

## Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary .....	2
[110000] General information about financial statements .....	8
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	10
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense .....	12
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	13
[520000] Statement of cash flows, indirect method.....	15
[610000] Statement of changes in equity - Year Current.....	17
[610000] Statement of changes in equity - Year Previous .....	20
[700000] Informative data about the Statement of financial position .....	23
[700002] Informative data about the Income statement.....	24
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	25
[800001] Breakdown of credits .....	26
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	28
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	29
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	30
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities .....	40
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	44
[800500] Notes - List of notes .....	45
[800600] Notes - List of accounting policies .....	47
[813000] Notes - Interim financial reporting.....	61

## [105000] Management commentary

### Management commentary [text block]

El **volumen de ventas** creció 8% a 486 mil toneladas.

Las **ventas netas** subieron 11% a Ps.4,382 millones.

La **utilidad de operación** de Ps.570 millones.

---

### Disclosure of nature of business [text block]

Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (“Gimsa”) es una empresa mexicana con subsidiarias dedicadas principalmente a la producción y venta de harina de maíz utilizada esencialmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados.

---

### Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

GIMSA ha estado siempre atenta a los cambios en el mercado para adaptarse con mayor velocidad, e incluso anticiparse, a las necesidades de sus clientes, diversificando su fuerza de ventas en equipos especializados para satisfacer a los diferentes tipos de clientes, poniendo especial atención en lograr una mayor disponibilidad de producto y ampliar su cobertura, continuamos con la estrategia de desarrollar los formatos de ventas que nos permitan llegar a todos nuestros clientes sin importar su tamaño.

GIMSA ha implementado iniciativas comerciales orientadas a desarrollar un exitoso modelo de negocio para que sus clientes incrementen el consumo de productos a base de harina de maíz en general y, en específico, para que se aumente la venta de los productos de los mismos clientes. La estrategia de GIMSA está basada en ofrecer una propuesta integral de negocio que incluye los siguientes objetivos en cuestión de productos, servicios y mercadotecnia:

- Iniciativas diseñadas para fortalecer las relaciones comerciales con nuestros clientes actuales, ofreciendo principalmente un servicio y un programa de ventas más personalizado, incluyendo el desarrollo de diversos modelos de negocios;
  - Iniciativas diseñadas para aumentar la cobertura en regiones con bajo consumo de harina de maíz con promociones especiales adaptadas específicamente para estos mercados;
-

## Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

- Soporte individualizado tomando en cuenta el tipo de maquinaria requerida por cada uno de nuestros clientes, por medio de asesoría financiera y capacitación;
- Asistencia a nuestros clientes para el desarrollo de nuevos métodos de operación que les ayuden en la reducción de costos y les permitan mejorar su rentabilidad;
- Desarrollo de promociones hechas a la medida para aumentar el consumo en ciertos segmentos de mercado; y
- Apoyo a nuestros clientes en el desarrollo de productos de mayor valor agregado, buscando adaptarse a las nuevas tendencias de consumo.

Continuamos trabajando con nuestros clientes para reforzar estas iniciativas y seguiremos enfocándonos en proveer la harina de maíz requerida por nuestros clientes de acuerdo a sus necesidades, además de asistirlos con la capacitación y el soporte técnico que los ayudará a crear una operación más redituable.

## Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

En años recientes, nuestra posición financiera y resultados de operación han sido influenciados significativamente por algunos o todos los siguientes factores:

- Costo de maíz;
- Nivel de demanda de tortillas y harina de maíz;
- Efecto de políticas de gobierno en maíz importado y precio de maíz; y
- Costo de energía, entre otros.

## Disclosure of results of operations and prospects [text block]

### RESULTADOS DE OPERACIONES

2T16 versus 2T15

El **volumen de ventas** creció 8% a 486 mil toneladas debido principalmente a (1) mayor penetración de la harina de maíz entre los productores de tortilla, principalmente en el centro de México derivado de las iniciativas comerciales enfocadas a dar un mejor servicio al cliente y por precios más competitivos de harina de maíz; (2) mayores ventas a nuestras operaciones en los Estados Unidos; (3) mayores ventas a mayoristas pequeños y medianos básicamente por un mayor servicio al cliente y por contacto directo; y (4) mayores ventas a canales de gobierno. Las iniciativas comerciales continúan enfocadas en una mayor distribución y disponibilidad, mejor calidad de producto y en una mayor promoción de las variedades de harina de maíz que se asemejan al método tradicional, entre otras iniciativas.

## Disclosure of results of operations and prospects [text block]

Las **ventas netas** subieron 11% a Ps.4,382 millones por el mayor volumen y por aumentos de precio, los cuales fueron implementados en diciembre 2015 y junio 2016 reflejando parcialmente el incremento en los costos de maíz. Adicionalmente, las ventas netas aumentaron por la debilidad del peso en las ventas a nuestras operaciones de harina de maíz en los Estados Unidos, ya que están denominadas en dólares.

El **costo de ventas** como porcentaje de ventas netas aumentó a 72.3% de 68.9% como resultado de (1) mayor costo de maíz; (2) mayores costos de transportación debido a un aumento en el costo del flete y a mayores distancias ya que GIMSA ha estado incrementando el abastecimiento de maíz en el noroeste de México para continuar mejorando la calidad de su harina de maíz; y (3) aumentos en los costos de aditivos y empaque relacionados con la debilidad del peso, cambios en formulación y mejoras en los empaques de algunos SKUs. En términos absolutos, el costo de ventas creció 17% a Ps.3,167 millones, debido principalmente al ya mencionado aumento en volumen y a los mayores costos de maíz.

Los **gastos de venta y administración** como porcentaje de ventas netas mejoraron a 16.1% de 16.2% debido a una mejor absorción. En términos absolutos, los gastos subieron 11% a Ps.708 millones, debido principalmente al fortalecimiento de las iniciativas comerciales orientadas a mejorar el servicio al cliente a través de la apertura de centros de distribución, de rutas propias de distribución adicionales, y mayores gastos de fletes, todo lo cual ha contribuido al aumento en el volumen. Los mayores gastos de fletes también se debieron a mayores tarifas, mayores movimientos entre plantas y de plantas hacia centros de distribución, así como a mayores ventas a canales de gobierno, en donde GIMSA por lo general absorbe el gasto del flete.

**Otros ingresos, neto**, fueron de 63 millones debido principalmente a ganancias en coberturas de maíz y gas natural. GIMSA ha comenzado recientemente a implementar este tipo de instrumentos para sus compras de maíz.

La **utilidad de operación** disminuyó 1% a Ps.570 millones debido principalmente al mencionado fortalecimiento en las iniciativas comerciales de la compañía. El margen operativo se redujo a 13% de 14.6% debido básicamente al aumento en el costo del maíz, el cual fue absorbido con ganancias en coberturas de maíz y tipo de cambio, reportadas en otros ingresos y en producto de financiamiento neto, respectivamente.

El **UAFIRDA** permaneció sin cambios en Ps.759 millones. El margen UAFIRDA se redujo a 17.3% de 19.3%.

El **producto de financiamiento, neto**, fue de Ps.250 millones, un aumento de Ps.179 millones por mayores ganancias en coberturas de tipo de cambio relacionadas con compras de maíz.

Los **impuestos a la utilidad** fueron Ps.262 millones, 30% más debido a una mayor utilidad antes de impuestos.

La **utilidad neta mayoritaria** fue de Ps.554 millones, un aumento de 26%, derivado principalmente de las ya mencionadas ganancias en coberturas de tipo de cambio. Como porcentaje de ventas netas, la utilidad neta mayoritaria se incrementó a 12.6% de 11.2%.

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

### INVERSIONES

Durante 2T16 las inversiones de GIMSA fueron US\$9 millones, aplicadas principalmente a la reapertura de una planta de harina de maíz en el centro del país, y a mejoras tecnológicas.

### SITUACIÓN FINANCIERA

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

Junio 2016 versus marzo 2016

### Datos Sobresalientes

Los **activos totales** aumentaron 18% a Ps.15,134 millones debido principalmente a mayores inventarios con motivo de la cosecha de maíz de verano en México.

Los **pasivos totales** subieron 75% a Ps.4,814 millones debido, en gran medida, a mayores saldos en proveedores por compras de maíz en la cosecha de verano en México.

El **capital contable** aumentó 2% a Ps.10,320 millones.

### PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cantidades consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

La Norma Internacional de Contabilidad 29 (NIC 29), define los criterios para considerar cuando una entidad opera bajo un entorno económico hiperinflacionario, los cuales son:

- La población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma;
- La población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable; Los precios pueden establecerse en esta otra moneda;
- Las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;
- Las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios; y
- La tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Con base en lo anterior, GIMSA opera en un entorno no hiperinflacionario y los efectos de la inflación no se reconocen en sus cifras.

### SOBRE GIMSA

Fundada en 1949, Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (“GIMSA”) es el productor más grande de harina de maíz en el mundo. GIMSA se dedica principalmente a la producción de harina de maíz en México, la cual vende bajo la marca MASECA®. La harina de maíz de GIMSA se utiliza principalmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 4,500 empleados y 18 plantas. En 2015, GIMSA logró ventas netas de US\$922 millones.

*Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V., que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GIMSA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GIMSA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbre y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GIMSA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos y sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México; así como cambios en los precios internacionales y/o domésticos del maíz. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos, resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GIMSA no pretende ni asume la obligación de, actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado*

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

*de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.*

### RESUMEN FINANCIERO

(MILLONES DE PESOS)

ESTADO DE RESULTADOS	TRIMESTRES			ACUMULADO ENERO-JUNIO		
	2T16	2T15	VAR (%)	2016	2015	VAR (%)
VOLUMEN DE VENTAS (MILES DE TONELADAS)	<b>486</b>	448	8	<b>952</b>	898	6
HARINA DE MAÍZ	<b>480</b>	442	9	<b>942</b>	876	8
OTROS	<b>6</b>	6	(2)	<b>10</b>	23	(56)
VENTAS NETAS	<b>4,382</b>	3,933	11	<b>8,492</b>	7,768	9
COSTO DE VENTAS	<b>3,167</b>	2,710	17	<b>6,051</b>	5,417	12
UTILIDAD BRUTA	<b>1,215</b>	1,222	(1)	<b>2,441</b>	2,351	4
MARGEN BRUTO (%)	<b>27.7%</b>	31.1%		<b>28.7%</b>	30.3%	
GASTOS DE VENTA Y ADMINISTRACIÓN	<b>708</b>	638		<b>1,383</b>	1,218	
OTROS GASTOS(INGRESOS), NETO	<b>(63)</b>	9		<b>(41)</b>	29	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	<b>570</b>	575	(1)	<b>1,100</b>	1,103	(0)
MARGEN OPERATIVO (%)	<b>13.0%</b>	14.6%		<b>13.0%</b>	14.2%	
RESULTADO DE FINANCIAMIENTO, NETO	<b>(250)</b>	(71)		<b>(245)</b>	(95)	
GASTOS FINANCIEROS	<b>4</b>	4		<b>8</b>	10	
PRODUCTOS FINANCIEROS	<b>(21)</b>	(10)		<b>(36)</b>	(20)	
RESULTADO EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS	<b>(302)</b>	(90)		<b>(284)</b>	(181)	
PERDIDA(GANANCIA) CAMBIARIA	<b>69</b>	26		<b>66</b>	97	
IMPUESTOS A LA UTILIDAD	<b>262</b>	201		<b>427</b>	380	
UTILIDAD NETA	<b>559</b>	445	26	<b>918</b>	819	12
UTILIDAD NETA MAYORITARIA	<b>554</b>	441	26	<b>910</b>	811	12
UTILIDAD POR ACCIÓN <sup>1</sup>	<b>0.60</b>	0.48	26	<b>0.99</b>	0.88	12
DEPRECIAZIÓN Y AMORTIZACIÓN	<b>189</b>	184		<b>376</b>	368	
UAFIRDA <sup>2</sup>	<b>759</b>	759	0	<b>1,476</b>	1,472	0
INVERSIÓN EN ACTIVOS FIJOS	<b>166</b>	140		<b>328</b>	203	

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	Jun-16	Jun-15	VAR (%)	Mar-16	VAR (%)
EFEKTIVO E INVERSIONES TEMPORALES	<b>446</b>	518	(14)	365	22
CLIENTES	<b>1,020</b>	877	16	<b>1,028</b>	(1)
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR	<b>2,067</b>	1,143	81	<b>1,625</b>	27
INVENTARIOS	<b>4,810</b>	3,201	50	<b>2,975</b>	62
ACTIVO CIRCULANTE	<b>8,435</b>	5,786	46	<b>6,066</b>	39
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NETO	<b>4,522</b>	4,141	9	<b>4,432</b>	2
ACTIVO TOTAL	<b>15,134</b>	12,219	24	<b>12,833</b>	18
DEUDA A CORTO PLAZO	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>	0
PASIVO CIRCULANTE	<b>4,300</b>	3,192	35	<b>2,236</b>	92
DEUDA A LARGO PLAZO	<b>0</b>	0	0	<b>0</b>	0
PASIVO TOTAL	<b>4,814</b>	3,863	25	<b>2,743</b>	75
CAPITAL CONTABLE TOTAL	<b>10,320</b>	8,356	23	<b>10,090</b>	2
CAPITAL CONTABLE MAYORITARIO	<b>10,054</b>	8,095	24	<b>9,829</b>	2
ACTIVO CIRCULANTE/PASIVO CIRCULANTE	<b>1.96</b>	1.81		<b>2.71</b>	
PASIVO TOTAL/CAPITAL CONTABLE TOTAL	<b>0.47</b>	0.46		<b>0.27</b>	
VALOR CONTABLE POR ACCIÓN <sup>1</sup>	<b>10.95</b>	8.81		<b>10.70</b>	

<sup>1</sup> En base a 918,405,000 acciones a junio 2016 y 2015 y marzo de 2016.

<sup>2</sup> UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(−) gastos(ingresos) no relacionados con la operación.

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

---

## Internal control [text block]

Las conclusiones de nuestro Consejo de Administración conforme a los reportes de Comité de Auditoría y Director General sobre la efectividad de nuestros controles y procedimientos de revelación, en base a sus evaluaciones de estos controles y procedimientos, son como sigue:

Nuestros controles y procedimientos de revelación de información están diseñados para asegurar que la información requerida para ser revelada por nosotros sea registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los tiempos requeridos. Nuestros controles y procedimientos para la revelación de información incluyen controles y procedimientos diseñados para asegurar que la información requerida para ser revelada sea recopilada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Comité de Auditoría y Director General, apropiadamente para permitir decisiones oportunas con respecto a las revelaciones requeridas. Con base en sus evaluaciones de nuestros controles y procedimientos para la revelación de información, nuestro Comité de Auditoría y Director General han concluido que los controles y procedimientos para la revelación de información han funcionado con efectividad y que los estados financieros consolidados presentan claramente nuestra situación financiera consolidada y los resultados de nuestras operaciones para los períodos presentados.

No ha ocurrido ningún cambio en nuestros controles internos sobre la publicación de información financiera que haya afectado materialmente, o que pudiera ser razonable que afecte materialmente, nuestro control interno sobre la publicación de información financiera.

---

## Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura

---

## [110000] General information about financial statements

<b>Ticker:</b>	MASECA
<b>Period covered by financial statements:</b>	2016 - 01 -01 AL 2016 - 06 - 30
<b>Date of end of reporting period:</b>	2016-06-30
<b>Name of reporting entity or other means of identification:</b>	GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A.B. DE C.V.
<b>Description of presentation currency:</b>	MXN
<b>Level of rounding used in financial statements:</b>	MILES DE PESOS
<b>Consolidated:</b>	Si
<b>Number of quarter:</b>	2
<b>Type of issuer:</b>	ICS
<b>Description of nature of financial statements:</b>	

### Disclosure of general information about financial statements [text block]

### Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period

### Follow-up of analysis [text block]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE ACTINVER DA COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA. ADICIONALMENTE, LA COMPAÑÍA RECIBE COBERTURA DE ANÁLISIS A TRAVÉS DE LA COBERTURA QUE RECIBE SU TENEDORA GRUMA, S.A.B. DE C.V., QUIEN ES CUBIERTA POR ACTINVER, BBVA, BARCLAYS, BTG PACTUAL, DEUSTCHE BANK, GBM, GOLDMAN SACHS, HSBC, INTERACCIONES, MERRILL LYNCH, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIA, UBS y VE POR MÁS, ENTRE OTROS.



