinarias

216,375,000

Dividendos pagados, otras acciones

0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción

0.5

Dividendos pagados, otras acciones por acción

0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF vigentes al 30 de septiembre de 2016, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—

La diferencia entre el gasto por depreciación y amortización que se presenta en este anexo y aquella del Estado de flujo de efectivo [520000], se da por el registro de un ingreso por la reversa del deterioro por aproximadamente \$78 millones, en relación a la reapertura de la subsidiaria Molinos Azteca de Chalco, S.A. de C.V. Ver 'Información a revelar sobre deterioro del valor de activos' en la sección [800500] Lista de Notas.