## [210000] Statement of financial position, current/non-current

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
<b>Statement of financial position [abstract]</b>		
<b>Assets [abstract]</b>		
<b>Current assets [abstract]</b>		
Cash and cash equivalents	446,319,000	534,466,000
Trade and other current receivables	3,039,167,000	1,862,646,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	139,066,000	40,298,000
Current inventories	4,810,376,000	3,077,327,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	8,434,928,000	5,514,737,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	8,434,928,000	5,514,737,000
<b>Non-current assets [abstract]</b>		
Trade and other non-current receivables	227,550,000	207,431,000
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	0	0
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	38,000	38,000
Property, plant and equipment	4,522,457,000	4,346,567,000
Investment property	0	0
Goodwill	166,424,000	166,425,000
Intangible assets other than goodwill	1,388,839,000	1,584,277,000
Deferred tax assets	393,763,000	482,710,000
Other non-current non-financial assets	0	0
Total non-current assets	6,699,071,000	6,787,448,000
Total assets	15,133,999,000	12,302,185,000
<b>Equity and liabilities [abstract]</b>		
<b>Liabilities [abstract]</b>		
<b>Current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other current payables	3,754,837,000	1,651,053,000
Current tax liabilities, current	0	0
Other current financial liabilities	136,000	27,209,000
Other current non-financial liabilities	545,460,000	409,421,000
<b>Current provisions [abstract]</b>		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	0	0
Total current provisions	0	0
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	4,300,433,000	2,087,683,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	4,300,433,000	2,087,683,000
<b>Non-current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 2 Year: 2016

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
Other non-current non-financial liabilities	0	0
<b>Non-current provisions [abstract]</b>		
Non-current provisions for employee benefits	218,337,000	216,980,000
Other non-current provisions	0	0
Total non-current provisions	218,337,000	216,980,000
Deferred tax liabilities	295,729,000	274,360,000
Total non-current liabilities	514,066,000	491,340,000
Total liabilities	4,814,499,000	2,579,023,000
<b>Equity [abstract]</b>		
Issued capital	183,681,000	183,681,000
Share premium	333,734,000	333,734,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	9,536,424,000	8,948,171,000
Other reserves	0	0
Total equity attributable to owners of parent	10,053,839,000	9,465,586,000
Non-controlling interests	265,661,000	257,576,000
Total equity	10,319,500,000	9,723,162,000
Total equity and liabilities	15,133,999,000	12,302,185,000

## [310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concepto	Accumulated Current Year	Accumulated Previous Year	Quarter Current Year	Quarter Previous Year
	2016-01-01 - 2016- 06-30	2015-01-01 - 2015- 06-30	2016-04-01 - 2016- 06-30	2015-04-01 - 2015- 06-30
<b>Profit or loss [abstract]</b>				
<b>Profit (loss) [abstract]</b>				
Revenue	8,491,821,000	7,767,605,000	4,381,916,000	3,932,519,000
Cost of sales	6,050,743,000	5,416,827,000	3,166,825,000	2,710,466,000
Gross profit	2,441,078,000	2,350,778,000	1,215,091,000	1,222,053,000
Distribution costs	1,133,496,000	1,035,360,000	575,272,000	539,469,000
Administrative expenses	249,178,000	182,747,000	132,330,000	98,450,000
Other income	69,801,000	68,171,000	67,007,000	41,815,000
Other expense	28,322,000	97,568,000	4,375,000	50,950,000
Profit (loss) from operating activities	1,099,883,000	1,103,274,000	570,121,000	574,999,000
Finance income	395,250,000	215,653,000	347,559,000	109,968,000
Finance costs	149,979,000	120,593,000	97,544,000	39,091,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0	0	0
Profit (loss) before tax	1,345,154,000	1,198,334,000	820,136,000	645,876,000
Tax income (expense)	427,375,000	379,818,000	261,636,000	201,320,000
Profit (loss) from continuing operations	917,779,000	818,516,000	558,500,000	444,556,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0	0	0
Profit (loss)	917,779,000	818,516,000	558,500,000	444,556,000
<b>Profit (loss), attributable to [abstract]</b>				
Profit (loss), attributable to owners of parent	909,694,000	811,261,000	553,530,000	440,659,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	8,085,000	7,255,000	4,970,000	3,897,000
Earnings per share [text block]				
<b>Earnings per share [abstract]</b>				
<b>Earnings per share [line items]</b>				
<b>Basic earnings per share [abstract]</b>				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.99	0.88	0.6	0.48
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.99	0.88	0.6	0.48
<b>Diluted earnings per share [abstract]</b>				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.99	0.88	0.6	0.48
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.99	0.88	0.6	0.48

## [410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concepto	Accumulated Current Year 2016-01-01 - 2016-06-30	Accumulated Previous Year 2015-01-01 - 2015-06-30	Quarter Current Year 2016-04-01 - 2016-06-30	Quarter Previous Year 2015-04-01 - 2015-06-30
<b>Statement of comprehensive income [abstract]</b>				
Profit (loss)	917,779,000	818,516,000	558,500,000	444,556,000
<b>Other comprehensive income [abstract]</b>				
<b>Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	3,616,000	0	3,616,000
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	3,616,000	0	3,616,000
<b>Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>				
<b>Exchange differences on translation [abstract]</b>				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	0	0	0	0
<b>Available-for-sale financial assets [abstract]</b>				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0	0	0
<b>Cash flow hedges [abstract]</b>				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0	0	0
<b>Hedges of net investment in foreign operations [abstract]</b>				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
<b>Change in value of time value of options [abstract]</b>				
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
<b>Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]</b>				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
<b>Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]</b>				

Ticker: MASECA

Quarter: 2 Year: 2016

Concepto	Accumulated Current Year 2016-01-01 - 2016-06-30	Accumulated Previous Year 2015-01-01 - 2015-06-30	Quarter Current Year 2016-04-01 - 2016-06-30	Quarter Previous Year 2015-04-01 - 2015-06-30
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income	0	3,616,000	0	3,616,000
<b>Total comprehensive income</b>	<b>917,779,000</b>	<b>822,132,000</b>	<b>558,500,000</b>	<b>448,172,000</b>
<b>Comprehensive income attributable to [abstract]</b>				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	8,085,000	7,255,000	4,970,000	3,897,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	909,694,000	814,877,000	553,530,000	444,275,000

**[520000] Statement of cash flows, indirect method**

Concepto	Accumulated Current Year 2016-01-01 - 2016-06-30	Accumulated Previous Year 2015-01-01 - 2015-06-30
<b>Statement of cash flows [abstract]</b>		
<b>Cash flows from (used in) operating activities [abstract]</b>		
Profit (loss)	917,779,000	818,516,000
<b>Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]</b>		
Discontinued operations	0	0
Adjustments for income tax expense	427,375,000	379,819,000
Adjustments for finance costs	0	0
Adjustments for depreciation and amortisation expense	376,235,000	368,386,000
Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	0
Adjustments for provisions	0	0
Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	66,388,000	96,509,000
Adjustments for share-based payments	0	0
Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	-133,611	-8,797,000
Participation in associates and joint ventures	0	0
Adjustments for decrease (increase) in inventories	-1,733,049,000	-658,442,000
Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	35,606,000	-6,525,000
Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	-1,335,543,000	-414,733,000
Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	2,180,187,000	854,512,000
Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	-17,612,000	26,935,000
Other adjustments for non-cash items	0	0
Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	1,358,000	3,728,000
Straight-line rent adjustment	0	0
Amortization of lease fees	0	0
Setting property values	0	0
Other adjustments to reconcile profit (loss)	0	0
Total adjustments to reconcile profit (loss)	811,000	641,392,000
Net cash flows from (used in) operations	918,590,000	1,459,908,000
Dividends paid	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	-2,981,000	-1,927,000
Income taxes refund (paid)	254,661,000	467,901,000
Other inflows (outflows) of cash	-283,649,000	-169,240,000
Net cash flows from (used in) operating activities	377,299,000	820,840,000
<b>Cash flows from (used in) investing activities [abstract]</b>		
Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
Proceeds from sales of property, plant and equipment	0	0
Purchase of property, plant and equipment	330,764,000	202,985,000
Proceeds from sales of intangible assets	0	0
Purchase of intangible assets	0	0
Proceeds from sales of other long-term assets	0	0

Concepto	Accumulated Current Year	Accumulated Previous Year
	2016-01-01 - 2016-06-30	2015-01-01 - 2015-06-30
Purchase of other long-term assets	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Cash advances and loans made to other parties	0	0
Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
Cash payments for future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Cash receipts from future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	0	0
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	-18,279,639	375,000
Net cash flows from (used in) investing activities	-349,043,639	-202,610,000
<b>Cash flows from (used in) financing activities [abstract]</b>		
Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Proceeds from issuing shares	0	0
Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
Payments to acquire or redeem entity's shares	0	0
Payments of other equity instruments	0	0
Proceeds from borrowings	0	0
Repayments of borrowings	0	0
Payments of finance lease liabilities	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Dividends paid	321,441,000	431,476,000
Interest paid	0	3,729,000
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	205,039,250	97,566,000
Net cash flows from (used in) financing activities	-116,402,000	-337,639,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	-88,147,000	280,591,000
<b>Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]</b>		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	0	0
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	-88,147,000	280,591,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	534,466,000	237,172,000
Cash and cash equivalents at end of period	446,319,000	517,763,000

## [610000] Statement of changes in equity - Year Current

Hoja 1 de 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Retrospective application and retrospective restatement [axis]									
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	183,681,000	333,734,000	0	8,948,171,000	0	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	909,694,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	909,694,000	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	321,441,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	588,253,000	0	0	0	0	0
Equity at end of period	183,681,000	333,734,000	0	9,536,424,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
<b>Retrospective application and retrospective restatement [axis]</b>									
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0

	Components of equity [axis]							
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]	
<b>Hoja 3 de 3</b>								
<b>Retrospective application and retrospective restatement [axis]</b>								
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	9,465,586,000	257,576,000	9,723,162,000	
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	909,694,000	8,085,000	917,779,000	
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	
Total comprehensive income	0	0	0	0	909,694,000	8,085,000	917,779,000	
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	321,441,000	0	321,441,000	
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	588,253,000	8,085,000	596,338,000	
Equity at end of period	0	0	0	0	10,053,839,000	265,661,000	10,319,500,000	

**[610000] Statement of changes in equity - Year Previous**

Hoja 1 de 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Retrospective application and retrospective restatement [axis]</b>									
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	183,681,000	333,734,000	0	7,175,505,000	0	0	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	811,261,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	3,616,000	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	814,877,000	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	413,286,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	401,591,000	0	0	0	0	0
Equity at end of period	183,681,000	333,734,000	0	7,577,096,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
<b>Retrospective application and retrospective restatement [axis]</b>									
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Components of equity [axis]						
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Retrospective application and retrospective restatement [axis]</b>							
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>							
Equity at beginning of period	0	0	0	0	7,692,920,000	272,462,000	7,965,382,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>							
<b>Comprehensive income [abstract]</b>							
Profit (loss)	0	0	0	0	811,261,000	7,255,000	818,516,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	3,616,000	0	3,616,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	814,877,000	7,255,000	822,132,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	413,286,000	18,190,000	431,476,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	401,591,000	-10,935,000	390,656,000
Equity at end of period	0	0	0	0	8,094,511,000	261,527,000	8,356,038,000

## [700000] Informative data about the Statement of financial position

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
<b>Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]</b>		
Capital stock (nominal)	183,681,000	183,681,000
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	0	0
Number of executives	67	123
Number of employees	2754	2746
Number of workers	1738	1791
Outstanding shares	918405000	918405000
Repurchased shares	0	0
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

## [700002] Informative data about the Income statement

Concepto	Accumulated Current Year 2016-01-01 - 2016-06-30	Accumulated Previous Year 2015-01-01 - 2015-06-30	Quarter Current Year 2016-04-01 - 2016-06-30	Quarter Previous Year 2015-04-01 - 2015-06-30
<b>Informative data of the Income Statement [abstract]</b>				
Operating depreciation and amortization	376,235,000	368,386,000	188,946,000	183,897,000

**[700003] Informative data - Income statement for 12 months**

Concepto	Current Year	Previous Year
	2015-07-01 - 2016-06-30	2014-07-01 - 2015-06-30
<b>Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]</b>		
Revenue	16,595,564,000	15,416,507,000
Profit (loss) from operating activities	2,201,749,000	2,129,045,000
Profit (loss)	2,304,595,000	1,319,472,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	2,301,336,000	1,322,748,000
Operating depreciation and amortization	744,546,000	730,432,000

## [800001] Breakdown of credits

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Comercio exterior (bancarios)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PROVEEDORES VENCIMIENTO NACIONAL	NO	2016-06-30	2016-12-31		2,511,102,000											
PROVEEDORES MONEDA EXTRANJERA	NO	2016-06-30	2016-12-31								1,115,541,000					
TOTAL	NO				2,511,102,000	0	0	0	0	0	1,115,541,000	0	0	0	0	0
Total proveedores					2,511,102,000	0	0	0	0	0	1,115,541,000	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				2,511,102,000	0	0	0	0	0	1,115,541,000	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
circulantes sin costo					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos					2,511,102,000	0	0	0	0	0	1,115,541,000	0	0	0	0	0
TOTAL	NO				2,511,102,000	0	0	0	0	0	1,115,541,000	0	0	0	0	0

## [800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	Total pesos [member]
<b>Foreign currency position [abstract]</b>					
<b>Monetary assets [abstract]</b>					
Current monetary assets	12,141,000	229,610,000	0	0	229,610,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
<b>Total monetary assets</b>	<b>12,141,000</b>	<b>229,610,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>229,610,000</b>
<b>Liabilities position [abstract]</b>					
Current liabilities	63,245,000	1,196,054,000	0	0	1,196,054,000
Non-current liabilities	0	0	0	0	0
<b>Total liabilities</b>	<b>63,245,000</b>	<b>1,196,054,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1,196,054,000</b>
<b>Net monetary assets (liabilities)</b>	<b>-51,104,000</b>	<b>-966,444,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-966,444,000</b>

**[800005] Annex - Distribution of income by product**

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
<b>MASECA</b>				
HARINA DE MAÍZ	7,671,068,000	492,110,000	0	8,163,178,000
<b>AGROINSA Y OTROS</b>				
OTROS	243,843,000	84,800,000	0	328,643,000
TOTAL	7,914,911,000	576,910,000	0	8,491,821,000

## [800007] Annex - Financial derivate instruments

**Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]**

### • Información Cualitativa

A. **Discusión de la Administración sobre las Políticas de Uso de Instrumentos Financieros Derivados, y Fines de los Mismos.**

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. (GIMSA) en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles (commodities), pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

GIMSA cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

Todas las operaciones con instrumentos financieros derivados deben ser previamente autorizadas por nuestro Comité Divisional de Riesgos, integrado por miembros de la alta dirección de GIMSA, así como por el Comité Central de Riesgos de Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA), integrado por miembros de la alta dirección de GRUMA, aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

Utilizamos instrumentos financieros derivados en el curso normal de operaciones, principalmente para cubrir los riesgos operativos y financieros a los cuales estamos expuestos, incluyendo sin limitaciones:

- La disponibilidad y precio del maíz y otros insumos clave, los cuales están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competitadoras.
- Fluctuaciones en las tasas de interés o en el tipo de cambio, como resultado de afectaciones en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otros; y
- Fluctuaciones en el precio del gas natural utilizado en nuestros procesos de producción, que puedan resultar de la oferta y la demanda, afectaciones en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, guerras, eventos políticos internacionales y locales, entre otros.

En consideración de lo anterior, el objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados y cubrir en la medida de lo posible un posible efecto adverso en nuestra condición financiera o resultados de operación.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

## Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y gas LP, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Asimismo, GIMSA ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y operaciones financieras de tipo de cambio (FX).

### 4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Las políticas de GIMSA en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar exclusivamente asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles (commodities), pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con las contrapartes, GIMSA contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

### 5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

GIMSA designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

### 6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

En general, las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de GIMSA de garantizar en tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, mas no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

El Comité de Riesgos de GIMSA establece discrecionalmente qué operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con garantía para cubrir eventuales llamadas de margen o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto y los límites de estas.

A fin de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Corporativo de Riesgos de nuestra tenedora GRUMA, así como por nuestro Comité de Riesgos y el Comité de Auditoría, nuestra Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los instrumentos financieros derivados a estos órganos, respectivamente, y trimestralmente al Consejo de Administración.

Al 30 de junio de 2016 la Compañía no cuenta con fondos revolventes denominados "llamadas de margen" para los instrumentos financieros derivados vigentes.

### 7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Nuestra Dirección de Finanzas evalúa los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados e informan periódicamente a nuestra Dirección General. Asimismo, ésta informa de manera periódica a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación y al Comité Central de Riesgos de GRUMA cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos

**Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]**

---

establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

Anualmente nuestros procesos internos son auditados por PricewaterhouseCoopers, S.C. como parte del proceso de auditoría externa realizada.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por nuestro Comité Divisional de Riesgos, integrado por miembros de la alta dirección de GIMSA, así como por el Comité Central de Riesgos de GRUMA, integrado por miembros de la alta dirección de GRUMA, aprobado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

---

**General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]**

---

B. Descripción Genérica sobre las Técnicas de Valuación.

10. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado, se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del periodo cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura distintos a los de flujo de efectivo se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio.

11. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación.

La valuación de instrumentos financieros derivados de tipo de cambio e instrumentos sobre futuros de maíz y gas natural, se realiza internamente tomando como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago, Kansas y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

12. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de

## General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

efectivo de la posición primaria, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de junio de 2016, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas de flujo de efectivo tuvieron una efectividad del 100%.

## Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

- C. Discusión de la Administración sobre las Fuentes de Liquidez que Pudieran ser Utilizadas para Atender Instrumentos Financieros Derivados.
- 13. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros derivados vigentes. GIMSA pretende utilizar su flujo de efectivo disponible para satisfacer estos requerimientos, así como otras fuentes de liquidez existentes en caso de ser necesario.

## Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

- D. Explicación de Cambios en la Exposición a Principales Riesgos Identificados.
- 14. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, gas natural y gas LP, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

## Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

Por otra parte, GIMSA ha celebrado algunos Swaps de gas natural referenciadas al Henry Hub Nimex con el fin de cubrir la volatilidad en el costo del gas natural utilizado en nuestros procesos de producción. El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos, como resultado de cambio en la oferta y la demanda, condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, guerras, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

Finalmente, GIMSA celebra de tiempo en tiempo transacciones *forwards* con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano, relacionado con el precio de las compras de maíz tanto de la cosecha nacional como el importado. Los instrumentos financieros derivados de tipo de cambio que no califican bajo la contabilidad de coberturas son reconocidos a su valor razonable. El valor razonable de estos instrumentos derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

Durante el trimestre en cuestión no ha cambiado la exposición a los riesgos de GIMSA.

15. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

No existen eventualidades que revelar para el trimestre en cuestión.

16. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

Al 30 de junio de 2016 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de Tipo de Cambio se valuaron a su valor razonable y representaron un efecto favorable de \$118,907 miles de pesos el cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Estos instrumentos no calificaron como cobertura contable

Al 30 de junio de 2016 las posturas abiertas de los instrumentos financieros de Gas Natural se valuaron a su valor razonable y representaron un efecto favorable de \$5,403 miles de pesos el cual se aplicó a los resultados del ejercicio. Estos instrumentos no calificaron como cobertura contable.

Al 30 de junio de 2016 las posturas abiertas de maíz, por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas y que ya no calificaron como cobertura contable, se registraron como un cargo al inventario por un monto de \$36,706 miles de pesos.

Al 30 de junio de 2016 las posturas abiertas de maíz que ya no calificaron como cobertura contable representaron un efecto favorable de \$51,326 miles de pesos la cual se aplicó a los resultados del ejercicio.

17. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada.

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros de Tipo de Cambio representaron un efecto favorable de \$123,106 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros de Gas Natural representaron un efecto desfavorable de \$12,795 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros

**Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]**

de maíz vencieron sin valor por lo que no tuvieron efecto sobre los resultados del periodo.

**18. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.**

Durante el trimestre que se reporta, GIMSA no recibió llamada de margen alguna por parte de sus contrapartes. Al 30 de junio de 2016 la Compañía no cuenta con fondos revolventes denominados "llamadas de margen" para los instrumentos financieros derivados vigentes.

**19. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.**

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

**Quantitative information for disclosure [text block]**

**Información Cuantitativa**

**A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.**

**Resumen de Instrumentos Financieros Derivados**

**Al 30 de junio de 2016**

**Cifras en miles de pesos**

**Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:**

20. y 23. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nocial (Dls.)		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)				25. Colaterales / Líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
		2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2016	2017	
Forward (Largo Dólar)	Negociación *	29,800,000		17.474		(22,468)				n.a.
Opciones(Largo Dólar)	Negociación *	42,120,000	69,048,000	16.088	17.064	37,585	(524)	37,585		n.a.
Opciones(Largo Dólar)	Negociación *	11,300,000	43,300,000	18.020	17.460	7,900	(10,358)	7,900		n.a.
Opciones(Largo Dólar)	Negociación *	22,600,000	86,600,000	18.012	17.137	16,248	(19,863)	16,248		n.a.
Opciones(largo Dólar)	Negociación *	23,686,000	20,000,000	18.010	17.463	17,428	(4,492)	17,428		n.a.
Opciones(largo Dólar)	Negociación *	50,496,000	16,500,000	17.976	17.429	39,747	(2,585)	39,747		n.a.
		<u>150,202,000</u>	<u>265,248,000</u>			<u>118,907</u>	<u>(40,290)</u>	<u>118,907</u>	-	

**Instrumentos Financieros Derivados de Gas Natural:**

### Quantitative information for disclosure [text block]

20. y 23. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nocial (Mmbtu)		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento por año (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
		2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2016	2017	
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	90,000	360,000	51,369	34,803	(990)	(7,824)	(990)		n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	150,000	240,000	51,405	35,571	(884)	(3,804)	(884)		n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	480,000	480,000	55,160	42,735	(1,708)	(5,422)	(1,708)		n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	600,000	900,000	53,974	38,752	(2,142)	(12,089)	(2,142)		n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	560,000	560,000	58,484	48,636	3,168	(30)		3,168	n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	30,000	30,000	58,545	49,902	120	(?)		120	n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	390,000	390,000	58,471	48,611	3,201	957		3,201	n.a.
Swap 2015 (Largo)	Negociación *	390,000	390,000	58,446	48,575	4,638	2,260		4,638	n.a.
		<b>2,690,000</b>		<b>3,350,000</b>		<b>5,403</b>		<b>(25,964)</b>		<b>11,128</b>

### Instrumentos Financieros Derivados de Maíz:

20. y 23. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nocial (Bushels)		22. Valor del Activo Subyacente (pesos)		Valor Razonable (miles de pesos)		24. Vencimiento por año (miles de pesos)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de pesos)
		2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2do Trimestre 2016	1er Trimestre 2016	2016	2017	
PutSpread (Largo)	Cobertura	2,990,000		65,0196		1,047				n.a.
PutSpread (Largo)	Cobertura	8,230,000		65,0196		2,881				n.a.
PutSpread (Largo)	Cobertura	3,935,000		65,0196		1,377				n.a.
PutSpread (Largo)	Cobertura	5,610,000		65,0196		1,964				n.a.
Swap	Cobertura	12,270,000	12,270,000	69,1208	65,4314	32,543	7,501	32,543		n.a.
Swap	Cobertura	675,000	675,000	69,1208	65,4331	1,947	556	1,947		n.a.
Swap	Cobertura	(4,492,963)		69,1208		(23,344)				n.a.
Swap	Negociación *	4,492,963		69,1208		23,344				n.a.
Swap	Cobertura	1,815,000	1,815,000	69,1208	65,8229	5,234	787	5,234		n.a.
Swap	Cobertura	900,000	900,000	69,1208	65,8229	2,808	586	2,808		n.a.
Swap	Cobertura	2,500,000		69,1208		2,482				n.a.
Swap	Cobertura	1,965,000		69,1208		2,155				n.a.
Swap	Cobertura	(2,563,594)		69,1208		(27,988)				n.a.
Swap	Negociación *	2,563,594		69,1208		27,982				n.a.
Swap	Cobertura	410,000		71,7684		2,539				n.a.
Swap	Cobertura	155,000		71,7684		1,759				n.a.
		<b>20,490,000</b>	<b>36,425,000</b>	<b>69,5621</b>	<b>65,3234</b>	<b>51,462</b>	<b>16,699</b>	<b>51,462</b>		

\* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

25. Al 30 de junio de 2016 la compañía no cuenta con fondos revolventes denominados "llamadas de margen".

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros de Tipo de Cambio representaron un efecto favorable de \$123,106 miles de pesos.

Las operaciones terminadas durante el segundo trimestre de 2016 sobre los instrumentos financieros de Gas Natural representaron un efecto desfavorable de \$12,795 miles de pesos.

Durante el segundo trimestre de 2016 las posturas abiertas de maíz, por las cuales se recibió el grano sujeto a estas coberturas y que ya no calificaron como cobertura contable, se registraron como un cargo al inventario por un monto de \$36,706 miles de pesos.

## Quantitative information for disclosure [text block]

Durante el segundo trimestre de 2016 las posturas abiertas de maíz que ya no calificaron como cobertura contable representaron un efecto favorable de \$51,326 miles de pesos la cual se aplicó a los resultados del ejercicio.

### B. Análisis de Sensibilidad

#### Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

Basado en la posición al 30 de junio de 2016, un cambio hipotético a la baja del 10% del valor del dólar, resultaría un efecto desfavorable adicional de \$262,260 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes proporcionados en la valuación efectuada al 30 de junio de 2016. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocial (Dls)	Al 30 Junio de 2016		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Opciones (Largo Dólar) Negociación *		42,120,000	17,240	37,585	(72,617)	(181,542)	(363,083)
Opciones (Largo Dólar) Negociación *		11,300,000	17,469	7,900	(19,741)	(49,351)	(98,703)
Opciones (Largo Dólar) Negociación *		22,600,000	17,454	16,248	(39,447)	(98,616)	(197,233)
Opciones (Largo Dólar) Negociación *		23,686,000	17,439	17,428	(41,306)	(103,265)	(206,529)
Opciones (Largo Dólar) Negociación *		50,496,000	17,255	39,747	(87,133)	(217,832)	(435,664)
			<b>150,202,000</b>	<b>17,326</b>	<b>118,907</b>	<b>(260,242)</b>	<b>(650,606)</b>
							<b>(1,301,212)</b>

\* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación

#### Instrumentos Financieros Derivados de Gas Natural:

Basado en la posición al 30 de junio de 2016, un cambio hipotético a la baja del 10% del valor del Mmbtu, resultaría un efecto desfavorable adicional de \$15,133 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes proporcionados en la valuación efectuada al 30 de junio de 2016. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocial (Mmbtu)	Al 30 Junio de 2016		Pérdida Potencial (miles de pesos)		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Swap 2015 (Largo) Negociación *		90,000	51,369	(990)	(462)	(1,156)	(2,312)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		150,000	51,605	(884)	(774)	(1,935)	(3,870)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		480,000	55,160	(1,708)	(2,648)	(6,619)	(13,239)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		600,000	53,974	(2,142)	(3,238)	(8,096)	(16,192)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		560,000	58,484	3,168	(3,275)	(8,188)	(16,376)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		30,000	58,545	120	(176)	(439)	(878)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		390,000	58,471	3,201	(2,280)	(5,701)	(11,402)
Swap 2015 (Largo) Negociación *		390,000	58,446	4,638	(2,279)	(5,699)	(11,397)
			<b>2,690,000</b>	<b>5,403</b>	<b>(15,133)</b>	<b>(37,833)</b>	<b>(75,665)</b>

\* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo

## Quantitative information for disclosure [text block]

cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

### Instrumentos Financieros Derivados de Maíz:

Basado en la posición al 30 de junio de 2016, un cambio hipotético a la alza del 10% del valor del Bushel, resultaría un efecto desfavorable adicional de \$143,161 miles de pesos. Este análisis de sensibilidad es determinado con base en los valores de los activos subyacentes proporcionados en la valuación efectuada al 30 de junio de 2016. El resultado del análisis de sensibilidad es como sigue:

Tipo de Derivado	Fines de cobertura / Negociación	Monto Nocional (Bushels)	Al 30 Junio de 2016		Pérdida Potencial		
			Valor del Activo Subyacente (pesos)	Valor Razonable (miles de pesos)	Escenario 10%	Escenario 25%	Escenario 50%
Swap	Cobertura	12,270,000	69.121	32,543	(84,811)	(212,028)	(424,056)
Swap	Cobertura	675,000	69.121	1,947	(4,666)	(11,664)	(23,328)
Swap	Cobertura	(4,492,963)	69.121	(23,344)	31,056	77,639	155,279
Swap	Negociacion *	4,492,963	69.121	23,344	(31,056)	(77,639)	(155,279)
Swap	Cobertura	1,815,000	69.121	5,234	(12,545)	(31,364)	(62,727)
Swap	Cobertura	900,000	69.121	2,808	(6,221)	(15,552)	(31,104)
Swap	Cobertura	2,500,000	69.121	2,482	(17,280)	(43,201)	(86,401)
Swap	Cobertura	1,965,000	69.121	2,155	(13,582)	(33,956)	(67,911)
Swap	Cobertura	(2,563,594)	69.121	(27,988)	17,720	44,299	88,599
Swap	Negociacion *	2,563,594	69.121	27,982	(17,720)	(44,299)	(88,599)
Swap	Cobertura	410,000	71.768	2,539	(2,943)	(7,356)	(14,713)
Swap	Cobertura	155,000	71.768	1,759	(1,112)	(2,781)	(5,562)
Futuros (Bushels)	Cobertura	20,690,000		51,462	(143,161)	(357,901)	(715,803)

\* La compra de instrumentos financieros derivados por parte de la compañía, tienen como único objetivo cubrirse de riesgos de mercado y de liquidez, sin embargo, las reglas contables para clasificar un instrumento financiero derivado como de cobertura requiere de cierta documentación y pruebas, por lo que la compañía clasificó sus instrumentos financieros derivados como de negociación.

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Las pérdidas potenciales de los instrumentos financieros derivados fueron determinadas con base en los valores de los activos subyacentes y su volatilidad, bajo un análisis de sensibilidad en un sentido adverso al valor del activo subyacente de un 10%, 25% y 50%.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas.

El análisis de sensibilidad presentado contiene tres collares para el precio de los commodities, por lo que los riesgos asociados a una variación en el precio de estos commodities son compensados parcialmente entre los contratos de futuros y las opciones, los cuales son contratados con los mismos montos nocionales y las mismas fechas de vencimiento.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en los precios de los instrumentos financieros derivados, pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarios, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

---

## Quantitative information for disclosure [text block]

---

La tabla de sensibilidad en el apartado B anterior ya contiene esta información.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

Para los instrumentos financieros derivados de Tipo de Cambio, basado en nuestra posición de instrumentos financieros derivados al 30 de junio de 2016, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado del Dólar aplicados al valor razonable de los instrumentos financieros derivados resultaría en un cargo adicional a resultados por \$262,260, \$655,651 y \$1'311,302 miles de pesos, respectivamente.

Para los instrumentos financieros derivados de Gas Natural, basado en nuestra posición de instrumentos financieros derivados al 30 de junio de 2016, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la baja en los precios de mercado del Mmbtu aplicados al valor razonable de los instrumentos financieros derivados resultaría en un cargo adicional a resultados por \$15,133, \$37,833 y \$75,665 miles de pesos, respectivamente.

Para los instrumentos financieros derivados de Maíz, basado en nuestra posición de instrumentos financieros derivados al 30 de junio de 2016, un cambio hipotético de 10%, 25% y 50% a la alza en los precios de mercado del Bushel aplicados al valor razonable de los instrumentos financieros derivados resultaría en una pérdida adicional al resultado integral por \$143,161, \$357,901 y \$715,803 miles de pesos, respectivamente.

30. Para los IFD de cobertura, indicación de nivel de estrés o validación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficientes.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa.

---

## [800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
<b>Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]</b>		
<b>Cash and cash equivalents [abstract]</b>		
<b>Cash [abstract]</b>		
Cash on hand	222,419,000	63,966,000
Balances with banks	0	0
Total cash	222,419,000	63,966,000
<b>Cash equivalents [abstract]</b>		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	223,900,000	470,500,000
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	223,900,000	470,500,000
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	446,319,000	534,466,000
<b>Trade and other current receivables [abstract]</b>		
Current trade receivables	1,020,474,000	1,081,352,000
Current receivables due from related parties	1,505,362,000	137,098,000
<b>Current prepayments [abstract]</b>		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	0	0
Total current prepayments	0	0
Current receivables from taxes other than income tax	419,542,000	302,460,000
Current value added tax receivables	419,542,000	302,460,000
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	93,789,000	341,736,000
Total trade and other current receivables	3,039,167,000	1,862,646,000
<b>Classes of current inventories [abstract]</b>		
<b>Current raw materials and current production supplies [abstract]</b>		
Current raw materials	4,157,192,000	2,573,000,000
Current production supplies	0	0
Total current raw materials and current production supplies	4,157,192,000	2,573,000,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	171,031,000	103,070,000
Current spare parts	0	0
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	482,153,000	401,257,000
Total current inventories	4,810,376,000	3,077,327,000
<b>Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]</b>		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
<b>Trade and other non-current receivables [abstract]</b>		
Non-current trade receivables	227,550,000	207,431,000
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 2 Year: 2016

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
Non-current value added tax receivables	0	0
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	227,550,000	207,431,000
<b>Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]</b>		
Investments in subsidiaries	38,000	38,000
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	0	0
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	38,000	38,000
<b>Property, plant and equipment [abstract]</b>		
<b>Land and buildings [abstract]</b>		
Land	252,999,000	253,151,000
Buildings	793,199,000	798,640,000
Total land and buildings	1,046,198,000	1,051,791,000
Machinery	3,064,309,000	3,064,278,000
<b>Vehicles [abstract]</b>		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	0	0
Total vehicles	0	0
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	0	0
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	411,950,000	230,498,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	4,522,457,000	4,346,567,000
<b>Investment property [abstract]</b>		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
<b>Intangible assets and goodwill [abstract]</b>		
<b>Intangible assets other than goodwill [abstract]</b>		
Brand names	1,366,750,000	1,561,991,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	22,089,000	22,286,000
Total intangible assets other than goodwill	1,388,839,000	1,584,277,000
Goodwill	166,424,000	166,425,000
Total intangible assets and goodwill	1,555,263,000	1,750,702,000
<b>Trade and other current payables [abstract]</b>		
Current trade payables	3,626,643,000	1,419,247,000

Ticker: MASECA

Quarter: 2 Year: 2016

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
Current payables to related parties	128,194,000	231,806,000
<b>Accruals and deferred income classified as current [abstract]</b>		
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	3,754,837,000	1,651,053,000
<b>Other current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans current	0	0
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	136,000	27,209,000
Total Other current financial liabilities	136,000	27,209,000
<b>Trade and other non-current payables [abstract]</b>		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
<b>Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]</b>		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
<b>Other non-current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans non-current	0	0
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	0	0
<b>Other provisions [abstract]</b>		
Other non-current provisions	0	0
Other current provisions	0	0
Total other provisions	0	0
<b>Other reserves [abstract]</b>		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	0	0
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0

Ticker: MASECA

Quarter: 2 Year: 2016

Concepto	Close Current Quarter 2016-06-30	Close Previous Exercise 2015-12-31
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	0	0
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	0	0
<b>Net assets (liabilities) [abstract]</b>		
Assets	15,133,999,000	12,302,185,000
Liabilities	4,814,499,000	2,579,023,000
Net assets (liabilities)	10,319,500,000	9,723,162,000
<b>Net current assets (liabilities) [abstract]</b>		
Current assets	8,434,928,000	5,514,737,000
Current liabilities	4,300,433,000	2,087,683,000
Net current assets (liabilities)	4,134,495,000	3,427,054,000

## [800200] Notes - Analysis of income and expense

Concepto	Accumulated Current Year 2016-01-01 - 2016-06-30	Accumulated Previous Year 2015-01-01 - 2015-06-30	Quarter Current Year 2016-04-01 - 2016-06-30	Quarter Previous Year 2015-04-01 - 2015-06-30
<b>Analysis of income and expense [abstract]</b>				
<b>Revenue [abstract]</b>				
Revenue from rendering of services	0	0	0	0
Revenue from sale of goods	8,491,821,000	7,767,605,000	4,381,916,000	3,932,519,000
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	8,491,821,000	7,767,605,000	4,381,916,000	3,932,519,000
<b>Finance income [abstract]</b>				
Interest income	35,779,000	20,336,000	20,677,000	10,479,000
Net gain on foreign exchange	75,822,000	14,485,000	24,578,000	9,315,000
Gains on change in fair value of derivatives	283,649,000	180,832,000	302,304,000	90,174,000
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	395,250,000	215,653,000	347,559,000	109,968,000
<b>Finance costs [abstract]</b>				
Interest expense	7,770,000	9,598,000	3,838,000	4,175,000
Net loss on foreign exchange	142,209,000	110,995,000	93,706,000	34,916,000
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	0	0	0	0
Total finance costs	149,979,000	120,593,000	97,544,000	39,091,000
<b>Tax income (expense)</b>				
Current tax	317,059,000	360,826,000	159,607,000	191,253,000
Deferred tax	110,316,000	18,992,000	102,029,000	10,067,000
Total tax income (expense)	427,375,000	379,818,000	261,636,000	201,320,000

## [800500] Notes - List of notes

### Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

#### 1. ENTIDAD Y OPERACIONES

Grupo Industrial Maseca, S.A.B. de C.V. ("Gimsa") es una empresa mexicana con subsidiarias dedicadas principalmente a la producción y venta de harina de maíz utilizada esencialmente en la elaboración de tortillas y otros productos relacionados. Gimsa y Subsidiarias, referidas en lo sucesivo en forma colectiva como la "Compañía", es controlada por Gruma, S.A.B. de C.V. ("Gruma").

Gimsa es una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en México, tiene su domicilio en Avenida Humberto Junco Voight No. 2307, Torre 2, Piso 2, Colonia Valle Oriente, San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Las acciones de Gimsa se encuentran listadas en la Bolsa Mexicana de Valores.

Los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas fueron autorizados para su emisión por la Dirección de Administración de Gimsa el 20 de julio de 2016.

#### 2. BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros de Gimsa y subsidiarias para los períodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee (SIC).

La Compañía aplicó las NIIF, sin que hubiera un efecto significativo en los estados financieros.

##### A) BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se menciona en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

##### B) MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros son presentados en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la Compañía y de cada una de las entidades que conforman el Grupo.

### Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

Los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas fueron autorizados para su emisión por la Dirección de Administración de Gimsa el 20 de julio de 2016.

**Disclosure of authorisation of financial statements [text block]****Disclosure of related party [text block]**

SALDOS CON PARTES RELACIONADAS			
DESCRIPCIÓN	NATURALEZA	AL 30 JUNIO 2016	AL 31 DICIEMBRE 2015
POR COBRAR: CONTROLADORA COMPAÑÍAS FILIADAS	CTA CORRIENTE VENTA PRODUCTO	\$ 1,423,215,000	\$ 58,035,000
		\$ 82,147,000	\$ 79,063,000
		\$ 1,505,362,000	\$ 137,098,000
POR PAGAR: COMPAÑÍAS AFILIADAS COMPAÑÍAS AFILIADAS	COMPRA DE MAQUINARIA SERVICIOS	\$ 35,997,000	\$ 119,298,000
		\$ 92,198,000	\$ 112,508,000
		\$ 128,195,000	\$ 231,806,000

**Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]**

En esta sección se detallan las políticas contables aplicables para el reconocimiento de la información financiera que se integra en los Estados Financieros Consolidados.

## [800600] Notes - List of accounting policies

### Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

En esta sección se detallan las políticas contables aplicables para el reconocimiento de la información financiera que se integra en los Estados Financieros Consolidados.

### Description of accounting policy for business combinations [text block]

#### c. Combinaciones de negocios

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación minoritaria como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación minoritaria en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última

instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción, y por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

### Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

#### J) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de instrumentos financieros se reconocen en el estado de situación financiera en la fecha de negociación, que es la fecha en que se adquiere el compromiso de comprar o vender el instrumento.

## Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

### a. Activos financieros

#### Clasificación

En su reconocimiento inicial y en base a su naturaleza y características, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: (i) activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, (ii) créditos y partidas por cobrar, (iii) activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y (iv) activos financieros disponibles para venta. La clasificación depende del propósito para el cual fue adquirido el activo.

##### i. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con cambios en resultados, si es designado como mantenido para negociación o califica como tal en el reconocimiento inicial. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo. Los activos en esta categoría se valúan a su valor razonable, los costos de transacción directamente atribuibles y los cambios correspondientes en su valor razonable son reconocidos en el estado de resultados. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación, excepto cuando son designados como coberturas. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

##### ii. Créditos y partidas por cobrar

Los créditos y partidas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos y determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por activos con vencimiento mayor a 12 meses. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

#### Deterioro

La Compañía evalúa al final de cada periodo sobre el que se informa si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados si y sólo si existe evidencia objetiva del deterioro, como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un "evento que causa la pérdida") y ese evento causante de la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos que puede ser estimado de manera razonable. Ver la Nota 3-D para la política contable de deterioro en las cuentas por cobrar.

### b. Pasivos financieros

#### i. Otros pasivos financieros a costo amortizado

Los otros pasivos financieros a costo amortizado que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

#### ii. Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados como tal en el reconocimiento inicial.

## Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

## Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

### K) INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación, depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y, si es así, de la naturaleza de la partida que está cubriendo. La Compañía designa los instrumentos financieros derivados como sigue:

-Coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);

-Coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura.

#### a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

#### b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura, y son transferidos al estado de resultados en los períodos en que la transacción pronosticada se realiza.

La efectividad de una cobertura se determina cuando los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición cubierta, son compensados por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura en un cociente que fluctúe en el rango de entre el 80% y el 125% de correlación inversa. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se reconoce de inmediato en el estado de resultados.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado

## Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados.

---

## Description of accounting policy for determining components of cash and cash equivalents [text block]

### C) EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

---

## Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

### I) OPERACIONES DISCONTINUADAS

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
  - Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
  - Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.
-

---

## Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

---

---

## Description of accounting policy for earnings per share [text block]

---

### S) UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones. En el caso de la Compañía la utilidad básica y diluida por operaciones continuas es la misma.

---

---

## Description of accounting policy for employee benefits [text block]

---

### M) OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

#### a. Beneficios post-empleo

La Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 revisada (Ver Nota 13) que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al capital como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

---

## Description of accounting policy for employee benefits [text block]

### b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

### c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

---

## Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

### B) MONEDA EXTRANJERA

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de la Compañía se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados. Los tipos de cambio de cierre utilizados en la preparación de los estados financieros en junio 2016 y diciembre 2015 fueron de \$18.9113 y \$17.206, respectivamente.

---

## Description of accounting policy for government grants [text block]

### Q) SUBVENCIONES DE GOBIERNO

Cuando existen subvenciones de gobierno éstas se reconocen hasta que exista una seguridad razonable de que la Compañía cumplirá con las condiciones correspondientes y que recibirá los beneficios. Una vez registrada las subvenciones de gobierno, se reconocen en resultados en los períodos en que los costos y gastos relacionados con dichas subvenciones son registrados en resultados.

## Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

### H) DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo, intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo).

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

## Description of accounting policy for income tax [text block]

### R) IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado

## Description of accounting policy for income tax [text block]

integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o cuyo proceso de aprobación esté prácticamente terminado a la fecha del balance general. La Administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable.

## Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]

### G) ACTIVOS INTANGIBLES

#### a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

#### b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

---

**Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]**

---

**Años**

Patentes y marcas.....	3- 20
Software para uso interno.....	3- 7

**c. Activos intangibles con vida útil indefinida**

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

---

---

**Description of accounting policy for issued capital [text block]**

---

**O) CAPITAL SOCIAL**

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de impuestos.

---

---

**Description of accounting policy for leases [text block]**

---

**L) ARRENDAMIENTOS****a. Operativos**

Los arrendamientos en donde una porción significativa de los riesgos y beneficios de la propiedad son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos realizados de acuerdo con los contratos de arrendamientos operativos se reconocen en el estado de resultados por el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

**b. Financieros**

Los arrendamientos en donde la Compañía tiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad son clasificados como arrendamientos financieros.

En los arrendamientos financieros se reconoce, en la fecha inicial, un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor entre el valor razonable del activo arrendado y el valor presente de los pagos

---

### Description of accounting policy for leases [text block]

mínimos por arrendamiento. Para descontar el valor presente de los pagos mínimos, se utiliza la tasa de interés implícita del arrendamiento, en caso de ser práctica su determinación; de lo contrario se utiliza la tasa de interés incremental de los préstamos de la Compañía.

Los pagos por arrendamiento son distribuidos entre los gastos financieros y la reducción del pasivo pendiente. Los gastos financieros son registrados en cada periodo durante el plazo del arrendamiento para así generar una tasa de interés periódica constante sobre el saldo pendiente del pasivo.

Propiedad, planta y equipo adquirido bajo arrendamiento financiero se depreciaba entre el plazo menor de la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento.

---

### Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

#### D) CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR

Las cuentas y documentos por cobrar a clientes, partes relacionadas, deudores diversos, funcionarios y empleados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación por cuentas por cobro dudoso o deterioro representa la estimación de las pérdidas que pudieran surgir debido al incumplimiento de los clientes para efectuar pagos en la fecha de vencimiento. Dichas estimaciones están basadas en las fechas devencimiento de los saldos de clientes, en las circunstancias específicas de crédito y en la experiencia histórica de la empresa, en cuentas de cobro dudoso.

---

### Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

#### E) INVENTARIOS

---

### Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

### Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

#### F) PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian durante el plazo del arrendamiento o la vida útil, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	Años
Edificios.....	25 - 50
Maquinaria y equipo.....	5 - 25
Mejoras a locales arrendados.....	10*

\*El plazo menor entre 10 años o la vigencia del acuerdo de arrendamiento.

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Ésta se incluye en el estado de resultados dentro de otros gastos, neto.

---

## Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

---

## Description of accounting policy for provisions [text block]

### N) PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

---

## Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

---

### P) RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

Las ventas se registran conforme se efectúan los embarques de productos y son aceptados por los clientes o cuando el riesgo de propiedad se les transfiere. Los ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas. Las provisiones para descuentos y rebajas, devoluciones y otros ajustes se registran en el mismo periodo de las ventas correspondientes, en base a estimaciones o transacciones reales.

Los ingresos derivados de la prestación de servicios a afiliadas se reconocen cuando los servicios son prestados.

Los ingresos por intereses se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y el importe de los ingresos pueda ser valuado confiablemente, aplicando la tasa de interés efectiva.

---

## Description of accounting policy for segment reporting [text block]

---

### T) INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las

## Description of accounting policy for segment reporting [text block]

que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible. La Compañía ha identificado que solo tiene un segmento operativo el cual es la harina.

## Description of accounting policy for subsidiaries [text block]

### A) BASES DE CONSOLIDACIÓN

#### a. Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones inter-compañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 30 de Junio son:

Empresas de producción y venta:	Tenencia %
	2016
Molinos Azteca, S.A. de C.V.....	100.00
Harinera de Veracruz, S.A. de C.V.....	100.00
Molinos Azteca de Chalco, S.A. de C.V.....	63.43
Harinera de Maíz de Jalisco, S.A. de C.V. ....	100.00
Harinera de Yucatán, S.A. de C.V. ....	88.57
Harinera de Maíz de Mexicali, S.A. de C.V. ....	90.00
Molinos Azteca de Chiapas, S.A. de C.V.....	90.00
Molinos Azteca de Veracruz, S.A. de C.V.....	100.00
Agroindustrias Integradas del Norte, S.A. de C.V.....	100.00

#### Empresas de servicios y otras:

Compañía Nacional Almacenadora, S.A. de C.V.....	100.00
Industria Tortilladora Azteca, S.A. de C.V.....	100.00
Comercializadora Gruma de México, S.A. de C.V.....	100.00
Molinos Azteca de Xalpa, S.A. de C.V.....	100.00
Productos y Distribuidora Azteca, S.A. de C.V. (1)....	100.00

(1) En agosto de 2015, la Compañía adquirió la totalidad de las acciones del capital de Productos y Distribuidora Azteca, S.A. de C.V. (Prodisa) por \$55,000, la cual era subsidiaria de Gruma. Como resultado de la operación anterior, la diferencia entre los activos netos adquiridos y la contraprestación entregada se reconoció directamente en el patrimonio en el rubro de utilidades retenidas.

**Description of accounting policy for subsidiaries [text block]****b. Transacciones con la participación no controladora sin cambio de control**

La Compañía aplica la política de considerar las transacciones con la participación no controladora como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones de la participación no controladora, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce un crédito mercantil producto de esas adquisiciones. Las disposiciones a la participación no controladora que generan ganancias o pérdidas para la Compañía se reconocen en patrimonio cuando no existe una pérdida de control.

---

**[813000] Notes - Interim financial reporting****Disclosure of interim financial reporting [text block]**

Consultar apartados [800500] y [800600]

**Description of significant events and transactions**

No existen sucesos o transacciones significativas que revelar.

**Dividends paid, ordinary shares**

321,441,750

**Dividends paid, other shares**

0

**Dividends paid, ordinary shares per share**

0.35

**Dividends paid, other shares per share**

0